



## **IBERSOL – SGPS, SA**

**Sociedade Aberta**

Sede: Edifício Península, Praça do Bom Sucesso, n.º 105 a 159 – 9.º andar, 4150 – 146 Porto

Capital Social: 41.514.818 €

Matriculada na Conservatória do Registo Comercial do Porto sob o número único de matrícula e de identificação fiscal 501669477

## **RELATÓRIO E CONTAS 2024**

## **ÍNDICE**

### **1. INTRODUÇÃO**

- 1.1 Mensagem do Presidente do Conselho de Administração
- 1.2 Sobre este relatório
- 1.3 Principais acontecimentos
- 1.4 Principais indicadores

### **2. CARACTERIZAÇÃO DO GRUPO IBERSOL**

- 2.1 Missão, Visão e Valores
- 2.2 Estrutura de participações
- 2.3 Portfólio de Negócios
- 2.4 Estrutura acionista
- 2.5 Órgãos sociais
- 2.6 Organograma funcional

### **3. ATIVIDADE DO EXERCÍCIO**

- 3.1 Restaurantes
- 3.2 Counters
- 3.3 Travel
- 3.4 Catering

### **4. DESEMPENHO FINANCEIRO**

- 4.1 Desempenho financeiro consolidado
- 4.2 Resultado financeiro
- 4.3 Resultado líquido consolidado
- 4.4 Situação financeira
- 4.5 RL Individual e proposta de aplicação de resultados
- 4.6 Informação sobre transações de ações próprias
- 4.7 Perspetivas futuras

### **5. DEMONSTRAÇÃO NÃO FINANCEIRA**

- 5.1 Informação geral
- 5.2 Informação ambiental
- 5.3 Informação social
- 5.4 Informação de governo

### **6. AGRADECIMENTOS**

### **7. RELATÓRIO DE GOVERNO SOCIETÁRIO**

### **8. DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS CONSOLIDADAS**

### **9. DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS INDIVIDUAIS**

# 1. INTRODUÇÃO

## 1.1 Mensagem do Presidente do Conselho de Administração

O Grupo Ibersol continua a crescer e a consolidar a sua posição como uma referência na restauração moderna, mantendo o compromisso com a inovação, a excelência operacional, a sustentabilidade e a satisfação dos nossos clientes.

Num contexto global ainda marcado por desafios geopolíticos e incertezas económicas, soubemos manter o nosso rumo, expandindo a nossa presença e reforçando a nossa proposta de valor em todas as geografias onde atuamos.

Acompanhámos de perto as tendências do setor e respondemos às necessidades dos nossos clientes com inovação e diferenciação. Graças a um forte investimento em novas aberturas e ao crescimento do canal de Delivery, conseguimos aumentar a nossa base de clientes e fortalecer as nossas marcas.

O segmento de restaurantes com serviço à mesa enfrentou desafios acrescidos, impactados pela concorrência dos agregadores, enquanto os balcões cresceram moderadamente, sustentados pelas aberturas realizadas no final de 2023 e ao longo de 2024.

A nossa unidade de negócio do Travel teve um papel de destaque, especialmente com a conversão dos novos restaurantes concessionados nos aeroportos de Lanzarote, Madrid, Tenerife e Málaga.

Estes investimentos exigiram um esforço significativo e continuarão a desafiar a nossa rentabilidade até à conclusão da sua conversão nos formatos e conceitos definitivos, prevista para o ano de 2025.

Com mais de 530 restaurantes e uma equipa de mais de 7.600 colaboradores representando 36 nacionalidades, somos hoje um Grupo mais global, mais forte e mais preparado para os desafios do futuro.

O nosso sucesso depende diretamente das nossas pessoas, e é por isso que continuamos a apostar na sua formação, certificação e evolução de carreira. Só assim garantimos a excelência das nossas operações e asseguramos a melhor experiência para os nossos clientes.

A inovação continua a ser um pilar estratégico para o nosso crescimento. Estamos presentes em todos os segmentos de venda e dispositivos, garantindo uma experiência omnicanal através dos nossos restaurantes, das nossas Apps, plataformas online e self order kiosks. Procuramos estar sempre atentos às necessidades dos nossos clientes, desenvolvendo produtos inovadores e diferenciadores que reforcem a nossa posição no mercado.

A sustentabilidade é uma prioridade para o Grupo Ibersol. Embora tenhamos avançado significativamente, sabemos que ainda há um longo percurso a percorrer. Estamos comprometidos em adotar práticas mais sustentáveis, reduzindo o nosso impacto ambiental e promovendo uma cultura de responsabilidade social em todas as nossas operações.

A conjuntura global continuará a apresentar desafios, mas acreditamos na nossa capacidade de adaptação e superação. A resiliência dos mercados do sul da Europa, impulsionada pelo turismo e

pelo aumento do rendimento disponível das famílias, dá-nos razões para encarar o futuro com otimismo.

Juntos, somos mais fortes. Somos mais fortes na nossa proposta de valor para os clientes, na diferenciação das nossas “loved brands” na cooperação, na partilha de conhecimento, na formação de todos e na capacidade de negociação. Somos mais fortes porque acreditamos no nosso caminho e estamos preparados para continuar a construir um Grupo sólido, sustentável e de referência.

Pela nossa dimensão e responsabilidade, temos o compromisso de lutar por melhores resultados e acredito que, juntos, continuaremos a percorrer este caminho de sucesso.

### **1.2 Sobre este Relatório**

O presente relatório inclui informação financeira de acordo com os princípios e requisitos dos IFRS (*International Financial Reporting Standards*) e a legislação nacional aplicável, nomeadamente o Código das Sociedades Comerciais.

Este relatório inclui informação de natureza não financeira organizada segundo os requisitos definidos pela União Europeia para o relato não financeiro, estabelecidos pela CSRD (Corporate Sustainability Reporting Directive) e pelos ESRS (European Sustainability Reporting Standards).

As informações incluídas neste relatório permitem dar resposta ao artigo 508º - G do Código das Sociedades Comerciais.

Para o relatório de 2025, relativo ao exercício de 2024, o referido quadro legal europeu sobre reporte de informação de sustentabilidade não é obrigatório por falta de transposição para a legislação interna. Não obstante, o grupo optou por apresentar a informação não financeira com a forma e conteúdo de acordo com os requisitos definidos pela União Europeia, por reconhecer a importância e utilidade para a empresa e os seus stakeholders dessa forma de relato. Essa informação de sustentabilidade encontra-se reunida no capítulo 5. “Demonstração Não Financeira”.

### **1.3 Principais acontecimentos**

O ano de 2024 foi marcado por um crescimento moderado no setor da restauração, especialmente no consumo fora de casa, refletindo um ambiente de desafios e oportunidades.

Neste contexto, o Grupo Ibersol manteve o seu compromisso com a inovação, a expansão, a sustentabilidade e a excelência operacional, consolidando a sua posição como referência no setor da restauração moderna.

Um dos grandes marcos do ano foi a conversão dos novos restaurantes concessionados nos aeroportos de Lanzarote, Madrid, Tenerife e Málaga. Ao mesmo tempo, o plano de expansão das marcas do portfólio do Grupo foi intensificado, com a Pizza Hut, KFC, Taco Bell e Pret A Manger a reforçarem a sua presença em diferentes geografias.

A marca KFC teve um crescimento significativo em Portugal, com a inauguração de dez novos restaurantes ao longo do ano. Estas aberturas ocorreram em diversas localizações estratégicas, incluindo Barreiro, Leiria, Olhão, Ovar, Pinhal Novo e Tavira, permitindo atingir os 75 restaurantes. Além do crescimento em Portugal, a marca expandiu-se em Angola, com a inauguração de dois restaurantes, em Viana e na Camama e passou a operar em Espanha mais 37 restaurantes fruto da abertura de 2 novos restaurantes e a aquisição da empresa espanhola NRS (detida pela Medfood) com 35 restaurantes.

A marca Taco Bell continuou a sua trajetória de crescimento, alcançando um total de 26 restaurantes no país. A mais recente inauguração ocorreu em Odivelas, no Strada Outlet, consolidando a presença da marca na Grande Lisboa.

Com as aberturas de restaurantes Pizza Hut em Tavira e Barcelos a marca alcançou o marco de 110 restaurantes em Portugal, assegurando a cobertura total dos distritos de Portugal e assumindo-se como a marca de restauração em Portugal mais completa do mercado no seu segmento.

A Pizza Hut também fortaleceu a sua presença em Angola, com a abertura de um novo restaurante em Luanda no Centro Comercial Belas Shopping e bem como um novo restaurante em Espanha no aeroporto de Lanzarote.

Outro grande destaque do ano foi a abertura do primeiro restaurante Pret A Manger em Portugal, localizado no Centro Comercial Colombo, em Lisboa. Este marco reflete o compromisso do Grupo Ibersol em diversificar a sua oferta e trazer conceitos inovadores para o mercado nacional. A expansão da Pret A Manger na Península Ibérica também continuou a um ritmo acelerado, com a marca a alcançar os nove restaurantes em Espanha no final de 2024.

Neste contexto, o Grupo Ibersol recebeu o reconhecimento internacional com a atribuição do prémio “Rookie of the Year 2024” à marca Pret A Manger, durante a primeira edição dos prémios “Enjoy Aena Awards”, organizados pela AENA, a entidade gestora dos aeroportos em Espanha. Este prémio destacou a excelência da Pret A Manger como cadeia de restauração incorporada na rede de aeroportos, sublinhando o seu conceito inovador e o impacto positivo na experiência dos passageiros.

O Grupo Ibersol, através da sua área de negócio de Travel, esteve muito ativo em 2024, com aberturas de múltiplos conceitos adaptados às respetivas concessões, tendo neste contexto inaugurado o seu primeiro restaurante Pizza Hut nas ilhas Canárias, assim como um restaurante KFC e um restaurante do conceito Wok Street neste arquipélago de Espanha.

O ano de 2024 demonstrou a resiliência e a ambição do Grupo Ibersol em crescer sustentadamente, mesmo num contexto de desafios. A expansão das suas marcas, a conquista de novos mercados e o reconhecimento internacional consolidam a sua posição como um dos principais players da restauração na Península Ibérica e em Angola.

Com os olhos postos no futuro, o Grupo continua a apostar na inovação, na excelência operacional e na criação de experiências diferenciadoras para os seus clientes, preparando-se para mais um ano de desafios, crescimento e sucessos.

## 1.4 Principais Indicadores

Destacam-se os seguintes indicadores relativamente a 2024.

### Indicadores da Atividade

Volume de Negócios das operações continuadas	474,3M€ (vs. 418,2,6M€ em 2023)
EBITDA das operações continuadas	95,7M€ (vs. 73,7M€ em 2023)
Resultado Líquido Consolidado das operações continuadas	11,0M€ (vs. 14,6M€ em 2023)
Nº Restaurantes Próprios (em 31-12-24)	TOTAL: 497 <ul style="list-style-type: none"> <li>· Portugal: 315</li> <li>· Espanha: 169</li> <li>· Angola: 13</li> </ul>

### Indicadores Sociais

Nº Colaboradores (em 31-12-24)	TOTAL: 8.038 <ul style="list-style-type: none"> <li>· Portugal: 5.175</li> <li>· Espanha: 2.475</li> <li>· Angola: 388</li> </ul>
Diversidade de Género	TOTAL: F 56%   M 44% <ul style="list-style-type: none"> <li>· Portugal: F 53%   M 47%</li> <li>· Espanha: F 62%   M 38%</li> <li>· Angola: F 52%   M 48%</li> </ul>
Diversidade de Nacionalidades	+ 36 Nacionalidades em todo o Grupo
Horas de Formação	245.121 horas em Portugal F 58%   M 42%
Doação de Alimentos e Refeições	~164.000€
Donativos em Valor	~ 63.000€

### Indicadores Ambientais

Mix Consumo Energia	Fontes Fósseis: 40% Fontes Nucleares: 8% Fontes Renováveis: 52%
Emissões Gases Efeito Estufa (GEE)	Âmbito 1 (diretas): 3.010 ton CO <sub>2</sub> e Âmbito 2 (indiretas): 9.998 ton CO <sub>2</sub> e Âmbito 3 (cadeia valor): 169.163 ton CO <sub>2</sub> e
Gestão Resíduos	100% separação seletiva de resíduos (papel, plástico, vidro e biorresíduos) ~ 692 toneladas de óleo alimentar usado enviadas para produção de biodiesel

### Indicadores Qualidade e Inovação do Produto

Nº de Controlos Laboratoriais	TOTAL: 4 043 · Portugal: 2 453 · Espanha: 1 294 · Angola: 296
Nº de Auditorias externas em Segurança Alimentar	TOTAL: 1 284 · Portugal: 904 · Espanha: 337 · Angola: 43
Nº de Reclamações de Segurança Alimentar por 100.000 transações	Portugal: 0,32 Espanha: 0,16 Angola: 0
Guest Experience Survey	Mais de 130.400 clientes auscultados
Marcas/negócios com gama de produtos direcionados para alimentação vegetariana e/ou vegana	

## 2. CARACTERIZAÇÃO DO GRUPO IBERSOL

### 2.1 Missão, Visão e Valores

#### Missão

A Ibersol é um Grupo multimarca com implantação ibérica e em países de língua Portuguesa, que se posiciona no negócio da restauração organizada, respeitando os valores da qualidade, da sustentabilidade, da segurança e do ambiente, baseada em recursos humanos qualificados e motivados, que se empenham na plena satisfação das necessidades do consumidor, assegurando, assim, um adequado retorno para os investimentos dos seus acionistas.

#### Visão

Liderar, através de Recursos Humanos motivados e orientados para o serviço, o negócio da restauração comercial, na Península Ibérica e nos mercados de língua Portuguesa.

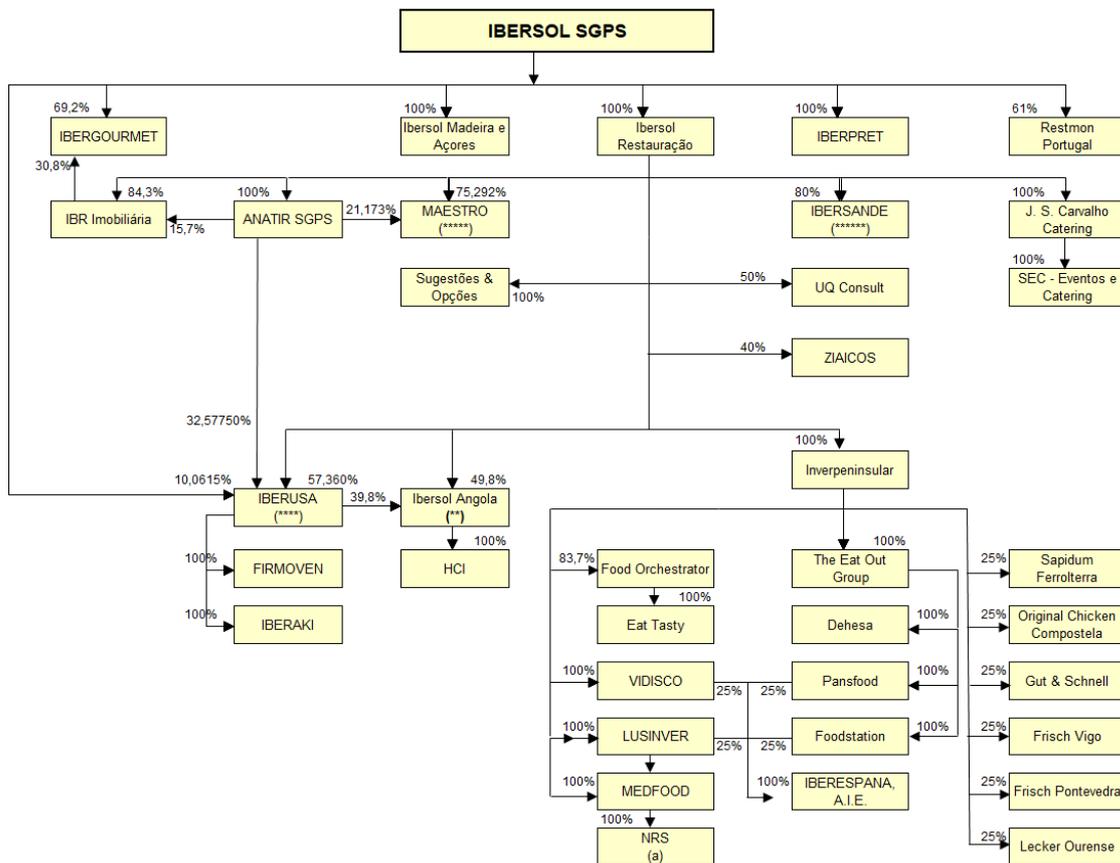
#### Valores

- Somos **S**ustentáveis e inclusivos.
- Valorizamos as nossas **P**essoas.
- Gostamos de empreender e **I**novar. Somos criativos.
- Existimos para o **C**liente.
- Promovemos a **E**xcelência. Fazemos sempre melhor.

Somos agora “SPICE”, o acrónimo formado pelas primeiras letras dos nossos cinco valores: Sustentabilidade, Pessoas, Inovação, Clientes e Excelência.

## 2.2 Estrutura de Participações

Participações a 31 de dezembro de 2024



**Notas:**

(\*\*) Restantes acionistas da IBERSOL ANGOLA: ANATIR SGPS (10%), IBERSOL SGPS (0,2%), FIRMOVEN (0,1%), IBERGOURMET (0,1%)

(\*\*\*\*) Restantes acionistas da IBERUSA: IBERSOL MADEIRA E AÇORES (0,00100%)

(\*\*\*\*\*) Restantes acionistas da MAESTRO: IBERSOL SGPS (3,529%), IBERUSA (0,002%), IBERSOL MADEIRA E AÇORES (0,003%)

(\*\*\*\*\*) Restantes acionistas da IBERSANDE: PANSFOOD (20%)

(a) NRS = New Restaurants of Spain

## 2.3 Portfólio de Negócios

PORTUGAL	ESPAÑA	ANGOLA
PIZZA HUT		
KFC		
PANS & COMPANY		
RIBS		
PRET A MANGER		
TACO BELL		
CONCESSÕES		
OUTROS		
QUIOSQUES		
CATERING		
TRAVEL PORTUGAL		
	FRESCCO	
	PIZZA MÓVIL	
	DEHESA SANTAMARIA	
	TRAVEL ESPANHA	

Marcas Próprias

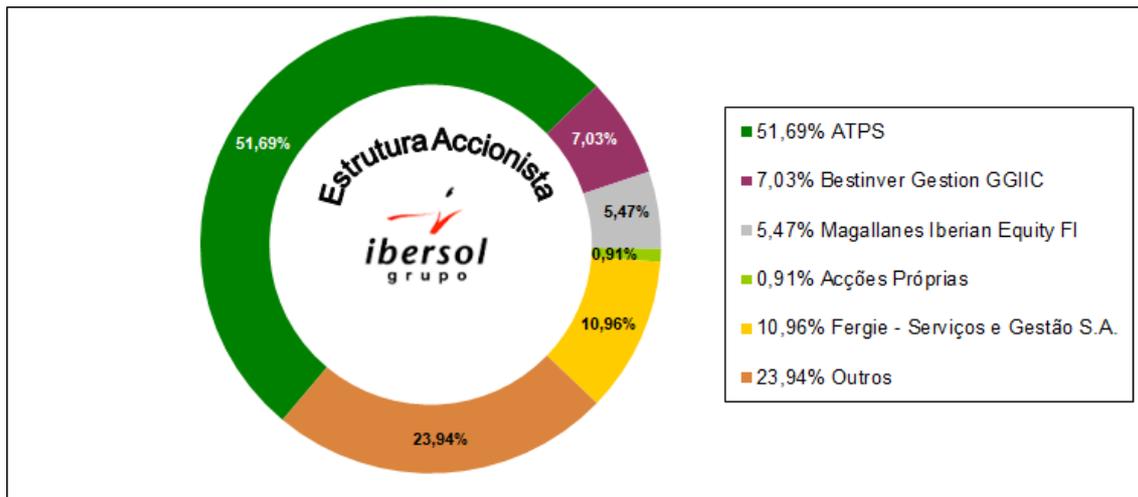
Marcas Franquiadas

## 2.4 Estrutura Acionista

A Ibersol, SGPS, S.A. é uma sociedade cotada, com o capital social de 41.514.818 euros, com sede na Praça do Bom Sucesso, n.ºs 105/159, 9.º andar, 4150-146 Porto, matriculada na Conservatória do Registo Comercial do Porto sob o seguinte número único de matrícula e de identificação fiscal: 501669477.

O capital social da Ibersol, SGPS SA. é de 41.514.818 de euros, integralmente subscrito e realizado, representado por 41.514.818 de ações ordinárias nominativas escriturais, cada uma com o valor nominal de 1 euro, sendo iguais os direitos e deveres inerentes a todas as ações.

A totalidade das ações representativas do capital social está admitida à negociação no mercado regulamentado Euronext Lisbon e tinha uma capitalização de 310.530.839 euros em 31/12/2024.



## 2.5 Órgãos Sociais

### Conselho de Administração

Define a estratégia das diferentes sociedades participadas pelo Grupo Ibersol, assegurando o cumprimento de objetivos estratégicos, a organização e coordenação da estrutura empresarial e das principais políticas da sociedade, assumindo a análise e definição de limites em matéria de assunção de riscos.

Composição:

- Presidente – Dr. António Alberto Guerra Leal Teixeira (\*)
- Vice-Presidente – Dr. António Carlos Vaz Pinto de Sousa (\*)
- Vogal – Eng<sup>a</sup> Maria Deolinda Fidalgo do Couto
- Vogal – Professor Doutor Juan Carlos Vázquez Doderó de Bonifaz
- Vogal – Dr.<sup>a</sup> Maria do Carmo Guedes Antunes de Oliveira



(\*)

**Comissão**

**Executiva**

Assegura a execução da estratégia através da coordenação operacional das direções funcionais e de negócio, reunindo com os respetivos quadros dirigentes numa base periódica e regular.

### **Conselho Fiscal**

Representa a sociedade junto do Auditor Externo zelando para que sejam asseguradas todas as condições necessárias à prestação dos serviços, avaliando anualmente o respetivo desempenho, sendo o seu interlocutor e destinatário dos respetivos relatórios, em simultâneo com o Conselho de Administração.

Composição:

- Presidente – Dr. Hermínio António Paulos Afonso
- Vogal – Dr. Carlos Alberto Alves Lourenço
- Vogal – Dr.<sup>a</sup> Maria José Martins Lourenço da Fonseca
- Suplente – Dr. Joaquim Jorge Amorim Machado.



### **Assembleia Geral**

Delibera anualmente sobre as demonstrações financeiras do exercício, aprecia a atividade desenvolvida pelos órgãos de administração e fiscalização e aprova a distribuição de resultados.

Mesa da Assembleia Geral:

- Presidente da Mesa – Prof. Dr. José Rodrigues Jesus
- Vice-Presidente da Mesa – Dr. Eduardo Moutinho Ferreira Santos
- Secretária – Dr.<sup>a</sup> Clara Maria Azevedo Rodrigues Gomes.



### **Comissão de Remunerações**

Define e supervisiona a implementação da política de remunerações dos Órgãos Sociais, aprovada pelos acionistas em Assembleia Geral.

Composição:

- Dr. Vítor Pratas Sevilhano
- Dr. Joaquim Alexandre de Oliveira e Silva
- Dr. António Xavier Dopico Grandio



### **Secretários da Sociedade**

Secretária Efetiva – Dr.<sup>a</sup> Berenice Príncipe;

Secretário Suplente – Dr. Luís Neiva Nunes de Oliveira.

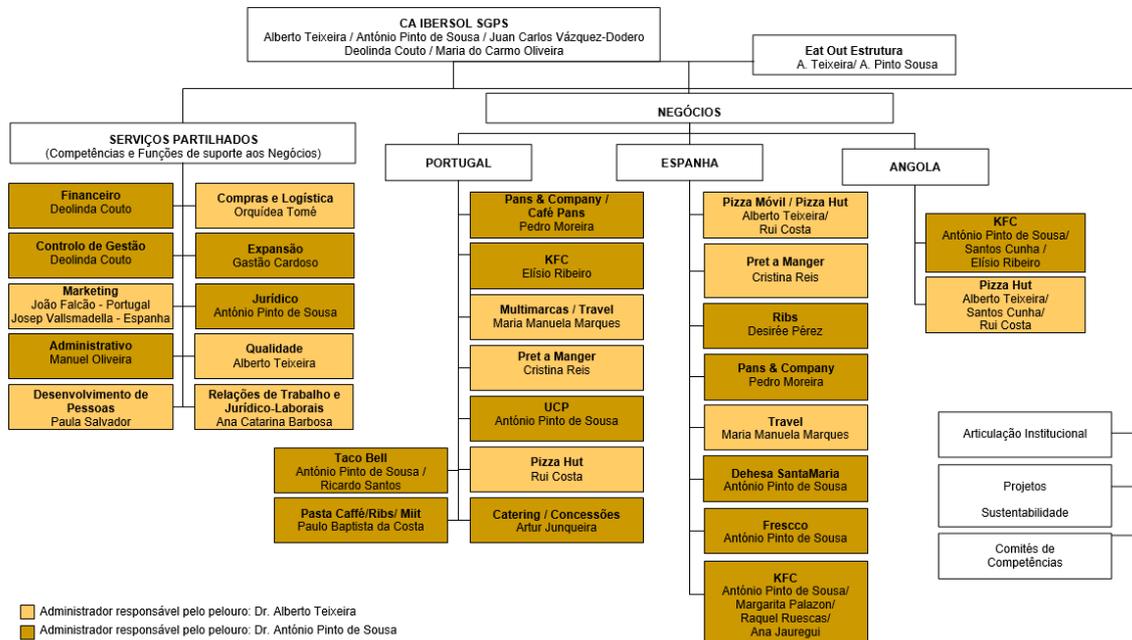
### **Revisor Oficial de Contas**

Também é o Auditor Externo da sociedade e tem como missão a revisão e auditoria das contas da sociedade, emitindo, após averiguação cuidadosa, uma certificação legal ou um relatório de auditoria relativo à respetiva situação financeira, aos resultados das operações e aos fluxos de caixa.

ROC Efetivo: KPMG & ASSOCIADOS, Sociedade de Revisores Oficiais de Contas, representada pelo Dr. Pedro Manuel Bouça de Moraes Alves da Costa

ROC Suplente: Dr. Vítor Manuel da Cunha Ribeirinho

## 2.6 Organograma Funcional



## 3. ATIVIDADE DO EXERCÍCIO

O Grupo Ibersol é um Grupo multimarca com implantação em Portugal, Espanha e Angola.

Posicionando-se no negócio da restauração organizada, respeita os valores da qualidade, da sustentabilidade, da segurança e do ambiente, apoiando-se em recursos humanos qualificados e motivados, que se empenham na plena satisfação das necessidades do consumidor.

## 3.1 Restaurantes

### Pizza Hut (Portugal)

Criada em 1958, a Pizza Hut inicia em Portugal o seu caminho de sucessos em 1990, com a abertura do primeiro restaurante, na Avenida Fontes Pereira de Melo, em Lisboa.

A Pizza Hut assume-se como a marca de restauração em Portugal mais completa do mercado, procurando a satisfação do cliente em todos os momentos da sua vida, nos vários serviços e espaços que dispõe. A marca possui uma cobertura geográfica a nível nacional e ilhas, com 110 restaurantes.

Durante o ano inaugurou 2 novos espaços: um restaurante na região do Algarve, na cidade de Tavira, no Tavira Plaza e o restaurante Pizza Hut Barcelos, no Barcelos Retail Park, reforçando assim a cobertura no território português.

A marca prosseguiu também com o processo de modernização do parque atual de restaurantes, encetando várias remodelações ao longo do ano.

A atividade mantém-se influenciada pelos conflitos militares na Europa e Médio Oriente e aumento do custo dos fatores de produção, colocando novos e diferentes desafios à operação da marca.

Perante este contexto, o plano de Marketing e Comunicação procurou assegurar que a marca está sempre no radar de escolhas dos clientes e na sua mobilização para a visita frequente em novos e diferentes momentos. Destaque para a ação promocional “FAZ-TE AO RODÍZIO” e ao conceito PANxPAN que celebra a massa PAN, uma massa original e icônica, criada pela Pizza Hut há mais de 40 anos. Já no Verão e no Natal, o destaque foi para a inovação na especialidade Cheesy Bites Trio, o verdadeiro Festival de Queijos.

A marca manteve um forte enfoque na entrega em casa, com especial destaque para as campanhas 2x1 e Triple Box, com uma presença multiplataforma e forte reforço da sua presença na área digital e mobile. Consolidou a associação a momentos de celebração, em particular ao futebol, com o lançamento da Campanha DÁ-LHE GÁS.

Empenhada em satisfazer as necessidades do consumidor moderno, a Pizza Hut manteve um esforço constante na modernização do seu património digital e redes sociais. Na dimensão de E-Commerce, mantém um esforço de melhoria da User Experience da aplicação móvel e do site, em particular em relação ao pagamento, com o lançamento da nova gateway de pagamento.

No serviço de balcão, à fatia, foram implementadas várias inovações ao nível de produto e promoção, e manteve-se a expansão do parque de quiosques de pedido rápido.

A Pizza Hut manteve uma forte dimensão social e de envolvimento com a comunidade, promovendo ao longo do ano, várias iniciativas, com destaque para a parceria com a Associação SALVADOR.

A digitalização mantém-se como um dos aspetos mais importantes na marca, sendo que em 2024 este canal foi o preferido para método de encomenda ao domicílio em cerca de 80% dos pedidos.

Para este resultado contribuíram a constante aposta em comunicação nos meios digitais, a melhoria contínua dos sistemas, e o reforço das parcerias com as plataformas agregadoras de encomendas, uma relação marcada por forte sucesso.

Os clientes Pizza Hut podem efetuar as suas encomendas nos restaurantes, junto do centro de atendimento telefónico, no website Pizza Hut, na APP Móvel e nas plataformas externas, através de um modelo de entrega própria ou de entrega através de terceiros.

O ano de 2024 foi também marcado pelo contínuo fortalecimento da parceria com o Cartão Continente, com mais uma edição do programa de fidelização “MENU10” e a participação em mecânicas de “Gamification”.

A Pizza Hut em 2024 manteve a aposta na formação contínua da equipa e no reconhecimento e retenção de talento. Revitalizamos o serviço à mesa, serviço de venda à fatia e o serviço de delivery procurando a excelência no serviço prestado ao cliente.

Temos ambição de fazer cada vez melhor e acreditamos que tal desiderato só é possível com equipas motivadas, formadas e certificadas, por isso foi um ano de planeamento e construção de um plano de formação para os colaboradores, mais ajustado a esta nova geração e com desenvolvimento digital; para os gestores de turno mantivemos o programa SMP. Para os responsáveis de unidade lançamos o programa RMP, que é também um programa de formação em direção de unidade transversal ao Grupo Ibersol. Para os coordenadores focamos a formação em Liderança e Inteligência Emocional, Liderar como treinadores e Formação em construção de relações com os colaboradores e combate ao assédio no local de trabalho. O foco foi atuar nos comportamentos e dar know-how específico a cada uma das funções para sermos capazes de fazer sempre melhor.

Na constante busca pela melhoria da eficiência operacional, continuou-se a utilizar o programa digital de requisitos legais ao nível de segurança alimentar: “MY HACCP”, com o objetivo de cumprir todos os procedimentos e requisitos de segurança, para responder às necessidades dos nossos clientes, bem como a avaliação do grau de cumprimento de standards da marca, locais e de segurança alimentar através do programa de auditorias externas ACE (Assured Customer Experience) e controlo de fatores críticos e verificações adicionais e internas, através da ferramenta de controlo operacional utilizada pelos diretores coordenadores: GEP – Guião de Excelência Operacional, com o objetivo de diagnosticar e corrigir as oportunidades de melhoria identificadas.

Ao nível do produto, também investimos na qualidade do produto e participamos no programa internacional da YUM, Pizza Hut Championship, onde vencemos a competição de qualidade de produto na região Europeia e participando na final mundial com mais 11 países de todo mundo, reforçando a consistência nos standards de qualidade de produto da marca Pizza Hut.

Implementámos também os procedimentos de separação de resíduos incluindo os bio resíduos, fizemos recertificação a toda a equipa em segurança alimentar e ainda contribuímos ativamente para o combate ao desperdício alimentar através da parceria com a Too Good To Go.

De realçar também que os restaurantes localizados no Centro Comercial Colombo, Alameda Shop&Spot, NorteShopping, Foz (Porto) e Continente de Matosinhos foram novamente certificados pela norma ISO 22000 e são o exemplo do cuidado e exigência que a marca coloca na segurança alimentar dos seus consumidores.

### Pizza Hut (Espanha)

O Grupo Ibersol conta atualmente com 4 restaurantes Pizza Hut em Espanha, dois na cidade de Vigo, um em Nigrán e um no Aeroporto de Lanzarote. Este último restaurante baseia-se no conceito de venda ao balcão de fatias de pizza Hot&Ready, menus, complementos e bebidas, sendo o primeiro restaurante Pizza Hut em Espanha com venda através de quiosques self order.

Em 2024 reforçou-se a dinamização de campanhas orientadas a atrair os clientes à experiência de restaurante como são as Festas de Aniversário, San Valentín, Halloween e o Dia da Mãe.

Na área de Desenvolvimento de Pessoas, reforçou-se o sistema de avaliação de desempenho dos colaboradores incluindo neste caso também os objetivos e KPIs da Marca para a Equipa de Direção.

Em linha com o plano comercial e de inovação, realizou-se com sucesso o lançamento da nova composição de pizza e asinhas *Hot Honey*, e das entradas *Melts* e *Doritos Loaded*. Também introduzimos a *massa Fina*, disponível unicamente em tamanho médio. Em parceria com a Pepsi e em ligação com a Champions League decorreu a campanha Triple Box+Pepsi com acesso ao sorteio de bilhetes para assistir às finais masculinas e femininas.

Continuou-se a reforçar o investimento local em marketing digital focado em campanhas alternadas e dinâmicas. A divulgação no Google focou-se nas nossas promoções mais destacadas com foram “3x1 em pizzas”, “50% de desconto” e “Come y Bebe sin limite”.

Na área da segurança alimentar, realizou-se nos 4 restaurantes a implementação, em teste, da ferramenta HutBot. Esta ferramenta baseia-se no acompanhamento ao turno dos pontos críticos de segurança alimentar, qualidade de produto e tarefas de gestão fundamentais no sucesso do restaurante.

Manteve-se a parceria com as três principais plataformas de agregadores em Espanha (Glovo, Just Eat e Uber Eats), aumentando assim a visibilidade no mercado e o posicionamento da marca no mercado de entrega ao domicílio.

### Pizza Hut (Angola)

O contexto macroeconómico de Angola continua a ser condicionado pela evolução do Kwanza face às principais moedas Internacionais (USD Dólar e Euro), bem como pela inflação que acarreta a perda de poder de compra da maioria da população.

A variação cambial ocorreu em 2 momentos: um de desvalorização, mais acentuado, até meados de 2024 e um segundo de valorização e até estabilização na parte final do ano.

O índice de inflação continua alto em níveis próximos de 20% no termo do ano.

Apesar deste contexto, abrimos um novo restaurante Pizza Hut com serviço à mesa, no BelaShopping em Talatona, o que realça a importância que a marca atribui ao seu desenvolvimento em Angola.

Com a perspetiva de contrariar as dificuldades económicas dos nossos consumidores, mantivemos a aposta numa forte componente promocional, em que a abordagem Value foi fundamental para fazer face aos desafios do contexto. Neste âmbito, a Pizza Hut reforçou o seu plano promocional com os menus Familiar e Boss e de campanhas “2x1”, Faz-te ao Take away e Super fatia.

A presença ao nível do digital e redes sociais mantém-se, tendo sido consolidada a nossa presença no Facebook e no Instagram.

Na área de formação e desenvolvimento de pessoas, a marca deu continuidade ao desenvolvimento dos planos de formação e das competências dos colaboradores das Equipas de Direção e a identificação de potencial de evolução interna, tendo-se constituído uma nova equipa que deu corpo ao novo restaurante Pizza Hut Belas Shopping.

Em relação à satisfação e avaliação dos clientes, a mesma situou-se nos 93%, e atingiu-se o resultado de 100% nas auditorias ACE (*Assured Customer Experience*) e o restaurante procedeu à renovação da certificação na ISO 22000.

No âmbito das iniciativas de responsabilidade social, participou mais uma vez em conjunto com a marca KFC, na iniciativa de apoio social contra a fome “AD HOPE”.

### **Pasta Caffé (Portugal)**

O Pasta Caffé Norteshopping, restaurante vocacionado para a gastronomia italiana, tem sabido manter, ao longo dos anos, uma gama muito própria e ajustada à procura dos seus clientes, quer no seu serviço à mesa, quer no serviço take away e serviço de delivery.

O Pasta Caffé, desde sempre foi conhecido pelo seu serviço à mesa, e por ser um porto seguro para quem quer desfrutar de uma gastronomia italiana verdadeira, num local calmo e fora do burburinho do food court dos centros comerciais. Na ementa destacam-se as pastas al dente, os risotti cremosos, e as sobremesas.

Durante o ano de 2024, procedeu-se à renovação da certificação do restaurante do NorteShopping na norma ISO 22000 (Sistema de Gestão da Segurança Alimentar).

No âmbito da auscultação ao cliente, continuamos a aprofundar o programa “Pasta Experiência”, uma plataforma on-line em que o cliente avalia a sua experiência em todas as dimensões relevantes de serviço e oferta e lhe permite fazer sugestões de melhoria. Com esta ferramenta, “vemos o desempenho da marca através dos olhos do cliente” o que nos permite identificar alterações que nos conduzam a uma melhoria da satisfação de quem nos visita.

No que respeita à Responsabilidade Social, o Pasta Caffé participou em diversos projetos de ligação à comunidade, nomeadamente na campanha “Graças a Muitos” em parceria com a Federação Portuguesa dos Bancos Alimentares.

Durante o ano a marca integrou o conjunto de marcas Ibersol que aprofundaram a parceria com o Cartão Continente através de diversas ações de valor para com os seus clientes.

### **Pizza Móvil (Espanha)**

A Pizza Móvil terminou o ano de 2024 com 15 restaurantes em funcionamento, das quais 12 são próprios e 3 são franquizados.

O crescimento em Espanha no referido ano foi 3,1% superior à média europeia, graças ao sector do turismo e ao aumento do emprego. A queda dos preços da energia e dos combustíveis, bem como da Euribor, libertou um pouco o consumo das famílias espanholas.

Durante 2024, a marca realizou dois novos lançamentos, um em maio, com a Pizza Primavera com produtos frescos e naturais como rúcula e tomate cereja e outro em dezembro, a Pizza Natal com ingredientes típicos desta época do ano como passas, abacaxi e mel. O objetivo da marca com esses lançamentos foi inovar as suas receitas na categoria Las Móviles.

A proposta de valor da marca assenta na competitividade com comunicação frequente nos meios de comunicação digitais, além de diversas ações locais para reforçar a marca Pizza Móvil.

As promoções mais destacadas do ano foram o 2x1 Pizza, o 50% Online nas segundas feiras e as duas pizzas médias por 11€ entre várias outras iniciativas quer destinadas ao canal próprio quer através das plataformas externas de venda.

Através do selo “Galicia Calidade”, a Pizza Móvil afirmou uma vez mais a comunicação com frescura e qualidade.

Todos os restaurantes implementaram procedimentos de controlo para garantir a segurança alimentar dos seus produtos em todas as fases do processo, desde a receção das matérias-primas e ingredientes até à entrega do produto final ao cliente.

Para garantir o cumprimento destes procedimentos, todos os colaboradores realizam formação periódica em Segurança Alimentar. Da mesma forma, através de auditorias externas periódicas, avaliamos o grau de cumprimento dos procedimentos para, se necessário, corrigir as situações identificadas e assim melhorar continuamente o nosso serviço ao Cliente.

### **Ribs (Espanha)**

A marca encerrou o ano de 2024 com um total de 27 restaurantes, dos quais 12 são próprios e 15 são franquizados. A marca tem também um restaurante próprio em Espanha no segmento Travel.

Durante 2024, a marca Ribs abriu dois novos restaurantes (um próprio em Madrid, e um franquizado em Saragoça), com um novo conceito de restaurante URBAN. Trata-se de um modelo inovador que se destaca por um design mais moderno e atual, adaptado às novas tendências de consumo, mas

mantendo a verdadeira essência do True American Barbecue, tão característica da marca há mais de 50 anos.

Para além destas aberturas a marca realizou remodelações de imagem em dois restaurantes próprios em Madrid (Parque Corredor e ParqueSur) e encerrou um restaurante próprio em Granada.

Ribs – True American Barbecue é uma das marcas próprias mais emblemáticas do Grupo Ibersol. Nasceu em Madrid em 1991, mas herdou a missão, os valores e o know-how do restaurante “El Descanso”, a casa das costelas fundada em 1968 com o objetivo de ser o primeiro steakhouse autenticamente americano em Espanha.

Em linha com a sua aposta contínua na inovação, a marca Ribs começou o ano a homenageando os verdadeiros sweet lovers, com uma seleção de sobremesas inspiradas na gastronomia americana. No período de verão, apostou no público mais jovem e aderiu às últimas tendências do mercado com o lançamento de três Smash Burgers: Cheese Bacon Smash, Cheese Burger Smash e a Emmy Burger Smash. No Halloween, reforçou esta gama com a Bloody Smash Burger. Já no Natal, apresentou a campanha "Que cozinhe a Ribs", lançando o Entrecôte de lombo e a sobremesa “Sándwich Helado de Turrón”, um delicioso gelado de nougat coberto com calda de toffee.

Por outro lado, a marca Ribs continua a apostar nas datas especiais (4 de julho, Halloween e Natal, entre outras), proporcionando a autêntica "Ribs Experience", onde recria nos seus restaurantes alguns dos festivais, concertos e eventos mais emblemáticos dos Estados Unidos. Durante 2024, foram realizados concertos ao vivo, bem como jogos e atividades para os mais pequenos.

A marca trabalha constantemente para melhorar a excelência operacional e, desde 2020, consolidou um sistema externo de controle de qualidade em todos os restaurantes, próprios e franquizados, garantindo o cumprimento dos padrões da marca e o controle da segurança alimentar.

Em 2024, o restaurante Ribs La Maquinista renovou a certificação ISO 9001 (Sistema de Gestão da Qualidade e ISO 22000 (Sistema de Gestão da Segurança Alimentar).

Com o objetivo de otimizar as operações e o serviço nos restaurantes, foi selecionado um restaurante escola para definir um modelo de trabalho tanto na cozinha como na sala. Este modelo permitirá padronizar as operações em toda a marca, além de servir como base para testar novos ingredientes e processos operacionais que ajudarão a melhorar a eficiência durante os turnos de trabalho em todos os restaurantes.

### **Ribs (Portugal)**

“True American Barbecue” é o conceito da marca RIBS, um conceito de steakhouse verdadeiramente americano, que dispõe de um restaurante a funcionar no Fórum Almada, com um agradável espaço de mesas e com serviço take away e serviço de delivery.

Todos os pratos são preparados ao momento, em grelhadores de carvão 100% de azinheira, o que lhe confere um sabor muito genuíno e inconfundível.

Com uma decoração e mobiliário 100% inspirados nos Estados Unidos, os espaços reproduzem um autêntico estilo americano para que os clientes se sintam envolvidos nessa vivência americana.

A proposta do restaurante em Portugal centra-se nas “Costelinhas Grelhadas”, que podem ser servidas com o seu inconfundível molho BBQ ou, em alternativa, com um molho Piri-piri, bem apreciado no mercado nacional. Adicionalmente, a marca aposta nos hambúrgueres de grande qualidade, desenvolvidos especialmente para a marca, onde o Double Great American Burger ocupa o lugar de destaque na preferência dos nossos clientes. Para além disso, a marca juntou uma linha Tex Mex à sua oferta.

### **Dehesa Santamaría (Espanha)**

Dehesa de Santamaría nasceu em Mérida em 1998 e, em 2001, iniciou sua expansão por meio do sistema de franquias. Em 2006, passou a fazer parte do The Eat Out Group para dar um novo impulso à marca, integrando-se posteriormente ao portfólio de marcas de um dos líderes da indústria de restauração moderna na Península Ibérica, o Grupo Ibersol, que adquiriu o The Eat Out Group em outubro de 2016.

Desde o seu início, a Santamaría tem evoluído até alcançar, atualmente, um formato multi-oferta capaz de cobrir todas as faixas de consumo (pequeno almoço, almoço, lanche e jantar), permitindo que os nossos clientes desfrutem de boa comida e bebida.

Sem perder a personalidade que caracteriza a marca e a excelência da cozinha, iniciou-se um processo de alteração de imagem para dotar os restaurantes de um novo carácter e essência: o saber ibérico. Com essa proposta, retomamos o posicionamento de Especialistas em Ibéricos, com um diferencial marcante, focado na experiência, no savoir-faire e com uma referência sonora ao principal atributo do produto ibérico: seu sabor. Unimos ambos os conceitos, o saber e o sabor, para combinar o carácter tradicional renovado da marca com o estilo de vida do nosso país, marcado por costumes não escritos que nos tornam autênticos.

A nova carta destaca os produtos ibéricos, além de porções, saladas, pratos de colher e sobremesas, todos apresentados em formatos originais de receitas clássicas reinventadas e adaptadas aos novos tempos.

Os restaurantes Santamaría, com sua nova identidade visual, têm sido muito bem recebidos pelo público devido à sua personalidade, diferenciação, modernidade e, acima de tudo, por oferecer um produto excepcional.

A marca encerrou o ano de 2024 com um total de 10 restaurantes em todo o território espanhol, além de estar presente em Andorra. Também conta com restaurantes nos aeroportos de Barcelona, Málaga, Las Palmas e Madrid (estreando a sua imagem renovada).

### **FrescCo (Espanha)**

A marca FrescCo nasceu em 1994 com a inauguração de seu primeiro restaurante em Barcelona.

Com mais de 29 anos de experiência, a marca está comprometida em oferecer aos clientes uma opção de alimentação saudável, baseada nos valores da dieta mediterrânea, utilizando produtos frescos e sazonais para preparar os melhores pratos e saladas mediterrâneas.

O Buffet de Mercado é o conceito de restaurante concebido como uma evolução do buffet livre, permitindo que os clientes adaptem seus menus conforme suas preferências. Esta nova proposta gastronômica é baseada em produtos frescos de mercado com garantia de qualidade, ideal para aqueles que buscam uma alimentação equilibrada e saudável, com a melhor relação custo-benefício.

Além disso, os novos restaurantes contam com uma completa área Kitchen & Grill, onde é possível desfrutar das melhores pizzas, carnes e peixes grelhados, além de hambúrgueres preparados na hora, em frente ao cliente.

A marca FrescCo encerrou o ano de 2024 com um total de três restaurantes na Espanha, sendo um próprio e duas franquias (uma em Barcelona e outra em Madrid).

### 3.2 Counters

#### KFC (Portugal)

Presente em Portugal desde 1996 e com a vontade de fazer chegar o frango mais saboroso e crocante a todos os portugueses, a KFC continuará a privilegiar a qualidade do seu produto e a experiência dos seus consumidores. O sabor único e inimitável do frango da KFC, líder mundial em menus exclusivos de frango, cozinhado com escrupuloso respeito pela famosa Receita Secreta do seu fundador, Coronel Sanders, conduz quem experimenta numa viagem autêntica, através dos seus abundantes buckets e originais sanduíches.

De forma a garantir o propósito de posicionar a marca entre as líderes da restauração moderna em Portugal, mantivemos a nossa estratégia de crescimento, operando no final de 2024, 75 restaurantes, após havermos concretizado 10 novas aberturas.

Quanto às operações, demos continuidade aos projetos “Win on Taste” e “Win on Service”, como garantia de foco na qualidade do produto e serviço, a que se somam os avanços tecnológicos na auscultação de clientes, via apps ou sites, que foram implementados com sucesso nas rotinas de desempenho dos restaurantes.

No que diz respeito ao Marketing, o ano permitiu novas conquistas no plano promocional com uma maior dinâmica ao nível do Everyday e Disruptive Value, destacando-se o lançamento das opções Combos do Coronel e Sanduíches a 2,99€ que, conjugados com o reforço dos perfis de sabores Cheese, BBQ Bacon e Coronel, e do sucesso dos lançamentos O’Fondue e Squid Game, tornaram o ano de 2024 um dos mais inovadores e dinâmicos de sempre na marca.

Na estratégia de comunicação, salientamos o reforço da presença em TV, e o contínuo investimento em redes de OOH e parcerias estratégicas com alguns dos nossos parceiros.

Regista-se também a aposta crescente nas ferramentas digitais na promoção da marca, com o incremento da dinâmica de comunicação e impulsionamento nas redes sociais, assim como alcance e

nível de interação das publicações que se traduziram num maior engagement com os fãs e aumento do número de seguidores,

Por fim, queremos destacar o arranque do Programa Harvest, um programa criado para o aproveitamento dos excedentes alimentares dos restaurantes, que permitiu, já nesta fase de arranque, entregar a diversas instituições o equivalente a cerca de 12.370 refeições.

### **KFC (Espanha)**

Neste mercado, onde o Grupo detinha 6 restaurantes nas zonas de Sevilha, Almeria e Valência, somamos mais 2 restaurantes – Aeroporto Lanzarote e Centro Comercial Parque Melilla – e completámos a aquisição da empresa espanhola Medfood, que opera 35 restaurantes KFC na comunidade valenciana. Com esta aquisição, o Grupo Ibersol reforça a sua ligação com a marca KFC.

Mantemos o propósito de operarmos com de talento local, que era o nosso objetivo desde o arranque em 2019. Pretendemos ter todos os colaboradores certificados pelos standards mundiais da Yum! Brands, via ferramentas online (Vault), seguimos os principais indicadores de serviço e qualidade do produto, com base nos programas KFC Listens (Auscultação de Clientes e Colaboradores) e ROCC (Restaurant Operations Compliance Check), onde a rapidez foi o grande foco, o que teve grande impacto nos tempos de serviço no drive-thru e delivery.

De destacar o contínuo esforço da marca em alargar a presença em diversos canais digitais, tais como o TikTok e Twitter, com ativações contínuas via ofertas de Value e Bundles exclusivos, bem como em ações disruptivas com forte impacto mediático, comunicadas extensivamente, o que permitiu reforçar a notoriedade da marca, com a KFC a assumir-se como uma marca vibrante, jovem, dinâmica e culturalmente integrada.

Quanto aos resultados do Programa Harvest, um programa criado para a valorização de excedentes alimentares dos restaurantes, já com alguns anos na KFC em Espanha, que permitiu entregar a diversas instituições, cerca de 5.836 refeições equivalentes.

### **KFC (Angola)**

A KFC terminou 2024 com 11 restaurantes em funcionamento, na sequência de novas aberturas: um Drive-Thru em Viana e um outro em Camama.

Por outro lado, continuamos o plano de remodelações, tendo-se procedido à remodelação da imagem do restaurante localizado no Maculusso.

O contexto macroeconómico de Angola continua a ser condicionado pela evolução do Kwanza face às principais moedas Internacionais (USD Dólar e Euro), bem como pela inflação interna que acarretou uma perda de poder de compra da generalidade da população.

O ano de 2024 até foi marcado por alguma estabilização cambial, mas o índice de inflação continua alto em níveis próximos de 25% no fecho do ano.

Com a perspetiva de contrariar as dificuldades económicas dos nossos consumidores, mantivemos a aposta numa forte componente promocional (Street Wise com 3 ofertas diferenciadas em preço, Promoção das 4ª feiras, das 6as feiras loucas e campanha Muito por Pouco), fortemente competitiva em preço.

A marca reforçou o seu plano de comunicação digital via Facebook e Instagram, tendo visto crescer o número de fãs no Facebook e no Instagram, mantendo-se a aposta nos restantes meios de comunicação tais como ferramentas digitais, outdoors e rádio.

Mantivemos uma clara aposta na formação contínua dos nossos colaboradores para potenciar o desenvolvimento do know-how dos quadros locais, para além da formação das equipas dos novos restaurantes abertos em 2024.

No âmbito das iniciativas de responsabilidade social, participou mais uma vez em conjunto com a marca Pizza Hut, na iniciativa de apoio social contra a fome "ADD HOPE".

Ainda no âmbito do apoio Social, foi mantida a oferta de óleos usados para reciclagem e que se destinaram à produção de sabões para populações mais desfavorecidas.

### **Pans & Company (Portugal)**

Fundada em Barcelona em 1991, a Pans & Company é uma cadeia de restauração rápida especialista em sandes com presença em Espanha, Portugal, Andorra e Itália.

Em Portugal, a Pans & Company abriu o seu primeiro restaurante em 1996 e é hoje uma marca de referência do sector com forte implantação no continente e ilhas. No final de 2024 a marca contava com 50 pontos de venda (42 restaurantes Pans & Company e 8 quiosques Cafe Pans).

2024 foi um ano de crescimento para a Pans, em particular através do serviço de delivery onde a marca tem vindo a consolidar a sua posição no mercado, tendo ficado marcado por uma forte aposta na inovação de produto, consubstanciada em várias campanhas de lançamento de novas sandes e produtos complementares.

A este nível, destacamos os "Arty by Pans", uma nova categoria de sandes que se distingue pela apresentação e qualidade dos seus ingredientes, com a qual a Pans pretende continuar a reforçar o seu posicionamento de especialista no segmento. Ao longo do ano, lançamos 6 novas propostas de sandes, elaboradas com novos tipos de pão e combinações irresistíveis de ingredientes, apresentadas pela marca como autênticas obras de arte. Ao nível dos complementos, destacamos o lançamento de 2 novas receitas das já incontornáveis "Fun! Fritas".

No sentido de reforçar os níveis de notoriedade da marca, continuamos a investir na comunicação em meios digitais e consolidamos a aposta em parcerias com influenciadores. Demos ainda continuidade ao processo de digitalização do negócio com a instalação de mais terminais de self order e o reforço da APP da Pans como uma ferramenta cada vez mais relevante de fidelização dos nossos clientes.

Na área de Recursos Humanos, levamos a cabo diversos projetos na área da formação, com o objetivo de alinhar a forma e os conteúdos às necessidades atuais da organização e dos nossos colaboradores.

Destacamos a modernização do Plano de Formação Inicial, com conteúdos mais interativos no sentido de facilitar as aprendizagens e melhorar a eficácia no processo de integração, e a realização de cursos presenciais e à distância.

2024 ficou ainda marcado pelo lançamento da parceria com a plataforma Too Good to Go, com a qual a Pans reafirma o seu compromisso com a redução do desperdício alimentar, e por diversas iniciativas de apoio às comunidades onde estamos inseridos, das quais destacamos a oferta de refeições em eventos organizados por várias associações ligadas ao ensino superior.

### **Pans & Company (Espanha)**

Fundada em 1991, a Pans & Company abriu o seu primeiro restaurante em Barcelona. É hoje uma das marcas líderes no mercado ibérico na categoria de Sandes e Coffee & Bakery, marcando presença nos mercados de Espanha, Portugal, Andorra e Itália.

Em Espanha, a Pans & Company encerrou o exercício com 76 restaurantes (45 próprios e 31 franquizados). Ao longo de 2024, destacamos a abertura de um novo restaurante em Tarragona, na estação de comboios de alta velocidade, e o reforço da presença da marca na Comunidade de Madrid, com 2 aberturas em centros comerciais (Parque Corredor e Islazul) e 3 no Aeroporto Adolfo Suárez. Registamos ainda uma mudança de localização no Aeroporto de Lanzarote e o encerramento de 2 restaurantes franquizados em Barcelona (um em León e outro em Granada).

2024 foi um ano de crescimento para a Pans, em particular para o serviço de delivery onde a marca tem vindo a consolidar a sua posição no mercado, ficando marcado por uma forte aposta na inovação de produto, consubstanciada em várias campanhas de lançamento de novas sandes e produtos complementares.

2024 ficou ainda marcado pelo lançamento da nova APP da Pans em Espanha, pela parceria com a plataforma Too Good to Go, com a qual a Pans reafirma o seu compromisso com a redução do desperdício alimentar, e por diversas iniciativas de apoio às comunidades onde estamos inseridos, das quais destacamos a colaboração com a 33ª edição da “La Marató”, da TV3, este ano dedicada ao diagnóstico e tratamento de doenças respiratórias, e o apoio prestado aos voluntários da Cruz Roja na sua intervenção junto das populações da Comunidade Valenciana afetadas pela tempestade Dana. Ao nível dos processos, de realçar a digitalização, em todos os restaurantes próprios da marca, do processo de análise de riscos e controlo de pontos críticos como medida de simplificação do controlo de qualidade e segurança alimentar dos produtos que oferecemos.

### **Taco Bell (Portugal)**

Desde o seu arranque em Portugal, no final de 2019, a Taco Bell tem vindo a conquistar o coração dos portugueses, como marca jovem, divertida e irreverente, com restaurantes de inspiração mexicana com ambiente californiano.

A proposta da Taco Bell é inspirada na comida mexicana com ingredientes da máxima qualidade, que oferecem uma ampla variedade de sabores, aromas e texturas. Produtos sempre preparados ao momento e com uma combinação original de ingredientes frescos e saborosos.

Atualmente, a Taco Bell conta com mais de 8.500 restaurantes em todo o mundo, sendo a maior cadeia mundial de restaurantes na sua categoria.

Com um contínuo plano de expansão ambicioso, em 2024 a marca abriu mais 5 restaurantes, tendo terminado o ano com 26 unidades. A pedido de muitos Taco Lovers, reforçou e ampliou a sua presença no território nacional. Robusteceu a presença na Grande Lisboa, abrindo em Odivelas, no Strada Outlet, incrementou a presença em Braga, com a abertura no Braga Parque. Reforçou no Grande Porto, abrindo no Vila do Conde Porto Fashion Outlet. E, por último, abriu no centro da cidade do Porto o seu primeiro restaurante de rua, na Praça Guilherme Gomes Fernandes, em plena baixa da cidade, no edifício do icónico mural da Joana Vasconcelos nesta cidade.

Para este crescimento ser possível, a marca reforçou a sua equipa ultrapassando em mais 350 o número de colaboradores. Apostou num sistema de gestão de carreira que aportou valor à marca e às equipas, através da contínua identificação de potencial, desenvolvimento de competências e evolução de carreira. Também neste âmbito, a marca teve uma participação ativa na integração da comunidade estrangeira, contratando e criando condições necessárias à sua adaptação, nomeadamente através da disponibilização de cursos de língua portuguesa, em parceria com o IEFP.

Considerando essencial a formação das suas Equipas, a marca continuou a robustecer os seus conteúdos formativos, apostando sempre em meios digitais. Desta forma, alinou-se às tendências mais recentes, quer em termos de pedagogia, quer no que diz respeito à redução da pegada ecológica, eliminando quase por completo o papel.

Procurando dar-se a conhecer de forma mais ampla ao mercado, a marca intensificou a sua comunicação out of home (OOH), estando durante o ano, regularmente presente em suportes exteriores de comunicação, como foi o caso de Mupis e apostou em novos suportes, como a Rádio.

A marca reforçou a sua presença nas redes sociais, continuando a sua estratégia de comunicação irreverente e de foodporn.

Celebrou durante o ano a "Taco Tuesday", dia de referência na Taco Bell internacionalmente, com a ajuda do ícone global LeBron James. O tetracampeão de basquetebol, MVP e, mais importante, entusiasta de longa data da "Taco Tuesday", empenhou-se em espalhar a palavra sobre a Taco Tuesday por toda parte, para que todos pudessem comemorar o melhor dia da semana.

No dia 4 de outubro a Taco Bell celebrou o NATIONAL TACO DAY e para assinalar esta nova data importante para os portugueses, nada melhor do que TACOS GRÁTIS nos restaurantes da Taco Bell de todo o país.

Durante 2024 continuou a efetuar parcerias com marcas que apresentam um alto engagement com o target jovem e que partilham igualmente atributos de juventude e irreverência, como foi o caso da Red Bull, WTF ou a Sumol.

Encarando como crucial o feedback dos seus clientes, a marca reforçou o seu enfoque no seu programa de auscultação dos clientes: VOC (Voice of Customer).

Tendo em conta o Economic Sustainable Growth (ESG), depois de eliminar quase por completo as embalagens de plástico na entrega/serviço do seu produto, implementou várias medidas de racionalização de recursos, permitindo, nomeadamente, a poupança de 3,6 ton de plástico e de 15 ton de papel.

### **Pret A Manger (Portugal e Espanha)**

Criada em 1986, em Londres, a Pret A Manger tem mantido uma missão simples: servir alimentos frescos de alta qualidade, preparados diariamente de forma sustentável, reduzindo o impacto ambiental e utilizando ingredientes frescos, minimizando o uso de aditivos e conservantes. Com esta abordagem, a Pret A Manger consolidou a sua posição como uma marca líder no seu segmento.

A marca fechou o ano de 2024 com um total de 9 restaurantes na Península Ibérica, distribuídos por Espanha e Portugal. Atualmente, conta com: 2 restaurantes no Aeroporto de Barcelona, 3 restaurantes no Aeroporto de Madrid, 1 restaurante no Aeroporto de Lanzarote, 1 restaurante no Aeroporto de Tenerife, 1 restaurante no Aeroporto de Alicante e 1 restaurante em Lisboa no Centro Comercial Colombo.

Os produtos da Pret A Manger, incluindo sanduíches, baguetes, saladas e wraps, são preparados diariamente nas cozinhas dos restaurantes, utilizando ingredientes cuidadosamente selecionados e de qualidade superior.

Todos os cafés e chás servidos são 100% orgânicos, refletindo o compromisso da marca com a excelência e a sustentabilidade em todos os aspetos do seu negócio. Seguindo o lema "Made Today, Gone Today", a Pret A Manger oferece uma gama variada de produtos saudáveis e indulgentes, com opções vegetarianas e veganas.

Entre os produtos disponíveis destacam-se: Baguetes, sanduíches, wraps, saladas, tostas, quiches e iogurtes, preparados diariamente com ingredientes frescos. Bebidas de café orgânico (quentes e frias), como latte, cappuccino, mocha e chai, preparadas pelos baristas. Chás orgânicos, servidos com leite ou alternativas plant-based. Pastelaria exclusiva, incluindo croissants, cookies, tartes, snacks, sumos e outras bebidas exclusivas.

O processo formativo nos restaurantes inicia-se com a definição da equipa do restaurante ("Family Tree"), a estruturação dos respetivos Key Roles e a implementação da plataforma de e-learning PRET ON DEMAND para toda a equipa.

O serviço da Pret A Manger destaca-se por um atendimento de proximidade, baseado nos seguintes princípios: Customer First (O cliente em primeiro lugar), Aces in Place (Pessoas certas nos lugares certos), Preparation (Preparação eficiente) e Pace (Ritmo adequado).

Além disso, foi implementado o programa semanal de Mystery Shopper, aplicado a todos os restaurantes, e o programa digital de requisitos legais de segurança alimentar "MY HACCP", garantindo o cumprimento de todos os procedimentos de segurança alimentar e dos Brand Standards da marca.

### **Miit (Portugal)**

Lançado no final de 2012, o restaurante Miit Norteshopping tem-se mantido fiel a uma proposta de restauração centrada numa oferta consistente, equilibrada e saudável, no competitivo segmento dos counters dos centros comerciais.

Especialista em carne grelhada, este restaurante é reconhecido por proporcionar uma refeição saudável e saborosa, a um preço ajustado, apostando em carnes de qualidade e acompanhamentos únicos, como a fruta e os legumes grelhados, a batata rústica ou o arroz aromatizado.

O Miit tem vindo a responder, dessa forma, a uma tendência cada vez mais valorizada nos consumidores, atentos e conscientes em relação à necessidade de praticarem uma alimentação saudável e equilibrada.

No âmbito do desenvolvimento de produto e alargamento de oferta de qualidade, a marca alargou a sua gama a novos produtos plant-based, lançando um novo hambúrguer, com proteína de soja e de trigo, servido em prato, ou em pão de Mafra.

O restaurante Miit Norteshopping renovou, em 2024, a sua certificação na norma de qualidade ISO 22000.

O Miit é uma das marcas do grupo que integra a parceria com o Cartão Continente, no âmbito da qual proporciona vantagens promocionais exclusivas aos seus clientes.

### **3.3 Travel**

#### **Travel (Portugal)**

O negócio no canal Travel abrange fundamentalmente as áreas de serviço em auto-estradas, estações de comboios e os aeroportos, com um claro posicionamento de oferta para consumidores em viagem.

As unidades que pertencem a este segmento têm uma gestão assente no conceito multimarca, que integra no mesmo espaço, mais do que uma marca própria ou franquizada, tendo como objetivo satisfazer as necessidades dos diferentes consumidores nos vários momentos de consumo, através de conceitos específicos.

#### **Áreas de Serviço**

As áreas de serviço em auto-estradas constituem um segmento de atividade relevante para o Grupo Ibersol e, no final do exercício, abrangiam 24 unidades.

A marca Sol é a marca umbrella para os espaços de restauração nas auto-estradas, urbanas e de longo curso, que se apresentam como unidades de design moderno e funcionais, com propostas alimentares ajustadas às necessidades dos consumidores e com serviços que vão muito além dos restaurantes convencionais das áreas de serviço. Face aos perfis diversificados de quem visita as unidades Sol, estes espaços estão preparados para oferecer uma boa experiência a todos eles.

As unidades Sol caracterizam-se pela oferta de propostas alimentares, sob a forma de marcas específicas, adaptadas para os diferentes momentos de consumo, com preços acessíveis, preparadas ao momento, sempre com um atendimento personalizado e atento. Nas unidades Sol encontramos marcas de restauração próprias ou franquizadas, de sucesso reconhecido.

A marca Go To Coffee & Food é a marca de cafetaria presente na generalidade das áreas de serviço Sol. Esta marca está também presente nos aeroportos portugueses onde detemos unidades de restauração. Em algumas localizações, sobretudo citadinas, as unidades Sol integram ainda marcas internacionais de reconhecida notoriedade como a Pans & Company e KFC.

As unidades Sol disponibilizam ainda serviços como fraldário independente, zona lounge, wi-fi, tomadas para carregamento de computadores ou telemóveis, disponibilização de tablets ou jornais diários para consulta, venda de jornais de revistas e presentes de última hora, dog station e drive-in.

### **Estações de Comboio**

O Grupo explora uma unidade com a marca Go To Coffee & Food na estação de Campanhã.

### **Aeroportos**

O Grupo Ibersol é um operador de referência nos aeroportos portugueses, estando presente nos aeroportos de Lisboa, Ponta Delgada, Santa Maria, Funchal e Porto Santo, com 26 pontos de venda, através de sete conceitos próprios – Go To Coffee&Food, Clocks, Nove, Specially, Cockpit Coffee&Tapas e Saudade - e de três marcas franquizadas: Pizza Hut, KFC e Go Natural.

Neste exercício, abrimos no Aeroporto do Funchal o conceito Bites&Beer by Coral que se tem revelado com grande atratividade.

### **Travel (Espanha)**

Este negócio dedica-se à gestão de 78 pontos de venda de restauração em Espanha, localizados em sete aeroportos, especificamente em Madrid, Barcelona, Málaga, Alicante, Lanzarote, Tenerife e Gran Canária, três estações de comboios e noutras concessões.

Estes pontos de venda são explorados por 21 marcas, algumas marcas próprias do Grupo Ibersol como a Pans&Company, Ribs e Dehesa Santamaría, outras criadas propositadamente para este segmento, tais como Breadway, Caffé di Fiore, Mediterranean Terrace, Fire&Bread, Bites & Beer by Carlsberg e finalmente outras que são exploradas em regimes de franquia: KFC, Pizza Hut, Pret a Manger, EAT, Go Natural, Coffee Republic, TapaTapa, Central Café, Malvón, Wok Street, Mussol, entre outras.

Com estas marcas, o Grupo assegura competências de gestão de diferentes formatos de restauração que vão desde o Grab&Go até ao Casual Dining, passando por Healthy Food, Fast Food, Bares ou por conceitos de sabor local.

Neste exercício, destaca-se a abertura de 27 novas unidades inseridas fundamentalmente nos Aeroportos de Madrid, Lanzarote, Tenerife e Málaga, com realce para seis novos restaurantes Pret a Manger e a introdução das marcas internacionais KFC e Pizza Hut em Lanzarote.

As marcas Coffee Republic e Dehesa Santa Maria apresentam-se no Aeroporto de Madrid em formato flagship, constituindo locais de excelente experiência para os consumidores em viagem.

O Grupo apresentou uma nova insígnia - Bites&Beer by Carlsberg - no segmento de sports bar tendo aberto três unidades.

O Grupo ganhou durante o exercício mais três unidades no Aeroporto de Barcelona que abrirão durante o primeiro semestre de 2025.

Em 2024 o Grupo foi galardoado pela AENA, na Gala Anual, com o Prémio Rockie of The Year pela introdução da marca Pret a Manger.

### 3.4 Catering

O ano de 2024 foi um período de crescimento para a Silva Carvalho Catering e para o Palace Catering. As duas marcas alcançaram resultados importantes, realizando mais de 1.030 eventos e servindo mais de 681.000 clientes, reforçando de forma inequívoca a nossa posição de liderança no mercado nacional.

Fomos o catering eleito para a realização de 53 congressos em 2024, dos quais 15 de grande escala, com mais de 800 participantes por dia. Destacamos abaixo os 4 maiores congressos de 2024:

- The International Conference on Alzheimer's and Parkinson's Diseases (AD/PD 2024)
- FETAL Medicine
- ECCOMAS 2024, European Congress on Computational Methods in Applied Sciences and Engineering
- SSIEM Congress, International Congress of Inborn Errors of Metabolism

Mercedores de destaques são, também, os eventos da Revista de Vinhos, Moda Portugal, e os jantares de Natal de importantes sociedades portuguesas.

Mantemos o nosso compromisso de garantir a segurança alimentar e a segurança no trabalho e continuamos a apostar na formação e acompanhamento das equipas operacionais por forma a garantir a sua competência e bem-estar. Em matéria de certificação da APCER, mantivemos no Estádio do Dragão as nossas certificações, demonstrando o compromisso com os padrões de qualidade, saúde, segurança e sustentabilidade. Certificados APCER: ISO 9001 (Sistema de Gestão da Qualidade), ISO 14001 (Sistema de Gestão Ambiental), ISO 45001 (Sistema de Gestão da Segurança e Saúde no Trabalho) e ISO 22000 (Sistema de Gestão da Segurança Alimentar).

No Estádio do Dragão, estivemos presentes em 28 jogos, realizados pelo Futebol Clube do Porto, um jogo da Seleção Nacional com a Polónia e um jogo da Seleção Feminina contra a Chéquia.

No Estádio de Alvalade, realizaram-se 28 jogos do Sporting Clube de Portugal, um da Seleção Nacional, com a Finlândia um jogo da Equipa Feminina do Sporting Clube de Portugal contra o Sport Lisboa e Benfica.

Na escola de formação desportiva do clube, Academia Cristiano Ronaldo, mantemos uma equipa empenhada e atenta às necessidades dos atletas do Sporting Clube de Portugal, fortalecendo o apoio às equipas desportivas do clube bem como a todo o staff de apoio do Clube. Realizamos a Gala Honoris SCP, onde foram homenageados atletas, dirigentes e personalidades ligadas ao Clube.

No contexto dos valores e princípios da sustentabilidade, o catering continuou a desempenhar um papel ativo no apoio a causas humanitárias, através da contribuição de alimentos e refeições. Em 2024, foram entregues aproximadamente 47.000 refeições, o que corresponde a cerca de 16,5 toneladas de produtos.

## 4. DESEMPENHO FINANCEIRO CONSOLIDADO

### Vendas e Prestação de Serviços

Na sequência da venda da operação da Burger King em Portugal e Espanha no final do mês de novembro de 2022, a atividade dos restaurantes Burger King é reportada como “Operação Descontinuada” em termos de reporte de informação financeira até à conclusão da alienação de 9 unidades, algo que ocorreu no início de 2025.

O ano de 2024 foi marcado por um crescimento moderado no sector da restauração, nomeadamente no out-of-home. O Grupo manteve o foco na manutenção dos volumes de vendas, com aumentos pontuais de preços e sem descurar o cumprimento do plano de investimentos na abertura de novos restaurantes e implementação de formatos definitivos nos Aeroportos de Espanha.

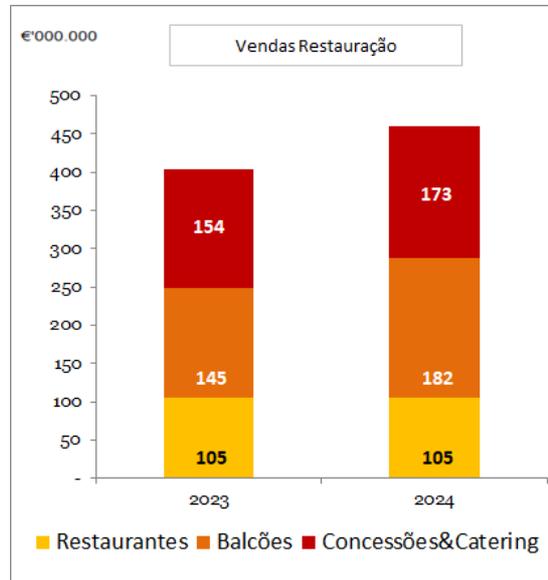
O crescimento do volume de negócios (13,4%) está associado ao contributo da expansão, ao melhor desempenho do canal de Delivery através de agregadores (que cresceu cerca de 18%) e à integração das unidades KFC que pertencem ao negócio NRS a partir de 1 de julho, com um volume de negócios de 21,3M€.

O volume de negócios das “Operações Continuadas” atingiu os 474,3 milhões de euros em 2024, ultrapassando os 418,2 milhões de euros do período homólogo.

Volume de Negócios (milhões de euros)	2024	2023	Var. 24/23
Vendas Restauração	462,2	414,3	11,6%
Vendas Mercadorias	10,5	11,5	-8,7%
Prestação Serviços	3,2	3,6	-10,4%
<b>Volume de Negócios</b>	<b>475,9</b>	<b>429,3</b>	<b>10,8%</b>
Vendas Restauração das Operações Descontinuadas	-1,6	-11,1	-85,9%
<b>Volume de Negócios Operações Continuadas</b>	<b>474,3</b>	<b>418,2</b>	<b>13,4%</b>

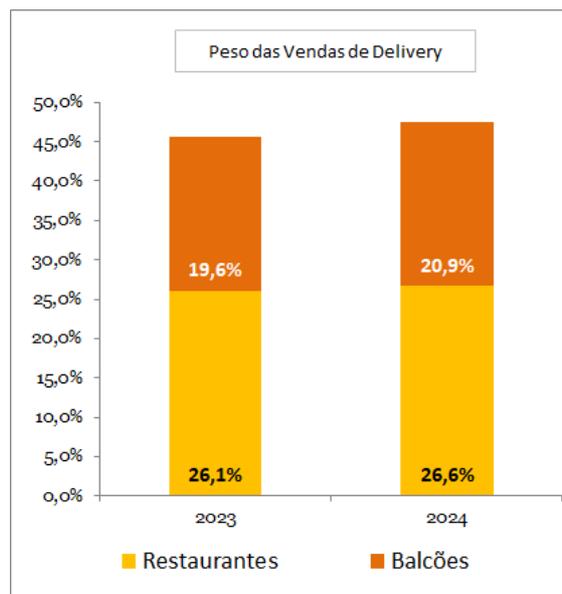
O crescimento LfL das vendas de restauração no 4º trimestre foi de cerca de 6%, impulsionado por uma melhoria de tendência de 3 p.p. em Portugal. O crescimento de Espanha continuou a ser impulsionado pelo tráfego de passageiros nos Aeroportos de Espanha, apesar de uma desaceleração de cerca de 2 p.p. no ritmo de crescimento registado no 4º trimestre face ao acumulado no ano.

As vendas de restauração das Operações Continuadas subiram de 403,2 milhões de euros em 2023 para os 460,6 milhões de euros em 2024, conforme detalhamos por segmento no gráfico seguinte:



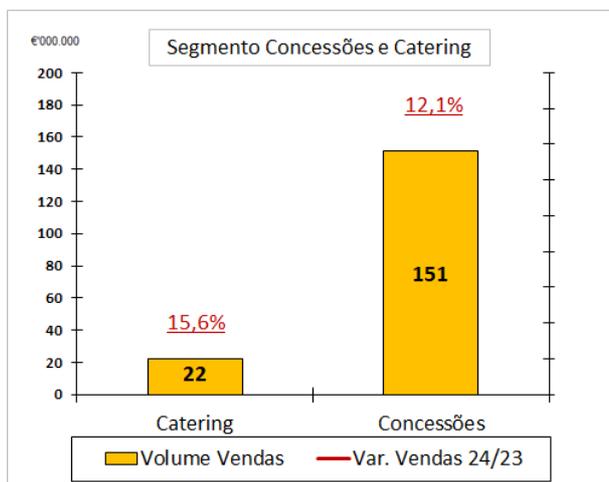
O segmento "**Restaurantes**" com serviço à mesa e que inclui os restaurantes Pizza Hut cresceu 0,6%. Este crescimento reduzido deve-se, em grande medida, à concorrência por parte dos agregadores no canal de vendas de Delivery.

O segmento "**Balcões**" cresceu 26% em 2024. Expurgando o efeito da incorporação dos restaurantes da NRS a partir de Julho (21,3 milhões de euros de volume de negócios) e as aberturas no final de 2023 e deste ano, sobretudo das marcas KFC e Taco Bell, as vendas do segmento teriam crescido 1,2%.



O peso das vendas de Delivery continua a crescer, tanto no segmento “**Restaurantes**” (+0,5 p.p.) como no segmento “**Balcões**” (+1,3 p.p.), o que confirma a tendência de mercado de aumento de consumo in-home.

O segmento de “**Concessões e Catering**” apresenta um crescimento de 12,5% e, em termos de detalhe por negócio, tanto Catering (+15,6%) como Concessões e Travel (12,1%) apresentam crescimento de dois dígitos.



De salientar o impacto nas vendas dos novos contratos de concessão – Madrid (+4,2%), Lanzarote (+2,1%) e Tenerife (+1,1%) – e a perda da contribuição do Eat Madrid (-1,7%) e da concessão de Menorca (-4,1%).

No final de 2024, o Grupo ainda tinha 2 restaurantes de Aeroportos a operar em formato provisório (1 em Madrid e 1 em Lanzarote), com vendas abaixo do seu potencial até à sua conversão em formato definitivo, e 4 restaurantes que ainda estavam fechados (3 em Barcelona e 1 em Málaga). No acumulado deste exercício, estimamos que as vendas foram 11 milhões de euros inferiores às de uma situação de funcionamento normal.

Durante o 4º trimestre, registaram-se as seguintes alterações no número de restaurantes:

- 1 encerramento definitivo de 1 franquiado Pizza Móvil em Espanha;
- 12 aberturas em Portugal: 1 restaurante Pizza Hut, 1 restaurante Taco Bell, 9 restaurantes KFC e o Pret a Manger Colombo;
- 7 aberturas em Espanha: 2 restaurantes KFC, 2 restaurantes no Aeroporto de Madrid (Cafe Pans e o Coffee Republic), 2 conversões de restaurantes provisórios em formato definitivo (Pret a Manger Alicante e Madrid) e 1 restaurante franquiado da Pans;
- 2 aberturas em Angola (1 restaurante Pizza Hut e 1 restaurante KFC).

No final do 2024, o número total de unidades era de 552 (497 próprias e 55 franquiadas), conforme se passa a explicitar:

Nº Unidades	31.12.2023	Aberturas 1T	Aberturas 2T	Aberturas 3T	Aberturas 4T	Alienações 2024	Encerramentos 2024	31.12.2024
<b>PORTUGAL</b>	<b>314</b>	<b>2</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>12</b>	<b>15</b>	<b>2</b>	<b>316</b>
Próprias	313	2	2	3	12	15	2	315
Pizza Hut	108			1	1			110
Pans	41							41
Burger King	9					8		1
KFC	65		1		9			75
Quiosques	8							8
Taco Bell	21	2		2	1			26
Cafetarias	25					5		20
Catering	9							9
Concessões	23		1			2	1	21
Outros (MIIT + Ribs + Pasta Caffé + Pret A Manger)	4				1		1	4
<b>Franquiadas</b>	<b>1</b>							<b>1</b>
<b>ESPAÑA</b>	<b>177</b>	<b>4</b>	<b>7</b>	<b>39</b>	<b>7</b>	<b>0</b>	<b>12</b>	<b>222</b>
Próprias	120	4	7	38	6	0	6	169
Pizza Móvil	12							12
Pizza Hut	3							3
Pans	30	1	2					33
Ribs	12		1				1	12
FrescCo	1							1
KFC ***	6			34	2			42
<b>Concessões - Total</b>	<b>56</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>4</b>	<b>4</b>		<b>5</b>	<b>66</b>
Concessões - Pret A Manger	2		2	2	2			8
Concessões - KFC	0	1						1
Concessões - Pizza Hut	0	1						1
Concessões - Outras marcas	54	1	2	2	2		5	56
<b>Franquiadas</b>	<b>57</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>0</b>	<b>6</b>	<b>53</b>
Pizza Móvil	4						1	3
Pans	34				1		5	30
Ribs	14			1				15
Fresco	2							2
SantaMaria	3							3
<b>ANGOLA</b>	<b>10</b>	<b>1</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>2</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>13</b>
KFC	9	1			1			11
Pizza Hut	1				1			2
<b>Outras Localizações - Franquiadas</b>	<b>1</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>1</b>
Pans	1							1
<b>Total Próprias</b>	<b>443</b>	<b>7</b>	<b>9</b>	<b>41</b>	<b>20</b>	<b>15</b>	<b>8</b>	<b>497</b>
<b>Total Franquiadas</b>	<b>59</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>0</b>	<b>6</b>	<b>55</b>
<b>TOTAL</b>	<b>502</b>	<b>7</b>	<b>9</b>	<b>42</b>	<b>21</b>	<b>15</b>	<b>14</b>	<b>552</b>

\*\*\* 34 aberturas no 3º trimestre correspondem à integração das unidades da NRS, adquiridas em Julho de 2024

## 4.1 Desempenho financeiro consolidado

### RESULTADOS OPERACIONAIS 2024

A estrutura de custos do Grupo foi penalizada pelo atraso no processo de abertura e conversão de restaurantes provisórios em formato definitivo nas concessões dos Aeroportos de Madrid, Lanzarote, Tenerife, Málaga e Barcelona.

O resultado operacional das operações continuadas foi de 23,5 milhões de euros em 2024, valor que compara com os 23,0 milhões de euros em 2023.

(Milhões de euros)	1º Trim 2024		2º Trim 2024		3º Trim 2024		4º Trim 2024		2024 Op. Continuadas		2023 Op. Continuadas		var. 24 vs 23
<b>Volume de Negócios</b>	<b>98,2</b>		<b>111,1</b>		<b>137,0</b>		<b>127,9</b>		<b>474,3</b>		<b>418,2</b>		<b>13,4%</b>
Custo das vendas	23,4	23,9%	26,4	23,8%	32,9	24,0%	30,0	23,5%	112,8	23,8%	100,2	24,0%	12,6%
margin bruta %	76,1%		76,2%		76,0%		76,5%		76,2%		76,0%		+0,2 p.p.
Fornecimentos e serviços externos	25,6	26,1%	30,1	27,1%	36,5	26,7%	37,3	29,2%	129,6	27,3%	121,9	29,1%	6,3%
Custos com o pessoal	32,6	33,2%	34,4	30,9%	39,1	28,6%	39,7	31,0%	145,7	30,7%	127,3	30,5%	14,4%
Amortizações, deprec. e perdas imparidade de AFT, Direito de Uso, Goodwill e AI	16,3	16,6%	17,0	15,3%	18,6	13,6%	20,3	15,9%	72,2	15,2%	50,7	12,1%	42,4%
Custos Operacionais - Provetos Operacionais	-0,8	-0,8%	-1,9	-1,7%	-1,7	-1,3%	-5,1	-4,0%	-9,5	-2,0%	-4,9	-1,2%	93,4%
<b>Total de custos operacionais</b>	<b>97,2</b>	<b>98,9%</b>	<b>106,0</b>	<b>95,4%</b>	<b>125,4</b>	<b>91,5%</b>	<b>122,2</b>	<b>95,5%</b>	<b>450,8</b>	<b>95,0%</b>	<b>395,2</b>	<b>94,5%</b>	<b>14,1%</b>
<b>Resultados Operacionais</b>	<b>1,0</b>	<b>1,1%</b>	<b>5,1</b>	<b>4,6%</b>	<b>11,6</b>	<b>8,5%</b>	<b>5,7</b>	<b>4,5%</b>	<b>23,5</b>	<b>5,0%</b>	<b>23,0</b>	<b>5,5%</b>	<b>2,4%</b>
margin	1,1%		4,6%		8,5%		4,5%		5,0%		5,5%		-0,5 p.p.
<b>Ebitda</b>	<b>17,4</b>	<b>17,7%</b>	<b>22,1</b>	<b>19,9%</b>	<b>30,2</b>	<b>22,1%</b>	<b>26,0</b>	<b>20,3%</b>	<b>95,7</b>	<b>20,2%</b>	<b>73,7</b>	<b>17,6%</b>	<b>29,9%</b>
margin	17,7%		19,9%		22,1%		20,3%		20,2%		17,6%		+2,6 p.p.

## Margem bruta

A margem bruta, 76,2% do volume de negócios, subiu 0,2 p.p. face ao ano anterior, refletindo a maior estabilidade na inflação dos produtos alimentares durante 2024.

## Custos com pessoal

O aumento dos salários e o início de operações em novas concessões com formatos provisórios conduziram a uma subida do peso da rubrica de custos com pessoal de 0,2 p.p., representando 30,7% do volume de negócios.

## Fornecimentos e Serviços Externos

Os custos com "Fornecimentos e Serviços Externos" representam 27,2% do volume de negócios, o que significa uma redução de 1,9 p.p. face ao período homólogo de 2023. No entanto, esta redução é explicada pela aplicação das normas IFRS16 aos contratos de concessão de Alicante, Málaga e Gran Canária, que atingiram os tráfegos de passageiros de 2019 e que em 2023 não relevavam para efeitos da aplicação da norma, sendo que as respetivas rendas representavam 2,9% do volume de negócios de 2023.

## Amortizações, depreciações, perdas de imparidade de AFT, direito de uso e Goodwill

As amortizações, depreciações, perdas por imparidade de AFT, direito de uso e Goodwill totalizaram 72,2 milhões de euros, que correspondem a um aumento de 21,5 milhões de euros quando comparado com o período homólogo de 2023. As amortizações de direito de uso de lojas correspondem a 46,7 milhões de euros e aumentaram 16,7 milhões de euros face ao período homólogo de 2023. Há ainda o efeito da incorporação da NRS com um impacto de 2,6 milhões de euros respeitantes a seis meses.

## EBITDA

O EBITDA de 2024 atingiu os 95,7 milhões de euros, superior aos 73,7 milhões de euros de 2023. A margem EBITDA sobe para 20,2% do volume de negócios (2,6 p.p. acima do período homólogo).

No entanto, se excluirmos o impacto da IFRS16 no EBITDA, a margem EBITDA sem IFRS16 seria de 9,1%, o que representa uma perda de 0,5 p.p. face ao período comparável:

(Milhões de euros)	2024 Op. Continuadas		2023 Op. Continuadas		var. 24 vs 23	2024 s/IFRS16		2023 s/IFRS16		var. s/ IFRS16 24 vs 23
<b>Volume de Negócios</b>	<b>474,3</b>		<b>418,2</b>		<b>13,4%</b>	<b>474,3</b>	<b>418,2</b>	<b>13,4%</b>		
Fornecimentos e serviços externos	129,6	27,3%	121,9	29,1%	6,3%	182,1	155,4	37,2%	17,1%	
Amortizações, deprec. e perdas imparidade de AFT, Direito de Uso, Goodwill e AI	72,2	15,2%	50,7	12,1%	42,4%	25,6	20,5	4,9%	24,7%	
<b>Ebitda</b>	<b>95,7</b>	<b>20,2%</b>	<b>73,7</b>	<b>17,6%</b>	<b>29,9%</b>	<b>43,2</b>	<b>40,1</b>	<b>9,6%</b>	<b>7,7%</b>	<b>7,7%</b>
<b>margem</b>	<b>20,2%</b>		<b>17,6%</b>		<b>+2,6 p.p.</b>	<b>9,1%</b>	<b>9,6%</b>		<b>-0,5 p.p.</b>	

Esta redução de margem deve-se à já referida subida dos custos com pessoal e ao aumento de “Fornecimentos e serviços externos”, nomeadamente os custos de energia, os custos com comissões pagas a agregadores e as rendas em novas concessões.

## 4.2 Resultado financeiro

(Milhões de euros)	2024 Op. Continuadas		2023 Op. Continuadas		var. 24 vs 23
<b>Resultado Financeiro</b>	<b>-11,7</b>	<b>-2,5%</b>	<b>-9,6</b>	<b>-2,3%</b>	<b>22,7%</b>
Gastos e perdas financeiras	-16,7	-3,5%	-14,3	-3,4%	16,9%
Rendimentos e ganhos financeiros	5,2	1,1%	4,5	1,1%	14,2%
Ganhos (perdas) em associadas e empreend. conjuntos	-0,2	0,0%	0,2	0,1%	-165,7%

O Resultado Financeiro líquido de 2024 foi negativo em 11,7 milhões de euros, 2,1 milhões de euros superior ao registado em 2023, por efeito do aumento dos juros das locações e compensado parcialmente pelo crescimento dos proveitos associados às aplicações financeiras.

Os gastos e perdas financeiras totalizaram 16,7 milhões de euros, o que corresponde a um aumento de 2,4 milhões de euros face a igual período de 2023. A maior parte destes gastos e perdas corresponde aos juros com locações no valor de 14,8 milhões (10,1 milhões em 2023).

Os rendimentos e ganhos financeiros registaram um aumento de 0,6 milhões de euros devido à remuneração favorável das aplicações financeiras especialmente durante o primeiro semestre de 2024. A taxa média anual fixou-se nos 3,6%.

### 4.3 Resultado líquido consolidado

O resultado líquido das operações continuadas atingiu os 11,0 milhões de euros, inferior em 3,6 milhões de euros ao registado em 2023. Os principais contributos para esta variação resumem-se da seguinte forma:

Variação 2024 vs. 2023 (milhões de euros)	
+ Ebitda	22,0
- Amortizações de Direitos de Uso	16,9
- Amortizações, deprec. e perdas impar. de AFT, Goodwill e AI	4,6
- Juros Locação	4,7
- Outros Gastos Financeiros	-1,9
+ Rendimentos Financeiros	0,6
- Imposto sobre o Rendimento	2,0
<b>Resultado líquido</b>	<b>-3,6</b>

O resultado líquido consolidado ascendeu a 13,8 milhões de euros (15,4 milhões de euros em 2023) e inclui o resultado da alienação das operações descontinuadas que ascendeu a 2,8 milhões de euros correspondente à mais-valia na alienação de 8 restaurantes Burger King.

### 4.4 Situação financeira

#### Posição Financeira Consolidada

O Ativo consolidado atingiu o montante de 761,3 milhões de euros e o Capital Próprio situou-se em 342,6 milhões de euros, representando 45,0% do total do Ativo. O Passivo consolidado atingiu um montante de 418,7 milhões de euros.

O Passivo corrente ascende a 186,3 milhões de euros dos quais 75,0 milhões correspondem a Responsabilidades com Locações sendo 10,9 milhões de euros inferior ao Ativo corrente. O Grupo dispõe 27,0 milhões de euros relativos a papel comercial e linhas de crédito contratadas não utilizadas.

A 31 de Dezembro de 2024, o Capital Próprio ascendia a 342,6 milhões de euros, inferior em 12,4 milhões de euros ao valor registado no final de 2023, em virtude de o grupo ter efetuado uma distribuição de dividendos de 20,8 milhões de euros.

Demonstração da Posição Financeira Consolidada (milhões de euros)	31/12/2024	31/12/2023	Var.
<b>Total do Activo</b>	<b>761,3</b>	<b>712,4</b>	<b>48,9</b>
<b>CAPITAL PRÓPRIO</b>	<b>342,6</b>	<b>354,9</b>	<b>-12,4</b>
Dívida Remunerada (Empréstimos)	29,0	28,5	0,5
Passivos com Locações	289,5	229,0	60,5
Outros Passivos	100,3	100,0	0,3
<b>Total do Capital Próprio e Passivo</b>	<b>761,3</b>	<b>712,4</b>	<b>48,9</b>

O rácio de autonomia financeira em 2024 continua a evidenciar o equilíbrio da estrutura de capitais, fixando-se em nos 45,0%, comparativamente aos 49,8% verificados no exercício de 2023.

## CAPEX e Investimentos

Em 2024, o CAPEX atingiu os 41,5 milhões de euros, correspondendo ao investimento em:

- Expansão: valor correspondente a 43 novos restaurantes abertos (32,9 milhões de euros);
- Remodelações: 36 unidades em Portugal e Espanha (4,3 milhões de euros);
- Investimentos em curso e outros correntes no valor de 4,3 milhões de euros.

Pela aquisição da NRS, foram incorporados ativos fixos tangíveis e intangíveis no montante de 30,2 milhões de euros.

Em Dezembro de 2024, foi efetuada uma operação de aquisição de 25% do capital de várias sociedades que detêm 10 restaurantes da KFC na Galiza, que globalmente ascendeu a 3 milhões de euros. Está prevista a possibilidade de ser exercida uma opção de venda ou de compra do restante capital no início de 2028.

## Dívida Líquida

A dívida líquida (incluindo as responsabilidades com locação) ascendia a 176,2 milhões de euros, o que representa um aumento de 108,8 milhões de euros face ao valor em dívida no final de 2023 (67,3 milhões de euros), dos quais 289,5 milhões correspondem às responsabilidades com locações.

O aumento de 60,5 milhões de euros nos Passivos de Locação incorpora a:

- Reativação do contrato de locação do Aeroporto de Barcelona, cujo tráfego de 2024 ultrapassou o de 2019 (30,4 milhões de euros);
- Integração dos contratos de locação da NRS (20,6 milhões de euros).

(milhões de euros)	31/12/2024	31/12/2023	var.
Total Empréstimos	29,0	28,5	0,5
Caixa e Depósitos Bancários	-140,7	-188,5	-47,9
Outros Activos Financeiros Correntes e Não Correntes	-1,6	-1,6	0,0
<b>Dívida Bancária Líquida</b>	<b>-113,3</b>	<b>-161,7</b>	<b>-48,3</b>
Passivos de Locação	289,5	229,0	60,5
<b>Dívida Líquida</b>	<b>176,2</b>	<b>67,3</b>	<b>108,8</b>
Capital Próprio	342,6	354,9	-12,4
<b>Gearing (Dívida Líquida/ Dívida Líquida+Capital Próprio)</b>	<b>34%</b>	<b>16%</b>	

Os empréstimos bancários, que ascendem a 29,0 milhões de euros, subiram 0,5 milhões de euros face a 2023 com o acréscimo de juros associados aos novos contratos de financiamento para compra de equipamentos (leasebacks).

Glossário

<b>Volume de Negócios</b>	Vendas + Prestações de Serviços
<b>Vendas</b>	Vendas de restauração + vendas de mercadorias
<b>Vendas de Restauração</b>	Vendas realizadas pelos restaurantes operados directamente
<b>Vendas de Mercadorias</b>	Vendas de mercadorias a terceiros e franquizados
<b>Vendas Delivery</b>	Vendas com entrega no domicílio através de serviço de entrega próprio ou através de agregadores
<b>Margem Bruta</b>	Volume de Negócios - Custo das Vendas
<b>Margem EBIT</b>	EBIT / Volume de negócios
<b>Margem EBITDA</b>	EBITDA / Volume de negócios
<b>LfL</b>	Like for like. Usado para comparar números de vendas utilizando a mesma base
<b>EBIT (Earnings before Interest and Taxes)</b>	Resultados Operacionais das operações continuadas
<b>EBITDA (Earnings before Interest, Taxes, Depreciation and Amortisation)</b>	Resultados operacionais das operações continuadas deduzidos de Amortizações, depreciações e perdas por imparidade de Activos fixos tangíveis, Direitos de uso, Goodwill e Ativos intangíveis
<b>EBITDA sem IFRS16</b>	EBITDA excluindo a aplicação da IFRS16 aos contratos de locação de espaços, apresentando-se assim a totalidade das rendas do período como gastos operacionais, em Fornecimentos e Serviços Externos
<b>Capex</b>	Adições de ativos fixos tangíveis e intangíveis
<b>Resultado Financeiro</b>	Rendimentos e ganhos financeiros + Resultados de associadas e empreendimentos conjuntos - Gastos e Perdas Financeiras
<b>Juros Totais</b>	Juros + comissões
<b>Racio de cobertura de juros</b>	EBITDA / Juros Totais
<b>Dívida Bancária Líquida</b>	Obrigações + empréstimos bancários + outros empréstimos - caixa, depósitos bancários, outros ativos financeiros não correntes e outros ativos financeiros correntes
<b>Dívida Líquida</b>	Dívida Bancária Líquida + Responsabilidades com Locações
<b>Gearing</b>	Dívida líquida / (Dívida líquida + Capital próprio)
<b>Autonomia Financeira</b>	Capital Próprio / Total do Activo

## 4.5 RL individual e proposta de aplicação de resultados

No exercício de 2024, a Ibersol SGPS, S.A. apresentou um resultado líquido consolidado de 13.822.465 euros e um resultado líquido nas contas individuais de 37.044.329 euros.

O Conselho de Administração propõe a seguinte aplicação de resultados:

Reserva Legal	1.852.216
Reservas Livres	6.131.740
Dividendos	29.060.373

A distribuição de dividendos no montante de 29.060.373 euros, corresponde a atribuir, a cada ação, um dividendo ilíquido de 0,70€. No caso de a sociedade deter ações próprias manter-se-á a referida atribuição de 0,70€ a cada ação em circulação, reduzindo-se o montante global dos dividendos atribuídos.

## 4.6 Informação sobre transações de ações próprias

Durante o ano de 2024, ao abrigo do programa de recompra aprovado pelos acionistas em 2023 e de um novo programa aprovado na última Assembleia Geral, o grupo adquiriu 743.151 ações a um preço médio de 7,04 euros. Em 5 de Julho de 2024 foi efetuado o registo da redução do capital social por extinção de 844.759 ações próprias, passando a Ibersol SGPS a deter 375.883 ações adquiridas ao preço médio de 7,17 euros e representativas de 0,91% do capital social.

## 4.7 Perspetivas futuras

As previsões recentes dos Bancos de Portugal e Espanha para 2025 apontavam para crescimentos de 2,3% em Portugal (+0,4 p.p. face a 2024) e de 2,7% em Espanha (-0,5 p.p. face a 2024), superiores à previsão de crescimento de 1% para a zona Euro (OCDE).

A situação geopolítica, a substancial alteração comercial iniciada pelos Estados Unidos da América e a manutenção dos conflitos no Médio Oriente e na Ucrânia continuam a gerar incerteza sobre o futuro e a segurança da Europa, com potenciais efeitos negativos na confiança dos consumidores. cremos, no entanto, que os mercados do sul da Europa, mais expostos ao turismo, continuarão a evidenciar uma maior resiliência face a um abrandamento natural no consumo.

Prevemos concluir a conversão da totalidade dos restaurantes nos formatos e conceitos definitivos até ao final de Maio de 2025.

Ao nível de expansão das nossas operações, daremos continuidade aos planos de expansão, sobretudo das marcas KFC, Taco Bell e Pret A Manger.

## Informação sobre Transações dos Órgãos Sociais

Em cumprimento do Artigo 9º n.º1 alíneas a) e c) do Regulamento da CMVM nº5/2008, informamos as transações e o número de valores mobiliários emitidos pela sociedade ou por sociedades em relação de domínio detidos por parte dos membros dos Órgãos Sociais referentes ao ano de 2024.

Títulos detidos pelos membros dos órgãos sociais e respetivas transações no ano de 2024:

Conselho de Administração	Data	Aquisições/acréscimos		data	Alienações		SALDO 31.12.2024
		n.º acções	preço		n.º acções	preço	
<b>António Alberto Guerra Leal Teixeira</b>							
							5 100
							3 314
<b>António Carlos Vaz Pinto Sousa</b>							
							9 996
							3 314
<b>Maria Deolinda Fidalgo Couto</b>							
							6 831
<b>(1) DUNBAR- SERVIÇOS E GESTÃO SA</b>							
							2 840
<b>(2) CALUM- SERVIÇOS E GESTÃO SA</b>							
							2 840
<b>(3) ATPS- S.G.P.S. , SA</b>							
							21 452 754

## Informação de Transações de Dirigentes

Em cumprimento do disposto no artigo 14º n.º 7 do Regulamento da CMVM nº 5/2008, informamos que durante o exercício de 2024, não foram comunicadas à sociedade transações de ações da emitente efetuadas por dirigentes e pessoas estreitamente relacionadas com aqueles.

## Lista de Participações Qualificadas

Acionistas que detêm participação qualificada conhecida a 31 de dezembro de 2024, do capital social da Ibersol - SGPS, SA, em cumprimento do artigo 8º nº1, al. b), do Regulamento da CMVM n.º05/2008:

Accionista	nº acções	% capital social
<b>ATPS - SGPS, S.A. (*)</b>		
Directamente	21 452 754	51,67%
António Alberto Guerra Leal Teixeira	3 314	0,01%
António Carlos Vaz Pinto Sousa	3 314	0,01%
<b>Total participação detida / imputável</b>	<b>21 459 382</b>	<b>51,69%</b>
<b>FERGIE - Serviços e Gestão, SA</b>		
<b>Total participação detida / imputável</b>	<b>4 551 450</b>	<b>10,96%</b>
<b>Magallanes Value Investors SGIC</b>		
<b>Total participação detida / imputável</b>	<b>2 272 700</b>	<b>5,47%</b>
<b>Bestinver Gestion SGIC</b>		
<b>Total participação detida / imputável</b>	<b>2 918 476</b>	<b>7,03%</b>

(\*) Os direitos de voto imputáveis à ATPS são igualmente imputáveis a António Pinto Sousa e a Alberto Teixeira nos termos da alínea b) do n.º 1 do artigo 20.º e do n.º 1 do artigo 21.º, ambos do Código dos Valores Mobiliários, em virtude de estes últimos deterem o domínio da referida sociedade, na qual participam indiretamente, em partes iguais, através, respetivamente, das sociedades que controlam denominadas CALUM - SERVIÇOS E GESTÃO, S.A. com o NIPC 513799486 e DUNBAR - SERVIÇOS E GESTÃO, S.A. com o NIPC 513799257, as quais, em conjunto, detêm a maioria do capital social da ATPS.

## 5. DEMONSTRAÇÃO NÃO FINANCEIRA

### 5.1 Informação Geral

#### 5.1.1 Bases gerais de preparação da Demonstração de Sustentabilidade

[DR ESRS 2 BP-1]

A demonstração de sustentabilidade foi preparada numa base consolidada e utiliza o mesmo perímetro de consolidação que as demonstrações financeiras.

A demonstração de sustentabilidade cobre a cadeia de valor do Grupo a montante e a jusante, concretizado na análise de materialidade de impactos, riscos e oportunidades para toda a cadeia de valor, incluindo a cadeia a montante e jusante, e na definição de políticas e ações que abrangem toda a cadeia de valor.

#### 5.1.2 Papel dos Órgãos de Administração, Gestão e Supervisão

[DR ESRS 2 GOV-1] ; [DR ESRS 2 GOV-2] ; [DR G1.GOV-1]

O Conselho de Administração do Grupo é formado por 5 membros, sendo 2 membros executivos. Os restantes órgãos sociais e respetiva composição estão descritos neste Relatório Integrado de Gestão, no capítulo 2.5 Órgãos Sociais.

Os órgãos sociais não integram representantes dos colaboradores da empresa.

A composição dos órgãos sociais tem-se mantido muito estável ao longo de vários anos. Em particular, os membros do Conselho de Administração, e em especial do Conselho Executivo, mantêm-se em funções por mais de 25 anos, acumulando portanto uma vasta experiência no sector de restauração, em que opera o Grupo.

No Conselho de Administração a diversidade de género expressa pelo rácio “nº mulheres / nº homens” é de 2/5=40%.

A percentagem de membros do Conselho de Administração independentes, dada pelo rácio “nº de membros não executivos independentes / nº total de membros” é de 2/5=40%.

O processo de definição de impactos, riscos e oportunidades na dimensão da sustentabilidade é da responsabilidade do Conselho de Administração Executivo.

A conceção, execução e monitorização desse processo está delegado no cso (*chief sustainability officer*) do Grupo que dirige a equipa de sustentabilidade. Esta equipa elabora anualmente e submete à

aprovação do conselho executivo o plano anual de sustentabilidade do Grupo que inclui a análise de impactos, riscos e oportunidades e a definição de políticas, ações, targets e métricas que decorrem dessa análise, com carácter anual ou plurianual.

O plano de sustentabilidade reflete a estratégia de sustentabilidade da empresa, integra o plano estratégico global do Grupo e constitui a base do processo global de gestão de riscos. O plano de sustentabilidade, nas dimensões aplicáveis, é incorporado nos planos anuais dos negócios e das funções centrais da estrutura de serviços partilhados. Numa base trimestral, a equipa de sustentabilidade reporta ao conselho executivo a execução do plano, incorporando as suas avaliações e instruções para o próximo período de execução.

O exercício de 2024 foi o primeiro ano de elaboração de um plano sustentabilidade com o alcance acima descrito. No exercício de 2025 todos os impactos, riscos e oportunidades em matéria de sustentabilidade considerados materiais serão atendidos pelo Conselho de Administração.

O Conselho de Administração recorreu a consultores externos especialistas em sustentabilidade para dotar a organização de competências acrescidas nesse domínio. Por outro lado, a equipa de sustentabilidade tem vindo a percorrer um processo de formação especializada na área da sustentabilidade, no sentido de reforçar as suas competências. O processo de preparação do reporte de informação de sustentabilidade foi assistido por consultores externos e beneficiou do reforço de competências da equipa interna. Não foram identificados impactos, riscos ou oportunidades materiais, relacionados com competências no âmbito da sustentabilidade.

Os órgãos de administração, gestão e supervisão do Grupo são constituídos por membros com longa experiência profissional e reconhecido valor e mérito no exercício das suas atividades. Estes órgãos, individualmente e na sua devida articulação, são os responsáveis por garantir que a conduta de negócios do Grupo se pauta pela legalidade, ética e transparência.

### **5.1.3 Incentivos relacionados com a Sustentabilidade**

[DR ESRS 2 GOV-3] ; [DR E1.GOV-3]

Até ao final do exercício de 2024 não existiam no Grupo esquemas de incentivos ou políticas remuneratórias para os membros dos órgãos de administração, gestão ou supervisão ligados a temas de sustentabilidade.

Em particular, as remunerações desses membros não estão ligadas ao desempenho relativamente aos objetivos de ação climática, designadamente os objetivos de redução de emissão de GEE (Gases de Efeito de Estufa).

Não obstante, no âmbito do programa de sustentabilidade do Grupo, admite-se que no médio prazo o modelo retributivo seja adaptado com a integração de objetivos de sustentabilidade.

### **5.1.4 Declaração sobre Dever de Diligência**

[DR ESRS 2 GOV-4]

Os ESRS determinam o dever de diligência (*due diligence*) da organização em matéria de sustentabilidade, que consiste no dever de identificar, prevenir e mitigar os impactos negativos reais e potenciais sobre o ambiente e as pessoas relacionados com o negócio (ESRS 1, Cap 4).

Na tabela abaixo, descreve-se os elementos chave do processo de *due diligence*, de acordo com o normativo aplicável, e as principais seções do capítulo 5. *Demonstração Não Financeira* do presente relatório que abordam esses elementos.

Elementos chave da <i>Due Diligence</i>	Secção Relatório
Incorporar a <i>due diligence</i> no <i>governance</i> , estratégia e modelo de negócio	5.1.2 ; 5.1.3 ; 5.1.9
Envolver os stakeholders em todas as etapas chave da <i>due diligence</i>	5.1.2 ; 5.1.7
Identificar e avaliar impactos negativos sobre as pessoas e o ambiente	5.1.8 ; 5.1.9
Atuar para atender aos impactos negativos sobre as pessoas e o ambiente	5.2.2 ; 5.2.4 ; 5.2.8 ; 5.2.11 ; 5.2.14 ; 5.3.1.4; 5.3.2.4; 5.3.2.5
Medir eficácia das ações sobre impactos negativos	-

O último elemento chave do processo de *due diligence* - medir eficácia das ações sobre impactos negativos - não foi atendido, dado que não foi definido de uma forma completa métricas e targets para as ações delineadas dentro das políticas de sustentabilidade definidas, por se entender não existir ainda evidência suficiente para aferir com grau de razoável certeza os impactos das ações planeadas.

## 5.1.5 Gestão do Risco e Controlo interno sobre reporte de sustentabilidade

[DR ESRS 2 GOV-5]

O reporte de sustentabilidade é baseado em informação preparada pela equipa interna de sustentabilidade do Grupo. Os dados utilizados e metodologias adotadas são revistos e validados por consultores externos, especialistas em sustentabilidade. O resultado dessa revisão é reportado ao Conselho de Administração Executivo.

Estão identificados os seguintes riscos no reporte de sustentabilidade:

- disponibilidade de informação da cadeia de valor a montante e a jusante;
- precisão de estimativas obtidas por extrapolação de amostras reais;
- complexidade e morosidade na obtenção de dados.

No sentido de mitigar os riscos acima referidos, e em especial o último, a empresa perspetiva desenvolver um sistema integrado de informação de sustentabilidade.

## 5.1.6 Estratégia, Modelo de Negócio e Cadeia de Valor

[DR ESRS 2 SBM-1]

O Grupo opera em três principais segmentos de atividade, abaixo listados, com indicação do respetivo volume de negócios no exercício de 2024.

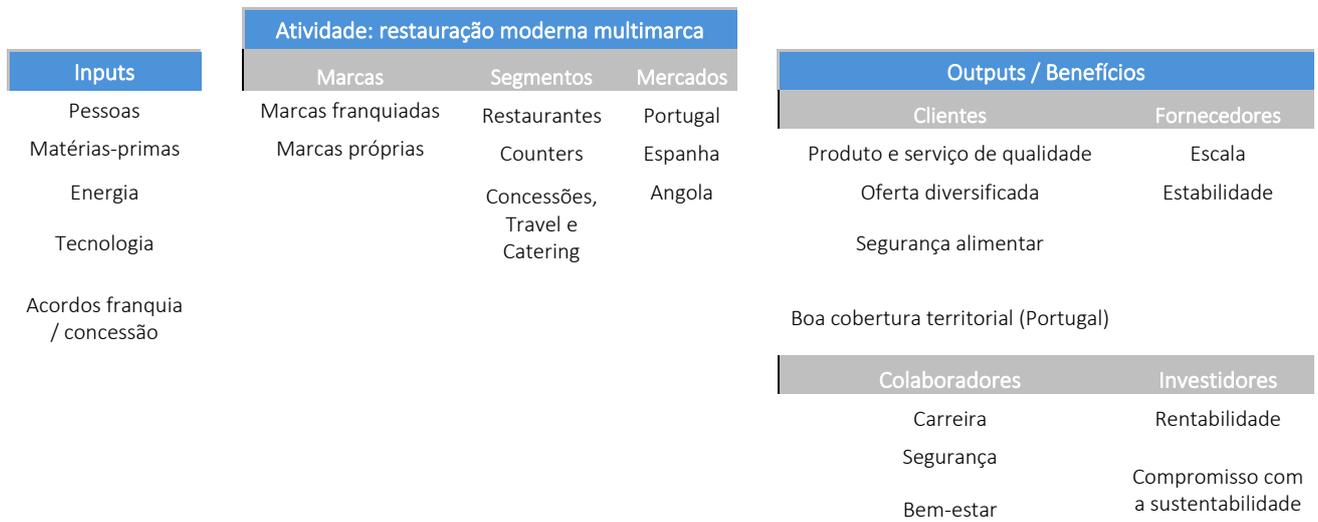
Segmento	Volume Negócios (k €) 2024
Restaurantes	112 667
Counters	186 221
Concessões, Travel e Catering	175 454
Outros	1 528
<b>Total</b>	<b>475 870</b>

O Grupo atua em três mercados, a seguir indicados abaixo, com descrição do nº de colaboradores respetivo.

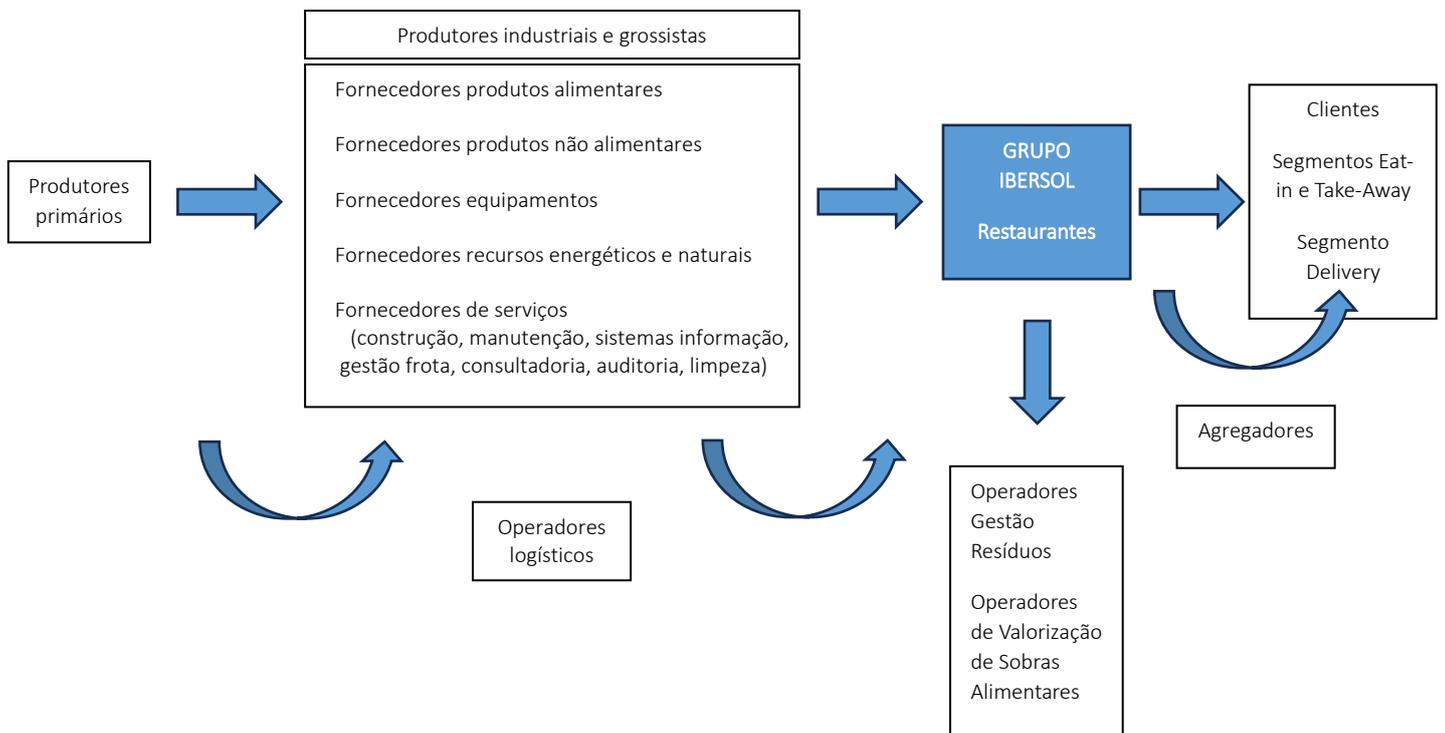
Mercado	Nº Colaboradores 2024
Portugal	5 175
Espanha	2 475
Angola	388
<b>Total</b>	<b>8 038</b>

Os esquemas que se seguem representam o modelo de negócio da empresa e a cadeia de valor onde a empresa se insere.

## Modelo de Negócio



## Cadeia de Valor



Os impactos e oportunidades identificados como materiais na análise de materialidade localizam-se sobretudo a nível das operações próprias da empresa. Os riscos materiais distribuem-se por toda a cadeia de valor. Na secção 5.1.9 (Impactos, Riscos e Oportunidades materiais e interação com a Estratégia e Modelo de Negócio) esta caracterização é descrita com mais detalhe.

## 5.1.7 Interesses e Perspetivas dos Stakeholders

[DR ESRS 2 SBM-2]

Para o Grupo, na formulação da sua estratégia e modelo de negócio é importante ter em conta os interesses e perspetivas das partes interessadas porquanto só dessa forma é possível maximizar o valor gerado pela empresa e pelo conjunto da cadeia de valor.

Os *stakeholders* chave da empresa são os seus clientes, os fornecedores com maior envolvimento comercial e os colaboradores. Os seus interesses e perspetivas são captados pela empresa e vertidos na sua estratégia e modelo de negócio pelos processos a seguir descritos.

São realizados periodicamente pelo departamento de Marketing da empresa inquéritos aos clientes para avaliar a sua relação com as marcas do Grupo, o grau de satisfação com a sua experiência e recolher as suas sugestões; são também realizados estudos de mercado para captar a dinâmica e as tendências de consumo do sector da restauração. O Grupo tem para os seus restaurantes um programa de auditorias de cliente mistério para avaliar o nível de qualidade da experiência de consumo do cliente; ainda, os negócios analisam os comentários inscritos pelos clientes nas plataformas de interação com as marcas, como o livro de reclamação, o livro de sugestões e elogios, os sites das marcas, os sites de agregadores e redes sociais.

O departamento de Compras e Logística do Grupo realiza numa base regular reuniões com os principais fornecedores do Grupo para acompanhar a relação comercial.

Relativamente aos colaboradores, todos os anos é realizado pelo departamento de Desenvolvimento de Pessoas um inquérito de opinião (“Tenha a Palavra”) e ciclicamente é levado a cabo um inquérito ao clima organizacional. As marcas através da condução do negócio pela sua estrutura de gestão e em especial através do processo formal de gestão desempenho acompanham de perto as necessidades e posições dos seus colaboradores.

Em 2022 foi realizado um processo de avaliação da materialidade de tópicos relevantes para a sustentabilidade em que foram auscultados os principais *stakeholders* da empresa. Foram consultados mais de 2.000 *stakeholders* individuais pertencentes aos diferentes grupos de *stakeholders* identificados, através de entrevistas pessoais, inquéritos online/offline e focus groups, o que permitiu recolher feedback quantitativo e qualitativo. Os resultados desses inquéritos foram incorporados na análise de dupla materialidade realizada em 2024 para preparar o presente relato de sustentabilidade.

Os relatórios gerados nos processos de auscultação de *stakeholders* acima referidos são partilhados pela cadeia de responsáveis pela gestão da empresa, incluindo o nível da administração.

## 5.1.8 Análise de Dupla Materialidade

[DR ESRS 2 IRO-1]

### Princípio da Dupla Materialidade

De acordo com os ESRS, e em particular com o ESRS 1, Capítulo 3, foi efetuada uma análise de dupla materialidade:

- impactos do Grupo, positivos ou negativos e reais ou potenciais, na envolvente em geral, em especial na sociedade e no ambiente, associados às operações e à cadeia de valor a montante e a jusante (materialidade de impacto);
- riscos e oportunidades para o Grupo resultantes do contexto geral envolvente, em especial da sociedade e do ambiente, com efeito financeiro para o Grupo, ou seja, que podem afetar positiva ou negativamente o desempenho, o desenvolvimento e /ou posição da organização e assim aumentar ou diminuir o seu valor empresarial (materialidade financeira).

### Tópicos de Análise

Na análise de materialidade foram considerados os tópicos descritos no ESRS 1, AR 16, com desagregação ao sub-tópico e, quando aplicável, ao sub-sub-tópico, tal como ilustrado na tabela abaixo.

Não foram considerados tópicos adicionais específicos da empresa.

Topical ESRS	Sustainability matters covered in topical ESRS		
	Topic	Sub-topic	Sub-sub-topics
ESRS E1	Climate change	Climate change adaptation Climate change mitigation Energy	
ESRS E2	Pollution	Pollution of air Pollution of water Pollution of soil Pollution of living organisms and food resources Substances of concern Substances of very high concern Microplastics	
ESRS E3	Water and marine resources	Water Marine resources	Water consumption Water withdrawals Water discharges Water discharges in the oceans Extraction and use of marine resources

ESRS E4	Biodiversity and ecosystems	<p>Direct impact drivers of biodiversity loss</p> <p>Impacts on the state of species</p> <p>Impacts on the extent and condition of ecosystems</p> <p>Impacts and dependencies on ecosystem services</p>	<p>Climate Change</p> <p>Land-use change, fresh water-use change and sea-use change</p> <p>Direct exploitation</p> <p>Invasive alien species</p> <p>Pollution</p> <p>Others</p> <p>Species population size</p> <p>Species global extinction risk</p> <p>Land degradation</p> <p>Desertification</p> <p>Soil sealing</p>
ESRS E5	Circular economy	<p>Resources inflows, including resource use</p> <p>Resource outflows related to products and services</p> <p>Waste</p>	
ESRS S1	Own workforce	<p>Working conditions</p> <p>Equal treatment and opportunities for all</p> <p>Other work-related rights</p>	<p>Secure employment</p> <p>Working time</p> <p>Adequate wages</p> <p>Social dialogue</p> <p>Freedom of association, the existence of works councils and the information, consultation and participation rights of workers</p> <p>Collective bargaining, including rate of workers covered by collective agreements</p> <p>Work-life balance</p> <p>Health and safety</p> <p>Gender equality and equal pay for work of equal value</p> <p>Training and skills development</p> <p>Employment and inclusion of persons with disabilities</p> <p>Measures against violence and harassment in the workplace</p> <p>Diversity</p> <p>Child labour</p> <p>Forced labour</p> <p>Adequate housing</p> <p>Privacy</p>
ESRS S2	Workers in the value chain	<p>Working conditions</p> <p>Equal treatment and opportunities for all</p>	<p>Secure employment</p> <p>Working time</p> <p>Adequate wages</p> <p>Social dialogue</p> <p>Freedom of association, including the existence of work councils</p> <p>Collective bargaining</p> <p>Work-life balance</p> <p>Health and safety</p> <p>Gender equality and equal pay for work of equal value</p>

			<ul style="list-style-type: none"> <li>Training and skills development</li> <li>The employment and inclusion of persons with disabilities</li> <li>Measures against violence and harassment in the workplace</li> <li>Diversity</li> <li>Child labour</li> <li>Forced labour</li> <li>Adequate housing</li> <li>Water and sanitation</li> <li>Privacy</li> </ul>
ESRS S3	Affected communities	Other work-related rights	
		Communities' economic, social and cultural rights	<ul style="list-style-type: none"> <li>Adequate housing</li> <li>Adequate food</li> <li>Water and sanitation</li> <li>Land-related impacts</li> <li>Security-related impacts</li> </ul>
		Communities' civil and political rights	<ul style="list-style-type: none"> <li>Freedom of expression</li> <li>Freedom of assembly</li> <li>Impacts on human rights defenders</li> </ul>
		Rights of indigenous peoples	<ul style="list-style-type: none"> <li>Free, prior and informed consent</li> <li>Self-determination</li> <li>Cultural rights</li> </ul>
ESRS S4	Consumers and end-users	Information-related impacts for consumers and/or end-users	<ul style="list-style-type: none"> <li>Privacy</li> <li>Freedom of expression</li> <li>Access to (quality) information</li> </ul>
		Personal safety of consumers and/or end-users	<ul style="list-style-type: none"> <li>Health and safety</li> <li>Security of a person</li> <li>Protection of children</li> </ul>
		Social inclusion of consumers and/or end-users	<ul style="list-style-type: none"> <li>Non-discrimination</li> <li>Access to products and services</li> <li>Responsible marketing practices</li> </ul>
ESRS G1	Business conduct	<ul style="list-style-type: none"> <li>Corporate culture</li> <li>Protection of whistle-blowers</li> <li>Animal welfare</li> <li>Political engagement and lobbying activities</li> <li>Management of relationships with suppliers including payment practices</li> <li>Corruption and bribery</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Prevention and detection including training</li> <li>Incidents</li> </ul>

## Organização do Processo

A equipa de Sustentabilidade do Grupo elaborou uma proposta de Impactos, Riscos e Oportunidades (IRO's), dentro dos tópicos temáticos acima descritos.

Sob orientação da comissão executiva, também identificou na organização os responsáveis pela validação, classificação e pontuação dos IRO's. Em termos gerais essa responsabilidade foi atribuída aos responsáveis de departamentos das funções centrais de serviço partilhados (*functional experts*).

Com o suporte da equipa de Sustentabilidade, estes responsáveis reviram os IRO's, efetuaram a sua classificação e, mobilizando os elementos mais especialistas das respetivas equipas (*topical experts*), procederam à sua pontuação.

Para a definição dos IRO's foi também considerada a auscultação de *stakeholders* relevantes na cadeia de valor, realizada no âmbito da análise de materialidade conduzida em 2022. Nesta análise, tendo em conta *benchmarks* nacionais e internacionais, de natureza sectorial e transversal, foram identificadas as partes interessadas relevantes e selecionados 27 tópicos potencialmente importantes para a organização, agrupados em 8 clusters temáticos. De seguida, foi solicitado aos *stakeholders* selecionados para classificar a materialidade desses tópicos. Do cruzamento da classificação do grau de importância desses tópicos pelos *stakeholders* e pela gestão foram selecionados os tópicos materiais para a organização. Essa seleção de tópicos foi tida em conta na proposta de IRO's apresentada pela equipa de sustentabilidade aos *functional experts*.

Foi assim elaborada uma proposta de mapeamento de dupla materialidade que foi submetida à validação da comissão executiva. Na decorrência, foi produzida pela Equipa de Sustentabilidade uma versão final de mapeamento de IRO's com incorporação das orientações do conselho.

Todo o trabalho acima descrito de análise de dupla materialidade foi conduzido com o suporte e sucessivamente sujeito à validação de consultores externos, contratados para a realização de um processo de *pre-auditing* no âmbito das novas obrigações de relato não financeiro.

### Classificação dos IRO's

A classificação dos impactos foi feita com base nos seguintes fatores:

- horizonte temporal: curto prazo (até 1 ano), médio prazo (mais de 1 e até 5 anos), longo prazo (mais de 5 anos) ou uma combinação dos anteriores;
- natureza do impacto: positivo ou negativo; real ou potencial;
- localização na cadeia de valor: nas operações próprias, a montante, a jusante ou uma combinação das anteriores;
- relação da causa com o impacto: causa diretamente o impacto, contribui para o impacto, causa indiretamente o impacto através da cadeia de valor;
- origem ou ligação ao *Strategy and Business Model* (SBM).

Os riscos e oportunidades foram classificados de acordo com os seguintes fatores:

- horizonte temporal: idem aos impactos;
- localização na cadeia de valor: idem aos impactos;
- risco/oportunidade resultante de impactos ou de dependências.

## Pontuação dos IRO's: Componentes e Critério de Materialidade

A pontuação dos impactos foi realizada com base nos seguintes componentes:

Escala	Âmbito	Remediabilidade	Probabilidade
5 = Muito alto	5 = Global / Total	5 = Não remediável	5 = Altamente provável (>90% ; <= 100%)
4 = Alto	4 = Generalizado	4 = Muito grave / longo prazo	4 = Muito provável (> 75% ; <= 90%)
3 = Médio	3 = Médio	3 = Difícil / médio prazo	3 = Provável (> 50% ; <= 75%)
2 = Baixa	2 = Concentrado	2 = Com esforço (tempo e custo)	2 = Pouco provável (> 25% ; <= 50%)
1 = Muito baixa	1 = Limitado	1 = Relativamente fácil / curto prazo	1 = Improvável (<= 25%)
0 = Nenhum	0 = Nenhum	0 = Muito fácil de remediar	

Pontuação Impacto = (Escala + Âmbito + Remediabilidade) x Probabilidade

Nota-se que a componente "Remediabilidade" aplica-se apenas aos impactos negativos e a "Probabilidade" aplica-se apenas aos impactos potenciais.

Considerou-se como sendo materiais os impactos com pontuação igual ou maior que 9 (correspondendo a uma proporção de 60% relativamente à pontuação máxima possível de 15).

A pontuação dos riscos e oportunidades teve por base os seguintes componentes:

	Magnitude EBITDA (€)	Probabilidade
5 = Muito alto	> 20 000 000	5 = Altamente provável (>90% ; <= 100%)
4 = Alto	> 10 000 000 <= 20 000 000	4 = Muito provável (> 75% ; <= 90%)
3 = Médio	> 4 000 000 <= 10 000 000	3 = Provável (> 50% ; <= 75%)
2 = Baixa	> 1 600 000 <= 4 000 000	2 = Pouco provável (> 25% ; <= 50%)
1 = Muito baixa	> 0 <= 1 600 000	1 = Improvável (<= 25%)
0 = Nenhum	0	

Pontuação Risco / Oportunidade = Magnitude x Probabilidade

Os riscos/oportunidades considerados como materiais foram os que tiveram uma pontuação igual ou superior a 3 (correspondendo a uma proporção de 60% relativamente à pontuação máxima possível de 5).

No processo de análise de materialidade, na avaliação de riscos e oportunidades de sustentabilidade foram avaliadas as dimensões do ambiente e da sociedade em sentido amplo, incorporando todas as dimensões com impacto financeiro na empresa, como por exemplo fatores económicos, financeiros, jurídico-legais, tecnológicos e de segurança, pelo que os associados riscos específicos foram considerados e com idêntica atribuição de importância.

O Grupo tem um processo de gestão de risco que integra uma avaliação de risco global para o conjunto do Grupo e uma análise de risco específica para cada uma dos negócios e funções de serviços centrais

partilhados. Essas avaliações são desenvolvidas no âmbito do trabalho anual de plano, programa e orçamento e revistas numa base trimestral. A análise de riscos e oportunidades desenvolvida no âmbito da análise de dupla materialidade para o relato de sustentabilidade passará a ser integrada no processo de gestão de risco do Grupo, nas suas vertentes global e específica por unidade relevante de gestão.

Na análise de dupla materialidade os impactos foram avaliados para a organização e para a inerente cadeia de valor e os riscos e oportunidades para a organização, sendo que, em ambos os casos, a organização corresponde às operações próprias de todo o universo do Grupo, incluindo todas as geografias onde desenvolve a sua atividade (Portugal, Espanha e Angola) e todos os negócios e marcas explorados.

O mapeamento de IRO's numa perspetiva de sustentabilidade e com o alcance dado pelos ESRS foi realizado pela primeira vez para o reporte relativo ao exercício de 2024. A empresa perspetiva fazer uma revisão futura da análise de materialidade dentro de um período máximo de 5 anos.

### Resultados Análise de Dupla Materialidade

No processo de análise de dupla materialidade foram identificados 248 IRO's, sendo 160 impactos e 88 riscos e oportunidades. Destes foram considerados materiais 108 impactos (68% do subtotal) e 12 riscos e oportunidades (14% do sub-total).

Na tabela abaixo descreve-se os resultados da avaliação da materialidade de impacto e financeira por subtópico de análise.

#	Subtópico da ESRS	Materialidade do Impacto	Materialidade Financeira	Materialidade
E1.1	Adaptação às alterações climáticas	9 / 0	0 / -3	S
E1.2	Mitigação das alterações climáticas	14 / -13	2 / -3	S
E1.3	Energia	9 / -11	1 / -2	S
E2.1	Poluição do ar	7 / -14	0 / -1	S
E2.2	Poluição da água	15 / -2	1 / -1	S
E2.3	Poluição do solo	0 / -11	0 / 0	S
E2.4	Poluição dos organismos vivos e dos recursos alimentares	0 / 0	0 / -1	N
E2.5	Substâncias que suscitam preocupação	0 / 0	0 / 0	n/a
E2.6	Substâncias que suscitam elevada preocupação	0 / 0	0 / 0	n/a
E2.7	Microplásticos	12 / -8	0 / -2	S
E3.1	Água	11 / -12	1 / -1	S

E3.2	Recursos marinhos	0 / -11	0 / -1	S
E4.1	Fatores de impacto direto na perda de biodiversidade	5 / -8	0 / 0	N
E4.2	Impactos no estado das espécies	0 / 0	0 / 0	n/a
E4.3	Impactos na extensão e no estado dos ecossistemas	8 / -8	0 / 0	N
E4.4	Impactos e dependências dos serviços ecossistêmicos	0 / 0	0 / 0	n/a
E5.1	Entradas de recursos, incluindo a utilização de recursos	9 / -12	0 / -4	S
E5.2	Saídas de recursos relacionadas com produtos e serviços	14 / -10	3 / -1	S
E5.3	Resíduos	15 / -10	3 / 0	S
S1.1	S1: Condições de trabalho	15 / -12	2 / -4	S
S1.2	S1: Igualdade de tratamento e de oportunidades para todos	14 / -9	3 / -2	S
S1.3	S1: Outros direitos relacionados com o trabalho	12 / -6	1 / -2	S
S2.1	S2: Condições de trabalho	12 / -10	0 / -2	S
S2.2	S2: Igualdade de tratamento e de oportunidades para todos	12 / -8	0 / -1	S
S2.3	S2: Outros direitos relacionados com o trabalho	12 / 0	0 / 0	S
S3.1	Direitos económicos, sociais e culturais das comunidades	14 / -5	0 / 0	S
S3.2	Direitos civis e políticos das comunidades	5 / 0	0 / -1	N
S3.3	Direitos dos povos indígenas	5 / 0	0 / 0	N
S4.1	Impactos relacionados com a informação para os consumidores e/ou utilizadores finais	14 / -6	0 / -1	S
S4.2	Segurança pessoal dos consumidores e/ou utilizadores finais	15 / -5	2 / -3	S
S4.3	Inclusão social dos consumidores e/ou utilizadores finais	12 / -9	2 / 0	S
G1.1	Cultura empresarial	12 / 0	3 / -1	S
G1.2	Proteção de denunciantes	12 / 0	0 / 0	S
G1.3	Bem-estar animal	11 / 0	0 / -1	S
G1.4	Envolvimento político	0 / 0	0 / -1	N
G1.5	Gestão das relações com fornecedores, incluindo práticas de pagamento	9 / 0	0 / 0	S
G1.6	Corrupção e suborno	9 / 0	0 / -3	S

Na tabela acima os pares de valores representam a pontuação máxima e a pontuação mínima atribuída aos IRO's enquadrados em cada subtópico (respetivamente, para os impactos positivos e oportunidades e para os impactos negativos e riscos). Na última coluna define-se a existência de

materialidade global (de impacto e/ou financeira), com a seguinte codificação: S: material; N: não material.

Para os subtópicos E2.5 - Substâncias que suscitam preocupação e E2.6 - Substâncias que suscitam elevada preocupação e para os subtópicos E4.2 - Impacto no Estado das Espécies e E4.4 - Impacto e Dependências dos Serviços Ecosistêmicos, não foram identificados IRO's, estando na tabela acima o resultado da materialidade assinalado com "n/a":

Tal deve-se ao facto de não existir evidência relevante de que, respetivamente: a cadeia de valor onde se insere a empresa utilize substâncias que suscitam preocupação ou substâncias que suscitam elevada preocupação; a atividade da empresa e da fileira onde se insere prejudique de forma significativa o tamanho das populações de espécies ou prejudique espécies em risco de extinção, ou impacte ou dependa de algum ecossistema natural em particular.

Pela tabela acima conclui-se que resultaram 27 subtópicos com materialidade de impacto e 10 subtópicos com materialidade financeira, correspondendo a 73% e 27% do total de subtópicos, respetivamente. A elevada incidência de materialidade de impacto determinou uma elevada incidência de materialidade global, expressa também por 27 subtópicos materiais, correspondendo a 73% do total.

De seguida coloca-se um conjunto de considerações relativas ao processo de avaliação de IRO's a nível de cada um dos tópicos temáticos de natureza ambiental.

Nota para os consultores: relativamente à última versão o tópico E4 - Biodiversidade e Ecossistemas passou a ser não material por revisão da pontuação dos subtópicos E.4.1 e E4.3.

## **Análise de Dupla Materialidade para o tópico E1 – Alterações Climáticas**

[DR ESRS E1.IRO-1]

Para a avaliação dos impactos nas Alterações Climáticas a equipa de Sustentabilidade calculou a pegada de carbono do Grupo, de acordo com as orientações do Greenhouse Gas Protocol (GHP). Em particular, para determinar as fontes de gases de efeito de estufa (GHG) nas operações próprias e na cadeia de valor foi seguida a lista de atividades que do ponto de vista conceptual são incluídas em cada âmbito de análise das emissões (*scopes* 1, 2 e 3).

Na avaliação de riscos climáticos foram considerados as orientações da Task Force on Climate-related Financial Disclosures (TCFD) e em particular seguidos os conceitos de riscos físicos e de riscos e oportunidades de transição.

Para avaliação dos riscos climáticos físicos foi considerada a classificação de eventos climáticos físicos negativos do Regulamento Delegado 2021/2139 da Comissão Europeia.

Para análise dos riscos e oportunidades climáticos de transição foi tida como referência os exemplos de eventos de transição climática da TCFD, também resumidos no AR 12 da ESRS E1.

Os eventos climáticos físicos e os eventos de transição foram considerados para o curto, médio e longo prazo e foi avaliado os ativos e as atividades do negócio com exposição a esses eventos, tendo em consideração a probabilidade, magnitude e duração dos eventos e ainda a geolocalização dos ativos e atividades para a exposição aos eventos físicos.

Tal como nos restantes tópicos, a análise dos riscos e oportunidades climáticos foi realizada para as operações próprias e para a cadeia de valor a montante e a jusante e para o curto, médio e longo prazos. Para a avaliação dos riscos climáticos nos horizontes temporais de médio e longo prazo, e tendo como referencial o ano de 2030, foi considerada uma análise de cenários climáticos, descrita na tabela abaixo.

#### Análise de Cenários Climáticos para 2030

Cenário para a subida da temperatura média global (a)	Probabilidade	Impacto nos Riscos Climáticos Físicos e de Transição		
		Âmbito	Frequência	Intensidade
< = 1,5°C	10%	Baixo	Baixa	Baixo
> 1,5° C e < 2° C	60%	Médio	Médio	Médio
> 2° C	30%	Alto	Alto	Alto

#### a) Acima do nível pré-industrial

Os cenários e respetivas probabilidades foram baseadas nos relatórios mais recentes do Global Carbon Project (GCP). Os efeitos em termos de riscos climáticos foram considerados para as geografias onde o Grupo desenvolve as suas operações e para as localizações onde se estende a fileira do negócio.

Para a avaliação dos riscos e oportunidades associados às alterações climáticas e definição da magnitude dos seus efeitos foi considerado o cenário climático de maior probabilidade (subida da temperatura média global entre 1,5° C e 2°C).

### **Análise de Dupla Materialidade para os restantes tópicos de natureza ambiental (E2 – Poluição, E3 – Água e Recursos Marinhos, E4- Biodiversidade e Ecossistemas, E5 – Utilização de Recursos e Economia Circular)**

[DR ESRS E2.IRO-1] ; [DR ESRS E3.IRO-1] ; [DR ESRS E4.IRO-1] ; [DR ESRS E5.IRO-1]

Para a identificação de IRO's relacionados com a poluição, com a água e recursos marinhos, biodiversidade e ecossistemas e utilização de recursos e economia circular foram considerados os diferentes tipos e localizações das instalações existentes nas operações da empresa e na cadeia de valor: restaurantes, escritórios, unidades centrais de produção, entrepostos logísticos, unidades industriais e explorações agrícolas. No processo de avaliação de IRO's foi tido em conta os resultados da análise de materialidade realizada em 2022 que incorporou uma vasta consulta aos stakeholders mais relevantes. No âmbito da análise de dupla materialidade realizada em 2024 não foram realizadas consultas adicionais aos *stakeholders*, nomeadamente às comunidades afetadas.

Relativamente aos recursos marinhos não foram detetadas dependências da empresa materialmente relevantes. De notar que a empresa compra matérias-primas como peixe e marisco, mas a maior parte desses produtos não tem origem marinha, sendo provenientes de aquicultura.

No que respeita ao tópico de análise E4-Biodiversidade e Ecossistemas de referir que a empresa não possui instalações de operações próprias localizadas em ou perto de áreas sensíveis em termos de biodiversidade. Também não foram assinaladas nas operações próprias e na restante cadeia de valor dependências significativas relativamente a biodiversidade, ecossistemas e respetivos serviços.

Na secção seguinte é descrito com um maior detalhe os resultados da análise de materialidade para os diferentes tópicos temáticos, quer os de natureza ambiental, quer os restantes da área social e de governance.

### 5.1.9 Impactos, Riscos e Oportunidades materiais e interação com a Estratégia e Modelo de Negócio

[DR ESRS 2.SBM-3] ; [DR ESRS E1.SBM-3] ; [DR ESRS S1.SBM-3]; [DR ESRS S2.SBM-3] ; [DR ESRS S3.SBM-3] ; [DR ESRS S4.SBM-3]

Na tabela abaixo ilustra-se o nº de IRO's considerados materiais em cada tópico de análise.

IRO's Materiais		Impacto positivo	Impacto Negativo	Risco	Oportunidade
	Tópico				
E1	Alterações climáticas	9	6	2	
E2	Poluição	3	5		
E3	Água e recursos marinhos	3	2		
E4	Biodiversidade e ecossistemas				
E5	Economia circular	8	3	2	2
S1	Colaboradores próprios	29	7	2	1
S2	Colaboradores da cadeia de valor	11	1		
S3	Comunidades afetadas	1			
S4	Consumidores e utilizadores finais	13	2	1	
G1	Conduta de negócios	5		1	1
Total		<b>82</b>	<b>26</b>	<b>8</b>	<b>4</b>

No total foram identificados 82 impactos positivos, 26 impactos negativos, 8 oportunidades e 4 riscos considerados materiais.

Os tópicos S1 *Colaboradores próprios*, E1 *Alterações climáticas*, S4 *Consumidores e utilizadores finais* e E5 *Economia circular* destacam-se por reunir o maior número de IRO's.

A tabela a seguir descreve o nº de IRO's materiais em cada subtópico de análise.

IRO's Materiais Sub Tópico		Impacto positivo	Impacto Negativo	Risco	Oportunidade
E1.1	Adaptação às alterações climáticas	2		1	
E1.2	Mitigação das alterações climáticas	6	5	1	
E1.3	Energia	1	1		
E2.1	Poluição do ar		4		
E2.2	Poluição da água	1			
E2.3	Poluição do solo		1		
E2.4	Poluição dos organismos vivos e dos recursos alimentares				
E2.5	Substâncias que suscitam preocupação				
E2.6	Substâncias que suscitam elevada preocupação				
E2.7	Microplásticos	2			
E3.1	Água	3	1		
E3.2	Recursos marinhos		1		
E4.1	Fatores de impacto direto na perda de biodiversidade				
E4.2	Impactos no estado das espécies				
E4.3	Impactos na extensão e no estado dos ecossistemas				
E4.4	Impactos e dependências dos serviços ecossistémicos				
E5.1	Entradas de recursos, incluindo a utilização de recursos	1	1	2	
E5.2	Saídas de recursos relacionadas com produtos e serviços	4	1		1
E5.3	Resíduos	3	1		1
S1.1	Condições de trabalho	13	6	2	
S1.2	Igualdade de tratamento e de oportunidades para todos	10	1		1
S1.3	Outros direitos relacionados com o trabalho	6			
S2.1	Condições de trabalho	7	1		
S2.2	Igualdade de tratamento e de oportunidades para todos	2			
S2.3	Outros direitos relacionados com o trabalho	2			
S3.1	Direitos económicos, sociais e culturais das comunidades	1			
S3.2	Direitos civis e políticos das comunidades				
S3.3	Direitos dos povos indígenas				
S4.1	Impactos relacionados com a informação para os consumidores e/ou utilizadores finais	4			
S4.2	Segurança pessoal dos consumidores e/ou utilizadores finais	6		1	
S4.3	Inclusão social dos consumidores e/ou utilizadores finais	3	2		
G1.1	Cultura empresarial	1			1
G1.2	Proteção de denunciante	1			
G1.3	Bem-estar animal	1			
G1.4	Envolvimento político				
G1.5	Gestão das relações com fornecedores, incluindo práticas de pagamento	1			
G1.6	Corrupção e suborno	1		1	
Total		<b>82</b>	<b>26</b>	<b>8</b>	<b>4</b>

Os subtópicos S 1.1 *Condições de trabalho*, S1.2 *Igualdade de tratamento e de oportunidades para todos* e E1.2 *Mitigação das alterações climáticas* assumem destaque por concentrarem um maior número de IRO's.

Relativamente ao tópico **E1 - Alterações climáticas**, de mencionar que a nível dos riscos climáticos considerados materiais foi identificado:

- o seguinte risco classificado como físico: danos ou perda de ativos (lojas, escritórios, armazéns, veículos, mercadorias) devido a fenômenos climáticos extremos gerados pelas alterações climáticas;
- o seguinte risco classificado como de transição: o aumento do preço das matérias-primas devido às perturbações das cadeias de produção e distribuição associadas às alterações climáticas.

Relativamente ao tópico **S1- Colaboradores próprios** de referir que os colaboradores do Grupo são, por definição, todos os que têm contrato de trabalho com as empresas do Grupo. Para efeitos da análise de materialidade, incluem-se aqui também os colaboradores contratados em regime de trabalho temporário (através de outras empresas), mas sujeitos a responsabilidades e condições de trabalho equiparáveis às dos colaboradores do Grupo.

Os impactos negativos sobre os colaboradores próprios identificados como materiais têm âmbitos e intensidades variáveis. Por um lado, há impactos relacionados com horários de trabalho, tipicamente associados às flutuações da atividade e ao equilíbrio entre vida pessoal e profissional e com riscos para a saúde e/ou acidentes de trabalho, que ocorrem de um modo transversal a todos os mercados. Foram ainda identificados impactos associados a diversidade e inclusão, a que podem corresponder temáticas mais transversais (baixa aquisição de colaboradores com deficiência) e outras mais localizadas (associadas a zonas geográficas e à integração de colaboradores de diferentes nacionalidades).

Quanto aos impactos materiais positivos, foram identificadas várias dimensões em que se registam impactos positivos, tais como a segurança do emprego, a diversidade dos horários de trabalho, a negociação coletiva e alguns aspetos favoráveis ao equilíbrio entre vida pessoal e profissional. Destaque ainda para a robustez dos processos de garantia de saúde e segurança no trabalho, as iniciativas de igualdade de género e equidade salarial, os processos de desenvolvimento de competências e várias medidas de proteção dos direitos humanos (diversidade, privacidade, etc.).

Os principais riscos associados à mão-de-obra própria prendem-se com questões de eficiência associadas às remunerações, nomeadamente os efeitos produzidos em todo o espetro salarial das funções do Grupo, em resultado do crescimento acelerado do salário mínimo e das proteções dos vínculos laborais por força da negociação coletiva. Por outro lado, existe uma noção clara de que a formação e o desenvolvimento de competências são um investimento com retorno e, por isso, uma oportunidade para o negócio.

As operações próprias do Grupo Ibersol são extremamente escrutinadas e obedecem a processos muito robustos em todos os mercados, incluindo mecanismos preventivos (ao nível do recrutamento e seleção) e dissuasores (denúncia de irregularidades), não havendo riscos relevantes de ocorrência de trabalhos forçados ou trabalho infantil em nenhum dos mercados abrangidos.

Existe uma rotina anual de auscultação de todos os colaboradores próprios quanto aos riscos de segurança e saúde no trabalho. Esta rotina, que é conduzida em todos os mercados em que opera o Grupo Ibersol e abrange todos os níveis hierárquicos e funcionais (incluindo as operações e as estruturas de suporte), origina diversas análises e um conjunto de medidas corretivas e preventivas.

No que concerne ao tópico **S2- Colaboradores da cadeia de valor** de mencionar que os colaboradores da cadeia de valor potencialmente implicados foram incluídos na análise de dupla materialidade e estão abrangidos pelas medidas implementadas ou a implementar. Trata-se dos colaboradores de entidades fornecedoras de produtos, tais como os fornecedores de matérias-primas, consumíveis, embalagens e equipamentos e os colaboradores de fornecedores de serviços, como por exemplo serviços de logística integrada (abastecimento às lojas), transporte e distribuição ao domicílio

(delivery), construção e reabilitação, manutenção, IT, marketing e comunicação, , limpeza, tratamento de resíduos, , entre outros.

Identificamos, pois, três grandes tipologias de trabalhadores da cadeia de valor:

- Trabalhadores externos que exercem a sua atividade nas instalações do Grupo Ibersol (e.g. colaboradores de limpeza, assistência IT, manutenção, consultores, etc.)
- Trabalhadores externos localizados a montante, em atividades primárias ou secundárias (e.g. agropecuária, exploração florestal, extração de minerais, processamento industrial de alimentos, logística de abastecimento, etc.)
- Trabalhadores localizados a jusante, em atividades logísticas ou industriais (e.g. recolha e tratamento de resíduos, distribuição de alimentos ao domicílio)

Existem algumas matérias-primas (e.g. chocolate, café, soja e alguns frutos ou vegetais) em relação às quais o Grupo Ibersol tem consciência de que, a montante da sua cadeia de abastecimento mais direta (i.e., em operações cujo controlo é mais difícil), poderão existir riscos localizados de direitos humanos, seja por questões culturais/geográficas ou por motivos operacionais (geralmente associado a operações pontuais e intensivas, ou sazonais).

Foi identificado um impacto material negativo com uma incidência não desprezível, relacionado com os perigos a que estão sujeitos os operadores de delivery (que são subcontratados pelos agregadores) na sua atividade de distribuição de alimentos ao domicílio. Trata-se de um impacto negativo do subtópico de Segurança e saúde no trabalho, essencialmente relacionado com os acidentes rodoviários.

Os colaboradores dos fornecedores do Grupo Ibersol são positivamente afetados pela grande exigência ao nível dos aprovisionamentos que é imposta pelo Grupo e pelos parceiros internacionais franquidores, sendo que estes parceiros também auditam aqueles fornecedores. Isso reflete-se também nos requisitos em termos de gestão de pessoas, nomeadamente nos seguintes aspetos:

- Segurança do emprego
- Horários de trabalho
- Salários adequados
- Saúde e segurança
- Igualdade de género e igualdade remuneratória
- Formação e desenvolvimento de competências
- Garantia de direitos humanos (e.g. trabalho infantil, trabalho forçado)

O Grupo Ibersol compreende que determinados contextos operacionais, demográficos e culturais são mais propensos à ocorrência de riscos. Tendo em conta o perfil de aprovisionamento do Grupo Ibersol, encontram-se identificados os seguintes pontos potenciais de riscos para colaboradores da cadeia de valor:

- Ambientes industriais (manipulação de materiais, utilização de equipamentos, situações de assédio ou discriminação, etc.)
- Ambientes agrícolas (contacto com animais, riscos com maquinaria, exposição a condições extremas no exterior, situações de discriminação ou abuso, etc.)
- Ambientes urbanos (distribuição rodoviária, contacto direto com clientes, etc.)

No que respeita o tópico **S3 – Comunidades afetadas**, de referir que a empresa, atuando no negócio da restauração, é particularmente sensível ao problema da fome e das carências alimentares na sociedade. Na análise de materialidade realizada, a comunidade afetada que foi considerada relevante consiste nas pessoas com carências alimentares das comunidades onde a empresa desenvolve a sua atividade.

No que concerne o tópico **S4 – Consumidores e utilizadores finais**, a análise de materialidade seguiu a abrangência de análise comum a todos os tópicos, sendo considerado as operações próprias da empresa em todos os mercados onde atua e a atividade ao longo do resto da cadeia de valor. Foi identificado como tendo relevância material os clientes dos restaurantes e serviços de restauração do Grupo. As dimensões relacionadas com estes consumidores finais consideradas materiais foram a salvaguarda da informação, a segurança e a inclusão social dos consumidores.

Neste tópico foi identificado o seguinte risco material na dimensão segurança dos consumidores: risco financeiro direto e risco reputacional originados por não conformidades de qualidade de produto ou serviço, prejudiciais para a saúde dos clientes, de origem externa (involuntárias ou deliberadas), não evitadas pela empresa e detetadas pelo mercado.

A tabela que se segue descreve a localização na cadeia de valor dos IRO's materiais.

IRO's Materiais Localização	Impacto positivo	Impacto Negativo	Risco	Oportunidade	Total
A montante	6	1	2		<b>9</b>
Operações próprias	60	15	2	4	<b>81</b>
A jusante					
A montante + operações próprias	2				<b>2</b>
Operações próprias + a jusante	5	3			<b>8</b>
A montante + a jusante	7	1	2		<b>10</b>
Toda a cadeia de valor	2	6	2		<b>10</b>
Total	<b>82</b>	<b>26</b>	<b>8</b>	<b>4</b>	<b>120</b>

Constata-se que a maior parte dos IRO's localizam-se nas operações próprias (68% do total).

As tabelas abaixo ilustram a localização dos IRO's para os tópicos de análise com maior número de IRO's (S1, E1, S4 e E5).

Tópico	IRO's Materiais Localização	Impacto positivo	Impacto Negativo	Risco	Oportunidade	Total
S1	A montante					
	Operações próprias	27	6	1	1	35
	A jusante					
	A montante + operações próprias	1				1
	Operações próprias + a jusante	1	1			2
	A montante + a jusante					
	Toda a cadeia de valor			1		1
	<b>Total</b>	<b>29</b>	<b>7</b>	<b>2</b>	<b>1</b>	<b>39</b>

Tópico	IRO's Materiais Localização	Impacto positivo	Impacto Negativo	Risco	Oportunidade	Total
E1	A montante					
	Operações próprias	8	3	1		12
	A jusante					
	A montante + operações próprias					
	Operações próprias + a jusante	1				1
	A montante + a jusante		1	1		2
	Toda a cadeia de valor			2		2
	<b>Total</b>	<b>9</b>	<b>6</b>	<b>2</b>		<b>17</b>

Tópico	IRO's Materiais Localização	Impacto positivo	Impacto Negativo	Risco	Oportunidade	Total
S4	A montante			1		1
	Operações próprias	11	2			13
	A jusante					
	A montante + operações próprias	1				1
	Operações próprias + a jusante					
	A montante + a jusante					
	Toda a cadeia de valor	1				1
	<b>Total</b>	<b>13</b>	<b>2</b>	<b>1</b>		<b>16</b>

Tópico	IRO's Materiais Localização	Impacto positivo	Impacto Negativo	Risco	Oportunidade	Total
E5	A montante			1		1
	Operações próprias	7			2	9
	A jusante					
	A montante + operações próprias					
	Operações próprias + a jusante	1				1
	A montante + a jusante					
	Toda a cadeia de valor		3	1		4
	<b>Total</b>	<b>8</b>	<b>3</b>	<b>2</b>	<b>2</b>	<b>15</b>

Nos quatro tópicos principais acima considerados, tal como sucede para o conjunto dos tópicos, os IRO's estão mais concentrados nas operações próprias.

As tabelas abaixo incluem uma seleção dos impactos positivos e negativos materiais com maior relevância, nomeadamente por terem uma pontuação mais elevada e a respetiva classificação por parâmetros descritores da natureza do impacto.

Tópico	Sub Tópico	Sub Sub Tópico	Categoria IRO	Descrição do impacto	Horizonte temporal	Impacto real / potencial	Localização da cadeia de valor	Relação de causa com Impacto	Origem ou ligação ao SBM	Pontuação
E1	E1.2	<i>Mitigação das alterações climáticas</i>	Impacto positivo	A empresa tem um plano de redução de Gases de Efeito Estufa assente num conjunto de medidas, como por exemplo, a redução de emissões indiretas por aumento da proporção da compra de energia produzida a partir de fontes renováveis.	A curto, médio e longo prazo	Potencial	Operações próprias	Contribui para o impacto		14
E2	E2.2	<i>Poluição da água</i>	Impacto positivo	O encaminhamento do óleo alimentar usado (OAU) para a produção de biodiesel impede que este resíduo contamine os meios hídricos.	A curto, médio e longo prazo	Real	Operações próprias	Causa diretamente o impacto		15
E3	E3.1	<i>Descargas de água</i>	Impacto positivo	Em algumas localizações em Portugal existem ETAR's (UCP, Alvão, Ovar, Vouzela) que tratam as águas residuais, devolvendo ao ambiente efluentes tratados.	A curto, médio e longo prazo	Real	Operações próprias	Causa diretamente o impacto		11
E5	E5.2	<i>Saídas de recursos relacionadas com produtos e serviços</i>	Impacto positivo	A separação e encaminhamento seletivo de resíduos de papel, plástico, vidro, biorresíduos e indiferenciado aumenta a reciclagem de resíduos e diminui a quantidade de resíduos indiferenciados destinados a aterro e incineração.	A curto, médio e longo prazo	Real	Operações próprias	Causa diretamente o impacto		14
E5	E5.3	<i>Resíduos</i>	Impacto positivo	Encaminhamento de Óleo Alimentar Usado para a produção de Biodiesel. Dessa forma um subproduto da operação é convertido de resíduo a matéria prima.	A curto, médio e longo prazo	Real	Operações próprias	Causa diretamente o impacto		15
S1	S1.1	<i>S1: Horário de trabalho</i>	Impacto positivo	Contratos de trabalho dos colaboradores dos restaurantes com duração variada e com horários flexíveis, permitindo melhorar compatibilidade com os interesses e atividades individuais.	A curto, médio e longo prazo	Real	Operações próprias	Causa diretamente o impacto		12

S1	S1.1	<i>S1: Saúde e segurança</i>	Impacto positivo	Ambiente de trabalho seguro para trabalhadores através da existência de procedimentos de saúde e segurança no trabalho e da exigência de conservação e higiene das instalações, equipamentos de trabalho e equipamentos de proteção individual.	A curto, médio e longo prazo	Real	Operações próprias	Causa diretamente o impacto		15
S1	S1.2	<i>S1: Formação e desenvolvimento de competências</i>	Impacto positivo	Plano de formação transversal, cobrindo temas críticos para o Grupo e para o desenvolvimento pessoal e profissional dos colaboradores (segurança alimentar, higiene e segurança no trabalho, competências comportamentais, tecnologia, sustentabilidade, organização interna da empresa, missão e valores da empresa). Tal melhora os conhecimentos e competências dos colaboradores.	A curto, médio e longo prazo	Real	Operações próprias	Contribui para o impacto	s	14
S3	S3.1	<i>Alimentação adequada</i>	Impacto positivo	O Grupo realiza doações de alimentos a instituições que se dedicam ao apoio social a pessoas e comunidades carenciadas e faz doações monetárias a instituições de solidariedade social. Estas iniciativas melhoram o acesso a uma alimentação digna das comunidades alvo e portanto o seu nível de bem-estar e felicidade.	A curto, médio e longo prazo	Real	Operações próprias + a jusante	Causa diretamente o impacto		14
S4	S4.2	<i>Saúde e segurança</i>	Impacto positivo	Garantia da oferta de produtos seguros pelas práticas de controlo sistematizadas, ao longo de toda a cadeia alimentar, de acordo com as normas internacionais ISO 22000 e FSSC 22000	A curto, médio e longo prazo	Real	Toda a cadeia de valor	Causa diretamente o impacto	s	15
G1	G1.1	<i>Cultura empresarial</i>	Impacto positivo	A empresa tem uma missão empresarial ambiciosa, uma cartilha de valores alinhados com os princípios de sustentabilidade e uma cultura de grande dedicação ao trabalho e ética profissional.	A curto, médio e longo prazo	Real	Toda a cadeia de valor	Causa diretamente o impacto	s	12

Tópico	Sub Tópico	Sub Sub Tópico	Categoria IRO	Descrição do impacto	Horizonte temporal	Impacto real / potencial	Localização da cadeia de valor	Relação de causa com Impacto	Origem ou ligação ao SBM	Pontuação
E1	E1.2	Mitigação das alterações climáticas	Impacto negativo	Emissões globais elevadas e muito concentradas no scope 3 devido à dimensão da organização e à natureza do negócio e crescentes como resultado do crescimento do negócio.	A curto, médio e longo prazo	Real	Toda a cadeia de valor	Contribui para o impacto	s	12
E1	E1.2	Mitigação das alterações climáticas	Impacto negativo	Dificuldade em envolver a cadeia de valor na implementação de medidas de mitigação das alterações climáticas.	A curto, médio e longo prazo	Real	A montante + a jusante	Ligado ao impacto via relação de negócios		12
E1	E1.2	Mitigação das alterações climáticas	Impacto negativo	Mix de produtos de venda com um peso relevante de produtos com elevada pegada carbónica (eg: produtos de origem animal). Por questões de mercado e restrições contratuais (franquiadores) há dificuldade de alteração da gama de oferta de venda no sentido da descarbonização.	A curto, médio e longo prazo	Real	Toda a cadeia de valor	Ligado ao impacto via relação de negócios	s	13
E1	E1.2	Mitigação das alterações climáticas	Impacto negativo	Elevadas emissões indiretas de GEE associadas ao elevado consumo energético, devido à dimensão da organização e natureza do negócio.	Curto e médio prazo	Real	Operações próprias	Contribui para o impacto		13
E2	E2.1	Poluição do ar	Impacto negativo	A dimensão da empresa, natureza do negócio e a dispersão geográfica dos restaurantes implica uma operação logística pesada, incluindo o percurso de distâncias relevantes por meios de transporte poluidores do ar.	A curto, médio e longo prazo	Real	Toda a cadeia de valor	Ligado ao impacto via relação de negócios	s	13
E2	E2.1	Poluição do ar	Impacto negativo	Relação entre aumento de vendas e espaço de armazenagem não potencia uma maior racionalização das entregas de mercadorias	A curto, médio e longo prazo	Real	Operações próprias	Causa diretamente o impacto	s	14
E3	E3.1	Consumo de água	Impacto negativo	Expansão do negócio através de restaurantes em segmento de drive, com mais m2, aumenta a necessidade de consumo de água para a sua operação.	Curto e médio prazo	Real	Operações próprias	Causa diretamente o impacto	s	12
E5	E5.1	Entradas de recursos, incluindo a utilização de recursos	Impacto negativo	Elevada utilização de materiais de embalagem primários (compras aos fornecedores) e de serviço ao cliente.	Curto e médio prazo	Real	Toda a cadeia de valor	Contribui para o impacto		12

A tabela abaixo descreve os efeitos financeiros previstos associados aos riscos e oportunidades materiais e o respetivo horizonte temporal. Os valores considerados correspondem ao efeito em um ano de exercício de atividade. Não existem efeitos financeiros correntes relevantes dos riscos e oportunidades identificados.

Tópico	Sub Tópico	Sub Sub Tópico	Categoria IRO	Descrição do Risco / Oportunidade	Horizonte temporal	Magnitude - quantificação
E1	E1.1	Adaptação às alterações climáticas	Risco	Os fenómenos climáticos extremos gerados pelas alterações climáticas podem originar danos ou perda de ativos (lojas, escritórios, armazéns, veículos), o que tem consequências diretas no património e resultados (ebita) da empresa.	A médio e longo prazo	14 000 000
E1	E1.2	Mitigação das alterações climáticas	Risco	Aumento do preço das matérias-primas devido às perturbações das cadeias de produção e distribuição associadas às alterações climáticas.	A curto, médio e longo prazo	11 250 000
E5	E5.1	Entradas e utilização de recursos	Risco	Perturbação do negócio direta ou via cadeia de abastecimento por crises de natureza política, económica ou sanitária (eg: guerras, escassez oferta / aumento de preços de matérias-primas e produtos energéticos, bloqueios rotas transporte mercadorias, epidemias/ zoonoses e pandemias).	Curto e médio prazo	12 000 000
E5	E5.1	Entradas e utilização de recursos	Risco	Em Angola possibilidade de existência de restrições impostas pelo governo à importação para favorecimento da produção local. Tal pode condicionar disponibilidade de matérias-primas aprovadas pelas marcas franqueadoras e assim no limite a continuidade das operações.	A curto, médio e longo prazo	14 000 000
E5	E5.2	Saída de recursos	Oportunidade	Diminuição de custos de packaging, através do uso de materiais reutilizáveis.	A curto, médio e longo prazo	4 500 000
E5	E5.3	Resíduos	Oportunidade	Otimização dos sistemas planeamento da produção (apoiada por Inteligência Artificial)	Médio prazo (1-5 anos)	5 625 000
S1	S1.1	Salários adequados	Risco	Incremento dos custos salariais por aumento salário mínimo ou negociação coletiva (acordos em Portugal e convénios em Espanha) e por diminuição oferta no mercado de trabalho.	A curto, médio e longo prazo	5 954 268
S1	S1.1	Negociação coletiva	Risco	Incerteza nos acordos laborais estabelecidos nos ganhos de concessões ( ex: aeroportos). Pode implicar a obrigatoriedade de manutenção de postos de trabalho e/ou de condições remuneratórias, em desalinhamento com os critérios e objetivos da empresa, com prejuízo na rentabilidade (se não houver aplicação das regras de contratação coletiva)	A curto, médio e longo prazo	5 355 000
S1	S1.2	Formação e desenvolvimento de competências	Oportunidade	Investimento adicional em formação (reforço nº programas e nº horas de formação; inovação) terá como consequência a melhoria da gestão dos restaurantes e uma maior retenção de talentos, com impacto na rentabilidade.	A curto, médio e longo prazo	5 750 000
S4	S4.2	Saúde e segurança	Risco	Risco financeiro direto e risco reputacional originados por não conformidades de qualidade de produto ou serviço, prejudiciais para a saúde dos clientes, de origem externa (involuntárias ou deliberadas), não evitadas pela empresa e detetadas pelo mercado.	A curto, médio e longo prazo	22 000 000

G1	G1.1	Cultura empresarial	Oportunidade	Incorporação da IA (Inteligência Artificial) nos sistemas e ferramentas de gestão (eg: tratamento pedidos informação administrativa, tratamento de reclamações, ferramentas de planeamento de stocks, encomendas, produção e brigadas). Tal pode permitir gerar ganhos de produtividade e logo resultados acrescidos.	A médio e longo prazo	9 000 000
G1	G1.6	Incidentes	Risco	A dimensão e a complexidade do Grupo implica uma multiplicidade de interações de negócio com diversos agentes, o que determina um elevado grau de exposição a riscos de corrupção e suborno, o que pode colocar em causa a condução dos negócios de acordo com o código de conduta da empresa, possibilitando a ocorrência de perdas materiais/financeiras e reputacionais.	A curto, médio e longo prazo	12 000 000

Para avaliar a resiliência da estratégia e modelo de negócio da empresa (SBM) no sentido da sua capacidade para atender aos impactos, riscos e oportunidades materiais foi considerada uma escala qualitativa para o grau de resiliência e aplicada às diferentes categorias, conforme descrito nas tabelas abaixo.

Escala Resiliência SBM	
Nível	Descrição
1	Baixa
2	Média
3	Alta

IRO's Materiais	Resiliência SBM
Impactos Positivos	3,0
Impactos Negativos	1,6
Riscos	2,1
Oportunidades	3,0

Conclui-se que a resiliência do SBM é relativamente menor para os impactos negativos.

### 5.1.10 Requisitos de Divulgação da ESRS cobertos pela Demonstração de Sustentabilidade

[DR ESRS 2 IRO-2]

Na tabela abaixo apresenta-se a lista dos requisitos de divulgação [Disclosure Requirements (DR)] da ESRS incluídos na Demonstração de Sustentabilidade em resultado da análise de materialidade, com indicação da sua localização neste relatório.

ESRS	DR	Secção Relatório	ESRS	DR	Secção Relatório
ESRS 2	BP-1	5.1.1	S1	SBM-3	5.1.9
	BP-2	5.2.6		S1-1	5.3.1.1
	GOV-1	5.1.2		S1-2	5.3.1.2
	GOV-2	5.1.2		S1-3	5.3.1.3
	GOV-3	5.1.3		S1-4	5.3.1.4
	GOV-4	5.1.4		S1-6	5.3.1.5
	GOV-5	5.1.5		S1-7	5.3.1.6
	SBM-1	5.1.6		S1-8	5.3.1.7
	SBM-2	5.1.7		S1-9	5.3.1.8
	SBM-3	5.1.9		S1-10	5.3.1.9
	IRO-1	5.1.8		S1-11	5.3.1.10
IRO-2	5.1.10	S1-12		5.3.1.11	
E1	GOV-3	5.1.3		S1-13	5.3.1.12
	E1-1	5.2.2		S1-14	5.3.1.13
	E1.SBM-3	5.1.9		S1-15	5.3.1.14
	E1.IRO-1	5.1.8		S1-16	5.3.1.15
	E1-2	5.2.3		S1-17	5.3.1.16
	E1-3	5.2.4	S2	SBM-3	5.1.9
	E1-5	5.2.5		S2-1	5.3.2.1
E1-6	5.2.6	S2-2		5.3.2.2	
E2	IRO-1	5.1.8		S2-3	5.3.2.3
	E2-1	5.2.7	S2-4	5.3.2.4	
	E2-2	5.2.8	S3	SBM-3	5.1.9
E3	IRO-1	5.1.8		S3-1	5.3.3.1
	E3-1	5.2.10		S3-2	5.3.3.1
	E3-2	5.2.11	S3-4	5.3.3.2	
E3	E3-4	5.2.12	S4	SBM-3	5.1.9
				S4-1	5.3.4.1
E4	IRO-1	5.1.8	S4-4	5.3.4.2	
E5	IRO-1	5.1.8	G1	GOV-1	5.1.2
	E5-1	5.2.13		G1-1	5.4.1
	E5-2	5.2.14		G1-2	5.4.4
	E5-4	5.2.15		G1-3	5.4.2
	E5-5	5.2.15		G1-4	5.4.3
	E5-6	5.2.15		G1-6	5.4.5

A materialidade dos IRO's foi definida de acordo com os critérios descritos no capítulo acima 5.1.8 *Análise de Dupla Materialidade*, secção *Pontuação dos IRO's: Componentes e Critério de Materialidade*. Na avaliação da materialidade foram seguidos os princípios da ESRS 1, secção 3.2 Tópicos Materiais e materialidade da informação.

## 5.2 Informação ambiental

### 5.2.1 Taxonomia Verde

#### Enquadramento

A **Taxonomia Verde** é um quadro jurídico da União Europeia (UE) que estabelece, para um conjunto de atividades económicas selecionadas, os critérios para que as atividades possam ser consideradas como alinhadas com o objetivo de proteção do ambiente.

Este sistema normativo é composto por diversos diplomas legais, dentro dos quais se destacam o Regulamento (UE) 2020/852 do Parlamento Europeu, o Regulamento Delegado (UE) 2021/2139, o Regulamento Delegado (UE) 2021/2178, o Regulamento Delegado (UE) 2021/4987 e o Regulamento Delegado (UE) 2023/2486 da Comissão Europeia.

O quadro legal da taxonomia define os seguintes **objetivos de proteção ambiental**:

- mitigação das alterações climáticas
- adaptação às alterações climáticas
- proteção dos recursos hídricos e marinhos
- transição para a economia circular
- prevenção e controlo da poluição
- proteção e restauro da biodiversidade e dos ecossistemas.

O normativo da taxonomia para cada uma das atividades elegíveis define os **critérios** para os quais se considera que a atividade dá um **contributo substancial** para os acima referidos objetivos e os critérios para os quais a atividade **não prejudica significativamente** os objetivos.

A atividade *core* do Grupo Ibersol, **a restauração, não é considerada como elegível** para a taxonomia, o que, desde logo, limita o potencial de alinhamento do Grupo com a Taxonomia Verde. Por este facto o indicador de Volume de Negócios (proporção das receitas alinhada com a Taxonomia) será nulo.

Em todo o caso, nas operações do Grupo Ibersol, foi possível identificar um conjunto de atividades de suporte à atividade principal do Grupo com elegibilidade para a Taxonomia, para as quais é possível rastrear capex verde e opex verde e que a seguir se descrevem.

## Atividades de suporte elegíveis da Taxonomia Verde da UE

- Mobilidade Verde

Em 2024 o Grupo Ibersol continuou a apostar na transição para a mobilidade elétrica com o aluguer operacional de viaturas elétricas.

Estas atividades são enquadráveis na secção 6 do Regulamento Delegado (UE) 2021/2139 relativa a “Transportes”, mais especificamente na subsecção 6.5. *Transporte em motociclos, veículos ligeiros de passageiros e veículos comerciais ligeiros*. O aluguer operacional de automóveis de serviço elétricos e híbridos, estes com emissões inferiores a 50 g CO<sub>2</sub>/km, foi considerada atividade alinhada para efeitos de opex em 2024.

- Construção de edifícios novos e renovação de edifícios existentes

Estas atividades são enquadráveis no Regulamento Delegado (UE) 2021/2139, anexos I e II, secção 7, relativa a “Atividades de construção e imobiliárias”, respetivamente, nas subsecções 7.1. *Construção de edifícios novos* e 7.2. *Renovação de edifícios existentes* e no Regulamento Delegado (UE) 2023/2486, anexo II, em que as mesmas atividades estão previstas com as numerações 3.1 e 3.2, respetivamente.

Estas atividades cumprem os critérios de contributo substancial para a mitigação das alterações climáticas. Porém não cumprem a totalidade dos critérios de contribuição substancial para a economia circular, pelo que foram consideradas como não alinhadas em termos de CAPEX Verde.

No entanto, no âmbito destas atividades, foi possível eleger uma componente - a valorização de resíduos de construção - que cumpre com os critérios de contribuição substancial a transição para a economia circular e que portanto foi considerada como alinhada com a taxonomia a nível de capex.

- Instalação e manutenção de painéis solares

Esta atividade está prevista no Regulamento Delegado (UE) 2021/2139, secção 7.6 *Instalação, manutenção e reparação de tecnologias de energia de fontes renováveis*.

Durante o ano 2024, o Grupo Ibersol instalou painéis solares de AQS (água quente sanitária) em 4 restaurantes novos, atividade que foi considerada alinhada para efeitos de capex verde. Por outro lado, foram realizadas operações de manutenção e reparação em uma instalação já existente de painéis fotovoltaicos e em 40 instalações já existentes de painéis solares térmicos, o que foi relevado como atividade alinhada em termos de opex.

- Serviços de avaliação da eficiência energética

No acima citado Regulamento esta atividade está prevista na secção 9. *Atividades profissionais, científicas e técnicas*, subsecção 9.3. *Serviços profissionais relacionados com o desempenho energético dos edifícios*.

Em 2024 o Grupo contratou serviços profissionais especificamente dedicados à otimização do desempenho energético em 4 novos edifícios construídos. Esta atividade, enquadrando-se no âmbito da consultoria técnica (consultoria energética, simulações energéticas, gestão de projetos, elaboração de contratos de desempenho energético, ações de formação específicas), foi considerada alinhada em termos de CAPEX Verde.

## Garantia das Salvaguardas Sociais Mínimas

O Grupo Ibersol pauta a sua atuação no mercado pelos mais rigorosos padrões éticos e de conformidade legal, tendo sempre em vista a defesa dos interesses dos seus stakeholders, desde logo os seus colaboradores e clientes. Em particular, são apresentadas de seguida algumas notas específicas relativamente às principais matérias visadas ao nível das Salvaguardas Sociais Mínimas:

- Direitos Humanos

O Grupo Ibersol respeita integralmente a lei do Trabalho e os requisitos principais em matéria de Direitos Humanos preconizados pelas Nações Unidas e por outras organizações de referência, como a Organização Internacional do Trabalho (OIT) ou a Organização para a Cooperação e Desenvolvimento Económico (OCDE). Por outro lado, no Grupo não há registo de incidentes ou processos legais relacionados com incumprimento em termos de direitos humanos em nenhum dos mercados onde atua.

- Corrupção

O Grupo Ibersol funciona dentro de um setor altamente regulado e a sua atividade é aprofundadamente escrutinada pelos seus parceiros internacionais de negócio e por entidades independentes de auditoria (nomeadamente nos sistemas de gestão da qualidade e na prestação de informação financeira.) Por outro lado, o Grupo Ibersol tem uma política anti-corrupção que permite prevenir e combater a corrupção com elevado grau de eficácia.

- Fiscalidade

O Grupo Ibersol e as suas participadas cumprem todas as regras legais ao nível da fiscalidade, não havendo registo de não conformidades a este nível.

- Concorrência

O Grupo Ibersol nunca foi visado em processos de concorrência desleal pelas autoridades de supervisão económica, nem ao nível das operações (ASAE), nem ao nível das transações (AdC).

## Indicadores-chave de desempenho

O referencial normativo da taxonomia verde estabelece que o capex e opex das atividades elegíveis, alinhadas e não alinhadas, devem ser comparados com os respetivos valores de referência. As tabelas abaixo descrevem, de acordo com os critérios da taxonomia constantes no Regulamento Delegado (UE) 2021/4987, o capex e o opex de referência aplicáveis.

(milhões de euros)	2024 Op. Continuadas	2023 Op. Continuadas
Aumentos activos tangíveis [Nota 6.3.b)]	38 363 083	29 373 332
Aumentos activos intangíveis [Nota 6.2.b)]	3 158 807	3 586 599
Aumentos RoU (Nota 6.5)	75 922 735	164 625 819
<b>Capex Total de Referência</b>	<b>117 444 625</b>	<b>197 585 750</b>

(milhões de euros)	2024 Op. Continuadas	2023 Op. Continuadas
Rendas de contratos com prazo de locação inferior a 1 ano [Nota 4.3.1.b)]	4 656 825	2 736 318
Conservação e reparação (Nota 4.3.1)	8 998 078	7 357 403
<b>Total do OPEX de Referência</b>	<b>13 654 903</b>	<b>10 093 721</b>

A componente do CAPEX considerada elegível no âmbito da Taxonomia Verde da UE foi avaliada em 21.743.490,00€ e refere-se a atividades enquadráveis nas secções 7 e 9 do Regulamento Delegado (UE) 2021/2139 e seção 3 do Regulamento Delegado (UE) 2023/2486, tal como detalhado anteriormente.

O CAPEX alinhado pela Taxonomia (numerador) foi avaliado em 106.093,30€ tendo em conta os critérios enunciados pelo Regulamento Delegado (UE) 2021/2139 e pelo Regulamento Delegado (UE) 2023/2486.

Por conseguinte, em 2024 a Proporção de CAPEX alinhada pela Taxonomia foi de 0,090%.

O OPEX elegível e alinhado pela Taxonomia (numerador) foi avaliado em 166.481,74€ e refere-se a atividades enquadráveis nas secções 6 e 7 e alinhadas com os critérios enunciados pelo Regulamento Delegado (UE) 2021/2139, tal como detalhado anteriormente. Não foram consideradas atividades elegíveis em termos de opex para a taxonomia e não sustentáveis sob o ponto de vista ambiental.

Por conseguinte, em 2024 a Proporção de OPEX alinhada pela Taxonomia foi de 1,219%.

A seguir são apresentados os quadros resumo das proporções de CAPEX e OPEX alinhadas com e elegíveis para a taxonomia por objetivo, de acordo com o proposto no Anexo II do Regulamento Delegado (UE) 2021/2178 e no Anexo II do Regulamento Delegado (UE) 2023/2486.

Proporção das CapEx/Cap Ex totais		
	Alinhada pela taxonomia, por objetivo	Elegível para taxonomia, por objetivo
MAC	0,02%	18,42%
AAC		
RHM		
EC	0,07%	18,42%
PCP		
BIO		

Proporção das OpEx/OpEx totais		
	Alinhada pela taxonomia, por objetivo	Elegível para taxonomia, por objetivo
MAC	1,22%	
AAC		
RHM		
EC		
PCP		
BIO		

De seguida são apresentados os quadros-resumo mais detalhados com a descrição da elegibilidade e alinhamento das atividades para a taxonomia, em formato idêntico ao proposto pelos Regulamentos anteriormente citados para os indicadores-chave de desempenho (ICD) de empresas não financeiras.

Atividades económicas	Código	Observações	CAPEX absoluto (€)	Proporção de CAPEX	Critérios de contributo substancial "S" – elegível e alinhada; "E" – elegível						Critérios de não prejudicar significativamente "S" – sim						Salvaguardas mínimas "S" – sim	Proporção de CAPEX alinhada pela Taxonomia (2024)	Proporção de CAPEX alinhada pela Taxonomia (2023)
					Mitigação de alterações climáticas	Adaptação às alterações climáticas	Recursos hídricos e marinhos	Economia circular	Poliuição	Biodiversidade e ecossistemas	Mitigação de alterações climáticas	Adaptação às alterações climáticas	Recursos hídricos e marinhos	Economia circular	Poliuição	Biodiversidade e ecossistemas			
<b>A. ATIVIDADES ELEGÍVEIS PARA A TAXONOMIA</b>																			
<b>A1. Atividades sustentáveis sob o ponto de vista ambiental (alinhadas para a taxonomia)</b>																			
Construção de edifícios novos	MAC 7.1 ; EC 3.1	Valorização de resíduos de construção em novos restaurantes	€17 532,33	0,015%	N/EL	N/EL	N/EL	S	N/EL	N/EL	N/A	S	S	N/A	S	N/A	S	0,015%	0,011%
Renovação de edifícios existentes	MAC 7.2 ; EC 3.2	Valorização de resíduos de construção em restaurantes remodelados	€67 140,57	0,057%	N/EL	N/EL	N/EL	S	N/EL	N/EL	N/A	S	S	N/A	S	N/A	S	0,057%	0,034%
Instalação, manutenção e reparação de tecnologias de energia de fontes renováveis	MAC 7.6	Instalação de painéis solares para AQS em restaurantes novos e remodelados	€10 420,40	0,009%	S	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/A	S	N/A	N/A	N/A	N/A	S	0,009%	0,008%
Serviços profissionais relacionados com o desempenho energético dos edifícios	MAC 9.3	Projetos de eficiência energética dos novos restaurantes	€11 000,00	0,009%	S	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/A	S	S	S	S	S	S	0,009%	0,008%
CAPEX das atividades sustentáveis sob o ponto de vista ambiental (alinhadas para a taxonomia)			€106 093,30	0,090%	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	0,090%	0,061%
<b>A2. Atividades elegíveis para a taxonomia mas não sustentáveis sob o ponto de vista ambiental (não alinhadas para a taxonomia)</b>																			
Construção de edifícios novos	MAC 7.1 ; EC 3.1	Novos restaurantes (tudo exceto componentes alinhadas)	€11 498 515,39	9,791%	E	N/EL	N/EL	E	N/EL	N/EL									
Renovação de edifícios existentes	MAC 7.2 ; EC 3.2	Restaurantes remodelados (tudo exceto componentes alinhadas)	€10 138 881,31	8,633%	E	N/EL	N/EL	E	N/EL	N/EL									
CAPEX das atividades elegíveis para a taxonomia mas não sustentáveis sob o ponto de vista ambiental (não alinhadas para a taxonomia)			€21 637 396,70	18,423%														18,423%	7,887%
<b>TOTAL (A1+A2)</b>			<b>€21 743 490,00</b>	<b>18,514%</b>														<b>18,514%</b>	<b>7,948%</b>
<b>B. ATIVIDADES NÃO ELEGÍVEIS PARA A TAXONOMIA</b>																			
CAPEX das atividades não elegíveis para a taxonomia (B)			€95 701 134,79	81,486%															
<b>CAPEX TOTAL (A+B)</b>			<b>€117 444 624,79</b>	<b>100,000%</b>															

Atividades económicas	Código	Observações	OPEX absoluto (€)	Proporção de OPEX	Critérios de contributo substancial "S" – elegível e alinhada; "E" – elegível							Critérios de não prejudicar significativamente "S" – sim							
					Mitigação de alterações climáticas	Adaptação às alterações climáticas	Recursos hídricos e marinhos	Economia circular	Poliuição	Biodiversidade e ecossistemas	Mitigação de alterações climáticas	Adaptação às alterações climáticas	Recursos hídricos e marinhos	Economia circular	Poliuição	Biodiversidade e ecossistemas	Salvaguardas mínimas "S" – sim	Proporção de OPEX alinhada pela Taxonomia (2024)	Proporção de OPEX alinhada pela Taxonomia (2023)
<b>A. ATIVIDADES ELEGÍVEIS PARA A TAXONOMIA</b>																			
<b>A1. Atividades sustentáveis sob o ponto de vista ambiental (alinhadas para a taxonomia)</b>																			
Transporte em motociclos, veículos ligeiros de passageiros e veículos comerciais ligeiros	MAC 6.5	Aluguer operacional de automóveis de serviço elétricos	€155 549,34	1,139%	S	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/A	S	N/A	S	S	N/A	S	1,139%	0,443%
Instalação, manutenção e reparação de tecnologias de energia de fontes renováveis	MAC 7.6	Manutenção de painéis solares termicos e fotovoltaicos em restaurantes	€10 932,40	0,080%	S	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/A	S	N/A	N/A	N/A	N/A	S	0,080%	0,069%
OPEX das atividades sustentáveis sob o ponto de vista ambiental (alinhadas para a taxonomia)			€166 481,74	1,219%														1,219%	0,512%
<b>A2. Atividades elegíveis para a taxonomia mas não sustentáveis sob o ponto de vista ambiental (não alinhadas para a taxonomia)</b>																			
			€0,00	0,000%															
OPEX das atividades elegíveis para a taxonomia mas não sustentáveis sob o ponto de vista ambiental (não alinhadas para a taxonomia)			€0,00	0,000%														0,000%	0,000%
<b>TOTAL (A1+A2)</b>			<b>€166 481,74</b>	<b>1,219%</b>														<b>1,219%</b>	<b>0,512%</b>
<b>B. ATIVIDADES NÃO ELEGÍVEIS PARA A TAXONOMIA</b>																			
OPEX das atividades não elegíveis para a taxonomia (B)			€13 488 421,26	98,781%															
<b>OPEX TOTAL (A+B)</b>			<b>€13 654 903,00</b>	<b>100,000%</b>															

## Conclusão

O **contributo** da atividade do **Grupo Ibersol** no âmbito da Taxonomia Verde da União Europeia é **nulo** ao nível da sua **atividade de restauração** organizada, dado que é uma atividade que não faz parte do conjunto de atividades elegíveis para a Taxonomia, consagradas nomeadamente no Regulamento Delegado (UE) 2021/2139 e no Regulamento Delegado (UE) 2023/2486.

Já ao nível das **atividades de suporte** enquadráveis, designadamente as atividades de transportes e atividades de construção e imobiliárias, conclui-se que o **contributo do Grupo Ibersol é não material**, por terem sido apurados indicadores de proporção significativamente baixos, inferior a 1% em CAPEX e inferior a 2% em OPEX.

## 5.2.2 Plano de Transição para a Mitigação das Alterações Climáticas

[DR ESRS E1-1]

O Grupo Ibersol definiu um plano de transição para a mitigação das alterações climáticas a implementar a partir de 2025. Este plano visa garantir que a empresa contribui para a transição para uma economia sustentável, incluindo o alcance do objetivo de limitar o aquecimento global a 1,5°C em linha com o acordo de Paris.

De referir que, de acordo com Regulamento Delegado da Comissão (UE) 2020/1818, artigo 12, a empresa não está excluída das referências (*benchmarks*) alinhadas com o acordo de Paris.

Esse plano estrutura-se em políticas de mitigação das alterações climáticas e num conjunto de correspondentes ações de descarbonização, descritos nas secções 5.2.3 e 5.2.4 seguintes, respetivamente.

O plano de transição para a ação climática faz parte do plano estratégico da empresa e será refletido no processo de plano e orçamento anual e plurianual das unidades relevantes de negócio da empresa.

O referido plano foi aprovado pelo Conselho de Administração da empresa.

## 5.2.3 Políticas de Mitigação e Adaptação para as Alterações Climáticas

[DR ESRS E1-2]

Para atender ao objetivo de proteção ambiental a empresa definiu uma política de mitigação das alterações climáticas, que se estrutura em três grandes eixos:

- redução das emissões diretas de GEE das operações próprias (emissões de âmbito 1)
- redução das emissões indiretas de GEE das operações próprias (âmbito 2)
- redução das emissões indiretas de GEE na cadeia de valor (âmbito 3).

Esta política relaciona-se com impactos positivos e negativos e riscos identificados como materiais a nível do subtópico “mitigação das alterações climáticas” na análise de dupla materialidade descrita no capítulo 5.1.9 acima.

Existe ainda uma política de adaptação às alterações climáticas que se centra na resposta aos riscos climáticos físicos e de transição associados aos eventos climáticos extremos e se divide em duas componentes:

- proteção de pessoas e ativos
- contenção de danos e resiliência.

Esta política decorre dos impactos positivos e riscos considerados materiais na análise de materialidade.

A política de adaptação às alterações climáticas aplica-se apenas às operações próprias do Grupo.

A implementação das políticas de mitigação e adaptação para as alterações climáticas é da responsabilidade do cso (*chief sustainability officer*) do Grupo.

## 5.2.4 Ações de Mitigação e Adaptação para as Alterações Climáticas

[DR ESRS E1-3]

As tabelas que se seguem descrevem as ações correspondentes às políticas de mitigação e adaptação para as alterações climáticas.

Ações da Política de Mitigação das Alterações Climáticas
<b>Política de redução de emissões de GEE de âmbito 1</b>
Melhoria eficiência energética
Conversão frota para veículos elétricos
<b>Política de redução de emissões de GEE de âmbito 2</b>
Aquisição energia verde
Melhoria eficiência energética
Produção energia de fontes renováveis para autoconsumo
<b>Política de redução de emissões de GEE de âmbito 3</b>
Compra produtos menor pegada
Redução peso resíduos indiferenciados

Ações da Política de Adaptação às Alterações Climáticas
<b>Política de proteção de pessoas e ativos</b>
Aumento resistência instalações a fenómenos climático extremos
Formação de colaboradores sobre como atuar em eventos climáticos extremos
<b>Política de contenção de danos e resiliência</b>
Criação de uma task force de gestão de crises associadas a eventos climáticos extremos

As ações da mesma natureza realizadas durante o exercício de 2024 e respetivos impactos em termos de Capex e Opex estão evidenciadas nas tabelas de indicadores chave de desempenho da taxonomia verde, incluídas na secção 5.2.1 acima.

As ações propostas para o futuro serão implementadas no período 2025-30 e serão financiadas por recurso a capitais próprios.

## 5.2.5 Consumo e Mix Energético

[DR ESRS E1-5]

Na tabela abaixo descreve-se o consumo de energia das operações próprias do Grupo e a respetiva distribuição em termos de fontes de energia.

Consumo de Energia e Mix		2024
(1) Consumo total de energia de fontes fósseis (MWh)		25 237
Percentagem de fontes fósseis no consumo total de energia (%)		40%
(2) Consumo proveniente de fontes nucleares (MWh)		5 106
Percentagem de fontes nucleares no consumo total de energia (%)		8%
(3) Consumo de combustível de fontes renováveis, incluindo biomassa (incluindo também resíduos industriais e urbanos de origem biológica, biogás, hidrogénio renovável, etc.) (MWh)		0
(4) Consumo de eletricidade, calor, vapor e arrefecimento comprados ou adquiridos provenientes de fontes renováveis (MWh)		32 265
(5) Consumo de energia renovável não proveniente de combustíveis auto gerada (MWh)		5
(6) Consumo total de energia de fontes renováveis (MWh) (calculado como a soma das linhas 3 a 5)		32 270
Percentagem de fontes renováveis no consumo total de energia (%)		52%
Consumo total de energia (MWh) (calculado com a soma das linhas 1, 2 e 6)		62 613

## 5.2.6 Emissões de Gases de Efeito Estufa (GEE)

[DR ESRS E1-6]

Na tabela a seguir apresenta-se as emissões de GEE do Grupo nos dois últimos anos por âmbito de análise e com a desagregação nas principais componentes.

Emissões GEE			
	2023	2024	% (2024/23)
<b>Emissões de GEE de âmbito 1</b>			
Emissões brutas de GEE de âmbito 1 (tCO <sub>2</sub> eq)	2 945	3 010	2%
<b>Emissões de GEE de âmbito 2</b>			
Emissões brutas de GEE de âmbito 2 baseadas na localização (tCO <sub>2</sub> eq)	8 265	8 661	5%
Emissões brutas de GEE de âmbito 2 baseadas no mercado (tCO <sub>2</sub> eq)	12 249	9 998	-18%
<b>Emissões significativas de GEE de âmbito 3</b>			
Emissões brutas indiretas totais de GEE (de âmbito 3) (tCO <sub>2</sub> eq)	159 727	169 155	6%
1 Bens e serviços adquiridos	127 834	135 778	6%
2 Bens de equipamento	4 145	3 650	-12%
4 Transporte e distribuição a montante	5 202	5 610	8%
5 Resíduos produzidos em operações	135	189	40%
6 Deslocações em serviço	389	537	38%
7 Deslocações pendulares colaboradores	6 828	8 749	28%
14 Franquias	15 193	14 642	-4%
<b>Emissões totais de GEE</b>			
Emissões totais de GEE (baseadas na localização) (tCO <sub>2</sub> eq)	170 936	180 826	6%
Emissões totais de GEE (baseadas no mercado) (tCO <sub>2</sub> eq)	174 920	182 163	4%

As emissões da tabela acima são relativas ao Grupo, portanto incluindo as empresas consideradas na consolidação contabilística no âmbito da informação financeira. Porém no ano de 2024 não foram consideradas as emissões das operações da empresa NRS, que explora restaurantes da marca KFC, adquirida em 2024 e que integrou as contas consolidadas a partir de Julho de 2024. Admitindo idênticos rácios de intensidade de emissões relativamente às vendas, estima-se que a atividade desta empresa, no período alvo de consolidação contabilística de Julho a dezembro de 2024, tenha gerado emissões na ordem dos 8.500 ton CO<sub>2</sub>eq, o que representa cerca de 4,7% das emissões totais da base sem essa empresa. Não existem entidades fora do perímetro de consolidação para as quais o Grupo detém o controlo operacional.

As emissões encontram-se agrupadas em três âmbitos de análise: âmbito 1: emissões diretas das operações próprias, âmbito 2: emissões indiretas das operações próprias e âmbito 3: emissões indiretas na cadeia de valor.

Relativamente às emissões de âmbito 1, de referir que o Grupo atua no sector da restauração, o qual não é abrangido pelos sistemas regulados de comércio de emissões de GEE.

No que concerne as emissões de âmbito 2, nota-se que o Grupo até ao final de 2024, nos contratos de fornecimento de energia ou de forma autónoma aos contratos, não aderiu a nenhum instrumento contratual de emissões, como as garantias de origem ou os certificados de energia renovável.

Ainda a nível das emissões de âmbito 2 de referir que os fatores de conversão utilizados não separam as emissões biogénicas de CO<sub>2</sub> provenientes da combustão ou biodegradação de biomassa.

As emissões de *scope 2* de acordo com o critério "*market-based*", de 2023 para 2024 evidenciam uma redução relevante por força da descida significativa dos fatores de emissão correspondentes, refletindo uma menor pegada na produção de energia pelos fornecedores contratados.

As emissões de âmbito 3 foram genericamente obtidas a partir de dados internos existentes nos sistemas de informação da empresa; em particular, as emissões da atividade logística entre os armazéns centrais de distribuição e os restaurantes (que integram na categoria 4 da tabela acima) foram calculadas a partir de dados primários dos operadores logísticos, tendo essa atividade cerca de 1% de peso no total das emissões de âmbito 3.

Nas emissões indiretas da cadeia de valor não foram identificadas emissões biogénicas de CO<sub>2</sub> provenientes da combustão ou biodegradação de biomassa ou emissões de GEE em geral associadas às restantes fases ciclo de vida de biomassa.

A pegada de carbono dos resíduos gerados nas operações (categoria 5 na tabela acima) e das deslocações pendulares de colaboradores (categoria 7) foi obtida por extrapolação de uma amostra de dados reais recolhidos e portanto existe algum grau de incerteza na sua medição [DR ESRS 2 BP-2].

Nas emissões de âmbito 3, foram excluídas as categorias a seguir descritas, por não serem aplicáveis ou serem materialmente não relevantes: 1. Serviços de computação em nuvem e de centros de dados (sub-categoria); 3. Atividades relativas a combustíveis e energia (não incluídas no âmbito 1 ou no âmbito 2); 8. Ativos locados a montante; 9. Transporte a jusante; 10. Transformação dos produtos vendidos; 11. Utilização dos produtos vendidos; 12. Tratamento de fim de vida dos produtos vendidos; 15 Investimentos.

Nas emissões de âmbito 3, as categorias consideradas foram genericamente avaliadas para o conjunto da empresa mãe do Grupo e respetivas empresas subsidiárias, que se inscrevem no perímetro de consolidação contabilística. Porém, para a categoria "14. Franquias" foram consideradas as emissões globais (âmbitos 1, 2 e 3) dos franquizados do Grupo, entidades sobre as quais não existe controlo operacional. Essas emissões foram apuradas pela aplicação dos rácios de intensidade de emissão do Grupo ao volume de negócios dos franquizados.

O apuramento das emissões de GEE foi realizado de acordo com os standards e orientações do GHG Protocol [nomeadamente, Corporate Accounting and Reporting Standard v.2015, Corporate Value Chain (Scope 3) Standard v.2011, Scope 2 Guidance v.2015, Scope 3 Calculation Guidance v.2013].

Para os fatores de emissão de GEE foram utilizadas fontes reconhecidas internacionalmente ou a nível nacional. Abaixo apresenta-se um resumo das principais fontes utilizadas por categoria de variável:

- matérias-primas e mercadorias de natureza alimentar: Agribalyze 3.1

- recursos energéticos e naturais: DESN (Department for Energy Security & Net Zero, UK Government), & DEFRA (Department for Environment, Food & Rural Affairs, UK Government) GHG (Green House Gases) conversion factors 2024; APA (Agência Portuguesa do Ambiente); REE (Red Eléctrica de España);

- veículos, transporte de mercadorias e resíduos: DESN & DEFRA GHG conversion factors 2024;
- cloro-fluor-carbonetos: APA (Agência Portuguesa do Ambiente)

A tabela que se segue ilustra a intensidade das emissões de GEE por unidade de receita líquida nos últimos dois anos de atividade.

Intensidade de GEE por receita líquida	2023	2024	% 2024/23
Emissões totais de GEE (baseadas na localização) por receita líquida (tCO <sub>2</sub> eq / M€)	401,5	400,6	-0,2%
Emissões totais de GEE (baseadas no mercado) por receita líquida (tCO <sub>2</sub> eq / M€)	410,8	403,5	-1,8%

A receita líquida considerada são as vendas consolidadas do Grupo no respetivo exercício, dado pela soma das vendas de restauração e das vendas de mercadorias das operações totais (continuadas e descontinuadas), conforme nota “4.1 Rédito” das Demonstrações Financeiras Consolidadas. Na linha do acima referido relativamente ao âmbito de análise, para o ano de 2024 e para harmonização do critério usado no rácio de intensidade no numerador (emissões) e no denominador (receita), foram expurgadas as vendas das operações da empresa NRS, adquirida em 2024.

## 5.2.7 Políticas relacionadas com a Poluição

[DR ESRS E2-1]

Para dar resposta ao objetivo de defesa do ambiente a empresa definiu uma política de combate à poluição que se estrutura nas seguintes dimensões:

- redução da poluição do ar, da água e dos solos
- redução do uso de plásticos.

Esta política relaciona-se com os impactos materiais que resultaram da análise de materialidade para o tópico E2 Poluição, descrita no ponto 5.1.9 acima neste relatório.

As substâncias poluentes alvo da política são: para o ar, o CO<sub>2</sub> (dióxido de carbono), CO (monóxido de carbono), CH<sub>4</sub> (metano) e o N<sub>2</sub>O (óxido nitroso), para água, os resíduos de óleo alimentar usado e para os solos, os adubos e produtos fitofarmacêuticos.

A redução do uso de plásticos tem a finalidade de evitar a poluição associada ao seu processo de produção e ainda evitar a associada geração de microplásticos.

Esta política aplica-se o todo o universo do Grupo. A implementação desta política é da responsabilidade da direção de sustentabilidade do Grupo.

A implementação desta política depende fortemente da colaboração de stakeholders relevantes na cadeia de valor, nomeadamente operadores logísticos, produtores agrícolas, indústria alimentar e fornecedores de embalagens. Nesse sentido, será realizada a devida articulação com esses stakeholders para a divulgação e promoção desta política.

## 5.2.8 Ações relacionadas com a Poluição

[DR ESRS E2-2]

A tabela abaixo descreve as ações inerentes à política de combate à poluição.

Ações da Política de Combate à Poluição
<b>Política de redução da poluição do ar, da água e dos solos</b>
Conversão frota própria para veículos elétricos
Encaminhamento do óleo alimentar usado para a produção de biodiesel
Compra de produtos agrícolas com certificação global gap ou de produção biológica
<b>Política de redução do uso de plásticos</b>
Embalagens de fornecimentos com mínima quantidade de plástico
Utilização de utensílios de serviço ao cliente de uso único sem plástico ou com uma incorporação mínima de plástico

As ações acima descritas serão executadas no período 2025-30.

O processo de substituição de viaturas da empresa a combustível por viaturas elétricas ou híbridas foi iniciado em 2022 e intensificado no ano de 2024. Nos próximos anos pretende-se consolidar essa conversão.

O encaminhamento de óleo alimentar usado para a produção de biodiesel é uma atividade que a empresa já realiza há vários anos, sendo que em 2024 a taxa de encaminhamento foi de 100%, pretendendo-se manter no futuro esse nível de desempenho.

## 5.2.9 Outras considerações relacionados com a Poluição

A atividade do Grupo não se enquadra na lista de atividades previstas no anexo I do Regulamento CE nº 166/2006 que estabelece o registo europeu de libertação e transferência de poluentes, pelo que

não é aplicável a divulgação das emissões de poluentes do ar, água e solo. A empresa não dispõe de informação sobre a quantidade de microplásticos gerados ou usados [DR ESRS E2-4].

Na análise de dupla materialidade não foram identificados riscos e oportunidades materiais para o tópico E2-Poluição e logo não se coloca a avaliação de impactos financeiros previstos associados. [DR ESRS E2-6]

## 5.2.10 Políticas relacionadas com Água e Recursos Marinhos

[DR ESRS E3-1]

No sentido de atender ao objetivo de defender o ambiente a empresa estabeleceu uma política de proteção da água que compreende os seguintes vetores:

- redução do consumo de água
- promoção da qualidade do abastecimento água
- tratamento das descargas de água contaminada.

Esta política decorre dos impactos materiais identificados na análise de materialidade para o tópico E3 Água e Recursos Marinhos, descrita no ponto 5.1.9 acima neste relatório.

A empresa não dispõe de instalações localizadas em áreas de risco de água e, em particular, de elevado stress hídrico.

A responsabilidade pela implementação da política de proteção da água está atribuída ao diretor de sustentabilidade do Grupo.

## 5.2.11 Ações e Recursos relacionados com Água e Recursos Marinhos

[DR ESRS E3-2]

Na tabela que se segue descreve-se as ações no âmbito da política de proteção da água para o período 2025-30.

Ações da Política de Proteção da Água e dos Recursos Marinhos	
Política de redução do consumo de água	
Monitorização do consumo e definição de objetivos com base nas melhores práticas	
Utilização de equipamentos de poupança no uso de água	
Política de promoção da qualidade do abastecimento água	
Utilização de sistema de tratamento da água extraída em Angola	
Política de tratamento das descargas de água contaminada	
Utilização de ETAR's (estações de tratamento de águas residuais) em algumas localizações	

A política de poupança do consumo de água é aplicável em todo o Grupo. A empresa aposta em equipamentos de poupança no consumo de água, como por exemplo: redutores de pressão nos contadores, torneiras com redutor de caudal, torneiras com sensores (em casas de banho e vestiários), autoclismos com sensores de descarga e depósitos duplos e de capacidade limitada, máquinas de lavar a louça eficientes. Os novos equipamentos adotados respeitam as especificações técnicas definidas nos critérios de não prejudicar significativamente o objetivo de utilização sustentável e proteção dos recursos hídricos e marinhos, estabelecidos no Regulamento Delegado (UE) 2021/2039 e no Regulamento Delegado (UE) 2023/2486.

Em Angola a água extraída é tratada (por filtragem e quimicamente) e armazenada no sentido de disponibilizar de forma contínua água potável aos restaurantes.

Em algumas localizações, por requisitos operacionais ou pela ausência de ligação à rede pública de saneamento, existem ETAR's: na unidade central de produção de Modivas e nos restaurantes das estações de serviço de Alvão, Ovar e Vouzela.

## 5.2.12 Consumo de Água

[DR ESRS E3-4]

A tabela a seguir descreve o consumo de água nas operações próprias da empresa no ano de 2024.

Consumo de Água	2024
Total (m <sup>3</sup> )	242 012
Intensidade (m <sup>3</sup> / M€ Vendas)	536
Em áreas de risco de água (m <sup>3</sup> )	0
Água reciclada e reutilizada (m <sup>3</sup> )	0
Água armazenada (m <sup>3</sup> )	45

A informação acima foi obtida a partir das faturas dos fornecedores de água.

Na análise de materialidade não foram apurados riscos e oportunidades materiais para o tópico E3-Água e Recursos Marinhos, pelo que não são aplicáveis correspondentes efeitos financeiros previstos. [DR ESRS E3-5]

### 5.2.13 Políticas de Utilização de Recursos e Economia Circular

[DR ESRS E5-1]

Com o propósito de proteger o ambiente e melhorar a eficiência no uso dos recursos a empresa estabeleceu uma política de otimização da utilização de recursos e economia circular que compreende quatro eixos:

- entrada de recursos
- saída de recursos
- prevenção de desperdícios
- gestão de resíduos

A política da empresa de uso e circularidade de recursos respeita a “hierarquia do desperdício”, enquadrando-se sobretudo nas fases da “prevenção” e da “reciclagem”. Atendendo à natureza do negócio, a empresa segue fundamentalmente os princípios de economia circular “reduzir”, “reparar” e “reciclar”.

Esta política resulta dos impactos, riscos e oportunidades materiais identificados na análise de materialidade para o tópico E5 Utilização de Recursos e Economia Circular, constante no ponto 5.1.9 acima neste relatório.

A política de uso de recursos e economia circular é de aplicação global no Grupo. A responsabilidade pela sua implementação cabe em última instância ao diretor de sustentabilidade da empresa.

### 5.2.14 Ações relacionadas com Utilização de Recursos e Economia Circular

[DR ESRS E5-2]

A tabela abaixo ilustra as ações associadas à política de uso de recursos e economia circular, para o período 2025-30.

Ações da Política de Otimização da Utilização de Recursos e Economia Circular
<b>Política de entrada de recursos</b>
Embalagens de fornecimentos com eco-design
Plano de manutenção preventiva e curativa de instalações e equipamentos
Compra de mobiliário cuja composição inclui preponderantemente materiais reciclados e recicláveis
<b>Política de saída de recursos</b>
Utensílios de serviço ao cliente de uso único sem plástico ou com uma incorporação mínima de plástico
Embalagens de bebidas não reutilizáveis com sistema de depósito e reembolso
Utilização de utensílios de serviço ao cliente reutilizáveis
Utensílios de serviço ao cliente contendo plástico (de uso único ou reutilizáveis) 100% recicláveis e com uma incorporação de plástico reciclado mínima de acordo com as exigências legais
<b>Política de prevenção de desperdícios</b>
Melhoria dos sistemas de planeamento de compras e produção
Formação aos colaboradores sobre desperdício em restauração
<b>Política de gestão de resíduos</b>
Separação de resíduos - papel, plástico, vidro, biorresíduos e indiferenciado - nos restaurantes e escritórios
Formação aos colaboradores sobre gestão de resíduos
Ações de sensibilização junto dos clientes sobre separação de resíduos
Conversão das fardas usadas dos colaboradores em novos produtos (eg: materiais de limpeza)
Encaminhamento do óleo alimentar usado para a produção de biodiesel

O desenvolvimento do eco-design das embalagens de produtos de compra traduz-se sobretudo na utilização de uma menor massa de material (pela diminuição da densidade e do número de componentes) e pela incorporação de uma maior quantidade de material reciclável e reciclado na sua composição. O ónus deste processo é fundamentalmente atribuível aos fornecedores de embalagens e de produtos adquiridos pela empresa.

A empresa dispõe, há vários anos, de um plano de manutenção preventiva e corretiva das suas instalações e equipamentos, que permite assegurar a qualidade das operações e otimizar a vida útil dos seus ativos. O objetivo para os próximos anos é manter a execução desse plano.

Atualmente as embalagens de serviço ao cliente de uso único utilizadas pela empresa são compostas maioritariamente por papel e tipicamente têm uma incorporação máxima de plástico de 15%, o que as torna recicláveis no circuito dedicado de papel. Uma alternativa a explorar às embalagens contendo plástico são embalagens feitas de materiais naturais alternativos ao papel, como o bambu ou o cânhamo, integráveis na fileira dos biorresíduos.

Relativamente aos utensílios de serviços ao cliente reutilizáveis, de referir que no presente existem marcas do Grupo (e.g. Catering, Travel, Pans) que já os utilizam de forma total ou parcial (louças de cerâmica e vidro). Existe a perspetiva de introduzir embalagens reutilizáveis noutras marcas, em algumas localizações viáveis, nomeadamente restaurantes de rua. Ainda, legislação nacional sobre embalagens e resíduos de embalagens, com origem em legislação da União Europeia, o PPWR (Packaging and Packaging Waste Regulation), veio introduzir a obrigação de, a partir de Julho de 2025,

ter como alternativa para o cliente soluções de embalagens reutilizáveis no canal de delivery e take-away.

O referido quadro normativo europeu vem ainda colocar a obrigação de as embalagens de serviço ao cliente contendo plástico terem um teor mínimo de plástico reciclado de 30% a partir de 1 janeiro 2030, tendo portanto a empresa em perspetiva esse objetivo.

Outro objetivo imposto pela legislação nacional e comunitária é a obrigação das embalagens de bebidas não reutilizáveis integrarem um circuito dedicado de reciclagem com sistema de depósito e reembolso.

A evolução das especificações das embalagens de serviço ao cliente, nomeadamente o tipo de material e o grau de incorporação de material reciclado, é um essencialmente uma responsabilidade dos produtores de embalagens e produtos comprados pela empresa.

O Grupo atualmente realiza nos seus restaurantes, unidades de produção e escritórios a separação de resíduos – papel, plástico, vidro, biorresíduos e indiferenciado. O desafio para os próximos anos consiste em aumentar a qualidade da separação e assim reduzir a proporção de resíduos indiferenciados. Para tal planeia-se investir em equipamentos de separação de resíduos para as salas de clientes e realizar ações de formação a colaboradores e ações de sensibilização dirigidas a clientes.

Em 2024 o Grupo assinalou o Dia Mundial do Ambiente com o webinar "Onde estiver, Recicle sempre!", realizado em parceria com a Sociedade Ponto Verde. A iniciativa destacou a importância da separação correta de resíduos e a reciclagem de embalagens, tanto em casa como em contexto de trabalho, promovendo boas práticas ambientais.

Em 2024 todo o óleo alimentar usado foi destinado para a produção de biodiesel, pretendendo-se nos próximos anos manter o atual desempenho.

## 5.2.15 Outras considerações relacionados com a Utilização de Recursos e Economia Circular

### Entrada de Recursos [DR ESRS E5-4]

O quadro seguinte fornece informação sobre os materiais utilizados na elaboração dos produtos oferecidos pela empresa durante o exercício de 2024.

Materiais usados na composição dos produtos vendidos	
	2024
Peso produtos usados (comida, bebidas e embalagens) em ton	51404
Materiais biológicos de fonte sustentável (% peso total)	<1%
Materiais reciclados (% peso total)	nd

Os dados acima são calculados a partir das compras realizadas e com base nas fichas técnicas dos produtos disponibilizadas pelos fornecedores.

### Saída de Recursos [DR ESRS E5-5]

As embalagens usadas no serviço ao cliente são recicláveis em 100% da sua composição.

A tabela abaixo descreve a quantidade de resíduos por tipo, gerada nas operações próprias da empresa durante o ano de 2024.

Resíduos gerados na operação por tipo (em ton)	2024
Papel	1 995
Plástico	1 379
Vidro	277
Biorresíduos	3 077
Indiferenciado	589
<b>Total</b>	<b>7 317</b>

Todos os resíduos gerados são de natureza não perigosa. Todos os resíduos são encaminhados para reciclagem nas fileiras específicas, exceto os resíduos indiferenciados que são descartados (não se conhecendo o detalhe da proporção para cada destino, nomeadamente aterro e incineração). A percentagem de resíduos não reciclados corresponde a 8% do total de resíduos.

A informação da tabela acima foi obtida por extrapolação de uma amostra de medições reais.

### Efeitos Financeiros Previstos [DR ESRS E5-6]

Os efeitos financeiros previstos das oportunidades e riscos materiais para o tópico E5- Uso de Recursos e Economia circular, identificados na análise de materialidade, estão descritos acima no presente relatório, no capítulo 5.1.9 Impactos, Riscos e Oportunidades materiais e interação com a Estratégia e Modelo de Negócio.

De notar que as oportunidades identificadas localizam-se nas operações próprias e os riscos a montante e em toda a cadeia de valor, conforme também descrito no referido capítulo. [DR ESRS E5-6].

## 5.3 Informação social

### 5.3.1 Colaboradores próprios

#### 5.3.1.1 Políticas relacionadas com os colaboradores próprios

[DR ESRS S1-1]

O Grupo Ibersol tem um conjunto de políticas de gestão de pessoas, procedimentos e códigos de conduta internos, aplicáveis a todos os seus colaboradores, que visam garantir o cumprimento de regras fundamentais dos direitos humanos, toda a regulação laboral aplicável, bem como as principais normas internacionais e as melhores práticas de segurança, saúde e bem-estar no trabalho. Esta regulamentação interna abrange tópicos tão variados como o recrutamento e seleção, a avaliação do desempenho, a diversidade, equidade e inclusão, a igualdade salarial em função do género, a segurança e saúde no trabalho, ou os direitos associados à maternidade e paternidade. São visados todos os colaboradores internos do Grupo Ibersol, incluindo os que são contratados em regime de trabalho temporário. Tal documentação é desenvolvida e implementada pela Direção de Desenvolvimento de Pessoas e pela Direção das Relações de Trabalho e Jurídico-Laborais, sob a supervisão do Conselho de Administração, através de equipas especializadas e ferramentas de divulgação, formação e auscultação. Além das práticas internas de tratamento de não conformidades e melhoria contínua, o Grupo Ibersol sujeita as suas políticas, sistemas de gestão e processos internos ao escrutínio de entidades independentes de certificação (seja a pedido do próprio Grupo, seja a pedido dos seus parceiros de negócio) e de entidades oficiais de fiscalização do cumprimento legal. Adicionalmente, o Grupo Ibersol está a desenvolver uma política de compras abrangente que tem como objetivo transpor para a sua cadeia de valor toda a exigência que impõe à sua própria operação.

Lista de políticas e códigos de conduta internos:

- Código de Conduta para a Prevenção e Combate ao Assédio
- Política de Privacidade
- Política do Sistema Integrado de Gestão (Qualidade, Segurança e Saúde no Trabalho, Segurança Alimentar e Ambiente)
- Código de Ética e Conduta
- Política de Prevenção da Corrupção e Infrações Conexas

Destaque ainda para todos deveres de informação aos trabalhadores a que o Grupo Ibersol está sujeito, no âmbito dos quais são divulgadas e promovidas diversas matérias relacionadas com igualdade e não discriminação, parentalidade, direitos e obrigações dos sinistrados, segurança e saúde no trabalho para trabalhadora grávida, puérpera e lactante.

Em particular, o princípio da igualdade é destacado como garante de um tratamento justo e equitativo dos colaboradores (e.g., rotação de horários, folgas e tarefas, proposta de abertura de procedimentos

disciplinares, etc.) no Manual de Gestão Administrativa de Recursos Humanos e em vários procedimentos internos.

De um modo geral, as políticas, códigos de conduta e principais procedimentos internos têm em conta as recomendações dos Princípios do Pacto Global das Nações Unidas, a Declaração Universal dos Direitos Humanos e as recomendações da Organização Internacional do Trabalho (OIT), nomeadamente no que concerne a defesa dos direitos humanos e laborais. Objetivamente, as políticas internas cobrem e promovem explicitamente os seguintes princípios e/ou direitos:

- Liberdade e dignidade,
- Diversidade, equidade, inclusão,
- Direito à vida e segurança pessoal,
- Proibição da escravidão ou servidão,
- Humanidade no tratamento,
- Igualdade perante a lei e perante os tribunais,
- Direito à intimidade e privacidade,
- Liberdade de opinião/associação/reunião,
- Direito a segurança social,
- Direito ao trabalho mediante remuneração justa,
- Proteção contra o desemprego,
- Direito ao repouso e ao lazer,
- Direito a um padrão de vida aceitável perante adversidades,
- Proteção social na maternidade/paternidade e na infância,
- Direito à educação e formação,
- Direito à livre participação na vida cultural comunitária,
- Direito à ordem social e internacional.

A abordagem à proteção destes princípios e/ou direitos assenta na sensibilização de toda a força de trabalho através dos seguintes mecanismos:

- Formação de *onboarding*, em que são apresentados e disponibilizados aos colaboradores todos os valores, políticas e regras principais a ter em conta na organização;
- Formação contínua, para atualização de conhecimentos sobre novas políticas e novos procedimentos internos;
- Seguimento da atividade de fóruns e associações setoriais e não setoriais, que apoiam a divulgação e cumprimento de imposições legais em matéria laboral;
- *Newsletters* internas distribuídas a todos os colaboradores;
- Notas internas sobre novos compromissos e/ou políticas;

- Inquéritos internos de avaliação e identificação de oportunidades de melhoria (e.g. segurança, clima organizacional, etc.).

São especialmente tidas em conta a Declaração Universal dos Direitos Humanos e as Recomendações da OIT. Em particular, o Grupo Ibersol é subscritor do Pacto Global das Nações Unidas e dos seus 10 princípios.

Os temas relacionados com a prevenção do tráfico humano, trabalho forçado ou escravo, estão tacitamente cobertos pelas políticas do Grupo Ibersol no que concerne a sua própria força de trabalho, na medida em que o Grupo cumpre rigorosamente a legislação laboral e tem operações bastante escrutinadas, com várias medidas de controlo e prevenção de irregularidades e mecanismos administrativos muito robustos. O Grupo Ibersol é igualmente diligente e rigoroso na aplicação da lei no que toca à disponibilização de oportunidades de trabalho para menores de idade nas diferentes jurisdições onde opera.

Existem políticas e estão implementados procedimentos de atuação em situação de emergência, identificação e correção de causas e prevenção de acidentes de trabalho.

Por outro lado, o Grupo Ibersol tem um plano de igualdade e não discriminação, essencialmente focado na equidade entre homens e mulheres. Outras potenciais fontes de discriminação (raça, idade, orientação sexual, religião, etc.) são devidamente acauteladas através de outras políticas e procedimentos, nomeadamente ao nível do recrutamento e seleção, e também no código de conduta interno.

Existem políticas internas, baseadas na lei geral, especificamente dedicadas às colaboradoras que foram mães e que se encontram em período de amamentação.

Além dos planos e procedimentos que incluem regras específicas no sentido da prevenção da discriminação (bem como das respetivas ações de formação associadas), o Grupo Ibersol também disponibiliza um canal de denúncias, que pode ser encarado como mecanismo dissuasor e de tratamento de situações anómalas reportadas.

### **5.3.1.2 Processos para envolver os colaboradores próprios e os representantes dos trabalhadores sobre os impactos**

[DR ESRS S1-2]

Os colaboradores do Grupo Ibersol têm uma participação ativa na gestão através de reuniões periódicas com as chefias (a todos os níveis), respostas a inquéritos, propostas/sugestões de melhorias espontâneas e outros mecanismos de envolvimento interno. Estas são formas efetivas e rotineiras de envolvimento das partes interessadas internas.

Além do envolvimento mais intenso no momento da admissão e durante o período de *onboarding*, os colaboradores do Grupo Ibersol têm acesso a um plano de formação anual em que também há uma interação mais intensa com outros departamentos, nomeadamente através da troca de experiências e informações com colegas oriundos de outras áreas funcionais e/ou outras unidades de negócio. Também numa base anual, todos os colaboradores dão resposta a uma série de solicitações e inquéritos gerais, nomeadamente: clima organizacional, opções de mobilidade, segurança, saúde e bem-estar no trabalho. Quando chega o momento de se desvincularem do Grupo Ibersol, todos os colaboradores respondem igualmente a um inquérito de saída.

A Direção de Desenvolvimento de Pessoas e a Direção de Relações de Trabalho e Jurídico-Laborais são responsáveis, ao nível central, pelos processos de envolvimento de todos os *stakeholders* internos, não apenas ao nível das ações diretamente conduzidas por si (inquéritos, informações, formação e sensibilização), mas também no estabelecimento de um conjunto políticas e diretrizes que têm de ser seguidas e executadas pelos negócios e direções centrais.

Para além de subscrever integralmente a Carta dos Direitos Humanos das Nações Unidas e as orientações da Organização Internacional do Trabalho, o Grupo Ibersol subscreveu formalmente o Pacto Global das Nações Unidas em 2023, que inclui princípios especificamente relacionados com os Direitos Humanos e direitos laborais.

A eficácia do envolvimento com os colaboradores é aferida por vários meios, nomeadamente através da contabilização dos níveis de participação dos colaboradores em vários tipos de iniciativas propostas (inquéritos, projetos, formações, etc.) e também, de forma mais direta, através de questões específicas nos questionários de clima organizacional e de saída.

Não existem, neste momento, iniciativas especificamente criadas para identificar elementos da força de trabalho da empresa com maior vulnerabilidade, em virtude das suas características, nomeadamente género, idade, nacionalidade ou etnia, vocação religiosa, orientação sexual, condição de saúde, etc. Considera-se que os processos de envolvimento existentes permitem prevenir ou mitigar eficazmente a eventual ocorrência de situações de vulnerabilidade e/ou marginalização de qualquer colaborador.

### **5.3.1.3 Processos para remediar os impactos negativos e canais para que os próprios trabalhadores manifestem as suas preocupações**

[DR ESRS S1-3]

Ao nível da gestão de horários, o Grupo Ibersol tem apostado sucessivamente em nova tecnologia para otimizar os processos de gestão dos horários e escalas de trabalho, no sentido de melhorar a eficiência

e, em simultâneo, potenciar um melhor equilíbrio entre a vida pessoal e profissional dos colaboradores.

No que toca aos acidentes em contexto de trabalho, para além de todos os acidentes serem objeto de tratamento dedicado (identificação de causas e implementação de ações corretivas e preventivas), o Grupo Ibersol conduz anualmente um inquérito geral de segurança e saúde no trabalho, exatamente com o intuito de atuar na minimização da frequência e da gravidade de eventuais acidentes de trabalho.

Além das rotinas de reporte interno existentes dentro das direções ao nível operacional e central, qualquer colaborador pode contactar diretamente as direções centrais de Desenvolvimento de Pessoas e de Relações de Trabalho e Jurídico-Laborais, para além de poder também acionar o canal de denúncias.

A empresa dispõe de um procedimento de comunicações de irregularidades detetadas na empresa, sendo o Conselho Fiscal o órgão responsável pelo seu tratamento, em articulação com as restantes áreas da empresa.

As rotinas de reporte interno, no seio das direções e entre as direções e a Administração, bem como as rotinas de reporte sobre o funcionamento do Conselho Fiscal, incluem a contabilização periódica e o acompanhamento/resolução das comunicações, reclamações ou queixas obtidas através dos canais existentes.

Objetivamente, neste momento, não está a ser verificado o grau de conhecimento dos colaboradores sobre a existência de canais para manifestação de preocupações ou necessidades, e também não está a ser monitorizada a eficácia desses canais. No entanto, estão previstas ações de divulgação e consciencialização junto dos colaboradores, nomeadamente no âmbito do procedimento de tratamento de denúncias de infrações, após o que se poderá melhor aferir essas matérias.

No Grupo Ibersol, a proteção dos denunciante é garantida e encontra-se explicitada no procedimento de comunicação de infrações.

#### **5.3.1.4 Tomada de medidas relativas aos impactos materiais sobre os colaboradores próprios e abordagens para a gestão dos riscos materiais e a prossecução de oportunidades materiais relacionadas com os colaboradores próprios, bem como a eficácia dessas medidas**

[DR ESRS S1-4]

O Grupo Ibersol tem duas direções centrais, de Desenvolvimento de Pessoas e de Relações de Trabalho e Jurídico-Laborais, com equipas dedicadas, que estabelecem as políticas e códigos de conduta, os procedimentos e iniciativas a contemplar por todas as áreas de suporte e pelos diferentes negócios e operações. Em particular, nos mercados de Espanha e Angola há equipas dedicadas que garantem o alinhamento com as políticas centrais e o cumprimento legal associado aos respetivos contextos nacionais e regionais. Estas equipas centrais são coadjuvadas por equipas de gestão de pessoas específicas das marcas, que têm uma abordagem mais ágil e específica (no que toca à cultura e regras próprias de cada marca) na gestão das respetivas equipas.

As principais responsabilidades da Direção de Desenvolvimento de Pessoas são a aquisição, desenvolvimento e retenção de talento, a avaliação do desempenho e as remunerações, a comunicação interna e o clima organizacional, a gestão da diversidade, equidade e inclusão, e a promoção de iniciativas de *team building* e responsabilidade social. A Direção de Relações Jurídico-Laborais tem como principais missões garantir o cumprimento da legislação laboral, nomeadamente ao nível contratual (o que inclui a contratação individual e coletiva), as obrigações em termos de condições de trabalho (saúde, higiene e segurança no trabalho, incluindo o seguimento de acidentes de trabalho e respetivas ações de mitigação e prevenção), a igualdade de oportunidades (inclusão e prevenção da discriminação) e a gestão da privacidade e da proteção de dados.

Os impactos, riscos e oportunidades relacionados com os colaboradores próprios são geridos, em larga medida, pelas equipas acima enunciadas, sendo que os tópicos considerados materiais foram os seguintes: segurança do emprego, horário de trabalho, salários adequados, negociação coletiva, equilíbrio entre a vida profissional e a vida privada, saúde e segurança, igualdade de género e igualdade de remuneração por trabalho de igual valor, formação e desenvolvimento de competências, emprego e inclusão de pessoas com deficiência, medidas contra a violência e o assédio no local de trabalho, diversidade, trabalho forçado, privacidade.

Os **impactos negativos** materiais identificados centram-se nos seguintes tópicos:

- horários de trabalho,
- equilíbrio entre a vida profissional e a vida privada
- segurança e saúde tendo em conta os acidentes de trabalho
- emprego e inclusão de pessoas com deficiência.

Relativamente aos **horários de trabalho**, o Grupo Ibersol procura oferecer soluções de horários cada vez mais ajustados às particularidades dos negócios e às necessidades dos colaboradores (e.g. opções de horários a tempo parcial e/ou em dias específicos, que são procuradas no mercado de trabalho e/ou servem para colmatar certas sazonalidades).

Quanto ao **equilíbrio entre a vida profissional e a vida privada**, o Grupo Ibersol lida com desafios relevantes essencialmente nos períodos de maior tráfego, que são o verão e o final do ano. A aposta na digitalização e na eficiência dos processos operacionais tem tido, como consequências, uma melhor previsão da procura e uma otimização das operações de loja, o que permite a redução da incerteza e uma gestão de recursos humanos com menos imprevistos.

Os **acidentes de trabalho** são objeto de um conjunto de ações concretas, diretas e indiretas, com vista à sua minimização e, se possível, eliminação. Desde logo, todos os colaboradores fazem formação específica e genérica para a sua função, em que são alertados para os riscos a que estão sujeitos e para as melhores práticas e medidas preventivas a aplicar. A otimização das operações nas suas diferentes vertentes (processos, layouts, ergonomia, limpeza, equipamentos de segurança, instrumentos de trabalho, etc.) contribui também para a redução da frequência e gravidade dos acidentes de trabalho. Por outro lado, as rotinas de acompanhamento de ocorrências e os inquéritos periódicos com foco nos riscos de acidentes de trabalho, permitem uma adequada abordagem corretiva e preventiva.

As oportunidades de **emprego e a integração de pessoas com deficiência** são desafios grandes ao nível das operações do Grupo, tendo em conta a resiliência física, mental e relacional necessárias nas operações de loja. Ao nível das funções centrais e mais administrativas é mais simples a integração e já existe alguma representatividade, mas reconhece-se que há potencial para aumentar as oportunidades e promover de forma mais ativa a integração de pessoas com deficiência.

Principais iniciativas ou ações em curso com **impacto positivo**, por tema material:

- **Segurança do emprego** - o Grupo Ibersol utiliza, por defeito, contratos sem termo, o que reduz a precariedade e melhora a segurança do emprego (efetiva e percebida) dos colaboradores, contribuindo para equipas mais motivadas e eficazes; esta opção traduz-se em mais retenção e mais possibilidades de evolução de carreira dentro do Grupo;
- **Horário de trabalho** - os contratos podem admitir diferentes durações e flexibilidade nos horários, de forma a satisfazer necessidades particulares dos colaboradores;
- **Salários adequados** - há possibilidades de progressão de carreira e aumento salarial através do sistema de avaliação do desempenho; existem também vários benefícios complementares à remuneração salarial;
- **Negociação coletiva** - o Grupo subscreve vários acordos coletivos de trabalho em Portugal e Espanha, com várias vantagens para os colaboradores;
- **Equilíbrio entre a vida profissional e a vida privada** - há um especial cuidado com as necessidades dos colaboradores em termos de parentalidade; há uma majoração de até 3 dias de férias para colaboradores sem faltas;
- **Saúde e segurança** - há procedimentos de medicina no trabalho que permitem monitorizar a saúde dos colaboradores e detetar/prevenir doenças precocemente; existem protocolos visando a promoção da saúde e do bem-estar; promove-se um ambiente de trabalho saudável, seguro e higiénico, também devido aos requisitos de segurança alimentar;
- **Igualdade de género e igualdade de remuneração por trabalho de igual valor** - existe uma distribuição de cerca de 50%/50% dos cargos pelos dois géneros em todos os níveis hierárquicos; há equidade salarial entre os dois géneros para funções de âmbito, antiguidade e nível hierárquico idênticos;
- **Formação e desenvolvimento de competências** - todos os colaboradores do Grupo têm planos de formação obrigatórios e acesso a recursos de formação opcionais, melhorando os conhecimentos e competências, valorizando a qualidade do trabalho e aumentando as possibilidades de progressão de carreira;

- **Emprego e inclusão de pessoas com deficiência** - existe uma parceria com uma instituição para apoio à contratação de pessoas com deficiência;
- **Medidas contra a violência e o assédio no local de trabalho** - para além de um código de combate ao assédio no local de trabalho, o Grupo Ibersol tem mecanismos de avaliação e tratamento das incidências de violência e assédio no trabalho, e também uma cultura de gestão com bastante proximidade e rotinas de reporte frequente, para além de ter implementado um canal de denúncias e um procedimento interno que garantem a proteção de denunciantes;
- **Diversidade** - o Grupo Ibersol tem um ambiente de trabalho diverso em várias dimensões (idade, género, religião, etnia, orientação sexual, etc.) e tem práticas de recrutamento inclusivas e iniciativas de formação que contribuem para alimentar esse ambiente;
- **Trabalho forçado** - a formação interna inclui a divulgação dos princípios das Nações Unidas e dos Direitos Humanos, o que ajuda a sensibilizar as equipas e a prevenir eventuais abusos;
- **Privacidade** - além do respeito pelas regras legais ao nível da proteção de dados pessoais (RGPD), o Grupo também garante a proteção do direito de imagem, nomeadamente no acesso a imagens captadas nas suas instalações em contexto de trabalho.

Exemplos de ações concretas em curso, em **resposta aos riscos e oportunidades** identificados:

- **Salários adequados** - O Departamento de Desenvolvimento de Pessoas tem vindo a realizar um trabalho de harmonização salarial e incorporação de benefícios não monetários (parcerias, acordos, acesso a serviços variados, etc.) no pacote remuneratório. Além disso, há uma preocupação grande com o reconhecimento do mérito, pelo que também está a ser feita uma revisão do sistema de avaliação do desempenho, com base nos valores do Grupo e na sua tradução em competências e comportamentos esperados;
- **Negociação coletiva** - O Grupo Ibersol participa em várias convenções coletivas de trabalho a nível nacional e regional (em Portugal e Espanha), garantindo aos seus colaboradores todas as condições acordadas em termos de categorias do trabalho e respetiva remuneração;
- **Formação e desenvolvimento de competências** - O Grupo Ibersol implementa anualmente um plano de formação para dar resposta às necessidades de conhecimentos e competências que emanam do confronto entre a estratégia do negócio e a avaliação do desempenho. A formação das equipas operacionais é bastante sistemática e gerida com grande proximidade pelas equipas das diferentes marcas. A formação das equipas centrais é mais direcionada às necessidades de competências e prioridades estratégicas de cada exercício. Todas as equipas têm ainda acesso a uma série de formações opcionais selecionadas e promovidas pela equipa central através da plataforma Ibersol Academy e de outras plataformas contratadas para o efeito.

A eficácia das práticas de gestão dos colaboradores próprios e das iniciativas correntes (ou a implementar) no âmbito dos impactos, riscos e oportunidades materiais identificados é medida de duas formas complementares:

- Grau de cumprimento dos planos anuais que contemplam as atividades a realizar;
- Grau de melhoria do desempenho ou nível de concretização dos efeitos desejados com as iniciativas implementadas.

Nesta última dimensão, há um conjunto de métricas concretas (e.g. diversidade de género, equidade salarial, acidentes de trabalho, incidentes de assédio/violência, etc.) cuja evolução é monitorizada no contexto intervencionado.

A priorização de iniciativas para dar resposta a **IROs materiais de pendor negativo** para os colaboradores da empresa faz parte dos processos normais de gestão do Grupo Ibersol. Sempre que é identificada uma situação que coloca em risco os colaboradores ou os objetivos do negócio (em ligação com a força de trabalho), os processos de gestão da qualidade e a cultura de gestão de proximidade do Grupo Ibersol fazem com que esse tema seja destacado nas rotinas de reporte do negócio, originando ações e iniciativas de mitigação (curto-prazo) e prevenção (médio e longo prazo). Por outro lado, as Direções de Desenvolvimento de Pessoas e de Relações de Trabalho e Jurídico-Laborais já têm implementados vários controlos nos processos internos que ajudam a identificar e melhor compreender o alcance e impacto das situações em causa.

### 5.3.1.5 Características dos trabalhadores da empresa

[DR ESRS S1-6]

#### Nº pessoas totais em 31 de dezembro 2024, por género e país

Nº Colaboradores 31-12-24	Homens	Mulheres	TOTAL
Portugal	2.409	2.766	5.175
Espanha	950	1.525	2.475
Angola	187	201	388
<b>Total</b>	<b>3.546</b>	<b>4.492</b>	<b>8.038</b>

#### Nº de colaboradores em 31 de dezembro 2024, por género e tipo de vínculo laboral

Nº Colaboradores próprios por tipo de vínculo contratual em 31-12-24	Homens	Mulheres	TOTAL
Sem termo	3.311	4.232	7.543
Termo certo	48	59	107
<b>Total</b>	<b>3.359</b>	<b>4.291</b>	<b>7.650</b>

Nota: faltam os valores relativos a Angola.

## Nº de saídas e o cômputo da rotação de pessoal em 2024

Dinâmica dos recursos humanos	Total
Nº pessoas no final de 2023	7.769
Nº de novos contratos (entradas)	5.729
Nº de cessações contratuais (saídas)	4.681
Média de entradas e saídas em 2024	5.205
Nº pessoas no final de 2024	8.038
Média do nº colaboradores (12 meses)	7.752
<b>Rotação 2024</b>	<b>67%</b>

Nota metodológica:

O nº de saídas corresponde ao nº de cessações de vínculo contratual com o Grupo Ibersol durante o ano 2024, independentemente da causa ou contexto (fim do contrato, extinção de posto de trabalho, etc.).

A métrica de rotação é obtida pelo rácio entre a [média das entradas e saídas] e a [média do nº de colaboradores] para o período. A [média das entradas e saídas] é uma média simples entre o nº total de novos contratos e o nº total de contratos cessados durante todo o período. A [média do nº de colaboradores] é obtida pela média do nº de colaboradores obtida no final dos 12 meses do ano.

Informação de contexto:

Dados são agregados do Grupo em todos os mercados (Portugal, Espanha e Angola).

## Nº de colaboradores full-time e part-time, por género e país, no final do exercício de 2024.

Nº Colaboradores por tipo de horário		Portugal	Espanha	TOTAL
31/12/2024				
Full-time	Homens	1 279	518	1 797
	Mulheres	1 628	832	2 460
Part-time	Homens	1 130	432	1 562
	Mulheres	1 138	693	1 831
Full-time e Part-time	Homens	2 409	950	3 359
	Mulheres	2 766	1 525	4 291
<b>Total</b>		<b>5 175</b>	<b>2 475</b>	<b>7 650</b>

### 5.3.1.6 Características dos não colaboradores que fazem parte dos efetivos da própria empresa

[DR ESRS S1-7]

A grande maioria dos não-colaboradores da própria força de trabalho do Grupo Ibersol são trabalhadores contratados em regime de trabalho temporário associados ao negócio do catering, no mercado português num total de 3832 indivíduos (1969 Homens e 1863 Mulheres). Em Espanha apenas foram identificados 2 colaboradores temporários do sexo feminino. Não foram obtidos dados relativos a Angola.

#### **Não-Colaboradores da própria força de trabalho subcontratados diretamente (independentes) ou através de empresas de trabalho temporário.**

Nº Colaboradores não próprios 2024		Portugal	Espanha	TOTAL
Trabalhadores independentes	Homens	0	0	0
	Mulheres	0	0	0
Estagiários	Homens	0	0	0
	Mulheres	0	0	0
Colaboradores de empresas de trabalho temporário	Homens	1.969	0	1.969
	Mulheres	1.863	2	1.865
Total de colaboradores não próprios	Homens	1.969	0	1.969
	Mulheres	1.863	2	1.865
<b>Total</b>		<b>3.832</b>	<b>2</b>	<b>3.834</b>

Nota metodológica: São utilizados dados de contagem simples, ou seja, nº de contratos individuais que estiveram em vigor (transportados de períodos anteriores e celebrados de novo) durante o período, independentemente da duração do trabalho (FT/PT) ou tipo de vínculo (independentes/empresas TT).

### **5.3.1.7 Cobertura da negociação coletiva e diálogo social**

[DR ESRS S1-8]

#### **Proporção de colaboradores abrangidos por contratação coletiva e representação sindical, por país**

Colaboradores em contratação coletiva e com representação sindical em 31-12-2024	Portugal	Espanha
% Cobertura Contratação Coletiva - Ibersol	100%	11,8%
% Cobertura Contratação Coletiva - País	92%*	70%**
% Cobertura Representação Sindical - Ibersol	2%	2,45%
% Cobertura Representação Sindical - País	19%*	19%**

Fontes externas:

\* <https://www.worker-participation.eu/national-industrial-relations/countries/portugal>

\*\* <https://www.worker-participation.eu/national-industrial-relations/countries/spain>

Nota: Angola foi excluída, pois está fora da European Economic Area (EEA) e representa <10% da força de trabalho.

### 5.3.1.8 Métricas de diversidade

[DR ESRS S1-9]

#### Nº e % de elementos ao nível da Gestão de Topo

Colaboradores da Gestão de Topo 31-12-2024	M (nº)	F (nº)	Total	M (%)	F (%)
Alta Direção	12	9	21	57%	43%
Administração	11	4	15	73%	27%
Total	23	13	36	64%	36%

#### Distribuição dos colaboradores por idade

Escalão de idade	Nº Colaboradores 31-12-2024	% Colaboradores 31-12-2024
< 30 anos	4279	53%
30 a 50 anos	2972	37%
> 50 anos	787	10%
Total	8038	100%

### 5.3.1.9 Salários adequados

[DR ESRS S1-10]

Todos os colaboradores da organização são remunerados ao nível ou acima do salário mínimo nacional, assegurando assim um salário adequado e justo para todos. Este valor corresponde ao salário de entrada, o que reflete o compromisso da empresa com uma remuneração equitativa desde o início da trajetória profissional de cada colaborador. Além disso, todos os colaboradores têm acesso a um conjunto de benefícios não monetários, como programas de saúde e bem-estar, acesso a formação e apoio ao desenvolvimento de carreira. Por outro lado, através do sistema de gestão de desempenho, os colaboradores têm acesso a oportunidades para evoluir e alcançar níveis de responsabilidade e níveis salariais mais elevados, proporcionais aos seus contributos para a empresa. Este modelo visa garantir um ambiente de trabalho motivador e justo, com oportunidades de desenvolvimento contínuo.

### 5.3.1.10 Proteção social

[DR ESRS S1-11]

Todos os colaboradores do Grupo Ibersol estão abrangidos pela Segurança Social nas suas diversas dimensões, incluindo doença, desemprego, acidentes de trabalho, parentalidade e reforma, garantindo assim uma proteção abrangente e justa para os nossos colaboradores. No entanto, existem algumas exceções limitadas, como no caso dos pensionistas, que não têm cobertura para as eventualidades de parentalidade, doença, desemprego e velhice, ou dos jovens em férias escolares, cuja cobertura se restringe às eventualidades de morte, invalidez e velhice. Estas exceções são de carácter específico e não afetam a totalidade do conjunto dos colaboradores, que beneficia plenamente dos direitos e proteções oferecidos pela Segurança Social.

### 5.3.1.11 Pessoas com deficiências

[DR ESRS S1-12]

#### Nº e % de colaboradores com deficiência

	Colaboradores com deficiência a 31-12-24		
	Portugal	Espanha	Total
Número	21	30	51
Proporção	0,4%	0,71%	0,6%

O Grupo Ibersol apenas mantém informação relativa ao grau de incapacidade dos seus colaboradores, independentemente da respetiva origem, para efeitos de processamento fiscal.

### 5.3.1.12 Métricas de formação e desenvolvimento de competências

[DR ESRS S1-13]

#### Nº e % colaboradores que tiveram formação, por género

Nº Colaboradores com formação 2024 Portugal	Homens	Mulheres	Total
Nº de colaboradores com formação	2.362	2.708	5.070
Nº colaboradores totais do Grupo	2.409	2.766	5.175
% de colaboradores com formação	98%	98%	98%

### Nº médio de horas de formação por colaborador, por género

Horas de formação 2024 em Portugal	Homens	Mulheres	Total
Nº total de horas de formação	102.642	142.479	245.121
Nº de colaboradores com formação	3.662	4.006	7668
Nº médio de horas de formação por colaborador	28,03	35,57	31,97

### 5.3.1.13 Métricas de saúde e segurança

[DR ESRS S1-14]

#### Proporção de pessoas abrangidas por um sistema de segurança e saúde no trabalho

Em 2024, 100% dos colaboradores da organização estavam cobertos por um sistema de segurança e saúde no trabalho, o que demonstra o compromisso total com a proteção e o bem-estar de todos os colaboradores.

#### Nº de fatalidades de colaboradores próprios relacionadas com condições e/ou acidentes de trabalho

Durante o ano de 2024, houve 1 fatalidade entre os nossos colaboradores, relacionada com condições e/ou acidentes de trabalho. Este evento trágico reforça a nossa dedicação em melhorar continuamente as condições de segurança e saúde.

#### Nº de fatalidades de Outros Colaboradores nas Instalações Próprias

Durante o ano de 2024, não houve qualquer fatalidade relacionada com condições e/ou acidentes de trabalho envolvendo colaboradores de outras organizações nas nossas instalações.

#### Nº e taxa de acidentes de trabalho registados nos colaboradores próprios

O número total de acidentes de trabalho registados entre os nossos colaboradores em 2024 foi de 457. A taxa de acidentes de trabalho da nossa força de trabalho em 2024 foi de 3,8% em Portugal e 2,8% em Espanha. Estes valores reforçam a importância de mantermos sistemas de prevenção rigorosos em toda a atividade do Grupo, procurando sempre implementar medidas corretivas para reduzir estes números.

Acidentes Trabalho 2024	Portugal	Espanha
Acidentes de trabalho	345	112
Taxa Acidentes Trabalho (%)	3,8%	2,8%

Nota: rácio calculado sobre todos os colaboradores que tiveram contrato válido durante o ano 2024 (i.e., colaboradores existentes no final de 2023 acrescidos de todas as novas contratações durante o ano 2024), incluindo colaboradores que cessaram atividade ainda antes do final do ano 2024.

### **Nº de casos registados de doença relacionada com o trabalho**

Em Portugal, registaram-se 3 casos de doenças relacionadas com o trabalho

Em Espanha, registou-se 1 caso de doença relacionada com o trabalho.

### **Nº dias de trabalho perdidos devido a acidentes de trabalho**

Em Portugal, os acidentes de trabalho resultaram em um total de 9.176 dias de trabalho perdidos. Em Espanha, os acidentes de trabalho resultaram em um total de 3.774 dias de trabalho perdidos. Estes números são acompanhados de perto para garantir a aplicação de medidas de melhoria contínua, de forma a reduzir os impactos negativos na saúde e bem-estar dos colaboradores.

### **Nº fatalidades em resultado de acidentes de trabalho**

Em Portugal, houve 1 fatalidade relacionada com acidentes de trabalho.

Em Espanha, não houve fatalidades relacionadas com acidentes de trabalho.

### **Nº fatalidades devido a problemas de saúde relacionados com o trabalho**

Não ocorreram fatalidades em resultado de problemas de saúde relacionados com o trabalho em Portugal ou em Espanha.

### **Nº fatalidades devido a problemas de saúde**

A informação relativa a fatalidades devido a problemas de saúde não está disponível, uma vez que não temos acesso aos detalhes das causas de morte. Tais informações só poderão ser obtidas caso sejamos formalmente mandatados judicialmente no âmbito de alguma investigação ou denúncia relacionada.

### 5.3.1.14 Métricas de equilíbrio entre vida profissional e pessoal

[DR ESRS S1-15]

#### Pedidos de licença para assistência à família, por género

Nº Colaboradores 31-12-2024	Portugal		Espanha	
	Homens	Mulheres	Homens	Mulheres
Nº colaboradores elegíveis para licença de assistência à família	4.216	4.840	950	1.525
Nº colaboradores elegíveis que pediram licença de assistência à família	114	463	16	83
% colaboradores elegíveis que pediram licença para assistência à família	2,7%	9,6%	2%	5%

Nota: todos os colaboradores têm direito a licenças, seja por contrato individual, ou por convenção coletiva

### 5.3.1.15 Indicadores de remuneração (disparidade salarial e remuneração total)

[DR ESRS S1-16]

No exercício de 2024, o **rácio de disparidade salarial**, calculado com base na remuneração total do colaborador mais bem remunerado e na mediana da remuneração anual dos colaboradores, foi de **10,57**. Este resultado reflete a diferença entre funções com níveis de responsabilidade distintos, nomeadamente entre um quadro executivo com responsabilidade sobre vários mercados e as funções operacionais que compõem a maioria da força de trabalho.

Paralelamente, o indicador de **pay gap** entre géneros (Remuneração média F / Remuneração média M) foi de **1,005**, revelando uma diferença residual de apenas 0,5% entre a remuneração média de mulheres e homens em funções comparáveis, o que evidencia práticas remuneratórias equitativas e em conformidade com os princípios de igualdade de género promovidos pela organização.

Nota metodológica: O mercado de Angola, que tem um custo de vida, um nível de remunerações e um perfil cultural totalmente distintos dos do espaço europeu, não foi incluído nas métricas de Pay Gap e de Disparidade Salarial.

### 5.3.1.16 Incidentes, queixas e impactos graves nos direitos humanos

[DR ESRS S1-17]

#### Nº de incidentes de discriminação e assédio

Em 2024, foi registado **1 incidente** de discriminação e/ou assédio relacionado com o género.

### 5.3.2 Colaboradores da cadeia de valor

#### 5.3.2.1 Políticas relacionadas com os trabalhadores da cadeia de valor

[DR ESRS S2-1]

O sistema de gestão da qualidade e o sistema de gestão da segurança alimentar incluem um conjunto de princípios que contribuem para a proteção dos colaboradores da cadeia de abastecimento. Encontra-se em elaboração uma Política de Compras que, em articulação com as políticas de compras dos franquidores, exija não só um conjunto claro de requisitos ESG aos fornecedores, mas exija igualmente que esses requisitos sejam, por sua vez, transmitidos e exigidos aos parceiros de negócio desses fornecedores. Os critérios a considerar na política de compras deverão ser aplicados não apenas ao nível da identificação e seleção de fornecedores novos, mas também na avaliação do desempenho de entidades que já fornecem produtos e serviços ao Grupo Ibersol.

A nova política de compras implicará igualmente a criação de um código de conduta a adotar por todos os fornecedores do Grupo Ibersol. Estes documentos basear-se-ão, entre outras referências, nos Princípios Orientadores das Nações Unidas para as Empresas e os Direitos Humanos, na Declaração sobre Princípios Fundamentais e Direitos no Trabalho da Organização Internacional do Trabalho (OIT), ou as Orientações para Empresas

Não há, neste momento, registos sistematizados sobre incidentes com força de trabalho da cadeia de valor, mas essa será uma das potenciais ações a implementar a partir do momento em que o Grupo Ibersol consiga envolver os diferentes intervenientes da sua cadeia de valor num novo quadro de compromisso.

O Grupo Ibersol esteve sempre bastante ancorado na supervisão exigente dos seus parceiros internacionais, havendo bastantes situações em que a seleção de fornecedores de produtos e serviços (seja de produtos alimentares, consumíveis, equipamentos de cozinha, ou materiais de construção) é limitada à partida por imposição dos franquidores. De qualquer forma, o Grupo Ibersol está

empenhado em sistematizar e implementar uma política e um código de conduta consistente (por excesso) com as diversas exigências dos seus parceiros e que seja aplicável a toda a sua cadeia de valor.

### **5.3.2.2 Processos para envolver os trabalhadores da cadeia de valor na gestão dos impactos**

[DR ESRS S2-2]

O Grupo Ibersol tem contacto direto com colaboradores externos que trabalham dentro das suas próprias instalações ou que interagem diretamente com os seus colaboradores próprios no âmbito das operações (em instalações próprias ou dos fornecedores). Neste momento, não existem quaisquer outras oportunidades de recolha de feedback ou envolvimento de colaboradores externos. Apesar de informais e limitados, os canais de envolvimento existentes têm permitido formar opiniões e tomar ações no sentido da proteção desses colaboradores externos (e.g. serviços de limpeza, serviços de transporte/logística, etc.) e do seu envolvimento na gestão de impactos reais ou potenciais.

As Direções Centrais de Compras e Logística, a Direção de Gestão da Qualidade e as Direções dos Negócios têm um papel fundamental nesta interação, a montante e a jusante, e terão um papel fulcral na definição da nova Política de Compras e do Código de Conduta.

Como foi explicado, de momento não se encontra implementado qualquer sistema formal para envolvimento dos colaboradores da cadeia de valor. Com o novo enquadramento regulamentar interno, poderão ser criados procedimentos e rotinas que aumentarão a frequência, intensidade e formalidade do envolvimento com colaboradores da cadeia de valor, particularmente no que diz respeito a grupos potencialmente mais vulneráveis ou marginalizados.

### **5.3.2.3 Processos de correção dos impactos negativos e canais para os trabalhadores da cadeia de valor manifestarem as suas preocupações**

[DR ESRS S2-3]

Não existe histórico sistematizado sobre a promoção e utilização de canais para denúncias externas relacionadas com a cadeia de valor. No entanto, o canal de denúncias interno do Grupo Ibersol está publicado no site da empresa e é, com efeito, aberto à utilização externa, pelo que o seu uso pode também ser estendido ao reporte de situações de infração relativas à força de trabalho da cadeia de valor.

Nesse sentido, no âmbito da nova política de Compras, o Grupo Ibersol promoverá a divulgação e utilização do canal de denúncias existente junto dos colaboradores da cadeia de valor, assegurando igualmente a monitorização da sua eficácia.

### 5.3.2.4 Planos de ação e recursos para gerir impactos, riscos e oportunidades

[DR ESRS S2-4]

Além dos aspetos de *governance* (políticas e procedimentos de compras, políticas e procedimentos de denúncias de infrações), o Grupo Ibersol mantém uma colaboração estreita com os seus parceiros internacionais no que toca ao controlo da cadeia de abastecimento, nomeadamente em termos de monitorização periódica remota e por via de auditorias físicas. É neste âmbito que alguns fornecedores já fazem parte da rede Sedex, que providencia serviços de auditoria, rating e gestão dos riscos ESG, incluindo os riscos com a força de trabalho. O Grupo Ibersol está também a acompanhar de perto a nova regulamentação específica de *due diligence* que a União Europeia está a promover, e que complementa os processos de compras e de avaliação do desempenho.

Relativamente aos colaboradores de delivery que fazem distribuição de alimentos ao domicílio, o Grupo Ibersol passará a monitorizar mais atentamente os dados disponibilizados pelas plataformas, no sentido de identificar padrões associados a incidentes que possam ser corrigidos ou mitigados. A ação será fundamentalmente ao nível da sensibilização e cooperação com os parceiros de negócio que atuam nessas atividades. Este é um aspeto material negativo que também afeta a força de trabalho própria, pelo que poderá haver sinergias nos esforços para a sua mitigação.

A inclusão de mais aspetos ESG nos critérios de seleção e de avaliação do desempenho dos fornecedores permite uma melhor monitorização da eficácia das ações e dos impactos reais na força de trabalho. Por outro lado, alargando-se o uso do canal de denúncias à utilização externa (com a devida sensibilização) haverá espaço para controlar de forma mais sistemática a evolução dos incidentes reportados neste âmbito.

### 5.3.2.5 Tomar medidas sobre os impactos materiais nos trabalhadores da cadeia de valor e abordagens para gerir os riscos materiais e procurar oportunidades materiais relacionadas com os trabalhadores da cadeia de valor, bem como a eficácia dessas medidas

[DR ESRS S2-4]

De um modo particular, os impactos negativos associados aos colaboradores externos de delivery (que fazem entregas de comida ao domicílio) são abordadas ao nível institucional, promovendo cada vez mais a exigência na contratação dos colaboradores, o controlo da adoção e cumprimento integral das regras e melhores práticas, para além do cumprimento dos requisitos próprios do serviço (em que os ratings atribuídos por clientes e a avaliação do desempenho em geral são aspetos fundamentais).

De um modo mais geral, o Grupo Ibersol tem implementado um sistema de gestão integrado, que ajuda a proporcionar uma série de garantias de segurança operacional, bem como um ambiente de trabalho tendencialmente justo e inclusivo. Ora, esta referência interna acaba por contagiar e impactar positivamente todos os colaboradores externos que colaboram diretamente com o Grupo nas suas instalações (seja nos escritórios, seja nas lojas) e gera oportunidades de partilha e cooperação entre o

Grupo Ibersol e os seus parceiros de negócio, contribuindo para minimizar os impactos materiais negativos e maximizar os positivos.

Os colaboradores dos departamentos de Compras, Gestão da Qualidade e Gestão dos Negócios são, em todos os exercícios, envolvidos nos processos de avaliação do desempenho e negociação das parcerias, em que existem vários pressupostos e garantias de proteção dos colaboradores da cadeia de valor.

### 5.3.3 Comunidades Afetadas

#### 5.3.3.1 Políticas para as Comunidades Afetadas

[DR ESRS S3-1]

Pela análise de dupla materialidade realizada para o tópico S3 – Comunidades Afetadas, identificou-se como sendo uma comunidade afetada de forma relevante pela empresa e pela cadeia de valor onde a mesma se insere, as pessoas que apresentam carências alimentares por dificuldades económicas e que vivem nas zonas onde a empresa atua através dos seus restaurantes. Com efeito, a empresa atuando na área da alimentação é especialmente sensível ao problema da fome na população.

Assim sendo, a empresa tem uma política de combate à fome, aplicada em todas as geografias onde atua (Portugal, Espanha e Angola) e que compreende duas dimensões principais:

- atribuição de ofertas monetárias e em produtos, no âmbito de programas de ajuda alimentar
- valorização de sobras alimentares.

A atividade diária dos restaurantes e das unidades de produção central assenta no planeamento da produção com base na previsão do comportamento do mercado. A empresa realiza um grande esforço em otimizar o planeamento da produção. Não obstante, tipicamente existem desalinhamentos entre a atividade planeada e as necessidades reais, o que pode originar excessos de produção não vendida. Parte dessa produção, não é aproveitável e portanto é descartada, sendo encaminhada para a fileira dos biorresíduos. Uma outra parte significativa dessa produção não vendida, por restrições de critérios operacionais, não é mais vendável pelas marcas da empresa, mas reúne as necessárias características, em termos de segurança e qualidade alimentar, para serem elegíveis para a alimentação humana. Nesse sentido, essas sobras alimentares, em vez de constituírem desperdício alimentar, são valorizadas, ou por encaminhamento para doação a instituições de solidariedade social, ou destinadas a operadores de venda de produtos com validade reduzida.

A responsabilidade pela execução da política de combate à fome está afeta à direção de Marketing do Grupo para os donativos em valor e à direção de sustentabilidade para as atribuições de sobras de produto. Os donativos em produtos são normalmente responsabilidade da direção dos negócios que organizam a oferta.

A relação da empresa com a comunidade afetada identificada é realizada através da relação da empresa com as organizações que dela recebem donativos e sobras alimentares. A empresa seleciona as organizações parceiras e, no caso das instituições que recebem doações, a definição dos

destinatários das ajudas é realizada por estas instituições. A relação da empresa com as organizações parceiras é realizada entre os responsáveis da empresa acima descritos e os legítimos representantes dessas instituições e, na generalidade das situações, está formalmente enquadrada por um contrato de parceria. Os resultados da política de combate à fome são observados diretamente pela empresa e/ou partilhados pelas organizações parceiras. [DR ESRS S3-2]

### 5.3.3.2 Ações relacionadas com as Comunidades Afetadas

[DR ESRS S3-4]

Abaixo ilustram-se as ações inerentes à política de combate à fome nas comunidades onde a empresa está presente.

Ações da Política de Combate à Fome
<b>Política de donativos em valor e em produtos</b>
Donativos em valor a instituição de solidariedade social
Ofertas de produto a instituições de ajuda social
<b>Política de valorização de sobras alimentares</b>
Oferta de produção sobrança a entidades que se dedicam à ajuda social
Encaminhamento de produção não vendida para operadores de venda de produtos de validade encurtada

Em 2024, e nos últimos anos, os donativos em valor têm sido atribuídos sobretudo à Federação Portuguesa dos Bancos Alimentares contra a Fome em Portugal e à Caritas em Angola.

Os donativos em produto foram atribuídos a diversas instituições, como por exemplo, em Portugal, diversas esquadras da PSP e quartéis da GNR e Bombeiros, clubes desportivos (como o Sport Club Cumieira e o Sport Club Lamego), diversas associações ligadas com ensino (como o Best - Board of European Students of Technology); e em Espanha, a SCI Madrid e a Fundação "La Marató TV3.

As sobras alimentares destinadas a doação foram encaminhadas para a ReFood e para o Coração da Cidade. A maior parte das sobras para doação têm origem no negócio do Catering. Em 2024 foi iniciada uma nova parceria entre a Ibersol e a ReFood, centrada na marca KFC e que arrancou com a adesão de dois restaurantes, um em Lisboa e outro no Porto. Entre o final de 2024 e o janeiro de 2025 a parceria estendeu-se a mais 10 restaurantes KFC, estando em plano a prossecução do roll-out a mais lojas.

As sobras para revenda com validade reduzida foram atribuídas à Too Good to Go. A parceria arrancou em 2024, iniciando-se com a marca Pans, para a gama de pastelaria do canal Café Pans, abrangendo 24 lojas no final de 2024.

Em 2024 as despesas com a política de combate à fome, sem contar com a vertente de oferta de produto em ações de responsabilidade social, ascendeu a cerca de 240.000€. No apuramento deste valor, para a vertente de oferta de produção sobrança foi considerado o respetivo custo de produção.

## 5.3.4 Consumidores

### 5.3.4.1 Políticas para Consumidores

[DR ESRS S4-1]

A finalidade principal do Grupo Ibersol é a satisfação dos seus clientes. A cartilha dos cinco valores da empresa inclui o valor “existimos para o cliente”. Assim sendo, a empresa dispõe de uma política global de proteção do consumidor que integra três eixos principais:

- salvaguarda da informação do consumidor
- segurança do consumidor
- inclusão social do consumidor

A responsabilidade pela implementação desta política está afeta preponderantemente à direção de Qualidade do Grupo para os dois primeiros eixos acima e à direção de sustentabilidade para a última dimensão.

### 5.3.4.2 Ações relacionadas com os Consumidores

[DR ESRS S4-4]

Na tabela abaixo descreve-se as ações associadas à política de proteção dos consumidores executadas nos últimos anos, incluindo no exercício de 2024 e que se pretende manter nos próximos anos.

Ações da Política de Proteção do Consumidor
<b>Política de salvaguarda da informação do consumidor</b>
Garantia de privacidade da informação dos clientes
Promoção da liberdade de expressão dos clientes
Divulgação de informação aos clientes
<b>Política de segurança do consumidor</b>
Certificação segundo normas ISO
Substituição dos produtos comprados que incluem aditivos alimentares artificiais
Oferta com diversidade e equilíbrio nutricional e calórico
<b>Política de inclusão social do consumidor</b>

Oferta comercial não discriminatória Comunicação comercial respeitadora da diversidade Lojas com adequada acessibilidade para pessoas com deficiência
---

### **Ações da política de salvaguarda da informação do consumidor**

O Grupo na gestão das informações dos seus clientes, captadas através de plataformas de interação com os clientes, como programas de fidelização e aplicações de entrega em casa geridas pela empresa (eg: delivery Pizza Hut) ou através de agregadores, cumpre na íntegra com os direitos de privacidade do consumidor.

A empresa promove a liberdade de expressão dos clientes pela disponibilização e adequada gestão de diversos canais de comunicação (sites e aplicações móveis das marcas, páginas de redes sociais, livro de reclamações, livro Ibersol, e-mails). Por outro lado, a empresa dispõe de um sistema de gestão de reclamações que inclui, sempre que pertinente, a articulação com o consumidor para garantir a adequada avaliação e resolução do motivo da queixa.

A empresa disponibiliza informação precisa e completa sobre a sua oferta de produtos e serviços de venda (incluindo preços, promoções, canais de venda, tabela alergénios, tabela nutricional) em suportes físico nos restaurantes e virtual nos site e apps.

### **Ações da política de segurança do consumidor**

A empresa está certificada em normas ISO relevantes para a segurança dos seus clientes, designadamente as normas NP EN ISO 9001: Sistemas de Gestão de Qualidade e NP EN ISO 22000: Sistemas de Gestão de Segurança Alimentar.

A unidade central de produção do Grupo, localizada em Modivas, Vila do Conde que integra na subsidiária do Grupo Ibergourmet - Produtos Alimentares, S.A., está desde 2023 certificada na norma GFSI – FSSC 22000: Food Safety System Certification (versão 5.1), uma norma de grande exigência em requisitos de segurança alimentar.

Abaixo descreve-se o detalhe das unidades de negócio certificadas nas normas ISO acima referidas:

a) Certificação na norma NP EN ISO 9001 – Sistemas de Gestão da Qualidade:

SEDE - Gestão das Operações de Restauração do Grupo Ibersol.

UNIDADES DE RESTAURAÇÃO - Prestação de Serviços de Restauração e Catering: Catering Estádio do Dragão e diversos restaurantes no Aeroporto Lisboa.

b) Certificação na norma NP EN ISO 22000 – Sistemas de Gestão da Segurança Alimentar:

PORTUGAL:

SEDE - Gestão da Cadeia Alimentar das operações de restauração do Grupo Ibersol

UNIDADES DE RESTAURAÇÃO - Prestação de Serviços de Restauração e Catering nos restaurantes: Catering Estádio do Dragão, diversos restaurantes em várias localizações, nomeadamente no Aeroporto Lisboa e nos centros comerciais Norteshopping, Alameda Shopping, Colombo e CascaisShopping.

ANGOLA:

Gestão da cadeia logística (desova e receção, armazenamento e distribuição para os restaurantes) e das operações de restauração (receção, armazenamento, preparação, confeção e serviço de refeições) nos restaurantes KFC e Pizza Hut existentes nesse mercado.

ESPAÑA:

SEDE: - Gestão da Cadeia de Abastecimento das operações de restauração do Grupo Ibersol/Eat Out.

UNIDADES DE RESTAURAÇÃO - Prestação de Serviços de Restauração na Pans Sabadell e Ribs Maquinista.

Numa perspetiva de melhoria contínua em matéria de segurança alimentar, o Grupo em 2024 lançou o programa *Six2Safe*, de recertificação em segurança alimentar, com o objetivo de reforçar os 6 grandes eixos na garantia da segurança alimentar: Manipuladores, Limpeza, Controlo de Pragas, Contaminações Cruzadas, Temperaturas, Validade.



Reforçando a cultura de segurança alimentar, o Grupo Ibersol celebrou, a 7 de junho, o Dia Mundial da Segurança Alimentar, promovendo iniciativas que envolveram equipas operacionais e departamentos centrais. As equipas da Pizza Hut Misericórdia e Pizza Hut Loureshopping contribuíram ativamente para a celebração, partilhando vídeos educativos.



Ainda no domínio da segurança do consumidor, de mencionar que o Grupo detém um conjunto diversificado de marcas de restauração que no seu conjunto proporcionam ao consumidor uma grande diversidade de oferta. A variedade de produtos disponíveis permite ao cliente das marcas do Grupo estruturar uma dieta com elevado equilíbrio nutricional e calórico.

O Grupo, em 2024 para incentivar hábitos saudáveis celebrou o Dia Mundial da Alimentação com uma sessão especial intitulada "Comer Bem para Viver Melhor: Dicas de Snacks Saudáveis e Sustentáveis", conduzida pela nutricionista Ariana Costa, com o objetivo de sensibilizar os colaboradores para a importância de fazer escolhas alimentares mais saudáveis e sustentáveis. Disponibilizado na plataforma de formação Ibersol, a sessão incluiu, como benefício adicional, o acesso a um *e-book* exclusivo com sugestões de receitas saudáveis e práticas para o dia a dia.

### **Ações da política de inclusão social do consumidor**

O Grupo Ibersol tem uma prática comercial de inclusão que abrange todos consumidores finais, uma vez que a sua oferta engloba diferentes opções de produtos e com diversos níveis de preço e ainda inclui segmentos de nicho, como por exemplo opção vegetariana e adaptação a intolerâncias alimentares (ex: celíacos).

A comunicação a nível do marketing comercial tem conteúdos que promovem a diversidade (ex: utilização de linguagem não discriminatória, e no caso de campanhas com grupo target específico, de linguagem adaptada; adoção de imagens com pessoas de diferentes idades e raças).

Os restaurantes do Grupo respeitam as normas legais de acesso e utilização de espaços por pessoas com deficiência. Assim sendo os restaurantes dispõem nomeadamente de rampas de acesso, portas adaptadas, zonas de balcão ajustadas e casas de banho dedicadas a pessoas com mobilidade reduzida.

As ações acima descritas da política de proteção do consumidor são desenvolvidas pela estrutura de serviços partilhada da empresa, em especial pelos departamentos de Qualidade, Marketing, Engenharia e Sustentabilidade, num trabalho contínuo no âmbito das suas atribuições funcionais.

## 5.4 Informação de governo

### 5.4.1 Políticas de conduta de negócio e cultura empresarial

[DR ESRS G1-1]

A cultura empresarial do Grupo caracteriza-se pela forte dedicação ao trabalho e exigência sobre a qualidade do trabalho desenvolvido, com respeito pela legalidade e pela ética e valorizando o contributo de todas as partes interessadas, com vista a alcançar os melhores resultados empresariais possíveis.

A missão, visão e valores da empresa, descritos no capítulo 2.1 acima deste relatório, têm implícito e refletem essa cultura.

Essa cultura empresarial é promovida sobretudo através da divulgação dos resultados do trabalho que se realiza no dia-a-dia, dos sucessos alcançados e dificuldades superadas, através de reuniões internas regulares entre os diversos níveis funcionais e hierárquicos da cadeia de gestão e pela publicação interna periódica dirigida a todos os colaboradores, o *i-people*.

As direções funcionais da empresa, nos negócios e na estrutura de serviços centrais, têm a responsabilidade de identificar, reportar à administração e investigar preocupações com práticas contrárias à lei ou ao código de ética e de conduta da empresa, com base em informação de *stakeholders* internos e externos. A avaliação da existência de não conformidades é assessorada pelo departamento Jurídico da empresa. O conselho fiscal supervisiona o cumprimento da legalidade e dos estatutos sociais pelos administradores.

A dimensão e a complexidade do Grupo implicam uma multiplicidade de interações de negócio com diversos agentes, o que determina um elevado grau de exposição a riscos de corrupção e suborno.

A empresa tem uma política de proteção contra a corrupção e suborno, em observância com o DL 109-E/2021, diploma que cria o mecanismo nacional anticorrupção e estabelece o regime geral de prevenção da corrupção.

O risco de corrupção e suborno aplica-se a todos os colaboradores do Grupo, embora as funções com mais responsabilidades e que gerem um maior valor de ativos estejam mais sujeitas a incidentes materialmente mais relevantes.

A política contra a corrupção compreende a existência de um canal de denúncias e um procedimento interno de comunicação de infrações. Para cada empresa do Grupo existe endereço de email dedicado para a receção de denúncias que é gerido pelo conselho fiscal do Grupo. Em 2024 foi realizada uma divulgação interna sobre o canal de denúncias e formação aos colaboradores sobre denúncia de infrações (*whistleblowing*), estando previsto realizar formação idêntica numa base anual.

A empresa tem ainda uma política de proteção de denunciadores, de acordo com a Lei n.º 93/2021 que estabelece o regime geral de proteção de denunciadores de infrações, transpondo a Diretiva (UE) 2019/1937, relativa à proteção das pessoas que denunciam violações do direito da União.

Na dimensão de compras a fornecedores existe a regra de apenas recorrer a fornecedores de produtos de origem animal que cumpram os requisitos mínimos de bem-estar animal.

## 5.4.2 Prevenção e deteção da corrupção e suborno

[DR ESRS G1-3]

A empresa tem uma política de proteção contra a corrupção e suborno que inclui um plano de prevenção de riscos de corrupção e infrações conexas. Este plano identifica os riscos de corrupção e infrações conexas que podem afetar a empresa e descreve as medidas preventivas que diminuem a sua probabilidade de ocorrência e as medidas corretivas que diminuem os seus impactos negativos. O plano inclui também uma avaliação do nível de risco por cada tipo de risco e área de atividade onde o risco ocorre.

A responsabilidade de investigar alegações ou incidentes de corrupção e suborno cabe ao conselho fiscal. Os resultados do procedimento de investigação são reportados à administração executiva.

A política anticorrupção e suborno da empresa é comunicada a todos os colaboradores pela intranet da empresa (na plataforma hr global) e pela internet no site do Grupo.

Existe um programa de formação Interna em matéria de prevenção da corrupção e infrações conexas e do branqueamento de capitais e do financiamento do terrorismo. Esta formação é dirigida a todos os colaboradores do Grupo e ainda à administração e ao conselho fiscal. Está planeado que a partir de 2025 esta formação ocorra pelo menos uma vez por ano e que abranja com prioridade os colaboradores da empresa com funções de maior risco de corrupção e suborno.

A avaliação de impactos, riscos e oportunidades relacionados com a tópico *conduta de negócios*, subtópico *corrupção e suborno* identificou a existência de um impacto positivo potencial material, a formação sobre corrupção e suborno e um risco material, a suscetibilidade a incidentes de corrupção devido à dimensão e complexidade do Grupo. A ação principal que decorre dessa avaliação é a execução do plano de formação sobre prevenção da corrupção que deverá abranger todos os colaboradores do Grupo, a administração e os órgãos sociais da empresa.

## 5.4.3 Incidentes de corrupção e suborno

[DR ESRS G1-4]

Durante o exercício de 2024, a empresa não teve nenhuma condenação, nem foi sujeita a nenhuma multa por violação das leis anticorrupção e anti suborno. Não foram diagnosticadas falhas nos standards e procedimentos internos de anticorrupção e anti suborno.

## 5.4.4 Gestão das relações com fornecedores

[DR ESRS G1-2]

O Grupo gere a relação com os fornecedores com os seguintes objetivos principais: - obter um produto/serviço de máxima qualidade possível, a um preço competitivo e justo; - garantir uma resposta adequada e em continuidade às necessidades existentes. O risco de disrupções de fornecimento, sempre que possível, é minimizado com a seleção de mais do que um fornecedor por cada tipologia de produto.

Os contratos comerciais com os fornecedores remetem para o código de ética e conduta do Grupo, o que garante o respeito pela lei e pelos princípios de ética empresarial. Na relação comercial é definido um prazo de pagamento que tipicamente não excede os 90 dias.

O Grupo em 2025 irá elaborar uma política de compras sustentáveis no sentido de contribuir para que a cadeia de abastecimento incorpore os princípios e objetivos de sustentabilidade. Nesse quadro os fornecedores serão avaliados e selecionados também de acordo com critérios de sustentabilidade.

### 5.4.5 Práticas de pagamento

[DR ESRS G1-6]

O tempo médio de pagamento do Grupo aos seus fornecedores é de 90 dias, contados a partir da data de emissão da fatura.

O tempo de pagamento tipicamente não difere em função do mercado onde atua o Grupo (Portugal, Espanha, Angola) ou do tipo de fornecedor (de produtos, serviços e respetivas tipologias). Também não varia em função da dimensão do fornecedor e em particular não é superior para as pequenas e médias empresas.

No final do exercício de 2024 não existiam processos judiciais pendentes por atrasos de pagamento.

## 6. AGRADECIMENTOS

O primeiro agradecimento do Conselho de Administração é dirigido a todos os colaboradores do Grupo e franqueados das nossas marcas, pela dedicação, empenho e entusiasmo que revelaram para enfrentar os desafios enfrentados durante o exercício.

Foi um ano em que os nossos clientes mantiveram a sua preferência pelos nossos restaurantes, um sinal claro de confiança, o que só foi possível com a colaboração e apoio dos nossos colaboradores e franqueados, bem como dos nossos fornecedores e demais parceiros.

Uma palavra de agradecimento também às instituições bancárias e à estrutura acionista que nos acompanha ao longo dos anos pela confiança que depositam na nossa organização.

Ao Conselho Fiscal, Auditores e Revisor Oficial de Contas é devido também o reconhecimento pela colaboração assídua e capacidade de diálogo que manifestaram no acompanhamento e no exame da gestão da empresa.



## **IBERSOL, SGPS SA**

Sede: Edifício Península, Praça do Bom Sucesso, n.º 105 a 159 – 9.º andar, 4150 – 146 Porto

Capital Social: 41.514.818€

Matriculada na Conservatória do Registo Comercial do Porto sob o número único de matrícula e de identificação fiscal 501669477

## **RELATÓRIO DE GOVERNO SOCIETÁRIO 2024 (para aprovação na Assembleia Geral 2025)**

**RELATÓRIO DE GOVERNO  
SOCIETÁRIO  
Ano 2024**

**IBERSOL, SGPS SA.**

**Sociedade cotada, com o capital social de 41.514.818 euros, com sede na Praça do Bom Sucesso, n.ºs 105/159, 9.º andar, 4150-146 Porto, matriculada na Conservatória do Registo Comercial do Porto sob o número único de matrícula e de identificação fiscal 501669477.**

**PARTE I - INFORMAÇÃO OBRIGATÓRIA SOBRE ESTRUTURA ACCIONISTA, ORGANIZAÇÃO E GOVERNO DA SOCIEDADE**

**A. ESTRUTURA ACCIONISTA**

**1. Estrutura de capital**

O capital social da Ibersol, SGPS S.A. é de 41.514.818 euros, integralmente subscrito e realizado, representado por 41.514.818 ações ordinárias nominativas escriturais, cada uma com o valor nominal de 1 euro, sendo iguais os direitos e deveres inerentes a todas as ações. A totalidade das ações representativas do capital social está admitida à negociação no mercado regulamentado Euronext Lisbon.

**2. Restrições à transmissibilidade e titularidade das ações**

A Sociedade não tem, nas normas constantes dos Estatutos Societários, designadamente no disposto nos artigos 4.º e 5.º do mesmo instrumento, quaisquer restrições à transmissibilidade das ações, nem qualquer tipo de cláusulas impositivas da necessidade do consentimento para a alienação dos mesmos títulos ou qualquer tipo de imposição de limitações à titularidade de ações, não existindo qualquer identificação de acionistas que sejam titulares de direitos especiais, igualmente não existindo mecanismos de controle previstos num eventual sistema de participações dos trabalhadores no capital na medida em que os direitos de voto não sejam exercidos diretamente por estes.

**3. Ações próprias**

A 31 de Dezembro de 2024, a Ibersol, SGPS SA. era detentora de 375.882 ações próprias, correspondentes a cerca de 0,905% do capital social, com o valor nominal de um euro e com valor global de 2.696.711,39 Euros (a que corresponderia uma percentagem de 0,905% de direitos de voto) - tendo adquirido 743.151 ações próprias no exercício de

2024.

**4. Acordos significativos de que a sociedade seja parte e que entrem em vigor, sejam alterados ou cessem em caso de mudança de controlo da sociedade na sequência de uma oferta pública de aquisição, bem como os efeitos respetivos.**

Sem prejuízo do que abaixo se refere, a Sociedade não é parte em acordos significativos que entrem em vigor, sejam alterados ou cessem em caso de mudança de controlo da sociedade na sequência de uma oferta pública de aquisição, nem que determinem pagamentos ou a assunção de encargos pela Sociedade em caso de transição de controlo ou de mudança da composição do órgão de administração e que se afigurem suscetíveis de prejudicar o interesse económico na transmissão das ações e a livre apreciação pelos acionistas do desempenho dos administradores. Não obstante, nos contratos de franquia de diversas marcas internacionais operadas pelas subsidiárias da Ibersol, SGPS S.A. estão previstos requisitos e condições a cumprir previamente à alienação de participação, emissão de instrumentos de capital e/ou alteração de controlo nas referidas subsidiárias, bem como à alienação do negócio ou de determinados ativos daquelas subsidiárias, que incluem, entre outros: o acordo prévio dos franquidores, obrigações de informação e diversos procedimentos de transmissão, eventuais pagamentos de encargos ou “fees”, bem como o direito de preferência (“*right of first refusal*”) a favor dos franquidores. Os contratos de franquia com relação a algumas marcas internacionais prevêm a possibilidade de resolução em caso de mudança de controlo da Ibersol, SGPS S.A. sem acordo prévio do franqueador.

Pode verificar-se, em determinados períodos, a existência de alguns contratos de financiamento à Ibersol SGPS, S.A. e às suas subsidiárias relativamente aos quais os respetivos credores têm a possibilidade de considerar vencida a dívida caso haja alteração da situação de controlo acionista. A 31 de Dezembro de 2024, existiam 5 milhões de euros em financiamentos nestas condições, o que corresponde a 28,0479% do montante total dos financiamentos da Ibersol, SGPS S.A. e às suas subsidiárias, àquela data. Não existem acordos entre a sociedade e os titulares do órgão de administração ou trabalhadores que prevejam indemnizações em caso de pedido de demissão do trabalhador, despedimento sem justa causa ou cessação da relação de trabalho na sequência de uma oferta pública de aquisição.

**5. Regime a que se encontre sujeita a renovação ou revogação de medidas defensivas, em particular aquelas que prevejam a limitação do número de votos suscetíveis de detenção ou de exercício por um único acionista, de forma individual ou em concertação com outros acionistas.**

Não foram adotadas, no seio da Sociedade, quaisquer medidas defensivas, nem qualquer regime sobre a renovação ou revogação das mesmas, sendo que nos termos estatutários a cada ação corresponde um voto, não existindo eventuais restrições em matéria de direito de voto ou dependência de limitações da titularidade de um número ou percentagem de ações, não existindo igualmente prazos impostos para o exercício do direito de voto que excedam ou alterem o legalmente estabelecido e não existem neste âmbito sistemas de destaque de direitos de conteúdo patrimonial.

## **6. Acordos parassociais**

A Sociedade desconhece a existência de qualquer acordo parassocial celebrado entre acionistas, nessa qualidade, que possa conduzir a restrições em matéria de transmissão de valores mobiliários ou de direitos de voto, ou conducentes a um exercício concertado de direitos de voto.

Não obstante, e em conformidade com os comunicados que divulgou ao mercado em 07.01.2016 (datado, por lapso, de 07.12.2016) e em 15.02.2016, a Sociedade foi informada de que António Carlos Vaz Pinto de Sousa e António Alberto Guerra Leal Teixeira celebraram um acordo parassocial respeitante ao exercício dos direitos de voto inerentes às ações da sociedade ATPS – Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A. (“ATPS”, NIPC 503.997.714), por sua vez detidas pelas sociedades Calum – Serviços e Gestão, S.A. e Dunbar – Serviços e Gestão, S.A., acordo parassocial esse do qual resulta a manutenção entre as aludidas pessoas singulares de uma situação de controlo conjunto da ATPS, que por sua vez detinha, em 31 de dezembro de 2024, 21.452.754 ações, representativas de 51,67% do capital social da Sociedade e de 52,15% dos direitos de voto (considerando que, à indicada data, a Sociedade detinha 375.882 ações próprias, representativas de 0,905% do capital social, sem direito de voto, nos termos do artigo 324.º, n.º 1, alínea a), do Código das Sociedades Comerciais e sem prejuízo do disposto no artigo 21.º, n.1, dos Estatutos da Sociedade de que a cada ação corresponde um voto).

Conforme oportunamente comunicado pela Sociedade, o citado acordo parassocial respeitante à ATPS prevê que cada uma das partes se obriga a concentrar o investimento em ações da Sociedade através da ATPS, bem como “a fazer o necessário para que a ATPS não transfira a titularidade das ações representativas do capital social da Ibersol de que venha a ser titular e para que sobre as mesmas não recaiam quaisquer ónus”.

## **II. Participações Sociais e Obrigações detidas**

### **7. Participações qualificadas**

Em 31 de Dezembro de 2024, de acordo com as notificações recebidas pela Sociedade e de acordo com os artigos 16º e 20º do Código dos Valores Mobiliários na sua atual redação,

os acionistas que detêm uma participação qualificada de pelo menos 5% do capital social da Ibersol, SGPS SA. são os seguintes:

	nº ações	% capital
<b>ATPS - SGPS, S.A.</b>		
Diretamente	21 452 754	51,67%
António Alberto Guerra Leal Teixeira	3 314	0,01%
António Carlos Vaz Pinto Sousa	3 314	0,01%
<b>Total</b>	<b>21 459 382</b>	<b>51,69%</b>
<b>FERGIE - Serviços e Gestão, SA</b>		
Diretamente	4 551 450	10,96%
<b>Magallanes Iberian Equity FI</b>		
<b>Total participação detida / imputável</b>	<b>2 272 700</b>	<b>5,47%</b>
<b>Bestinver Gestion GGIC</b>		
<b>Total participação detida / imputável</b>	<b>2 918 476</b>	<b>7,03%</b>

(\* ) Os direitos de voto imputáveis à ATPS-SGPS, SA. são igualmente imputáveis a António Pinto Sousa e a Alberto Teixeira nos termos da alínea b) e c) do n.º 1 do artigo 20.º e do n.º 1 do artigo 21.º, ambos do Código dos Valores Mobiliários, em virtude de estes últimos deterem o domínio da referida sociedade, na qual participam indiretamente através, respetivamente, das sociedades CALUM - SERVIÇOS E GESTÃO, S.A. com o NIPC 513799486 e DUNBAR - SERVIÇOS E GESTÃO, S.A. com o NIPC 513799257 (nas quais detêm a maioria do capital social), as quais, em conjunto, cada uma com a participação de 25,02%, detêm a maioria do capital social da ATPS-SGPS,SA.

## 8. Indicação sobre o número de ações e obrigações detidas por membros dos órgãos de administração e de fiscalização.

### Número de ações detidas direta ou indiretamente na Ibersol, SGPS SA:

#### Conselho de Administração:

#### Presidente - Dr. António Alberto Guerra Leal Teixeira

3.314 ações representativas do capital da Ibersol, SGPS SA.

5.325 ações representativas de 50,96% do capital da Dunbar – Serviços e Gestão, SA.

A Dunbar – Serviços e Gestão, SA. é detentora de 2.840 ações representativas de 25,02% do capital da ATPS - SGPS, SA.

A ATPS-SGPS, SA, em 31/12/2024, é detentora de 21.452.754 ações da Ibersol, SGPS SA,

representativas de 51,67% do capital da Ibersol, SGPS SA.

**Vice-Presidente - Dr. António Carlos Vaz Pinto de Sousa**

3.314 ações representativas do capital da Ibersol, SGPS SA.

9.996 ações representativas de 68,30% do capital da CALUM – Serviços e Gestão, SA.

A CALUM – Serviços e Gestão, SA. é detentora de 2.840 ações representativas de 25,02% do capital da ATPS-SGPS, SA.

A ATPS-SGPS, SA, em 31/12/2024, é detentora de 21.452.754 ações da Ibersol, SGPS SA, representativas de 51,67% do capital da Ibersol, SGPS SA.

**Vogal - Eng.ª Maria Deolinda Fidalgo do Couto**

É titular de 6.831 ações, representativas de 0,016% do capital da Ibersol, SGPS SA

**Vogal - Prof. Doutor Juan Carlos Vázquez-Dodero de Bonifaz**

Não é titular de ações da sociedade.

**Vogal - Dr.ª Maria do Carmo Guedes Antunes de Oliveira**

Não é titular de ações da sociedade.

**Conselho Fiscal:**

**Presidente - Dr. Hermínio António Paulos Afonso**

Não é titular de ações da sociedade.

**Vogal - Dr. Carlos Alberto Alves Lourenço**

Não é titular de ações da sociedade.

**Vogal - Dr.ª Maria José Martins Lourenço da Fonseca**

Não é titular de ações da sociedade.

**Vogal Suplente - Dr. Joaquim Jorge Amorim Machado**

Não é titular de ações da sociedade.

**9. Poderes especiais do órgão de administração relativos a aumentos do capital**

Nos termos do fixado no artigo 4.º n.º 2 dos Estatutos Societários, o capital social pode ser elevado até cem milhões de euros, por uma ou mais vezes, por deliberação do Conselho de Administração, o qual fixará a forma, as condições de subscrição e as categorias de

ações a emitir de entre as previstas no mesmo pacto social, ou outras permitidas por lei. Esta disposição estatutária foi objeto de renovação mediante deliberação da Assembleia Geral de 29 de junho de 2020 que aprovou essa renovação dos poderes conferidos ao Conselho de Administração pelo artigo quarto, número dois dos Estatutos da Sociedade - para que este órgão societário possa deliberar nos cinco anos **subsequentes** a contar dessa deliberação, a elevação do capital social, por uma ou mais vezes, até cem milhões de euros.

#### **10. Informação sobre a existência de relações significativas de natureza comercial entre os titulares de participações qualificadas e a sociedade**

Não foram realizados quaisquer negócios ou operações significativas entre a Sociedade e titulares de participações qualificadas.

### **B. ÓRGÃOS SOCIAIS E COMISSÕES**

#### **I. ASSEMBLEIA GERAL**

##### **a) Composição da mesa da assembleia geral**

#### **11. Identificação e cargo dos membros da mesa da assembleia geral e respetivo mandato**

No exercício de 2024 e mediante ato eleitoral para o quadriénio de 2021 a 2024 efetuado na Assembleia Geral Anual de 18 de Junho de 2021 - a composição da Mesa da Assembleia Geral foi a seguinte:

**Presidente da Mesa** – Professor Dr. José Rodrigues Jesus;

**Vice-Presidente** – Dr. Eduardo Moutinho Ferreira Santos;

**Secretária** – Dr.<sup>a</sup> Clara Maria Azevedo Rodrigues Gomes;

O mandato destes membros corresponde ao exercício do quadriénio 2021/2024, sendo que a próxima Assembleia Geral a realizar em 2025 será eleitoral.

##### **b) Exercício do direito de voto**

#### **12. Eventuais restrições em matéria de direito de voto**

Não existem quaisquer restrições em matéria de direito de voto, tais como limitações ao exercício do voto dependente da titularidade de um número ou percentagem de ações, visto que, nos termos do fixado no artigo 21º dos Estatutos Societários, a cada ação corresponde um voto, não existindo qualquer identificação de acionistas que sejam titulares de direitos especiais, igualmente não existindo mecanismos de controle previstos

num eventual sistema de participações dos trabalhadores no capital na medida em que os direitos de voto não sejam exercidos diretamente por estes, não existindo eventuais restrições em matéria de direito de voto ou dependência de limitações da titularidade de um número ou percentagem de ações, não existindo igualmente prazos impostos para o exercício do direito de voto que excedam ou alterem o legalmente estabelecido e também não existem neste âmbito sistemas de destaque de direitos de conteúdo patrimonial.

De acordo com o artigo 23.º dos Estatutos da Sociedade, para que a Assembleia Geral possa reunir e deliberar em primeira convocação é indispensável a presença ou representação de acionistas possuidores de ações que titulem mais de cinquenta por cento do capital social. De acordo com o artigo 21.º dos Estatutos da Sociedade, n.ºs 1 e 2, a cada ação corresponde um voto e as deliberações em Assembleia Geral serão tomadas por maioria simples, exceto se a lei o exigir por maioria distinta. Existem regras estatutárias sobre o exercício do direito de voto por correspondência consignadas no artigo 22.º, n.ºs 3 a 11, dos Estatutos Societários, não existindo qualquer restrição estatutária ao voto por correspondência, seja por via postal ou por via eletrónica. A sociedade disponibiliza o boletim de voto por correspondência e informa dos procedimentos necessários para exercer esse direito. Este modelo está disponível no sítio da sociedade na Internet: [www.ibersol.pt](http://www.ibersol.pt). Os votos por correspondência podem ser recebidos até três dias antes da data de realização da Assembleia Geral, nos termos do artigo 22.º, n.º 4, dos Estatutos da Sociedade.

**13. Percentagem máxima dos direitos de voto que podem ser exercidos por um único acionista ou por acionistas que com aquele se encontrem em alguma das relações do n.º 1 do art. 20.º do Código dos Valores Mobiliários**

Não existe qualquer indicação estatutária da percentagem máxima dos direitos de voto que podem ser exercidos por um único acionista ou por acionistas que, com aquele, se encontrem em alguma das relações tipificadas na apontada norma.

**14. Deliberações acionistas que, por imposição estatutária, só podem ser tomadas com maioria qualificada**

As deliberações acionistas não se encontram submetidas, por imposição estatutária, a maiorias qualificadas a não ser as que resultem da lei aplicável. Assim, e exceto se a lei o exigir diferentemente, as deliberações em Assembleia Geral serão tomadas por maioria simples (artigo 21.º, n.º 2, dos Estatutos Societários).

## **II. ADMINISTRAÇÃO E SUPERVISÃO**

### **a) Composição**

#### **Conselho de Administração**

Presidente – Dr. António Alberto Guerra Leal Teixeira;  
Vice-Presidente – Dr. António Carlos Vaz Pinto de Sousa;  
Vogal – Eng.<sup>a</sup> Maria Deolinda Fidalgo do Couto;  
Vogal – Professor Doutor Juan Carlos Vazquez-Dodero de Bonifaz;  
Vogal – Dr.<sup>a</sup> Maria do Carmo Guedes Antunes de Oliveira;

#### **Conselho Fiscal**

Presidente – Dr. Hermínio António Paulos Afonso;  
Vogal – Dr. Carlos Alberto Alves Lourenço;  
Vogal – Dr.<sup>a</sup> Maria José Martins Lourenço da Fonseca;  
Suplente – Dr. Joaquim Jorge Amorim Machado;

**Revisor Oficial de Contas** – KPMG & Associados, Sociedade de Revisores Oficiais de Contas S.A.;

Suplente – Vítor Manuel da Cunha Ribeirinho (ROC);

### **15. Identificação do modelo de governo adotado.**

A Sociedade adota um modelo de governo clássico monista, composto por Conselho de Administração e Conselho Fiscal, tendo sido designado em Assembleia Geral o respetivo Revisor Oficial de Contas. O Conselho de Administração é o órgão responsável por praticar todos os atos de administração relativos ao objeto societário, determinar a orientação estratégica da Sociedade e proceder à designação e supervisão geral da atuação da Comissão Executiva, não existindo comissões especializadas por si constituídas. A Comissão Executiva coordena operacionalmente as Direções funcionais e os diferentes negócios, reunindo com os respetivos diretores numa base periódica.

O Conselho Fiscal tem a responsabilidade de fiscalização da atividade societária, nos termos das definições que, legal e estatutariamente, lhe estão adstritas.

A diversidade e a experiência profissional consolidada dos Membros do Conselho de Administração e do Conselho Fiscal encontram-se descritas nos pontos 19 e 33, respetivamente, afigurando-se que a estrutura e composição do Conselho de Administração, com 5 membros, 2 executivos e 3 não executivos, do Conselho Fiscal e do ROC, é comprovadamente adequada à dimensão da Sociedade, sendo a necessária e suficiente para assegurar a minimização dos riscos a que a mesma Sociedade está exposta e são inerentes à sua concreta atividade, bem como ainda se mostra adequada a

garantir a necessária eficiência no exercício das funções cometidas a cada um desses membros, sendo que os membros não executivos do órgão de administração exercem toda a sua necessária colaboração direta com os objetivos societários a que estão adstritos.

Durante o ano de 2024 não ocorreu qualquer cessação de funções de membros dos órgãos sociais da Sociedade.

Para cada Assembleia Geral eleitoral, as propostas para eleição dos membros dos órgãos sociais deverão ser acompanhadas da devida fundamentação a respeito da adequação do perfil, conhecimentos e “currículo” à função a desempenhar por cada candidato, não existindo constituída na sociedade uma comissão de nomeações visto tal não se afigurar necessário face à estrutura e dimensão orgânico/funcional da sociedade. Na Assembleia Geral de 26 de maio de 2023, foi aprovada a Política Interna de Seleção e Avaliação da Adequação dos Membros dos Órgãos de Administração e Fiscalização da Sociedade, integralmente disponível para consulta, junto à Proposta apresentada ao Ponto 4 da Convocatória da indicada Assembleia Geral, em: <https://www.ibersol.pt/investidores/assembleias-gerais/2023/AGPropostas1a8.pdf>. Nos termos da referida Política, os candidatos a membros do órgãos de administração e fiscalização a Sociedade serão selecionados através de processos de seleção transparentes e com observância de critérios de meritocracia e diversidade de composição, por forma a permitir, de forma objetiva, avaliar a adequação dos candidatos, quer individualmente, quer coletivamente, às competências legal e estatutariamente previstas para órgão que irão integrar, bem como maximizar a capacidade de desempenho do respetivo órgão.

Note-se que à luz da indicada Política de Seleção e Avaliação, a avaliação da adequação dos candidatos a membros para integrar o Conselho de Administração e o Conselho Fiscal a eleger em Assembleia Geral caberá ao acionista ou acionistas proponentes, sendo que a Comissão de Vencimentos tem, alternativamente, competência delimitada nesta matéria de nomeações no sentido em que, no Ponto 4 da indicada Política se prevê o seguinte: "*A responsabilidade pela avaliação da adequação dos candidatos a membros para integrar o Conselho de Administração e o Conselho Fiscal a eleger em Assembleia Geral caberá (...) o u , a solicitação do acionista ou acionistas proponentes, à Comissão de Vencimentos com as competências constantes do art.º 399.º do Código das Sociedades Comerciais*".

## **16. Regras estatutárias sobre requisitos procedimentais e materiais aplicáveis à nomeação e substituição dos membros do Conselho de Administração**

As regras estatutárias sobre os requisitos procedimentais e materiais aplicáveis à nomeação e substituição dos membros do Conselho de Administração estão consignadas nos artigos oitavo, nono, décimo, e décimo quinto dos Estatutos.

O Conselho de Administração é composto por um número par ou ímpar de membros, no

mínimo três e máximo de nove, eleitos em Assembleia Geral, ficando autorizada a eleição de Administradores suplentes até um número igual a um terço dos Administradores efetivos.

Para um número de Administradores não excedente a um terço do órgão, proceder-se-á a eleição prévia e isolada, entre pessoas propostas em listas subscritas por grupo de acionistas, contando que nenhum desses grupos possua ações representativas de mais de 20% e de menos de 10% do capital social. Cada lista deve propor, pelo menos, duas pessoas elegíveis por cada um dos cargos a preencher e o mesmo acionista não pode subscrever mais de uma lista. Se numa eleição isolada forem apresentadas listas por mais de um grupo, a votação incide sobre o conjunto dessas listas.

Em caso de morte, renúncia ou impedimento, temporário ou definitivo, de qualquer Administrador, o Conselho de Administração providenciará quanto à sua substituição. Se se tratar de falta definitiva do administrador eleito ao abrigo das regras explicitadas no parágrafo anterior, proceder-se-á a eleição em Assembleia Geral.

O Conselho de Administração poderá por sua deliberação proceder a aumento(s) do capital social nos termos do previsto no artigo 4.º dos Estatutos Societários, podendo o capital social ser elevado até cem milhões de euros, por uma ou mais vezes, através dessa deliberação na qual se fixará a forma, as condições de subscrição e as categorias de ações a emitir de entre as previstas nos estatutos ou outras permitidas por lei, nos termos do disposto no artigo 456.º do Código das Sociedades Comerciais.

As regras aplicáveis às demais alterações dos Estatutos da Sociedade encontram-se previstas designadamente nos artigos 85.º, 383.º, nº 2, e 386.º, nºs 3 e 4, do Código das Sociedades Comerciais (CSC) estando submetidas a deliberação da Assembleia Geral de Acionistas.

## **17. Composição do Conselho de Administração**

A atual composição do Conselho de Administração é de cinco membros, sendo a Comissão Executiva composta pelo respetivo Presidente e Vice-Presidente. O Conselho de Administração escolherá o seu presidente se este não tiver sido designado pela Assembleia Geral aquando da sua eleição. O Conselho de Administração pode encarregar especialmente algum ou alguns administradores de se ocuparem de certas matérias de administração. Em 31 de Dezembro de 2024, este órgão é composto pelos seguintes membros:

**Presidente** – Dr. António Alberto Guerra Leal Teixeira;

**Vice-Presidente** – Dr. António Carlos Vaz Pinto de Sousa;

**Vogal** – Eng.ª Maria Deolinda Fidalgo do Couto;

**Vogal** – Professor Doutor Juan Carlos Vazquez-Dodero de Bonifaz;

**Vogal** – Dr.ª Maria do Carmo Guedes Antunes de Oliveira;

Todos os membros foram eleitos na Assembleia Geral realizada no dia 18 de Junho de 2021 para o quadriénio do exercício societário de 2021-2024, referindo-se ainda que a exigência da composição equilibrada em termos de género dos órgãos sociais, de acordo com o sistema de quotas, tem verificada a sua direta aplicabilidade – tendo a Sociedade observado essas quotas de género aquando desse novo ato eleitoral de 18/06/2021 nos termos da Lei nº 62/2017, de 1 de Agosto.

A data da primeira designação para o exercício do respetivo mandato ocorreu em 1991: - Dr. António Alberto Guerra Leal Teixeira, 1990: - Dr. António Carlos Vaz Pinto de Sousa, 2021: - Eng.ª Maria Deolinda Fidalgo do Couto, 1999: - Prof. Dr. Juan Carlos Vazquez-Dodero de Bonifaz e em 2021: - Dr.ª Maria do Carmo Guedes Antunes de Oliveira.

A duração estatutária do mandato é de quatro anos, tal como resulta fixado no artigo 27.º dos Estatutos societários.

O Conselho de Administração poderá igualmente delegar num ou mais administradores ou numa comissão executiva a gestão corrente da sociedade, nos termos e dentro dos limites legais. Competirá ao Conselho de Administração regular o funcionamento da Comissão Executiva e o modo como exercerá os poderes que lhe forem cometidos.

### **18. Distinção dos membros executivos e não executivos do Conselho de Administração e, relativamente aos membros não executivos, identificação dos membros que podem ser considerados independentes**

O órgão de administração da Sociedade é composto por cinco administradores, tendo uma Comissão Executiva composta respetivamente pelo Dr. António Alberto Guerra Leal Teixeira (Presidente) e Dr. António Carlos Vaz Pinto de Sousa (Vice-Presidente), sendo um órgão composto ainda por três vogais que são membros não executivos, não estando a maioria destes membros vogais não executivos, Professor Dr. Juan Carlos Vazquez-Dodero de Bonifaz e Dr.ª Maria do Carmo Guedes Antunes de Oliveira associados a grupos de interesses específicos, quer da Sociedade, quer dos seus acionistas de referência, não tendo quaisquer interesses relevantes suscetíveis de colidir ou interferir com o livre exercício do seu mandato social, mais se referindo que não foi constituída qualquer comissão de controlo interno. O membro não executivo e vogal, Prof. Dr. Juan Carlos Vazquez-Dodero de Bonifaz é Administrador de sociedades coligadas, nas quais não exerce quaisquer funções executivas. Não exerce quaisquer atividades ou negócios com a Sociedade, no sentido do disposto nos artºs 397.º e 398.º do Código das Sociedades Comerciais (CSC), cumprindo os demais requisitos de independência do art.º 414.º, nº 5, do mesmo CSC, designadamente no sentido que vem fixado na Recomendação da Comissão Europeia de 15 de Fevereiro de 2005, visto que a mesma Recomendação determina, quanto ao requisito de independência, no seu ponto 13., que um administrador

deve ser considerado independente se não tiver quaisquer relações comerciais, familiares ou outras com a sociedade, com o acionista que detém o controlo ou com os órgãos de direção de qualquer um deles, que possam originar um conflito de interesses suscetível de prejudicar a sua capacidade de apreciação – requisitos de independência que se verificam em relação ao membro não executivo, Prof. Juan Carlos Vazquez-Dodero de Bonifaz, pelo que se considera que este administrador é independente quanto ao respetivo exercício societário.

Mais se refere que o indicado Administrador não-executivo, sendo membro de sociedades agrupadas e coligadas do Grupo Ibersol, a nível não executivo dos respetivos Conselhos de Administração, não colabora nem interfere na gestão corrente das mesmas, nem presta a qualquer uma dessas sociedades qualquer outro tipo de colaboração, nem titula qualquer outro tipo de relação comercial (significativa ou não significativa), seja de prestação de serviços ou outra, não sendo beneficiário de qualquer tipo de remuneração para além da auferida anualmente enquanto Administrador não executivo da Ibersol, SGPS SA - razões pelas quais se poderá considerar que este Administrador é independente, salientando-se que este membro não-executivo tem exercido o respetivo cargo de forma contínua desde 1999 em resultado de sucessiva eleição ocorrida nas subsequentes assembleias gerais eleitorais, sem que tal circunstância determine um fator de não independência do mesmo, sendo antes um pressuposto meramente resultante do decurso do tempo que não das descritas condições materiais efetivas do seu exercício do respetivo cargo societário – não se observando que tal condicionante temporal tenha sido suscetível de afetar ou condicionar, em qualquer aspeto, a sua necessária isenção de análise e decisão, no decurso dos respetivos mandatos e até à presente data.

Quanto à Administradora não executiva Dr.<sup>a</sup> Maria do Carmo Guedes Antunes de Oliveira, a mesma cumpre todos os necessários requisitos de independência no exercício do respetivo cargo neste mesmo órgão societário de Administração.

Quanto à Administradora não executiva, Eng.<sup>a</sup> Maria Deolinda Fidalgo do Couto, importa registar que a mesma teve o respetivo contrato de trabalho com a Ibersol, SGPS S.A. como Diretora de Controlo de Gestão e Finanças do Grupo, iniciado em 23/10/1990, suspenso desde a data da sua nomeação, na AG de 18 de junho de 2021, como membro não-executivo do Conselho de Administração da Ibersol, SGPS S.A., até ter cessado por reforma em Março do corrente ano de 2025, pelo que não cumprirá os critérios de independência neste âmbito.

Saliente-se que os referidos Administradores não executivos exercem os seus cargos no contexto de uma mútua e integrada coordenação funcional entre si estabelecida que tem vindo a promover, em todos os aspetos, uma resposta eficaz e eficiente dos mesmos às exigências dos respetivos mandatos societários.

## 19. Qualificações profissionais dos membros do Conselho de Administração

### Conselho de Administração

#### Presidente - Dr. António Alberto Guerra Leal Teixeira

##### **Formação académica**

- Licenciado em Economia – Faculdade de Economia da Universidade do Porto.

##### **Atividade profissional**

- Presidente do Conselho de Administração da Ibersol, SGPS, SA

- Administrador de outras sociedades participadas da Ibersol, SGPS, SA

**Data da primeira nomeação e termo do mandato** – 1991 / 2020, tendo sido reeleito para novo mandato de 2021-2024;

##### **Funções desempenhadas em órgãos de administração de outras sociedades do**

##### **Grupo Ibersol:**

ANATIR – SGPS, SA

DEHESA DE SANTA MARÍA FRANQUICIAS, S.L.U.

FIRMOVEN - Restauração, SA

FOOD ORCHESTRATOR, S.A.

FOODSTATION, S.L.U.

HCI - Imobiliária, SA.

IBERAKI - Restauração, SA.

IBERESPAÑA CENTRAL DE COMPRAS, A.I.E.

IBERGOURMET - Produtos Alimentares, SA.

IBERPRET, SA

IBERSANDE - Restauração, SA.

IBERSOL ANGOLA, S.A.

IBERSOL - Restauração, SA.

IBERSOL MADEIRA e AÇORES, Restauração, SA

IBERUSA - Hotelaria e Restauração, SA.

IBERUSA - Central de Compras para Restauração, ACE.

IBR – Imobiliária, SA.

INVERPENINSULAR, S.L.U.

JOSÉ SILVA CARVALHO – Catering, SA.

LUSINVER RESTAURACIÓN, S.A.U.

MAESTRO - Serviços e Gestão Hoteleira, SA.

SEC - EVENTOS E CATERING, SA.

SUGESTÕES E OPÇÕES – Atividades Turísticas, SA.

BELSAI – RESTAURAÇÃO, S.A. (cessou funções em 31/01/2024)

PANSFOOD, S.A.U.

THE EAT OUT GROUP, S.L.U.

VIDISCO, S.L.U.

VOESMU RESTAURACIÓN, S.L. (absorvida pela Foodstation, S.L.U.com efeitos a 21/10/2024)

VOLREST ALDAIA, S.L.U. (absorvida pela Foodstation, S.L.U. com efeitos a 21/10/2024)

VOLREST ALFAFAR, S.L.U. (absorvida pela Foodstation, S.L.U. com efeitos a 21/10/2024)

VOLREST ALCALÁ, S.L.U. (absorvida pela Foodstation, S.L.U. com efeitos a 21/10/2024)

VOLREST RIVAS, S.L.U. (absorvida pela Foodstation, S.L.U. com efeitos a 21/10/2024)

MEDFOOD INVEST, S.L.U.

NEW RESTAURANTS OF SPAIN S.A.U.

**Gerente**

RESTMON (Portugal) – Gestão e Exploração de Franquias, Lda.

**Funções desempenhadas em órgãos de administração de sociedades fora do**

**Grupo Ibersol:**

ATPS - Sociedade Gestora de Participações Sociais, SA.

MATEIXA Soc. Imobiliária, SA.

ONE TWO TASTE, SA.

DUNBAR – SERVIÇOS E GESTÃO, SA.

CALUM – SERVIÇOS E GESTÃO, SA.

**Vice-Presidente - Dr. António Carlos Vaz Pinto de Sousa**

**Formação académica**

- Licenciado em Direito - Faculdade de Direito da Universidade de Coimbra

- CEOG – Curso de Gestão – Universidade Católica do Porto

**Atividade profissional**

- Vice-Presidente do Conselho de Administração da Ibersol, SGPS, SA

- Administrador de outras empresas participadas da Ibersol, SGPS, SA

**Data da primeira nomeação e termo do mandato** – 1990 / 2020, tendo sido reeleito para novo mandato 2021-2024;

**Funções desempenhadas em órgãos de administração de outras sociedades do**

**Grupo Ibersol:**

ANATIR - SGPS, SA.

DEHESA DE SANTA MARIA FRANQUICIAS, S.L.U.

EATTASTY, S.L.U.

FIRMOVEN - Restauração, SA.

FOOD ORCHESTRATOR, S.A.

FOODSTATION, S.L.U.

HCI - Imobiliária, SA.

IBERAKI - Restauração, SA.

IBERESPAÑA CENTRAL DE COMPRAS, A.I.E.

IBERGOURMET - Produtos Alimentares, SA.

IBERPRET, SA

IBERSANDE - Restauração, SA.

IBERSOL ANGOLA, S.A.

IBERSOL - Restauração, SA.

IBERSOL MADEIRA e AÇORES, RESTAURAÇÃO, SA

IBERUSA - Hotelaria e Restauração, SA.

IBERUSA - Central de Compras para Restauração, ACE

IBR - Imobiliária, SA.

INVERPENINSULAR, S.L.U.

JOSÉ SILVA CARVALHO - Catering, SA.

LUSINVER RESTAURACIÓN, S.A.U.

MAESTRO - Serviços e Gestão Hoteleira, SA.

SEC - EVENTOS E CATERING, SA.

SUGESTÕES E OPÇÕES - Atividades Turísticas, SA.

BELSAI - RESTAURAÇÃO, S.A. (cessou funções em 31/01/2024)

PANSFOOD S.A.U.

THE EAT OUT GROUP, S.L.U.

VIDISCO, S.L.U.

VOESMU RESTAURACIÓN, S.L. (absorvida pela Foodstation, S.L.U. com efeitos a 21/10/2024)

VOLREST ALDAIA, S.L.U. (absorvida pela Foodstation, S.L.U. com efeitos a 21/10/2024)

VOLREST ALFAFAR, S.L.U. (absorvida pela Foodstation, S.L.U. com efeitos a 21/10/2024)

VOLREST ALCALÁ, S.L.U. (absorvida pela Foodstation, S.L.U. com efeitos a 21/10/2024)

VOLREST RIVAS, S.L.U. (absorvida pela Foodstation, S.L.U. com efeitos

a 21/10/2024)

MEDFOOD INVEST, S.L.U.

NEW RESTAURANTS OF SPAIN S.A.U.

**Gerente**

RESTMON (Portugal) - Gestão e Exploração de Franquias, Lda.

**Funções desempenhadas em órgãos de administração de sociedades fora do Grupo Ibersol:**

ATPS - Sociedade Gestora de Participações Sociais, SA.

MBR, IMOBILIÁRIA, SA.

ONE TWO TASTE, SA.

2 VIAS - Serviços e Gestão Imobiliária, S.A (administrador sem funções executivas)

DUNBAR - SERVIÇOS E GESTÃO, SA.

CALUM - SERVIÇOS E GESTÃO, SA.

**Vogal - Eng.ª Maria Deolinda Fidalgo do Couto**

**Formação académica**

- Licenciada em Engenharia Química - Faculdade de Engenharia da Universidade do Porto;

- CEOG: Curso de Gestão da Universidade Católica do Porto;

**Atividade profissional**

- Vogal do Conselho de Administração da Ibersol, SGPS, SA.

- Administradora de outras empresas participadas da Ibersol, SGPS, SA.

- Diretora de Controlo de Gestão e Finanças do Grupo Ibersol;

**Data da primeira nomeação e termo do mandato** - eleita para o mandato de 2021-2024;

**Funções desempenhadas em órgãos de administração de outras sociedades do Grupo Ibersol:**

ANATIR, SGPS SA

DEHESA DE SANTA MARÍA FRANQUICIAS, S.L.U.

FIRMOVEN, Restauração SA

FOOD ORCHESTRATOR, S.A.

FOODSTATION, S.L.U.

HCI - Imobiliária, SA

IBERAKI, Restauração, SA

IBERESPAÑA CENTRAL DE COMPRAS, A.I.E.  
IBERGOURMET - Produtos Alimentares, SA.  
IBERPRET, SA  
IBERSANDE - Restauração, SA.  
IBERSOL ANGOLA, S.A.  
IBERSOL MADEIRA e AÇORES, Restauração SA  
IBERSOL - Restauração, SA  
IBERUSA, Central de Compras para Restauração ACE  
IBERUSA - Hotelaria e Restauração SA  
IBR Imobiliária, SA  
INVERPENINSULAR, S.L.U.  
JOSÉ SILVA CARVALHO - Catering, SA  
LUSINVER RESTAURACIÓN, S.A.U.  
MAESTRO - Serviços e Gestão Hoteleira SA  
SEC - EVENTOS E CATERING, SA.  
SUGESTÕES E OPÇÕES - Actividades Turísticas, SA.  
BELSAI - RESTAURAÇÃO, S.A. (cessou funções em 31/01/2024)  
PANSFOOD, S.A.U.  
THE EAT OUT GROUP, S.L.U.  
VIDISCO, S.L.U.  
VOESMU RESTAURACIÓN, S.L. (absorvida pela Foodstation, S.L.U. com efeitos a 21/10/2024)  
VOLREST ALDAIA, S.L.U. (absorvida pela Foodstation, S.L.U. com efeitos a 21/10/2024)  
VOLREST ALFAFAR, S.L.U. (absorvida pela Foodstation, S.L.U. com efeitos a 21/10/2024)  
VOLREST ALCALÁ, S.L.U. (absorvida pela Foodstation, S.L.U. com efeitos a 21/10/2024)  
VOLREST RIVAS, S.L.U. (absorvida pela Foodstation, S.L.U. com efeitos a 21/10/2024)  
MEDFOOD INVEST, S.L.U.  
NEW RESTAURANTS OF SPAIN S.A.U.

**Funções desempenhadas em órgãos de administração de sociedades fora do Grupo Ibersol:** Não desempenha quaisquer funções em órgãos de administração de outras sociedades fora do Grupo Ibersol.

**Vogal - Prof. Doutor Juan Carlos Vázquez-Dodero de Bonifaz**

**Formação académica**

- Licenciado em Direito – Universidad Complutense de Madrid
- Licenciado em Ciências Empresariales – I.C.A.D.E. Madrid
- Mestre em Economía y Dirección de Empresas – I.E.S.E. Universidade de Navarra;
- Doutorado em Negócijs y Dirección - I.E.S.E. Universidade de Navarra;
- Programas “Managing Corporate Control and Planning” e “Strategic Cost Management” – Harvard University;

**Atividade profissional**

- Professor Emérito do IESE
- Assessor e Consultor em várias empresas Europeias e Americanas
- Vogal do Conselho de Administração da Ibersol, SGPS, SA
- Administrador de outras empresas participadas da Ibersol, SGPS, SA

**Data da primeira nomeação e termo do mandato:** 1999 / 2020, tendo sido reeleito para novo mandato de 2021-2024;

**Funções desempenhadas em órgãos de administração de outras sociedades do**

**Grupo Ibersol:**

DEHESA DE SANTA MARÍA FRANQUICIAS, S.L.U.

FOODSTATION, S.L.U.

IBERSOL - Restauração, SA.

PANSFOOD S.A.U.

THE EAT OUT GROUP S.L.U.

**Funções desempenhadas em órgãos de administração de sociedades fora do**

**Grupo Ibersol:**

ATPS - Sociedade Gestora de Participações Sociais, SA.

DUNBAR – SERVIÇOS E GESTÃO, SA.

CALUM – SERVIÇOS E GESTÃO, SA.

Fundador e Patrono da FAR - Fundação Amigos de Rimkieta

Consejero de JEANOLOGIA, S.L.

Vogal da Fundación IESE (FIESE)

**Vogal - Dr.ª Maria do Carmo Guedes Antunes de Oliveira**

**Formação académica**

- 1983 ▪ MBA, Nova School of Business and Economics
- 1980 ▪ Licenciatura em ECONOMIA, Faculdade de Economia do Porto

**Atividade profissional**

- **2021** - Vogal do Conselho de Administração da Ibersol, SGPS, SA
- **2020** - Administradora não executiva da Altri, SGPS
- **2017 - 2020** - Diretora Geral do Banco BPI: responsável pela Direção de Corporate & Investment Banking
- **2007 - 2017** - Diretora Geral do Banco BPI: responsável pela Direção de Grandes Empresas Norte, pela Unidade de Operações Especiais Norte e pelo Gabinete de Apoio aos Centros de Empresas
- **2000 - 2007** - Administradora do Banco Português de Investimento
- **1996 - 2000** - Diretora Central do Banco Português de Investimento - Área de Corporate Finance

**Data da primeira nomeação e termo do mandato** - eleita para o mandato de 2021-2024;

**Funções desempenhadas em órgãos de administração de outras sociedades do Grupo Ibersol:** Não desempenha quaisquer funções em órgãos de administração de outras sociedades do Grupo Ibersol.

**Funções desempenhadas em órgãos de administração de sociedades fora do Grupo Ibersol:** Membro do Conselho de Administração da Altri, SGPS.

**20. Relações familiares, profissionais ou comerciais, habituais e significativas, dos membros do Conselho de Administração com acionistas a quem seja imputável participação qualificada superior a 2% dos direitos de voto.**

Os Administradores Dr. António Alberto Guerra Leal Teixeira e Dr. António Carlos Vaz Pinto de Sousa detêm, respetivamente através das Sociedades Dunbar - Serviços de Gestão, SA. (em que o primeiro detém uma participação de 50,96%) e Calum - Serviços de Gestão, SA. (em que o segundo detém uma participação de 68,30%), o controlo da ATPS SGPS, SA., sociedade à qual é imputada uma participação de 51,67% no capital social da Ibersol, SGPS SA, participação essa que lhes é também imputada a título individual.

A sociedade Fergie - Serviços e Gestão, S.A., titular de uma participação de 10,96% do capital social e dos direitos de voto da Ibersol, SGPS S.A., é 100% detida pela sociedade EIS - Engenharia, Indústria e Serviços, SGPS, Lda., a qual, por sua vez, é detida por Pedro André Gonçalves Teixeira (que detém uma participação de 50%), filho do Administrador Dr. António Alberto Guerra Leal Teixeira, e por Pedro Barbosa Vaz Pinto de Sousa (que detém uma participação de 25%) e Diogo Barbosa Vaz Pinto de Sousa (que detém uma participação de 25%), estes dois últimos filhos do Administrador Dr. António Carlos Vaz Pinto de Sousa.

**21. Organograma relativo à repartição de competências entre os vários órgãos**

**sociais, comissões e/ou departamentos da sociedade, incluindo informação sobre delegações de competências.**

Nos termos legais e estatutários, compete ao Conselho de Administração gerir a atividade da Sociedade, assegurando a gestão dos negócios sociais e efetuando todas as operações relativas ao objeto social, designadamente em matéria de objetivos estratégicos, competindo-lhe a aprovação do plano estratégico da Sociedade e da política de gestão de risco e do sistema de controlo interno, organização e coordenação da estrutura empresarial e principais políticas da Sociedade, bem como a análise e definição de limites em matéria de assunção de riscos, nos termos do respetivo Regulamento do Conselho de Administração, dos Estatutos Societários e da Lei.

O Conselho de Administração constituiu, ao abrigo do disposto no artigo 8.º, n.º 4, dos Estatutos Societários e no artigo 407.º, n.º 3, do Código das Sociedades Comerciais, uma Comissão Executiva, que é composta por 2 membros do Conselho de Administração. Os demais Administradores têm funções não executivas, sem delegação de poderes de gestão.

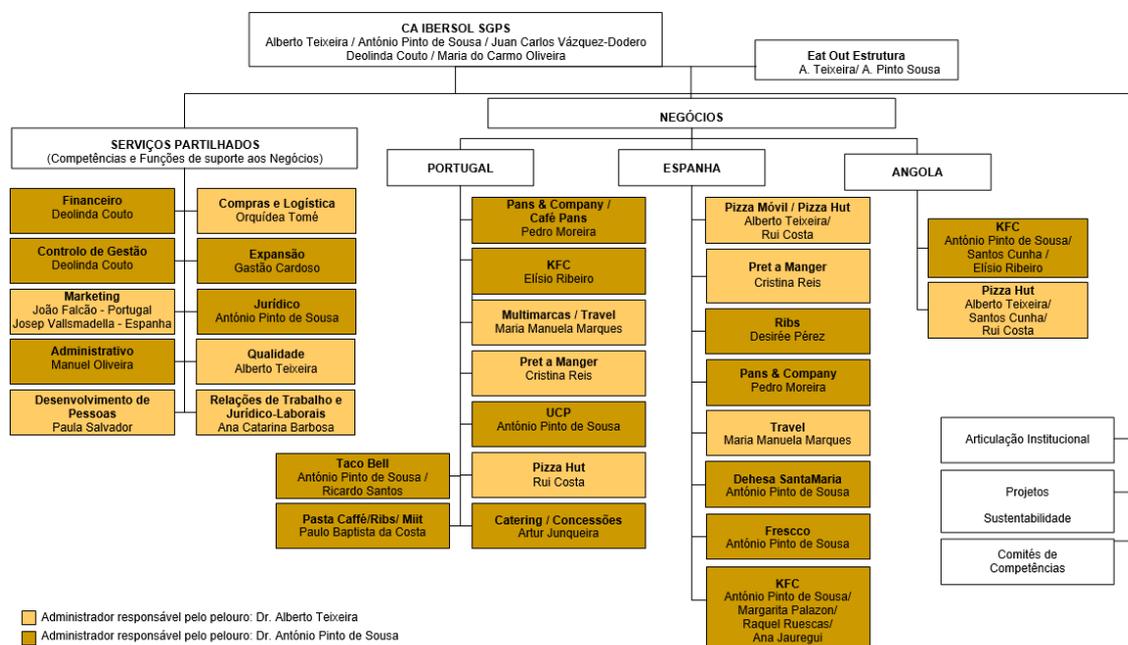
Em cumprimento da indicada disposição estatutária e dos n.ºs 3 e 4 do indicado artigo 407.º do Código das Sociedades Comerciais, o Conselho de Administração delegou na Comissão Executiva a gestão corrente da Sociedade nos termos e dentro dos limites legais. No âmbito desta delegação, foi deliberado pelo Conselho de Administração conferir à Comissão Executiva plenos poderes de decisão, gestão e acompanhamento estratégico da atividade societária, dentro dos limites legais do artigo 407.º, n.º 4, do Código das Sociedades Comerciais, desenvolvendo, planeando e programando as linhas de atuação do órgão de administração, no plano interno e externo do exercício social, dando plena prossecução aos objetivos sociais afetos aos fins da Sociedade, tendo como especial objetivo assistir o Conselho de Administração na verificação adequada dos instrumentos de supervisão da situação económico-financeira e no exercício da função de controlo gestor das empresas integradas no Grupo Ibersol, bem como ainda, designadamente, assistir o Conselho de Administração na atualização das suas estruturas de assessoria e suporte funcional, bem como nos procedimentos das empresas integradas no Grupo Ibersol, com adequação consistente à evolução das necessidades dos negócios societários, atuando na definição dos perfis e características dos seus parceiros estratégicos, clientes, trabalhadores, colaboradores e demais agentes, bem como no desenvolvimento do padrão de comportamento nas relações da sociedade com o exterior, podendo, em concreto, proceder à aquisição, alienação e oneração de bens móveis, abertura e encerramento de estabelecimentos ou de partes importantes deste, estabelecendo ou cessando cooperação com outras empresas e entidades externas ao Grupo.

Note-se que, nos termos do disposto no artigo 407.º, n.º 8, do Código das Sociedades

Comerciais, esta delegação não exclui a competência do Conselho de Administração para tomar resoluções sobre os mesmos assuntos.

Neste quadro, cabe à Comissão Executiva a coordenação operacional das direções funcionais e dos diferentes negócios societários, reunindo com os respetivos quadros dirigentes numa base periódica e regular. As decisões tomadas pelos Diretores Funcionais e de Negócio devem respeitar as diretrizes globais que emanam da delegação de competências conferida pela Comissão Executiva e são coordenadas nas reuniões periódicas.

O organograma e distribuição de pelouros é o seguinte:



## b) Funcionamento

### 22. Existência e local onde podem ser consultados os regulamentos de funcionamento do Conselho de Administração.

O Regulamento do Conselho de Administração pode ser consultado no sítio da Internet da Sociedade: [www.ibersol.pt](http://www.ibersol.pt)

### 23. Número de reuniões realizadas e grau de assiduidade de cada membro do Conselho de Administração

Os Estatutos da Sociedade estabelecem que o Conselho de Administração deve reunir pelo menos trimestralmente e, além disso, todas as vezes que o Presidente ou dois dos membros o convoquem.

As reuniões do Conselho de Administração são marcadas e preparadas com antecedência

e atempadamente é disponibilizada, aos respetivos membros, a documentação referente aos pontos da agenda.

As atas são registadas em livro.

No exercício de 2024, realizaram-se 16 reuniões do Conselho de Administração, tendo estado, presentes ou representados (aqui *ex vi* artigo 14º nº 4 dos Estatutos Societários e artº 410º nº 5 do CSC), a totalidade dos Membros executivos e Membros não executivos.

#### **24. Órgãos da sociedade competentes para realizar a avaliação de desempenho dos administradores executivos.**

O Conselho de Administração promove anualmente a avaliação do seu próprio desempenho, quer quanto ao desempenho do seu coletivo, quer quanto ao desempenho individual dos membros executivos quer em relação aos membros não-executivos, acentuando a análise dos parâmetros de bom cumprimento do plano estratégico e do orçamento delineados para a Sociedade, avaliando o processo de gestão de riscos, bem como situando esta avaliação ao nível da relação com os demais órgãos da Sociedade e com a Comissão de Vencimentos.

A Comissão de Vencimentos é o órgão responsável pela avaliação desse desempenho, quando exista remuneração variável, e aprovação das remunerações dos membros do Conselho de Administração e restantes órgãos, em representação dos acionistas, de acordo com a política de remunerações aprovada pelos acionistas na Assembleia Geral.

#### **25. Critérios pré-determinados para a avaliação de desempenho dos administradores executivos.**

A remuneração dos membros executivos do Conselho de Administração não inclui qualquer componente variável. Os Administradores executivos são remunerados pela ATPS - SGPS, SA. a qual subscreveu um contrato de prestação de serviços com a Ibersol Restauração SA., conforme se expõe nos pontos infra 69 e 77 deste relatório.

#### **26. Disponibilidade de cada um dos membros do Conselho de Administração com indicação dos cargos exercidos em simultâneo em outras empresas, dentro e fora do grupo, e outras atividades relevantes exercidas pelos membros daqueles órgãos no decurso do exercício.**

A atividade profissional dos atuais membros do Conselho de Administração encontra-se descrita do ponto 19. supra.

**c) Comissões no seio do órgão de administração ou supervisão e administradores delegados:**

**27. Identificação das comissões criadas no seio do Conselho de Administração e local onde podem ser consultados os regulamentos de funcionamento.**

No seio do Conselho de Administração está criada somente uma Comissão Executiva, podendo o Regulamento do Conselho de Administração ser consultado no sítio da internet: [www.ibersol.pt](http://www.ibersol.pt). O Conselho de Administração, bem como a Comissão Executiva que o integra, asseguram plenamente que a Sociedade desenvolve a sua atuação por forma a prosseguir os fins societários, não delegando as suas competências quanto à definição da estratégia e das políticas de gestão da sociedade, centralizando a definição da estrutura empresarial do Grupo, tomando a seu cargo e competência exclusiva todas as decisões estratégicas, seja pelo seu valor, seja pelo potencial grau de risco envolvido, seja pela sua caracterização específica. Quanto ao regime de atuação dos administradores executivos no que se reporta ao exercício, por estes, de funções executivas em entidades fora do Grupo Ibersol, está previsto, no Regulamento da Comissão Executiva que esse exercício é admissível desde que não afete objetivamente o desempenho do respetivo cargo de administrador executivo na Sociedade - o que está sujeito a permanente monitorização do Conselho de Administração - não podendo, em todo o caso, haver acumulação de funções de administrador executivo em mais de 5 sociedades fora do grupo. As respetivas qualificações, competências e experiência profissional de há largos anos consolidada no exercício dos cargos pelos Administradores executivos, garantem objetivamente um elevado nível de performance no desempenho dos respetivos cargos que em nada é afetado pelo exercício de outros cargos de administração em sociedades fora do grupo, seja enquanto administradores executivos ou não executivos - o que se mostra comprovado pela contínua boa aplicação, pelos referidos Administradores, de metodologias de gestão que asseguram e garantem a eficiente promoção dos objetivos da Sociedade, conduzindo ao desenvolvimento sustentável da mesma.

Acresce que, nos termos do mesmo Regulamento da Comissão Executiva, os respetivos membros da Comissão Executiva devem comunicar de imediato ao Conselho de Administração qualquer circunstância que seja suscetível de constituir ou dar causa a um conflito entre os seus interesses e o interesse da Sociedade, bem como abster-se de interferir em processo de decisão relativo a matéria em que ocorra conflito de interesses, sem prejuízo do dever de prestação de toda a informação que o Conselho de Administração lhe solicite. Igualmente, nos termos do Regulamento do Conselho de Administração, aprovado em 10 de outubro de 2024, os membros do Conselho de Administração devem comunicar de imediato ao Conselho de Administração (por via do seu Presidente, se o conflito não respeitar ao próprio) qualquer circunstância que seja suscetível de constituir ou

dar causa a conflito entre os seus interesses e o interesse da Sociedade, bem como abster-se de interferir em processo de decisão relativo a matéria em que ocorra conflito de interesses, sem prejuízo do dever de prestação de toda a informação que lhe seja solicitada pelo Conselho de Administração. Mais compete ao Conselho de Administração (por via do seu Presidente ou, sendo este a estar na situação de conflito, do Vice-presidente ou, em caso de impedimento, a qualquer dos demais membros do Conselho) garantir que o membro em conflito não interfere no processo de decisão em que o conflito se verifica.

## **28. Composição da comissão executiva**

Dr. António Alberto Guerra Leal Teixeira, Presidente;

Dr. António Carlos Vaz Pinto de Sousa, Vice-Presidente.

## **29. Indicação das competências de cada uma das comissões criadas e síntese das atividades desenvolvidas no exercício dessas competências.**

A Ibersol SGPS, SA. tem um Conselho de Administração composto por cinco membros: um Presidente, um Vice-Presidente e três Vogais.

Dois dos membros deste órgão exercem funções executivas e formam uma Comissão Executiva que foi eleita e cujos poderes lhe foram delegados pelo Conselho de Administração nos termos do artigo 8.º, n.º 4, dos Estatutos da Sociedade e art.º 407.º, n.º 3, do Código das Sociedades Comerciais (CSC), e os três outros membros exercem funções de Administradores não executivos, não tendo estes últimos a delegação de poderes de gestão corrente da sociedade.

Nos termos das disposições legais e estatutárias aplicáveis, encontra-se delegado na Comissão Executiva a gestão corrente da Sociedade nos termos e dentro dos limites legais. No âmbito desta delegação, foi deliberado pelo Conselho de Administração conferir à Comissão Executiva plenos poderes de decisão, gestão e acompanhamento estratégico da atividade societária, dentro dos limites legais do artigo 407.º, n.º 4, do Código das Sociedades Comerciais, desenvolvendo, planeando e programando as linhas de atuação do órgão de administração, no plano interno e externo do exercício social, dando plena prossecução aos objetivos sociais afetos aos fins da Sociedade, tendo como especial objetivo assistir o Conselho de Administração na verificação adequada dos instrumentos de supervisão da situação económico-financeira e no exercício da função de controlo gestor das empresas integradas no Grupo Ibersol, bem como ainda, designadamente, assistir o Conselho de Administração na atualização das suas estruturas de assessoria e suporte funcional, bem como nos procedimentos das empresas integradas no Grupo Ibersol, com adequação consistente à evolução das necessidades dos negócios societários, atuando na definição dos perfis e características dos seus parceiros estratégicos, clientes, trabalhadores, colaboradores e demais agentes, bem como no

desenvolvimento do padrão de comportamento nas relações da sociedade com o exterior, podendo, em concreto, proceder à aquisição, alienação e oneração de bens móveis, abertura e encerramento de estabelecimentos ou de partes importantes deste, estabelecendo ou cessando cooperação com outras empresas e entidades externas ao Grupo.

Sendo certo que, nos termos do disposto no artigo 407.º, n.º 8, do Código das Sociedades Comerciais, a indicada delegação não exclui a competência do Conselho de Administração para tomar resoluções sobre os mesmos assuntos.

A Comissão Executiva coordena operacionalmente as direções funcionais e os diferentes negócios desenvolvidos reunindo com os respetivos diretores numa base periódica. As decisões tomadas pelos Diretores Funcionais e de Negócio, que devem respeitar as diretrizes globais, emanam da delegação de competências conferida pela Comissão Executiva e são coordenadas nas reuniões referidas.

A Comissão Executiva, cujo Regulamento foi formalmente aprovado pelo Conselho de Administração em 2023, reúne mensalmente e todas as vezes que o Presidente a convoque. Sem prejuízo dos contactos regulares estabelecidos e mantidos entre os membros da Comissão Executiva nos períodos entre reuniões, durante o ano de 2024, realizaram-se 12 reuniões formais cujas deliberações constam das respetivas atas registadas em livro próprio.

Os membros da Comissão Executiva, conforme respetivo Regulamento, prestam em tempo útil as informações que lhe sejam solicitadas por outros membros dos órgãos sociais, bem como garantem a prestação e/ou divulgação da informação necessária e/ou devida, nas formas impostas por lei ou regulamento ou através de outros procedimentos que se mostrem ágeis e eficazes, aos órgãos Sociais da Sociedade, ao secretário da Sociedade, aos acionistas, investidores, analistas financeiros, demais stakeholders e ao mercado em geral.

No âmbito da definição, pelo Conselho de Administração, da estratégia da Sociedade e dos seus objetivos a médio e longo prazo, o Grupo Ibersol adotou um Programa de Sustentabilidade que tem como objetivo melhorar o desempenho ESG (ambiental, social e de *governance*) do Grupo, assegurando a criação de valor partilhado junto das partes interessadas, garantindo o cumprimento dos requisitos regulatórios em matéria de sustentabilidade corporativa e mantendo os elevados níveis de qualidade, eficácia, eficiência e notoriedade desde sempre associados às suas operações de restauração.

Durante o ano de 2024 o Grupo Ibersol, por referência ao quadro legal da União Europeia para o relato de informação de natureza não financeira (designadamente a CSRD - *Corporate Sustainability Reporting Directive* e os ESRS - *European Sustainability Reporting Standards*) desenvolveu o seu Programa de Sustentabilidade, com a realização de uma análise de dupla materialidade (identificação de impactos, riscos e oportunidades) e a definição mais estruturada

e completa de políticas, ações e objetivos de sustentabilidade. Essa informação de Sustentabilidade está incluída no Relatório integrado de Gestão da Sociedade, no capítulo 5. *Demonstração não financeira.*

### **III. FISCALIZAÇÃO**

#### **a) Composição**

#### **30. Identificação do órgão de fiscalização correspondente ao modelo adotado.**

O Conselho Fiscal e o Revisor Oficial de Contas ou uma Sociedade de Revisores Oficiais de Contas são, no modelo adotado, os órgãos de fiscalização da Sociedade e ambos são eleitos pela Assembleia Geral de Acionistas. O Revisor Oficial de Contas ou a Sociedade de Revisores Oficiais de Contas não são membros do Conselho Fiscal.

#### **31. Composição do Conselho Fiscal**

##### **Conselho Fiscal**

**Presidente** – Dr. Hermínio António Paulos Afonso;

**Vogal** – Dr. Carlos Alberto Alves Lourenço;

**Vogal** – Dr.<sup>a</sup> Maria José Martins Lourenço da Fonseca;

**Suplente** – Dr. Joaquim Jorge Amorim Machado;

O Conselho Fiscal é composto por um número mínimo de três membros efetivos, sendo eleito em Assembleia Geral e deverá reunir, pelo menos, trimestralmente. Sendo três os membros efetivos do Conselho Fiscal, deve existir um ou dois suplentes, havendo sempre dois suplentes quando o número de membros for superior.

O Revisor Oficial de Contas ou Sociedade Revisora Oficial de Contas são eleitos pela Assembleia Geral, sob proposta do Conselho Fiscal.

O mandato dos membros do Conselho Fiscal é de 4 anos (art.º 27.º dos Estatutos Societários), tendo o atual Presidente iniciado funções no ano de 2021. O atual Vogal, Carlos Alberto Alves Lourenço, iniciou funções como Presidente no ano de 2017. A atual Vogal, Maria José Martins Lourenço da Fonseca, iniciou funções como Vice-Presidente em 2017, e o Vogal Suplente, Joaquim Jorge Amorim Machado iniciou funções em 2021.

#### **32. Identificação dos membros do Conselho Fiscal que se considerem independentes, nos termos do artigo 414.º, n.º 5, CSC**

Todos os membros efetivos do Conselho Fiscal cumprem os critérios fixados no artigo 414.º, n.º 5, do CSC e cumprem com todas as regras de incompatibilidade mencionadas no número 1 do artigo 414.º-A do CSC.

Os membros do Conselho Fiscal têm o dever de comunicar imediatamente à Sociedade

qualquer ocorrência que origine incompatibilidade ou perda de independência.

**33. Qualificações profissionais, consoante aplicável, de cada um dos membros do Conselho Fiscal, da Comissão de Auditoria, do Conselho Geral e de Supervisão ou da Comissão para as Matérias Financeiras e outros elementos curriculares relevantes, podendo remeter-se para ponto do relatório onde já conste essa informação por força do disposto no nº 21.**

**Presidente - Dr. Hermínio António Paulos Afonso**

**Formação académica**

- Bacharelato em Contabilidade - ISCAP (1984)
- Licenciatura em Gestão financeira - ISCAP (1992)

**Atividade profissional dos últimos cinco anos:**

1990 - 2020: Revisor Oficial de Contas na Coopers & Lybrand e na PricewaterhouseCoopers;

1996 - 2020: Sócio da Coopers & Lybrand e da PricewaterhouseCoopers, responsável pela auditoria e revisão de contas em diversos setores de atividade, onde se destacam empresas / Grupos relevantes;

2021 até 2024: exerce a atividade de Revisor Oficial de Contas, membro de diversos Conselhos Fiscais e Presidente do Conselho Superior da Ordem dos Revisores Oficiais de Contas.

2024 até à data: exerce a atividade de Revisor Oficial de Contas, membro de diversos Conselhos Fiscais e Vice-Presidente do Conselho de Supervisão da Ordem dos Revisores Oficiais de Contas.

**Data da primeira nomeação e termo do mandato:** 2021 /2024.

**Funções desempenhadas em órgãos sociais de outras sociedades do Grupo Ibersol:** não desempenha quaisquer funções noutras sociedades do Grupo Ibersol.

**Número de ações detidas direta ou indiretamente na Ibersol SGPS, SA.:**

Não é titular de ações da sociedade.

**Vogal - Dr. Carlos Alberto Alves Lourenço**

**Formação académica**

- Diplomado pelo Instituto Superior de Contabilidade e Administração de Lisboa (1979) e Bacharelato em Contabilidade e Administração.

**Atividade profissional dos últimos cinco anos:**

- Revisor Oficial de Contas;

- Membro de dois Conselhos Fiscais.

**Data da primeira nomeação e termo do mandato:** 2017 / 2020 como Presidente, tendo sido reeleito para novo mandato de 2021-2024 como Vogal;

**Funções desempenhadas em órgãos sociais de outras sociedades do Grupo Ibersol:** não desempenha quaisquer funções noutras sociedades do Grupo Ibersol.

**Número de ações detidas direta ou indiretamente na Ibersol, SGPS, SA :**

Não é titular de ações da sociedade.

### **Vogal - Dr<sup>a</sup> Maria José Martins Lourenço da Fonseca**

#### **Formação académica**

- Licenciada em Economia pela Faculdade de Economia do Porto (1984);

- Pós-Graduação em Estudos Europeus pelo Centro de Estudos Europeus da Universidade Católica Portuguesa (1987);

- Mestre em Ciências Empresariais, especialização em Contabilidade e Controlo de Gestão pela Faculdade de Economia da Universidade do Porto (2002);

- Doutorada em Ciências Empresariais, especialização em Contabilidade e Controlo de Gestão pela Faculdade de Economia da Universidade do Porto (2015);

#### **Atividade profissional dos últimos cinco anos:**

- Docente da Católica Porto Business School (CPBS);

- Diretora do Mestrado em Auditoria e Fiscalidade, CPBS;

- Atividade de consultoria no Centro de Estudos de Gestão e Economia Aplicada, CPBS;

- Colaboração com a Ordem dos Revisores Oficiais de Contas como Formadora no Curso de Preparação para ROC;

- Membro do Conselho de Supervisão da Ordem dos Revisores Oficiais de Contas.

**Data da primeira nomeação e termo do mandato:** 2017 / 2020 como Vicepresidente, tendo sido reeleita para novo mandato de 2021-2024 como Vogal;

**Funções desempenhadas em órgãos sociais de outras sociedades do Grupo Ibersol:** não desempenha quaisquer funções noutras sociedades do Grupo Ibersol.

**Número de ações detidas direta ou indiretamente na Ibersol, SGPS, SA :**

Não é titular de ações da sociedade.

## **b) Funcionamento**

### **34. Existência e local onde podem ser consultados os regulamentos de funcionamento do Conselho Fiscal**

O Regulamento do Conselho Fiscal pode ser consultado no sítio da internet: - [www.ibersol.pt](http://www.ibersol.pt) .

**35. Número de reuniões realizadas e grau de assiduidade às reuniões realizadas de cada membro do Conselho Fiscal**

O Conselho Fiscal reúne pelo menos uma vez em cada trimestre. Em 2024, realizaram-se 8 reuniões formais deste órgão. O Presidente esteve presente na totalidade das reuniões e a taxa de assiduidade dos outros membros efetivos foi de 100%, sendo as atas das reuniões deste órgão registadas no respetivo livro.

**36. Disponibilidade de cada um dos membros do Conselho Fiscal com indicação dos cargos exercidos em simultâneo em outras empresas, dentro e fora do grupo, e outras atividades relevantes exercidas pelos membros daqueles órgãos no decurso do exercício**

Cada um dos membros do Conselho Fiscal demonstrou, de forma consistente, a sua disponibilidade no exercício das funções, tendo estado presentes nas reuniões do órgão e participado nos respetivos trabalhos.

Remete-se para o ponto 33 supra, bem como para o **Anexo 3** a este Relatório onde vem explicitada a informação relativa a outros cargos, exercidos noutras sociedades, pelos membros efetivos do Conselho Fiscal.

**c) Competências e funções**

**37. Descrição dos procedimentos e critérios aplicáveis à intervenção do órgão de fiscalização para efeitos de contratação de serviços adicionais ao auditor externo.**

O Conselho Fiscal procede à avaliação anual do Auditor Externo e inclui as suas conclusões no seu Relatório e Parecer, emitidos nos termos e para os efeitos da alínea g) do n.º 1 do art.º 420.º do Código das Sociedades Comerciais.

O Conselho Fiscal analisa e aprova o âmbito de quaisquer serviços adicionais, avaliando se os mesmos colocam em causa a independência do Auditor Externo. Salvaguarda que os serviços de consultoria sejam prestados com elevada qualidade, autonomia e independência relativamente aos executados no âmbito do processo de auditoria. Na sua apreciação, o Conselho Fiscal tem em conta as regras emanadas da CMVM e de outros organismos que regulem estas matérias, considerando não só o possível conflito de interesses que a prestação do serviço possa implicar como também o seu valor, de forma a não ultrapassar os limites definidos pela lei e regulamentos aplicáveis, obtendo do ROC toda a documentação necessária para a avaliação do serviço solicitado.

**38. Outras funções dos órgãos de fiscalização**

Compete ao Conselho Fiscal, em articulação com o Revisor Oficial de Contas, a fiscalização da sociedade, nomeadamente:

- Fiscalizar a administração da Sociedade de acordo com as melhores práticas de governo societário e com respeito pelas suas competências;
- Verificar se as políticas contabilísticas e os critérios valorimétricos adotados pela Sociedade conduzem a uma correta avaliação do património e dos resultados;
- Fiscalizar em permanência a eficácia do sistema de gestão de riscos e do sistema de controlo interno, procedendo a ações de controlo periódico e regular para aferir a sua adequação às necessidades da atividade societária, com vista a garantir que os riscos efetivamente incorridos pela Sociedade são consistentes com os objetivos fixados pelo órgão de administração. Para o efeito, toma conhecimento de toda a informação relevante, assumindo posição sobre os planos de trabalho e recursos afetos às funções de controlo interno, incluindo as funções de gestão de riscos, propondo eventuais ajustamentos à operacionalidade inerente a esta gestão que avalie serem necessários.

Nos termos do respetivo Regulamento, o Conselho Fiscal avalia e pronuncia-se sobre a política de risco conforme preparada pelo Conselho de Administração, em momento prévio à aprovação por este órgão das políticas de risco, bem como acompanha, semestralmente, o sistema de gestão de riscos e o sistema de controlo interno, com vista a assegurar que os riscos incorridos pela Sociedade são consistentes com os objetivos definidos pelo Conselho de Administração. Neste âmbito, o Conselho Fiscal pronuncia-se, se assim entender, sobre os planos de trabalho e recursos afetos às funções de controlo interno, incluindo as funções de gestão de risco, propondo eventuais ajustamentos à operacionalidade inerente a esta gestão, quando entenda necessário, acedendo, a todo o tempo e com respeito pelos limites legais aplicáveis, a necessária informação para o efeito.

- Verificar a exatidão dos documentos de prestação de contas, acompanhando o processo de preparação e divulgação de informação financeira, e apresentando recomendações visando assegurar a integridade da mesma, bem como, no âmbito das suas competências de fiscalização mais genéricas, da informação não financeira;
- Fiscalizar a revisão de contas;
- Receber as comunicações de irregularidades apresentadas por acionistas, colaboradores do Grupo ou outros;
- Elaborar anualmente relatório sobre a sua ação fiscalizadora dirigido aos acionistas, nele incluindo a descrição da atividade de fiscalização desenvolvida, eventuais constrangimentos detetados e dar parecer sobre o relatório e contas, bem como sobre as propostas apresentadas pela administração;

Nos termos do respetivo Regulamento e do previsto no art. 420.º, n.º2, al. d), do Código das Sociedades Comerciais, compete-lhe ainda propor à Assembleia Geral a nomeação do

Revisor Oficial de Contas, bem como propor a respetiva remuneração e fiscalizar a sua independência, designadamente no tocante à prestação de serviços adicionais, observando os procedimentos de verificação destinados a assegurar o cumprimento dos requisitos de independência adstritos ao Revisor Oficial de Contas, podendo, se assim entender, por existir justa causa para o efeito, propor a sua destituição ou a resolução do contrato de prestação de serviços. O Conselho Fiscal adota procedimentos práticos de verificação destinados a assegurar o rigoroso cumprimento dos requisitos de independência adstritos ao Revisor Oficial de Contas, os quais se mostram adequados e eficientes ao bom cumprimento das indicadas competências de fiscalização. Designadamente, procede à avaliação anual do desempenho do ROC, de quem obtém a necessária informação para o efeito e inclui as suas conclusões no seu Relatório e Parecer, emitidos nos termos e para os efeitos da alínea g) do nº 1 do art.º 420.º do Código das Sociedades Comerciais. O Conselho Fiscal analisa e aprova o âmbito de quaisquer serviços adicionais, avaliando, no caso concreto, se os mesmos colocam em causa a independência do Auditor Externo e salvaguarda que os serviços de consultoria sejam prestados com qualidade, autonomia e independência relativamente aos executados no âmbito do processo de auditoria.

O Relatório anual sobre a atividade desenvolvida pelo Conselho Fiscal é objeto de divulgação em conjunto com os documentos de prestação de contas, no sítio da Internet da sociedade.

Para todos os efeitos, o Conselho Fiscal representa a sociedade junto do Auditor Externo zelando para que sejam asseguradas todas as condições à prestação dos serviços, avaliando anualmente o respetivo desempenho, sendo o seu interlocutor e destinatário dos respetivos relatórios, em simultâneo com o Conselho de Administração.

Para o desempenho das suas funções, o Conselho Fiscal obtém prévia, regular e atempadamente do Conselho de Administração, designadamente ao abrigo do disposto no artigo 3.º do Regulamento do Conselho de Administração e artigo 4.º, n.ºs 7 e 8, do Regulamento da Comissão Executiva, todas as informações necessárias à avaliação e pronúncia sobre as linhas estratégicas e política de risco, atuando atempadamente junto do Conselho de Administração face às deliberações finais deste órgão de administração sobre estas matérias, recolhendo ainda informação quanto à evolução operacional e financeira do Grupo, às alterações de composição do portfólio de empresas e negócios e ao conteúdo das principais deliberações tomadas.

#### **IV. REVISOR OFICIAL DE CONTAS**

##### **39. Identificação do revisor oficial de contas e do sócio revisor oficial de contas que o representa.**

O Revisor Oficial de Contas da Sociedade é a Sociedade “KPMG & ASSOCIADOS – Sociedade de Revisores Oficiais de Contas, SA.”, nomeada na Assembleia Geral de 18 de Junho de 2021 para o decurso do mandato 2021 a 2024, sendo esta sociedade representada pelo Revisor Oficial de Contas, Dr. Pedro Manuel Bouça de Moraes Alves da Costa, e Suplente o Dr. Vítor Manuel da Cunha Ribeirinho, Revisor Oficial de Contas.

**40. Indicação do número de anos em que o revisor oficial de contas exerce funções consecutivamente junto da sociedade e/ou grupo.**

O indicado Revisor Oficial de Contas da Sociedade, a KPMG & Associados exerce funções na Sociedade desde a respetiva nomeação inicial ocorrida na Assembleia Geral de 14 de Maio de 2018 até ao presente, sendo o respetivo mandato em curso de 2021 /2024.

**41. Descrição de outros serviços prestados pelo ROC à sociedade.**

O Revisor Oficial de Contas é simultaneamente o Auditor Externo da sociedade.

## **V. AUDITOR EXTERNO**

**42. Identificação do Auditor Externo**

O Auditor Externo, designado nos termos e para os efeitos do art.º 8.º do Código dos Valores Mobiliários, é a “KPMG & ASSOCIADOS – Sociedade de Revisores Oficiais de Contas, SA.”, registada sob o nº 20161489 na Comissão de Mercado de Valores Mobiliários, e no ano de 2024 o seu representante foi o Revisor Oficial de Contas, Dr. Pedro Manuel Bouça de Moraes Alves da Costa (ROC nº 1466).

**43. Indicação do número de anos em que o auditor externo e o respetivo sócio revisor oficial de contas que o representa no cumprimento dessas funções exercem funções consecutivamente junto da sociedade e/ou do grupo.**

O auditor externo foi nomeado pela primeira vez em 2018 e está no seu segundo mandato com decurso de 2021/2024.

O Sócio que representa o Auditor Externo / Revisor Oficial de Contas, exerce funções desde 2019.

**44. Política e periodicidade da rotação do auditor externo e do respetivo sócio revisor oficial de contas que o representa no cumprimento dessas funções.**

O auditor externo e o sócio que o representa no cumprimento dessas funções encontram-se no seu segundo mandato. A eleição para cada mandato é efetuada pela Assembleia Geral mediante proposta do Conselho Fiscal e a periodicidade de rotação dos mesmos será apreciada em função das melhores práticas em matéria de governo corporativo à data da

proposta para novo mandato.

**45. Indicação do órgão responsável pela avaliação do auditor externo e periodicidade com que essa avaliação é feita**

O Conselho Fiscal procede à avaliação anual do Auditor Externo e inclui as suas conclusões no seu Relatório e Parecer, emitidos nos termos e para os efeitos da alínea g) do n.º 1 do art.º 420.º do Código das Sociedades Comerciais.

**46. Identificação de trabalhos, distintos dos de auditoria, realizados pelo auditor externo para a sociedade e/ou para sociedades que com ela se encontrem em relação de domínio, bem como indicação dos procedimentos internos para efeitos de aprovação da contratação de tais serviços e indicação das razões para a sua contratação**

Os serviços prestados pelo Auditor Externo e Revisor Oficial de Contas, distintos dos de auditoria, foram sempre aprovados pelo Conselho Fiscal, obedecendo às normas legais aplicáveis e aos procedimentos internos instituídos para o efeito.

Os referidos serviços consistem essencialmente em serviços de formação e apoio na salvaguarda do cumprimento de obrigações contratuais, permitidos à luz do novo regime legal consagrado pelo novo Estatuto da Ordem dos Revisores Oficiais de Contas em vigor, em Portugal e no estrangeiro, os quais são aprovados pelo Conselho Fiscal.

Na prestação de outros serviços que não de auditoria, os auditores têm instituídas exigentes regras internas para garantir a salvaguarda da sua independência, tendo essas regras sido adotadas na prestação destes serviços e objeto de monitorização por parte da sociedade, em especial pelo Conselho Fiscal.

Em 2024, os honorários referentes a serviços distintos dos de auditoria representaram 25,6% do total dos serviços prestados pela KPMG ao Grupo.

**47. Indicação do montante da remuneração anual paga pela sociedade e/ou por pessoas coletivas em relação de domínio ou de grupo ao auditor e a outras pessoas singulares ou coletivas pertencentes à mesma rede e discriminação da percentagem respeitante aos seguintes serviços**

A remuneração anual total paga pela Sociedade e por outras pessoas coletivas em relação de domínio ou de grupo ao auditor e a outras pessoas coletivas pertencentes à mesma rede ascendeu, no ano de 2024, a 323.050 euros, assim discriminado:

## RESUMO

	2024	%	2023	%
<b>Sociedade Ibersol SGPS, SA</b>				
Auditoria e revisão	37 500 €	11,6%	36 000 €	8,5%
Revisão Limitada semestral	12 500 €	3,9%	12 500 €	2,9%
Outros serviços	70 000 €	21,7%		
<b>Entidades que integram o Grupo</b>				
Auditoria e revisão	203 050 €	62,9%	224 600 €	52,8%
Serviços de garantia de fiabilidade	0 €	0,0%	8 950 €	2,1%
Outros serviços	0 €	0,0%	143 600 €	33,7%
<b>TOTAL</b>	<b>323 050 €</b>	<b>100%</b>	<b>425 650 €</b>	<b>100%</b>

## C. ORGANIZAÇÃO INTERNA

## I. Estatutos

## 48. Regras aplicáveis à alteração dos estatutos da sociedade

As regras aplicáveis à alteração dos Estatutos da Sociedade são as constantes das disposições dos artigos 85.º e segts. e 383.º e segts. do Código das Sociedades Comerciais (CSC).

## II. Comunicação de irregularidades

## 49. Meios e política de comunicação de irregularidades ocorridas na sociedade.

Os valores e princípios do Grupo Ibersol, difundidos e enraizados na cultura dos seus colaboradores, assentam no respeito absoluto e na adoção de regras de boa conduta e transparência na gestão de conflitos de interesses e deveres de diligência e confidencialidade nas relações com terceiros.

A Sociedade dispõe de uma política instituída para recebimento de comunicações, reclamações ou queixas sobre irregularidades detetadas na empresa. Conforme consta do Regulamento do Conselho Fiscal divulgado no site da sociedade, este órgão regista por escrito as comunicações de irregularidades que lhe sejam endereçadas, promovendo, conforme o entender por adequado, as necessárias diligências junto da administração e da auditoria e sobre as mesmas elabora o seu relatório. Assim, estas irregularidades podem ser comunicadas de forma não anónima ao Conselho Fiscal, através de comunicação à Sociedade, dirigida aquele órgão. A Sociedade encaminhará as comunicações recebidas ao Presidente daquele órgão, assegurando a sua confidencialidade.

Acresce que, no ano de 2022, a Sociedade aprovou e implementou um Procedimento Interno de Comunicação de Irregularidades (Denúncia ou Whistleblowing), no âmbito do cumprimento das obrigações decorrentes da Lei n.º 93/2021, de 20 de dezembro, o qual é aplicável às sociedades de Grupo Ibersol e assegura os direitos de anonimato, confidencialidade e ausência de ações de retaliação em caso de denúncia.

Assim, para o efeito da comunicação de infrações no âmbito da indicada Lei n.º 93/2021, de 20 de dezembro, a qual estabelece o Regime Geral de Proteção de Denunciantes de Infrações, bem como do regime do Decreto-Lei n.º 109-E/2021, de 9 de dezembro, que estabelece o Regime Geral de Prevenção da Corrupção, as empresas do Grupo têm disponível um canal de denúncias próprio através de um endereço de email que está devidamente informado no site da Sociedade em: [www.ibersol.pt/investidores/canal-de-denuncias/](http://www.ibersol.pt/investidores/canal-de-denuncias/)

### **III. Controlo interno e gestão de riscos**

#### **50. Pessoas, órgãos ou comissões responsáveis pela auditoria interna e/ou pela implementação de sistemas de controlo interno e de gestão de riscos relativamente ao processo de divulgação de informação financeira.**

A Ibersol não possui serviços autónomos de auditoria interna e de “*compliance*”.

A gestão do risco, sendo uma das componentes da cultura da sociedade, está presente em todos os processos e é responsabilidade de todos os gestores, quadros e demais colaboradores nos diferentes níveis da organização.

A gestão do risco é desenvolvida tendo como objetivo a criação de valor, através da gestão e controlo das incertezas e ameaças que podem afetar as empresas do Grupo, numa perspetiva de continuidade das operações, tendo em vista o aproveitamento das oportunidades de negócio.

No âmbito do planeamento estratégico são identificados e avaliados os riscos do *portfolio* dos negócios existentes bem como do desenvolvimento de novos negócios e dos projetos mais relevantes e definidas as estratégias de gestão desses riscos.

No plano operacional, são identificados e avaliados os riscos de gestão dos objetivos de cada negócio e planeadas ações de gestão desses riscos, que são incluídas e monitorizadas no âmbito dos planos dos negócios e das unidades funcionais.

No que respeita aos riscos de segurança dos ativos tangíveis e das pessoas são definidas políticas e *standards* e efetuado o autocontrolo do seu cumprimento, sendo realizadas auditorias externas a todas as unidades e implementadas ações preventivas e corretivas dos riscos identificados.

De forma a garantir a conformidade dos procedimentos estabelecidos é efetuada regularmente a avaliação dos principais sistemas de controlo interno do grupo – sistemas de controlo estes que se mostram adequados e eficientes tendo em conta a dimensão da sociedade e os riscos inerentes à sua atividade.

Por especificidades do Negócio existem áreas de risco cuja gestão corrente foi alocada a departamentos funcionais, sendo o controlo interno e o acompanhamento dos sistemas de controlo interno conduzidos pela Comissão Executiva.

**51. Explicitação, ainda que por inclusão de organograma, das relações de dependência hierárquica e/ou funcional face a outros órgãos ou comissões da sociedade.**

O Grupo não dispõe de serviços autónomos de auditoria e de “compliance”.

O Conselho Fiscal avalia o funcionamento dos sistemas de controlo interno e de gestão de riscos, supervisionando o seu plano de atividade, recebendo informação periódica dos seus trabalhos, avaliando as conclusões apuradas e emitindo as orientações que julgue necessárias à tomada de decisões, neste âmbito, pelo Conselho de Administração. Para este efeito, o Conselho Fiscal reúne toda a necessária informação que lhe permita emitir, em concreto, uma avaliação efetiva sobre estas matérias reunindo as necessárias condições prévias para se pronunciar atempadamente junto do Conselho de Administração relativamente às deliberações finais deste órgão a proferir neste mesmo âmbito.

O Auditor Externo verifica a eficácia e o funcionamento dos mecanismos de controlo interno de acordo com um plano de trabalho alinhado com o Conselho Fiscal, a quem igualmente reporta as conclusões apuradas.

**52. Existência de outras áreas funcionais com competências no controlo de riscos.**

Compete ao Conselho de Administração aprovar a política de gestão de risco e do sistema de controlo interno, sendo que o Conselho Fiscal toma conhecimento e, dentro das suas competências, avalia e pronuncia-se sobre a política de risco conforme preparada pelo Conselho de Administração, em momento prévio à aprovação da mesma por este órgão. Para o efeito, o Conselho de Administração presta ao Conselho Fiscal todas as informações e esclarecimentos nos termos previstos na Lei ou por este solicitadas no exercício das respetivas competências, bem como coloca à disposição do mesmo, com a devida antecedência, todos os documentos relativos à prestação de contas pela Sociedade, convocando, quando entenda conveniente, os membros do Conselho Fiscal a assistir às reuniões do Conselho de Administração.

Existem, na Sociedade, Funções Centrais – Direções de Qualidade, Recursos Humanos, Marketing, Planeamento e Controlo de Gestão e Financeira – que, reportando à Comissão Executiva, promovem, coordenam e facilitam o desenvolvimento de processos de gestão do risco.

Por outro lado, o Conselho Fiscal fiscaliza a eficácia do sistema de gestão de riscos, do sistema de controlo interno e do sistema de auditoria interna, se aplicável, e aprecia as

informações recebidas do Conselho de Administração, designadamente quanto à política de gestão de risco, recebendo os relatórios realizados pelos serviços de controlo interno, relativos às funções de gestão de riscos e *compliance*, pelo menos quando estejam em causa matérias relacionadas com a prestação de contas, a identificação ou a resolução de conflitos de interesses e a deteção de potenciais irregularidades, acompanhando o sistema de gestão de riscos e o sistema de controlo interno, com vista a assegurar que os riscos incorridos pela Sociedade são consistentes com os objetivos definidos pelo Conselho de Administração. Caso assim entenda, O Conselho Fiscal, que acede a todo o tempo, com respeito pelos limites legais aplicáveis, a toda a informação necessária para o exercício das respetivas funções, pronuncia-se sobre os planos de trabalho e recursos afetos às funções de controlo interno, incluindo as funções de gestão de riscos, propondo eventuais ajustamentos à operacionalidade inerente a esta gestão que avalie serem necessários.

Em síntese, a estrutura da gestão do risco é assegurada:

- **pelas Áreas Funcionais/Negócio:** As áreas funcionais da estrutura central e dos negócios estão envolvidas na gestão dos riscos nas suas esferas de atuação e em todas as suas fases, sendo que assumem como responsabilidades fulcrais e exclusivas a identificação e o tratamento dos riscos.
- **pela Administração/Gestão Central:** A administração/gestão central fornece apoio às áreas funcionais na análise e avaliação dos riscos, bem como na monitorização periódica dos indicadores-chave e da eficácia das medidas de tratamento; assegura ainda a revisão periódica do processo de gestão do risco.
- **pelo Conselho Fiscal** monitoriza periodicamente o processo de gestão de riscos como um todo, garantindo sua conformidade com a política de gestão de riscos da Sociedade e com as melhores práticas.

Neste sentido, o sistema de gestão de riscos implementado na Sociedade afigura-se ser adequado à sua dimensão e à complexidade dos riscos inerentes à sua atividade tais como descritos, por forma a garantir que os riscos estão identificados, avaliados e tratados de forma eficaz, contribuindo assim para a sustentabilidade e crescimento do Grupo.

### **53. Identificação e descrição dos principais tipos de riscos (económicos, financeiros e jurídicos) a que a sociedade se expõe no exercício da atividade.**

O Conselho de Administração considera que o Grupo se encontra exposto aos riscos normais decorrentes da sua atividade no setor da restauração, **que** são objeto de análise, avaliação e monitorização regular pelas áreas funcionais e de negócio em coordenação com o Conselho de Administração:

#### **Riscos da Qualidade e Segurança**

A Direção de Gestão da Qualidade assegura a maior parte das medidas de prevenção e controlo em diferentes domínios do negócio do Grupo Ibersol. Os riscos associados à qualidade e segurança alimentar são críticos para o negócio do Grupo, dado que estão diretamente ligados à qualidade do produto *core* do negócio e à necessidade de garantir a segurança e saúde dos consumidores. A monitorização e controlo destes riscos assenta essencialmente na definição de processos que permitam eliminá-los ou reduzi-los e no desenvolvimento das competências internas. Para medir a eficácia dos processos implementados são realizadas auditorias periódicas, internas e externas, e são certificados os sistemas de gestão especializados, com apoio de tecnologias de suporte e o envolvimento e sensibilização dos *stakeholders*.

### **Riscos Jurídicos e Regulatórios**

Os negócios do Grupo Ibersol estão expostos à legislação geral e setorial e são muito escrutinados e comparados com as melhores práticas nacionais e internacionais do setor. Nesse sentido, foram estabelecidos vários procedimentos, parcerias e rotinas de verificação de *compliance* que permitem aceder, em permanência, a toda a informação legislativa e normativa relevante para o negócio, nomeadamente a que trata as seguintes temáticas: relato de informação financeira e não financeira, qualidade e segurança alimentar, características dos produtos alimentares e não alimentares, operações de restauração, direitos dos consumidores, evolução do emprego e de assuntos sociais, consumo de energia e recursos naturais, impacto no meio ambiente e alterações climáticas, e ainda os assuntos jurídico-laborais e imobiliário/património.

### **Riscos Ambientais**

#### Impacto ambiental

A gestão dos riscos ambientais pelo Grupo Ibersol assenta, em grande medida, na implementação e certificação de sistemas de gestão, como a norma ISO 14001. Em particular, os principais fluxos de materiais de embalagem são monitorizados, sendo cumpridas as obrigações de reporte junto das entidades licenciadas para gerir e promover a seleção, recolha e reciclagem de embalagens nos mercados português e espanhol.

#### Alterações climáticas

As alterações climáticas afetam, de forma cada vez mais intensa, a produção agropecuária em vários mercados, o que pode originar a escassez de produtos alimentares, a volatilidade dos preços e a verificação de eventos disruptivos nas cadeias de abastecimento globais. Para ajudar a mitigar estas situações e garantir a continuidade das suas atividades, o Grupo Ibersol está a trabalhar na redução das suas emissões de gases

com efeito de estufa e a ajustar as suas estratégias de aprovisionamento.

#### Eventos extremos

A ocorrência cada vez mais frequente de eventos naturais extremos ameaça a segurança das pessoas e a continuidade das atividades. O Grupo Ibersol tem certificações ISO que garantem elevados padrões de proteção da saúde e segurança ocupacional, além de cumprir todas as regras legais de segurança física e de proteção civil.

#### Utilização de recursos energéticos e naturais

O Grupo depende da utilização de recursos energéticos e naturais, nomeadamente eletricidade, gás e água, para a sua operação, estando consciente dos impactos que fatores como o aumento da temperatura média global e a volatilidade de preços no mercado energético podem ter na sua operação e resultados, pelo que mantém políticas internas e iniciativas específicas que visam uma utilização mais eficiente desses recursos.

### **Riscos Financeiros**

#### Risco de câmbio

O Grupo Ibersol adota uma política de cobertura natural em relação ao risco de câmbio, utilizando financiamentos em moeda local. A exposição ao risco de câmbio é limitada, uma vez que o Grupo está presente principalmente no mercado ibérico e tem um reduzido volume de compras no exterior da zona do euro. O risco de câmbio mais relevante é proveniente das operações em Angola, onde a desvalorização do Kwanza pode afetar o valor dos ativos e os resultados do Grupo. No entanto, os financiamentos contraídos pelas filiais angolanas estão denominados na moeda local e o Grupo monitoriza mensalmente os saldos credores em moeda estrangeira e procura assegurar uma cobertura parcial através da detenção de Obrigações do Tesouro da República de Angola, denominadas em moeda externa. Em 2024, ocorreram algumas emissões de Obrigações do Tesouro em USD tendo o Grupo subscrito títulos em 3 delas.

#### Risco de taxa de juro

O Grupo tem ativos remunerados com juros significativos provenientes de Obrigações de Tesouro do Estado Angolano denominadas em dólares americanos e, por outro lado, em Depósitos a Prazo no valor de 106 milhões de euros à data de 31 de dezembro, provenientes da venda de restaurantes da marca Burger King em 2022. Estas aplicações estão dispersas pelos maiores Bancos do mercado português e por prazos que não excedem os 180 dias. Sem os excedentes de caixa, o risco principal de taxa de juro viria do passivo, nomeadamente de empréstimos de longo prazo. Empréstimos emitidos com taxas variáveis

expõem o Grupo ao risco de fluxos de caixa associados à taxa de juro e empréstimos emitidos com taxas fixas expõem o grupo ao risco do justo valor associado à taxa de juro. A política do Grupo, em financiamentos de maior maturidade, é fixar as taxas de juro até 50% do montante em dívida

#### Risco de crédito

O Grupo Ibersol não tem concentrações relevantes de risco de crédito, uma vez que a sua principal atividade é realizada com vendas pagas em dinheiro ou cartão de débito ou crédito. No entanto, em relação aos negócios de Catering e Franquiados que representam cerca de 5,3% do volume de negócios consolidado, o Grupo monitoriza de forma regular as contas a receber, controlando o crédito concedido, analisando a antiguidade e recuperabilidade dos valores a receber e o perfil de risco dos clientes. Em relação às vendas ao domicílio através de Agregadores, o Grupo recebe o produto das vendas num prazo de oito ou quinze dias.

#### Risco de liquidez

O Grupo Ibersol faz a gestão do risco de liquidez através da manutenção de um valor suficiente em caixa e assegurando a capacidade de liquidar posições de mercado. O planeamento anual das necessidades de tesouraria é revisto trimestralmente e ajustado diariamente. É adotada uma gestão flexível do papel comercial e negociação de linhas de crédito disponíveis a todo o momento, em conformidade com a dinâmica dos negócios subjacentes.

#### Risco de capital

O Grupo Ibersol procura manter um nível adequado de capitais próprios para assegurar a continuidade e expansão do negócio. O equilíbrio da estrutura de capital é monitorizado com base no rácio de alavancagem financeira, que deve estar situado no intervalo de 50% a 75%. Excepcionalmente e após a alienação do negócio da Burger King situou-se abaixo deste intervalo.

### **Riscos Económicos, Setoriais e Conjunturais**

#### Portfólio dos negócios

O Grupo faz uma gestão estratégica e operacional dos riscos do seu portfólio de negócios, incluindo a avaliação de novos projetos e ações para gerir riscos específicos. O Grupo explora marcas internacionais em regime de franquia, com contratos de longo prazo renováveis. Por outro lado, o negócio do *Travel* depende da angariação através da participação em concursos públicos de espaços concessionados onde se possam implementar restaurantes pelo que não está garantida a presença nestes locais. O Grupo aposta em manter boas relações com os franquiadores para garantir continuidade e

cumprir com as obrigações contratuais e padrões definidos. O reforço do seu portfólio de marcas também é importante para assegurar uma quota de sucesso nos concursos do negócio Travel.

#### Rendimento disponível e poder de compra

Os negócios do Grupo podem ser afetados negativamente por recessões económicas, devido à diminuição do consumo das famílias, que é influenciado por políticas salariais, desemprego, crédito, taxas de juro, confiança e proteção social. O Grupo oferece produtos e serviços acessíveis ao público em geral e ajusta o portfólio de acordo com as conjunturas socioeconómicas adversas, garantindo uma atividade e rentabilidade sustentáveis.

#### Hábitos de consumo

Outro risco potencial para o Grupo Ibersol e para as marcas que representa é a eventual incapacidade de entender as preferências e necessidades dos consumidores e de se adaptar a mudanças comportamentais a tempo de oferecer produtos e conceitos inovadores e atrativos de forma rentável. A capacidade de desenvolver produtos de maior valor em condições competitivas é crítica para o setor de restauração, mas as evoluções comportamentais são difíceis de prever. No entanto, o Grupo Ibersol mantém uma relação próxima com marcas mundiais, acompanha as tendências de consumo em diferentes mercados, participa em fóruns de inovação e tem recursos alocados ao desenvolvimento de novos produtos.

#### Preços das commodities

A evolução dos preços das commodities, sejam os cereais, a energia, o leite, laticínios e carne, impactam fortemente os mercados de restauração.

A evolução recentes dos preços, seja por desajuste entre a procura e a oferta, seja por efeito de desastres (vg Covid19) tem afetado fortemente as atividades económicas e poderão continuar a impacta-las.

Em 2024, o mercado global de commodities alimentares manteve-se volátil, influenciado por fatores climáticos, geopolíticos e económicos. As principais commodities – trigo, milho, soja, arroz e açúcar – apresentaram variações significativas de preço, refletindo tanto choques na oferta quanto mudanças na procura.

O trigo e o milho, por exemplo, sofreram pressões devido a secas prolongadas em regiões produtoras como os EUA, Argentina e partes da Europa Oriental. A guerra na Ucrânia continuou a impactar a oferta global de grãos, reduzindo exportações e elevando os preços, especialmente no início do ano. No entanto, a melhora nas colheitas russas e a diversificação de fornecedores por parte da União Europeia ajudaram a conter os aumentos no segundo semestre.

A soja teve preços relativamente estáveis, impulsionados pela recuperação parcial da produção no Brasil, mesmo diante de adversidades climáticas. Já o arroz viu picos de preços após restrições de exportação impostas pela Índia, principal exportador mundial, que buscou garantir o abastecimento interno frente ao aumento da inflação alimentar.

Na Europa, os preços suportados pelos consumidores de alimentos mantiveram-se elevados, refletindo tanto os custos das matérias-primas quanto os custos energéticos persistentes. O consumo de *commodities* alimentares seguiu relativamente estável, mas com mudanças nos padrões de compra, como por exemplo o aumento da procura por produtos locais e sustentáveis.

Para 2025, a previsão é de leve estabilização nos preços, com expectativa de melhoria nas safras devido a condições climáticas mais favoráveis previstas pelo El Niño enfraquecido. No entanto, riscos permanecem: tensões geopolíticas, mudanças climáticas extremas e políticas comerciais imprevisíveis podem reverter essa tendência. A Europa deve continuar a investir em resiliência alimentar, sustentabilidade e parcerias comerciais para mitigar esses impactos.

#### Escassez energética

A evolução dos mercados de energia tem mantido uma grande volatilidade nos últimos anos, quer por efeito do impacto do Covid19, quer pelo impacto das guerras que assolam algumas regiões da Europa e Médio Oriente, ou ainda das mais recentes decisões do governo norte americano.

Uma eventual escassez energética pode acarretar uma subida dos respetivos preços inflacionando fortemente os custos de operação.

Em 2024, o setor energético mundial enfrentou um cenário de transição e incerteza. A produção de petróleo e gás natural manteve-se elevada, com destaque para os Estados Unidos, Arábia Saudita e Rússia, apesar das sanções e instabilidades geopolíticas. O preço do barril de petróleo oscilou entre 75 e 90 dólares, refletindo tensões no Oriente Médio, cortes de produção pela OPEP e flutuações na procura chinesa. O preço do gás natural, especialmente na Europa, estabilizou, após os picos registrados em 2022-2023, com stocks elevados e maior diversificação de fornecedores, como Noruega, EUA e Catar.

A Europa continuou a acelerar sua transição energética, investindo em fontes renováveis como solar e eólica, que já representam uma parcela crescente da matriz energética. No entanto, desafios relacionados com a intermitência do abastecimento e a infraestrutura de armazenamento e distribuição mantiveram a dependência parcial de combustíveis fósseis. O consumo de energia foi moderado, impactado por políticas de eficiência energética, eletrificação dos transportes e mudanças nos hábitos de consumo.

Globalmente, houve avanço na produção de energia renovável, impulsionado por

investimentos na Ásia e América Latina. A energia solar foi a fonte com maior crescimento, graças à queda contínua nos custos e aos incentivos governamentais. Ainda assim, o carvão segue como fonte relevante em países como China e Índia, dificultando metas climáticas globais.

Para 2025, a expectativa é de estabilidade moderada nos preços da energia, com possível leve queda nos combustíveis fósseis, caso se confirme a recuperação da oferta e o enfraquecimento das tensões geopolíticas. A Europa deve ampliar a sua capacidade de renováveis e investir em hidrogênio verde e redes inteligentes, enquanto o mundo buscará equilibrar a segurança energética e a descarbonização.

Neste contexto, o Grupo Ibersol tem como objetivo para os próximos anos aumentar a utilização de energia de fontes renováveis e melhorar a eficiência na utilização dos recursos energéticos e assim diminuir a pegada associada a seu consumo.

#### Estagnação económica prolongada

O Grupo mantém uma abordagem atenta à evolução de todo o entorno económico em que desenvolve a sua atividade. Períodos prolongados de fraco crescimento económico, além dos impactos no poder de compra e nos hábitos de consumo, estão também associados a uma menor confiança dos mercados, menores níveis de investimento e a uma eventual escassez de serviços e recursos produtivos. Nesse sentido, o Grupo mantém uma colaboração estreita com as marcas que representa, ao nível do estabelecimento de objetivos de crescimento e de expansão realistas nos mercados onde atua. Para garantir o cumprimento dos seus planos de negócios a médio e longo prazo, o Grupo tem equipas especializadas e dedicadas a gerir os projetos de expansão e requalificação das suas unidades de restauração.

#### Desagregação social

Um agravamento ou estagnação da situação económica pode originar um agravamento da intolerância, discriminação e criminalidade, conduzindo à perda de capital social e desequilíbrios difíceis de controlar. Por outro lado, alguns conflitos armados, desastres naturais e contextos socioculturais emergentes têm originado fenómenos de migrações involuntárias (forçadas) a partir de países africanos, médio-orientes e Europa de leste, que acabam por colocar desafios socioeconómicos adicionais aos países europeus. Estas evoluções podem afetar negativamente a estabilidade social, o bem-estar individual e coletivo e a produtividade económica.

O Grupo tem plena consciência da sua responsabilidade social e desenvolve, nas várias geografias onde atua, nomeadamente ao nível das marcas de restauração que representa, um conjunto de atividades de capacitação e de integração comunitária com o intuito de aumentar a motivação e o envolvimento dos colaboradores, valorizar o capital social e

promover valores como a inclusão e a solidariedade.

#### Reputação das marcas

O sucesso do Grupo está muito indexado à reputação das marcas internacionais que representa e desenvolve nos mercados em que atua, que constituem uma parte significativa do volume de atividade do Grupo. Ao obrigar-se a respeitar contratos internacionais e normas de funcionamento que, desde logo, garantem a oferta de produtos e serviços em conformidade com os requisitos das marcas, o Grupo adquire um conjunto de oportunidades e benefícios, mas também vários desafios e responsabilidades relacionados com a gestão de imagem e comunicação das referidas marcas, em tudo o que possam ter de positivo e menos positivo.

Neste campo, para além do natural acompanhamento operacional e estratégico do negócio e das interações frequentes com os parceiros, o Grupo faz uma abordagem atenta aos mercados, com monitorização permanente do *clipping* nacional e internacional relevante do setor e, em particular, das marcas visadas e dos respetivos grupos corporativos.

#### **Riscos Sociais**

##### Obtenção e retenção de talento crítico

A transformação cultural das sociedades, induzida pelo acesso à tecnologia, à informação e a novos mercados, produtos e serviços, conduz a que as novas gerações de profissionais entrem no mercado de trabalho com uma perspetiva mais exigente no que diz respeito ao alinhamento com os valores organizacionais e aos critérios de realização profissional. Adicionalmente, a mesma evolução tecnológica e cultural traz consigo a necessidade de as empresas adquirirem e desenvolverem antecipadamente novas competências críticas para o futuro.

Ao nível da gestão de pessoas, o Grupo Ibersol está consciente da importância do desenvolvimento e retenção do talento adquirido, em todos os níveis funcionais e hierárquicos da organização. Para além da monitorização do clima organizacional, o Grupo Ibersol tem permanentemente em curso um conjunto de iniciativas de capacitação, envolvimento e motivação dos seus colaboradores, garantindo em simultâneo um ambiente de trabalho diverso, não discriminatório, transparente e promotor do mérito e da excelência.

Por outro lado, o Grupo Ibersol reviu recentemente a sua matriz identitária e encontra-se em curso a definição de novas competências de futuro, em linha com a estrutura de valores do Grupo, que orientará a requalificação dos quadros atuais e a captação de novos talentos.

O Grupo está ainda atento a um conjunto de tendências do mercado, nomeadamente no

que se refere a novos modelos de trabalho (remoto e/ou híbrido, opções de compensação, etc.) que, por estarem a ganhar popularidade, poderão vir a colocar desafios e/ou oportunidades culturais e operacionais, com impacto sensível na qualidade, eficiência e rentabilidade do negócio.

#### Segurança e Saúde no Trabalho

A Direção das Relações de Trabalho e Jurídico-Laborais tem a seu cargo a gestão dos processos relativos aos riscos laborais e promoção do bem-estar laboral. Os riscos de ocorrência de acidentes de trabalho ou doenças profissionais são geridos através dos seguintes programas e medidas: (i) Avaliação de riscos no posto de trabalho e investigação de acidentes de trabalho; (ii) Informação e consulta aos colaboradores em matéria de Segurança e Saúde do Trabalho; (iii) Formação sobre princípios de segurança e promoção da saúde no processo de integração de colaboradores, de recertificação e mudança de funções; (iv) Implementação de Medidas de Autoproteção nas unidades do Grupo Ibersol; (v) Programas de sensibilização e reconhecimento de boas práticas de segurança e promoção da saúde; (vi) Programas de auditorias de controlo de princípios e práticas no posto de trabalho.

#### Riscos Tecnológicos

As tecnologias da informação, comunicação e apoio à decisão utilizadas nos pontos de venda, na gestão comercial, na gestão logística e na gestão administrativa, contribuem de forma decisiva para a inovação e expansão dos negócios, sendo, por isso, uma componente essencial para o desenvolvimento da atividade do Grupo.

Inevitavelmente, estas tecnologias estão associadas a vários tipos de risco. Desde logo, a proliferação do cibercrime nos últimos anos tem sido evidente e tem afetado o mundo empresarial com cada vez maior intensidade e impacto, verificando-se um aumento exponencial dos eventos de acesso ilegal, interceção ilegal, obstrução de dados, interferência em sistemas e redes, uso indevido de equipamentos, falsificação de IPs e fraude eletrónica. Qualquer tipo de falha nestes sistemas pode, por conseguinte, afetar o funcionamento dos processos de gestão e processos operacionais dos restaurantes, gerando custos e perdas de receitas que podem impactar negativamente na rentabilidade e situação financeira do Grupo. Eventos deste tipo podem ainda ter impactos relevantes na reputação das organizações e das marcas, nomeadamente quando está em causa a privacidade dos dados de clientes e colaboradores, ou quando a operacionalidade é afetada por longos períodos.

Para além do cumprimento estrito de um conjunto de regras técnicas, protocolos de integração e requisitos de segurança impostos pelos seus parceiros de negócio, o Grupo está naturalmente atento às exigências legais e regulamentares em termos de segurança

da informação (e.g. RGPD), bem como à crescente onda de riscos cibernéticos que se vêm colocando às organizações, principalmente num contexto de crescente digitalização dos canais de venda. Nesse sentido, o Grupo assume o compromisso de ter uma atuação proativa e diligente em todos os momentos, em prol da segurança da informação do negócio, ao nível da sua disponibilidade, integridade e confidencialidade, mediante a implementação de tecnologias, processos e sistemas de proteção, deteção e *disaster recovery*, em plena articulação com os sistemas de gestão de crise e gestão da continuidade do negócio.

Por outro lado, em 2024, assistiu-se a um crescimento exponencial da utilização de soluções de inteligência artificial. Esta tecnologia aumentará a produtividade e a qualidade do trabalho desenvolvido por recursos humanos, mas a sua má utilização involuntária ou dolosa pode contribuir para aumentar cada vez mais os riscos de divulgação de informações falsas e de desinformação. Esta circunstância é de difícil controlo e ascendeu rapidamente ao topo das preocupações das principais organizações públicas, privadas e não-governamentais. O Grupo tem vários projetos de implementação de soluções que utilizam a inteligência artificial como instrumento de redução de custos e automatização de tarefas, sem implicação na tomada de decisões pelos órgãos sociais. Ou seja, não se verifica a utilização, no Grupo, de mecanismos de inteligência artificial como instrumento de tomada de decisões pelos órgãos sociais.

Por fim, o Grupo Ibersol mantém articulação permanente com as marcas internacionais que representa no que respeita às soluções tecnológicas de suporte ao negócio, garantindo também, de forma autónoma, um acompanhamento atento dos desenvolvimentos tecnológicos que possam contribuir para otimizar a gestão dos negócios e inovar nos métodos de interação e de entrega de produtos e serviços, mas também de tornar o ecossistema tecnológico do Grupo mais resiliente.

#### Riscos do Contexto Global

O contexto geopolítico mundial assume hoje contornos imprevisíveis, fruto de uma série de circunstâncias históricas e fenómenos sociais, culturais, políticos e militares recentes, que, em simultâneo com as alterações climáticas e outros desastres naturais, originam situações de elevada incerteza e volatilidade nos mercados.

Além da Guerra na Ucrânia e do conflito na Faixa de Gaza e territórios contíguos, cujos efeitos na economia global (escassez de bens e energia, disrupções logísticas, aumento da inflação) e na sociedade vêm sendo significativos e ainda podem vir a agravar-se, há outros focos de conflito que poderão emergir e complexificar todo o contexto global a médio e longo prazo, designadamente a disputa do território de Taiwan pela China.

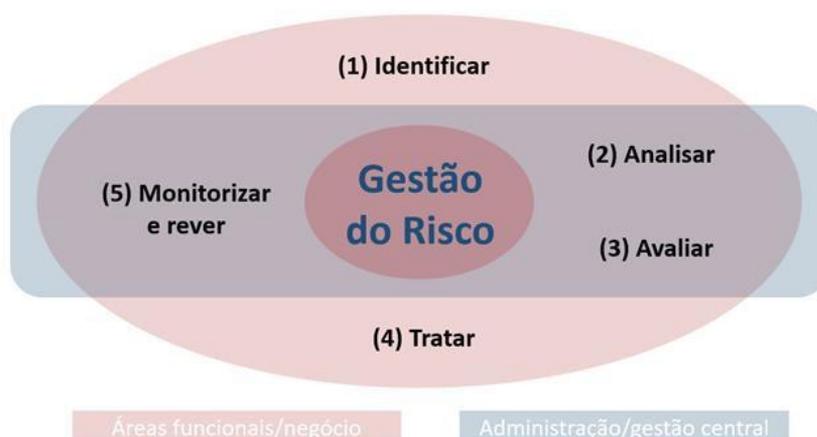
Tal como na Ucrânia, o potencial envolvimento direto de estados com capacidade militar nuclear em conflitos armados representa sempre um risco existencial para o Planeta e

para a Humanidade. No entanto, e partindo da hipótese desejável e provável de que tais limites existenciais não são ultrapassados, os efeitos para a economia global do envolvimento de superpotências económicas e militares são potencialmente devastadores, podendo daí resultar impactos duradouros e extremamente adversos para as operações e para a rentabilidade do negócio.

Note-se ainda que as alterações climáticas e as consequências da interferência humana na biodiversidade e nos ecossistemas terrestres estão a levar a incidentes cada vez mais frequentes como o que se acredita ter estado na origem da pandemia de Covid-19, que ainda hoje se mantém ativa a nível mundial. Não se pode, por isso, excluir a hipótese de voltarmos a ter de lidar com outros tipos de doenças infecciosas, epidemias ou mesmo pandemias num futuro próximo, com todas as contingências e impactos que se conhece. Em qualquer dos cenários, o Grupo Ibersol manterá sempre uma postura consistente e resiliente, atuando no estrito cumprimento da lei e das orientações do Estado Português e respeitando e protegendo sempre os seus *stakeholders*.

#### 54. Descrição do processo de identificação, avaliação, acompanhamento, controlo e gestão de riscos.

O processo interno de gestão de riscos no Grupo Ibersol baseia-se em orientações comuns aos principais *frameworks* de gestão do risco, considerando-se uma abordagem cíclica composta por cinco estágios principais:



As fases de identificação e tratamento dos riscos são, tipicamente, mais descentralizadas e associadas às diferentes áreas funcionais e de negócio, enquanto as fases de análise, avaliação e monitorização e revisão são geralmente articuladas por estas em interação com a Administração. Este modelo de funcionamento permite manter um elevado nível de consciencialização, responsabilização e controlo na abordagem aos diferentes tipos de riscos que afetam a organização.

Como abordagem estruturada, a Gestão do Risco está integrada em todo o processo de planeamento do Grupo. O seu objetivo é identificar, avaliar e gerir as oportunidades e as ameaças que os negócios da Ibersol enfrentam na prossecução dos seus objetivos de criação de valor.

No âmbito do planeamento estratégico são identificados e avaliados os riscos do *portfolio* dos negócios bem como do desenvolvimento de novos negócios e dos projetos mais relevantes e definidas as estratégias de gestão desses riscos.

No plano operacional, são identificados e avaliados os riscos de cada negócio e planeadas ações de gestão desses riscos que são incluídas e monitorizadas no âmbito dos planos dos negócios e das unidades funcionais.

No que respeita aos riscos de segurança dos ativos tangíveis e das pessoas são definidas políticas e *standards* e efetuado o autocontrolo do seu cumprimento, sendo realizadas auditorias externas a todas as unidades e implementadas ações preventivas e corretivas dos riscos identificados.

Os índices de probabilidade e impacto dos "grupos de risco" são obtidos através da média dos índices de probabilidade e impacto das respetivas componentes de risco, sendo essencialmente de natureza qualitativa.

De forma a garantir a conformidade dos procedimentos estabelecidos é efetuada regularmente a avaliação dos principais sistemas de controlo interno do grupo.

#### **55. Principais elementos dos sistemas de controlo interno e de gestão de risco implementados na sociedade relativamente ao processo de divulgação de informação financeira**

A Sociedade não tem serviços de auditoria interna com especificidade funcional e reporte direto ao Conselho Fiscal (atendendo ao modelo clássico adotado), sendo os referidos *serviços de "compliance"* assegurados pelos respetivos departamentos da empresa. Considerando que, orgânica e funcionalmente, as diferentes Direções do Grupo dirigem os serviços de *"compliance"* em articulação com o Conselho de Administração e o Conselho Fiscal e estando os respetivos responsáveis das diferentes Direções devidamente identificados no organigrama da Sociedade, cumpre reafirmar que estes o fazem em interação com os Administradores e o Conselho Fiscal, fazendo-o independentemente da relação hierárquica que esses Departamentos mantêm com a Administração Executiva da Sociedade.

O Revisor Oficial de Contas, no decorrer da auditoria às demonstrações financeiras da Ibersol SGPS, S.A., efetua uma revisão dos procedimentos do sistema de controlo interno com o âmbito e a extensão que considera necessários aos objetivos do seu trabalho de emissão de uma opinião sobre as demonstrações financeiras consolidadas, reunindo com

os diferentes Departamentos do Grupo, pelo menos duas vezes por ano. O Revisor Oficial de Contas reporta ao Conselho de Administração e ao Conselho Fiscal quaisquer temas relevantes de que tome conhecimento no âmbito de tal trabalho.

Quanto ao risco no processo de divulgação da informação financeira registe-se que apenas um número restrito de colaboradores está envolvido no processo de divulgação. Todos aqueles que estão envolvidos no processo de análise financeira consolidada da Sociedade são considerados como tendo acesso a informação privilegiada, estando especialmente informados sobre o conteúdo das suas obrigações neste preciso âmbito.

O sistema de controlo interno no que respeita à contabilidade, preparação e divulgação de informação financeira assenta nos seguintes elementos chave:

- a utilização de princípios contabilísticos, como constam nas notas às contas, constitui uma das bases do sistema de controlo;

- os planos, procedimentos e registos da Sociedade e subsidiárias permitem uma garantia razoável que apenas são registadas transações devidamente autorizadas e que são registadas em conformidade com os princípios contabilísticos geralmente aceites;

- a informação financeira é analisada, de forma sistemática e regular, pela gestão das unidades de negócio (apoiados pelo Departamento de Controlo de Gestão) e pelos responsáveis dos centros de resultados, garantindo uma monitorização permanente e o respetivo controlo orçamental;

- durante o processo de preparação e revisão da informação, é estabelecido previamente um calendário, o qual é partilhado com as diferentes áreas envolvidas e todos os documentos são revistos detalhadamente, o que inclui a revisão dos princípios utilizados, a verificação da precisão da informação produzida, e a consistência com os princípios e políticas utilizadas em anos anteriores;

- os registos contabilísticos e a preparação das demonstrações financeiras são assegurados pela função central de Contabilidade. As demonstrações financeiras são elaboradas pelos técnicos oficiais de contas e revistas pela Direção Administrativa.

- As demonstrações financeiras consolidadas são preparadas com periodicidade trimestral pela função central de Consolidação o que constitui um controlo adicional de fiabilidade;

- A informação financeira, Relatório e Demonstrações Financeiras, é revista pela Direção Financeira e enviada para revisão final e aprovação do Conselho de Administração. Depois de aprovados os documentos são enviados ao auditor externo que emite a sua certificação Legal de Contas e o Relatório de Auditoria Externa.

- O Revisor Oficial de Contas executa uma auditoria anual às contas individuais e consolidadas e uma revisão limitada ao semestre das contas consolidadas. Nos demais trimestres faz um exame sumário à informação do período.

- O processo de preparação da informação financeira individual e consolidada e do

Relatório de Gestão é supervisionado pelo Conselho Fiscal e pelo Conselho de Administração. Trimestralmente, estes órgãos reúnem e analisam as demonstrações financeiras individuais e consolidadas e o relatório de gestão.

Entre as causas de risco que podem afetar materialmente o reporte contabilístico, evidenciamos as estimativas contabilísticas que são baseadas na melhor informação disponível e no conhecimento e experiência resultantes de eventos presentes e, ou, passados. Salientamos igualmente os saldos e as transações com partes relacionadas, que são divulgados no anexo às demonstrações financeiras consolidadas e estão essencialmente associados à remuneração dos administradores e a alguns gastos com rendas. As transações com partes relacionadas da Ibersol SGPS, em termos individuais, encontram-se igualmente divulgadas no anexo às demonstrações financeiras individuais e estão associadas sobretudo a atividades operacionais do Grupo, bem como à concessão e obtenção de empréstimos.

#### **IV. Apoio ao Investidor**

##### **56. Serviço responsável pelo apoio ao investidor, composição, funções, informação disponibilizada por esses serviços e elementos para contacto.**

O contacto com o Gabinete está disponibilizado através do Representante para o mercado de capitais, Dr. António Carlos Vaz Pinto de Sousa (Telefone: +351 22 6089708, e-mail: [investor.relations@ibersol.com](mailto:investor.relations@ibersol.com) , Morada: Praça do Bom Sucesso, 105/159 - 9º andar, 4150-146 Porto, assessorado pelo Dr. Marcos Santos.

##### **57. Representante para as relações com o mercado.**

O representante para as relações com o mercado é o Dr. António Carlos Vaz Pinto de Sousa, conforme vem indicado no site da Ibersol, SGPS S.A.

##### **58. Informação sobre a proporção e o prazo de resposta aos pedidos de informação entrados no ano ou pendentes de anos anteriores.**

A Ibersol relaciona-se de forma permanente com analistas e investidores, fornecendo-lhes informação atualizada.

Sempre que necessário, o representante das relações com o mercado assegura a prestação de toda a informação relevante da atividade e presta os esclarecimentos solicitados por parte dos investidores num prazo de cinco dias úteis.

No ano de 2024 foram recebidos 28 pedidos de informação, não se encontrando pendentes pedidos de informação de anos anteriores.

## V. Sítio de Internet

### 59. Endereço

A Ibersol tem disponível uma página na internet para divulgação da informação sobre a sociedade. O endereço da página é [www.ibersol.pt](http://www.ibersol.pt)

**60. Local onde se encontra informação sobre a firma, a qualidade de sociedade cotada, a sede e demais elementos mencionados no artigo 171.º do Código das Sociedades Comerciais.**

[www.ibersol.pt/investidores/sociedade-orgaos-sociais](http://www.ibersol.pt/investidores/sociedade-orgaos-sociais)

**61. Local onde se encontram os estatutos e os regulamentos de funcionamento dos órgãos e/ou comissões**

[www.ibersol.pt/investidores/estatutos](http://www.ibersol.pt/investidores/estatutos) e

[www.ibersol.pt/investidores/sociedade-orgaos-sociais](http://www.ibersol.pt/investidores/sociedade-orgaos-sociais)

**62. Local onde se disponibiliza informação sobre a identidade dos titulares dos órgãos sociais, do representante para as relações com o mercado, do Gabinete de Apoio ao Investidor ou estrutura equivalente, respetivas funções e meios de acesso.**

[www.ibersol.pt/investidores/sociedade-orgaos-sociais](http://www.ibersol.pt/investidores/sociedade-orgaos-sociais)

[www.ibersol.pt/investidores/relacao-com-investidores](http://www.ibersol.pt/investidores/relacao-com-investidores)

**63. Local onde se disponibilizam os documentos de prestação de contas, que devem estar acessíveis pelo menos durante cinco anos, bem como o calendário semestral de eventos societários, divulgado no início de cada semestre, incluindo, entre outros, reuniões da assembleia geral, divulgação de contas anuais, semestrais e trimestrais**

[www.ibersol.pt/investidores/relatorios/relatorio-e-contas](http://www.ibersol.pt/investidores/relatorios/relatorio-e-contas)

[www.ibersol.pt/investidores/calendario-de-eventos](http://www.ibersol.pt/investidores/calendario-de-eventos)

**64. Local onde são divulgados a convocatória para a reunião da assembleia geral e toda a informação preparatória e subsequente com ela relacionada**

[www.ibersol.pt/investidores/assembleias-gerais-ibersol](http://www.ibersol.pt/investidores/assembleias-gerais-ibersol)

**65. Local onde se disponibiliza o acervo histórico com as deliberações tomadas nas reuniões das assembleias gerais da sociedade, o capital social representado**

**e os resultados das votações, com referência aos 3 anos antecedentes**

[www.ibersol.pt/investidores/assembleias-gerais-ibersol](http://www.ibersol.pt/investidores/assembleias-gerais-ibersol)

**D. REMUNERAÇÕES**

**I. Competência para a determinação**

**66. Indicação quanto à competência para a determinação da remuneração dos órgãos sociais**

Os membros dos órgãos sociais terão as remunerações que forem fixadas de acordo com a política de remunerações proposta pela Comissão de Vencimentos e aprovada na Assembleia Geral de Acionistas.

No sentido de garantir aos acionistas a prestação da informação e esclarecimentos devidos, o membro da Comissão de Vencimentos, Dr. Joaquim Alexandre Oliveira e Silva esteve presente na Assembleia Geral de Acionistas ocorrida a 29 de maio de 2024.

**II. Comissão de remunerações**

**67. Composição da comissão de remunerações, incluindo identificação das pessoas singulares ou coletivas contratadas para lhe prestar apoio e declaração sobre a independência de cada um dos membros e assessores.**

A Comissão de Vencimentos é composta por três membros, Dr. Vítor Pratas Sevilhano, Dr. Joaquim Alexandre de Oliveira e Silva e Dr. António Javier Dopico Grandio.

Os membros que compõem a Comissão de Vencimentos são independentes dos membros do Conselho de Administração.

Caberá à Comissão de Vencimentos, no âmbito do respetivo juízo de necessidade e conveniência, a devida aferição sobre a contratação de eventuais serviços de consultoria a ser prestados com total independência e por prestadores que não deverão, sem autorização expressa da Comissão de Vencimentos, ser contratados para a prestação de outros serviços, no âmbito das respetivas competências, à Sociedade ou a outras que com ela se encontrem em relação de domínio ou de grupo.

De facto, não foram contratadas neste âmbito e para apoio à Comissão de Vencimentos, seja a que título for, quaisquer pessoas singulares ou coletivas que, nos últimos três anos, tivessem prestado serviços a qualquer estrutura na dependência do Conselho de Administração, ao próprio Conselho de Administração da sociedade, ou que tivessem relação atual como consultores da empresa ou de empresa que com ela se encontre em relação de domínio ou de grupo.

## **68. Conhecimentos e experiência dos membros da comissão de remunerações em matéria de política de remunerações.**

A experiência e percurso profissionais dos membros da Comissão de Vencimentos permite-lhes exercerem as suas funções de forma rigorosa e eficaz. Todos os membros se encontram habilitados com a necessária formação académica, técnica e profissional exigível pela função desempenhada, bem como habilitados com a devida experiência funcional necessária ao seu bom desempenho, nomeadamente:

- **Dr. Vítor Pratas Sevilhano:** - Licenciado em Finanças pelo Instituto Superior de Economia, Diplomado em Administração Hospitalar pelo ENSP - Escola Nacional de Saúde Pública de Lisboa, Certificado pela Manchester Business School - ITP - International Teachers Program. Certificado pelo SBDC - Small Business Development Center de Wisconsin, EUA, Certificado pelo INSEAD (Fontainebleau) - Advanced Management Program e Financial Management Program. Certificado pelo Henley College - Strategic Planning in Practice. Certificado pela Linkage International - GILD e Executive Coaching Master Class. PCC - Professional Certified Coach pela ICF - International Coach Federation. Possui as seguintes Habilitações Profissionais: - Sócio Gerente da Escola Europeia de Coaching e Partner da empresa My Change;
- **Dr. Joaquim Alexandre de Oliveira e Silva:** - Licenciado em Economia pela Faculdade de Economia do Porto, exercendo nos últimos cinco anos a atividade de consultoria fiscal;
- **Dr. António Javier Dopico Grandio:** - Doutor em Ciências Económicas e Empresariais, Pensionista nos últimos cinco anos.

### **III. Estrutura das remunerações**

#### **69. Descrição da política de remuneração dos órgãos de administração e de fiscalização**

A política de remuneração dos órgãos estatutários é aprovada pelos acionistas em Assembleia Geral.

A Assembleia Geral de acionistas, realizada em 18 de Junho de 2021 e dando continuidade à política já anteriormente prosseguida de forma consistente, aprovou a política de remunerações em vigor.

Na Assembleia Geral de 26 de maio de 2022, na sequência de uma ponderação de mera clarificação da indicada política de remunerações, foi aprovada a Política de Remunerações dos Órgãos da Sociedade para o quadriénio 2021 a 2024 e a fim de serem prestadas informações ou esclarecimentos aos acionistas, nessa assembleia, esteve presente o membro da Comissão de Vencimentos, Dr. Joaquim Alexandre Silva.

Na fixação de remunerações dos membros do Conselho de Administração e do Conselho

Fiscal não foram tidas, por comparativo, quaisquer políticas e práticas remuneratórias de outros grupos de sociedades, não estando determinada qualquer política sobre pagamentos relativos à destituição ou cessação, por acordo, da função de administradores, conforme declaração da Comissão de Vencimentos anexa ao Relatório de Governo.

Quanto à política de remunerações dos dirigentes, a mesma consta da declaração do Conselho de Administração anexa ao Relatório de Governo, não existindo componentes variáveis importantes, ou significativas, na remuneração desses dirigentes.

Salientamos que os **membros do Conselho de Administração Executivos** são remunerados pela sociedade Acionista ATPS-SGPS, SA, a qual subscreveu um contrato de prestação de serviços com a participada do grupo, a Ibersol Restauração, SA, não tendo estes membros auferido, nem tendo fixadas, quaisquer outras componentes remuneratórias, seja a que título ou espécie for – conforme descrição do **Capítulo IV infra, Ponto 77**.

Os **membros não executivos** auferiram uma remuneração anual fixa, que atende às responsabilidades específicas e à disponibilidade de tais administradores, conforme vai descrito no **Capítulo IV infra, Ponto 77** não auferindo estes membros, nem tendo fixadas, quaisquer outras componentes remuneratórias, seja a que título ou espécie for.

As remunerações dos membros do **Conselho Fiscal**, no cômputo global do ano de 2024, foram as seguintes:

- **Presidente:** valor mês/ 825€, valor ano/ 9.900€;
- **Vogal:** valor mês/ 733,33€, valor ano/ 8,800€,
- **Vogal:** valor mês/ 733,33€, valor ano/ 8.800€,
- **Vogal Suplente:** sem remuneração fixada, nem auferida,
- **ROC:** 37.500 euros em montante fixo no cômputo do ano 2024, sem qualquer tipo de outras componentes associadas, de qualquer outra espécie.

Os membros do **Conselho Fiscal** da sociedade não auferiram, nem têm fixadas, quaisquer outras componentes remuneratórias, seja a que título ou espécie for.

**70. Informação sobre o modo como a remuneração é estruturada de forma a permitir o alinhamento dos interesses dos membros do órgão de administração com os interesses de longo prazo da sociedade, bem como sobre o modo como é baseada na avaliação do desempenho e desincentiva a assunção excessiva de riscos.**

A política de remuneração dos Administradores é da competência da Comissão de Vencimentos, a qual submeteu a mesma à aprovação dos acionistas da Sociedade na Assembleia Geral Anual de 26 de maio de 2022, conforme **Anexo 1**.

Os princípios gerais da política de remunerações dos Órgãos de Fiscalização e da Mesa da Assembleia Geral na duração do respetivo mandato 2021-2024, são os seguintes:

- a)** Funções desempenhadas: - relativamente às funções desempenhadas por cada titular dos órgãos sociais mencionados, a política vai no sentido de tomar em consideração a natureza e a atividade efetivamente exercida, bem como a necessária graduação das responsabilidades que lhes estão cometidas. Não estarão, no sentido orgânico-funcional, na mesma posição e por igual todos os membros do Conselho Fiscal ou da Mesa da Assembleia Geral, bem como a Sociedade Revisora. A ponderação destas funções deve observar critérios diversos como, por exemplo, o grau de responsabilidade, o tempo despendido, ou o valor que resulta de um determinado tipo de intervenção, e o valor inerente à responsabilidade da representação institucional que desempenham, com identificação de todas as componentes remuneratórias aplicadas individualmente, em concreto.
- b)** A situação económica da sociedade, a estratégia empresarial da mesma, os interesses societários no longo prazo, e a sua sustentabilidade.
- c)** A dimensão da sociedade e o grau de complexidade funcional, em termos relativos e individuais, é um dos aspetos em relevo.
- d)** Não aplicação de quaisquer componentes variáveis da remuneração, nem qualquer componente da remuneração com base em ações, nem regimes de pensão complementar ou de reforma antecipada, ou quaisquer outras;
- f)** Aplicação de critérios de proporcionalidade e adequação à tipologia e grau de responsabilidade no exercício das respetivas funções dos diversos membros destes órgãos societários, tendo sido igualmente tomadas em conta, em sentido comparativo, proporcional e equitativo, as condições de emprego e de remuneração dos trabalhadores da sociedade aquando do estabelecimento desta mesma política remuneratória;
- g)** Quanto à duração dos respetivos mandatos está fixada no respetivo ato eleitoral da AG de 18 de junho de 2021 para o quadriénio 2021-2024, não estando fixados quaisquer acordos com os membros do Conselho de Administração, nem com os membros do Conselho Fiscal, não existindo quaisquer períodos de pré-aviso, nem quaisquer cláusulas indemnizatórias ou outras com reporte à cessação do respetivos mandatos, igualmente não existindo quaisquer pagamentos associados à cessação dos mesmos mandatos.

**71. Referência, se aplicável, à existência de uma componente variável da remuneração e informação sobre eventual impacto da avaliação de desempenho nesta componente**

Não existe componente variável da remuneração.

**72. Diferimento do pagamento da componente variável da remuneração, com menção do período de diferimento**

Não existe componente variável da remuneração.

**73. Critérios em que se baseia a atribuição de remuneração variável em ações bem como sobre a manutenção, pelos administradores executivos, dessas ações, sobre eventual celebração de contratos relativos a essas ações, designadamente contratos de cobertura (*hedging*) ou de transferência de risco, respetivo limite, e sua relação face ao valor da remuneração total**

Não está prevista, nem foi aplicada, qualquer forma de remuneração em que haja lugar à atribuição de ações ou qualquer outro sistema de incentivo em ações.

**74. Critérios em que se baseia a atribuição de remuneração variável em opções e indicação do período de diferimento e do preço de exercício.**

Não está prevista, nem foi aplicada, qualquer forma de remuneração em que haja lugar à atribuição de direitos sobre opções.

**75. Principais parâmetros e fundamentos de qualquer sistema de prémios anuais e de quaisquer outros benefícios não pecuniários**

Não se encontra aplicado, qualquer sistema de prémios anuais ou outros benefícios não pecuniários.

**76. Principais características dos regimes complementares de pensões ou de reforma antecipada para os administradores e data em que foram aprovados em assembleia geral, em termos individuais**

Não existe, nem se encontra aplicado, qualquer regime de pensões, complementar ou outro, ou de reforma antecipada para os membros dos órgãos de administração, fiscalização e demais dirigentes.

**IV. Divulgação das remunerações**

**77. Indicação do montante anual da remuneração auferida, de forma agregada e individual, pelos membros do órgão de administração da sociedade, proveniente da sociedade, incluindo remuneração fixa e variável e, relativamente a esta, menção às diferentes componentes que lhe deram origem**

Os **membros executivos do Conselho de Administração** são remunerados pela sociedade Acionista ATPS-SGPS, SA. que subscreveu em 02/01/2024 um contrato de prestação de serviços com a Ibersol Restauração SA., com duração anual, tendo recebido, por tais serviços, no ano de 2024, a quantia de 1.137.300,00 euros. Entre as obrigações da ATPS-Sociedade Gestora de Participações Sociais, SA., ao abrigo do contrato celebrado com a Ibersol, Restauração, S.A., inclui-se a de assegurar que os Administradores Executivos da Sociedade, Dr. António Alberto Guerra Leal Teixeira e Dr. António Carlos Vaz Pinto de Sousa, exerçam os seus cargos sem que a mesma sociedade tenha de incorrer em qualquer encargo adicional. Consequentemente, a sociedade não paga diretamente a nenhum dos seus Administradores Executivos qualquer tipo de remuneração. Dado que a ATPS - Sociedade Gestora de Participações Sociais, SA. é controlada pelos Administradores Dr. António Carlos Vaz Pinto de Sousa e Dr. António Alberto Guerra Leal Teixeira, estima-se que da referida importância de 1.137.300,00 euros, no ano de 2024, corresponderá a cada um desses Administradores, o valor de 568.650,00 euros. Os referidos Administradores executivos não auferem qualquer tipo de remuneração, seja fixa ou variável, noutras empresas do Grupo, nem têm direitos de pensão complementar ou outra, ou de reforma antecipada que hajam sido fixados e/ou adquiridos no exercício em causa, não auferindo quaisquer bónus e/ou outros benefícios remuneratórios.

Os **membros não executivos do órgão de administração** auferiram, cada um deles, uma remuneração fixa, com cômputo anual, não auferindo estes membros quaisquer outras componentes remuneratórias, seja a que título for, designadamente prémios de desempenho, bónus ou quaisquer *fees* complementares de desempenho, complemento de reforma, e, ou, quaisquer pagamentos adicionais à indicada quantia anual fixa, sendo esta a única quantia pelos mesmos auferida no decurso respetivo mandato.

No ano de 2024 foram prestadas aos **Membros não executivos** do Conselho de Administração, as seguintes remunerações:

- **Eng.ª Maria Deolinda Fidalgo do Couto** (Vogal): valor anual de 203.381,79€;
- **Prof. Juan Carlos Vazquez-Dodero** (Vogal): valor anual de 6.000,00€;
- **Dr.ª Maria do Carmo Oliveira** (Vogal): valor anual 40.000,00€.

Em termos comparativos, indica-se ainda a variação anual, em termos percentuais, da remuneração dos membros dos órgãos de administração e fiscalização, do desempenho da Sociedade (e das participadas), aferida em termos da evolução do volume de negócios consolidados, e da remuneração média de trabalhadores em termos equivalentes a tempo inteiro da Sociedade (e das participadas), excluindo os membros dos órgãos de administração e de fiscalização, durante os últimos cinco exercícios:

Evolução anual Órgãos Sociais	2020*	2021*	2022**	2023**	2024
<b>Conselho de Administração (CA)</b>					
António Alberto Guerra Leal Teixeira	500 000,00€***	500 000,00€***	500 004,00€***	539 004,00€***	568 650,00€***
António Carlos Vaz Pinto de Sousa	500 000,00€***	500 000,00€***	500 004,00€***	539 004,00€***	568 650,00€***
Juan Carlos Vazquez-Dodero de Bonifaz	6 000,00 €	6 000,00 €	6 000,00 €	6 000,00 €	6 000,00 €
Maria Deolinda Fidalgo do Couto	---	73 691,13 €	147 035,64 €	219 835,64 €	203 381,79 €
Mario do Carmo Oliveira	---	21 444,42 €	40 000,00 €	40 000,00 €	40 000,00 €
<b>Conselho Fiscal (CF)</b>					
Hermínio António Paulos Afonso	---	5 307,50 €	9 900,00 €	9 900,00 €	9 900,00 €
Carlos Alberto Alves Lourenço	9 900,00 €	9 310,26€	8 800,00 €	8 800,00 €	8 800,00 €
Maria José Martins Lourenço da Fonseca	8 800,00 €	8 800,00 €	8 800,00 €	8 800,00 €	8 800,00 €
Eduardo Moutinho Ferreira dos Santos	8 800,00 €	4 399,98 €	---	---	---

\*\*\*esta informação considera o acima descrito quanto à estimada imputação, em partes iguais, a cada um dos administradores executivos da importância paga à ATPS-SGPS, S.A. no âmbito do referido contrato de prestação de serviços

Colaboradores da Sociedade	Evolução anual (Órgãos Sociais)	2020*	2021*	2022**	2023**	2024
<b>Salários e Ordenados</b>	Salários e ordenados (nota 4.3.2 Gastos com pessoal)	81 742 374	87 862 688	80 303 445	97 528 539	113 722 224
	Apoios (Erte e Lay-off)	10 300 000	9 000 000			
	Nr. Médio de empregados R&C (nota 4.3.2 Gastos com pessoal)	9 380	9 704	7 161	7 926	8 471
	Remuneração média (euros)	9 813	9 982	11 214	12 305	13 425
	Variação da remuneração média (%)	-12,4%	1,7%	12,3%	9,7%	9,1%
	Evolução volume de negócios consolidados	-40,5%	23,7%	74,3%	17,6%	13,4%

Em 2020 e 2021, considerados apoios no âmbito da Covid em Portugal e Espanha, período em que a evolução positiva da atividade foi interrompida pela pandemia.

2022 e 2023\*\* traduz a evolução das operações continuadas (sem Burger King)

### Órgãos Sociais

Conselho de Administração (CA) ***	1 006 000	1 094 725	1 193 040	1 343 844	1 386 682
Conselho Fiscal (CF)	27 500	27 496	27 492	27 492	27 500
Número de membros do CA + CF	6	7	8	8	8
Remuneração média Órgãos Sociais (euros)	172 250	160 317	152 566	171 417	176 773
Variação da remuneração média (%)	0,0%	-6,9%	-4,8%	12,4%	3,1%

Variação negativa em 2021 e 2022, resulta da entrada dos novos membros do CA a meio do ano de 2021.

Clarifica-se que as variações, tal como descritas, refletem os efeitos da pandemia do COVID-19 no Grupo.

**78. Montantes a qualquer título pagos por outras sociedades em relação de domínio ou de grupo ou que se encontrem sujeitas a um domínio comum**

Não existem quaisquer outros montantes pagos a qualquer título por outras sociedades em relação de domínio ou de grupo, exceto a indicada no n.º 77 supra.

**79. Remuneração paga sob a forma de participação nos lucros e/ou de pagamento de prémios e os motivos por que tais prémios e/ou participação nos lucros foram concedidos**

Não existe.

**80. Indemnizações pagas ou devidas a ex-administradores executivos relativamente à cessação das suas funções durante o exercício**

Não foram pagos nem são devidos, porque não fixados nem determinados, quaisquer montantes relativos a indemnizações a prestar a administradores cujas funções tenham cessado ou possam vir a cessar no decurso ou no final do respetivo mandato.

**81. Indicação do montante anual da remuneração auferida, de forma agregada e individual, pelos membros do órgão de fiscalização da sociedade**

A remuneração auferida pelos **membros do Conselho Fiscal** no ano de 2024 foi de 27.500,00 euros, assim individualizada:

**Presidente** - Dr. Hermínio António Paulos Afonso: 9.900,00 euros;

**Vogal** - Dr. Carlos Alberto Alves Lourenço: 8.800,00 euros;

**Vogal** - Dr.ª Maria José Martins Lourenço da Fonseca: 8.800,00 euros;

**Suplente** - Dr. Joaquim Jorge Amorim Machado: não auferiu qualquer remuneração.

**82. Indicação da remuneração no ano de referência do Presidente da Mesa da Assembleia Geral**

**Presidente da Mesa** - Prof. Dr. José Rodrigues de Jesus: 1.500,00 euros.

**V. Acordos com implicações remuneratórias**

**83. Limitações contratuais previstas para a compensação a pagar por destituição sem justa causa de administrador e sua relação com a componente variável da remuneração**

Não existe qualquer limitação contratual prevista para a compensação a pagar por destituição sem justa causa de administrador, não existindo igualmente a indicada relação com componente variável da remuneração (esta componente variável não está estipulada

contratualmente), aplicando-se ao caso concreto que haja a considerar-se, eventuais disposições legais que se mostrem aplicáveis neste âmbito.

**84. Referência à existência e descrição, com indicação dos montantes envolvidos, de acordos entre a sociedade e os titulares do órgão de administração e dirigentes, na aceção do artigo 29-C do Código dos Valores Mobiliários, que prevejam indemnizações em caso de demissão, despedimento sem justa causa ou cessação da relação de trabalho na sequência de uma mudança de controlo da sociedade**

Não existem acordos que hajam sido celebrados entre a Sociedade e os titulares de cargos de administração ou outros dirigentes que prevejam indemnizações em caso de demissão, despedimento sem justa causa ou cessação da relação de mandato ou de trabalho na sequência de uma mudança de controlo da sociedade, aplicando-se as disposições legais que se mostrem aplicáveis ao caso, designadamente as do Código das Sociedades Comerciais e, sendo o caso, as do Código do Trabalho.

**VI. Planos de atribuição de ações ou opções sobre ações ('stock options')**

**85. Identificação do plano e dos respetivos destinatários**

Não existem quaisquer planos de atribuição de ações e de opções de aquisição de ações, em vigor.

**86. Caracterização do plano**

A Sociedade não possui qualquer plano de atribuição de ações ou de opções sobre ações.

**87. Direitos de opção atribuídos para a aquisição de ações ('stock options') de que sejam beneficiários os trabalhadores e colaboradores da empresa**

Não existem quaisquer direitos de opção atribuídos para a aquisição de ações de que sejam beneficiários trabalhadores e colaboradores da empresa.

**88. Mecanismos de controlo previstos num eventual sistema de participação dos trabalhadores no capital na medida em que os direitos de voto não sejam exercidos diretamente por estes - Não aplicável.**

**E. TRANSAÇÕES COM PARTES RELACIONADAS**

**I. Mecanismos e procedimentos de controlo**

**89. Mecanismos implementados pela sociedade para efeitos de controlo de transações com partes relacionadas**

A Ibersol, SGPS S.A. aprovou e tem em prática um procedimento interno em matéria de transações com partes relacionadas nos termos da Lei nº 50/2020 que, a partir de 26 de agosto de 2020, tornou obrigatórias as condições de controle e divulgação dessas transações.

O indicado Procedimento fixa os critérios aplicáveis para efeitos de avaliação prévia e necessário controle dos negócios a realizar entre a Sociedade e titulares de participação qualificada ou entidades que com eles estejam relacionados nos termos do atual art.º 29-T e seguintes do Código de Valores Mobiliários, tendo fixado como critério qualificante um valor da transação igual ou superior a 2,5% do ativo líquido consolidado da Ibersol, SGPS SA.

Cada um dos membros do Conselho de Administração está obrigado a, quanto a factos que sejam aplicáveis à sua conduta em concreto e nos termos do Procedimento Interno em Matéria de Transações com Partes Relacionadas (cfr. **ponto 3.2. deste Procedimento**) – concretamente ao seguinte:

- a)** A promover que as Transações com Partes Relacionadas e, quando razoável e na medida em que possam exercer influência, as Transações de Participadas, sejam devidamente documentadas e, quando aplicável, divulgadas nos termos estabelecidos no indicado Procedimento;
- b)** A manter o Conselho de Administração informado relativamente a quaisquer Transações com Partes Relacionadas ou Transações de Participadas que sejam do seu conhecimento.

**90. Indicação das transações que foram sujeitas a controlo no ano de referência.**

Não existiram transações com partes relacionadas sujeitas a controlo.

**91. Descrição dos procedimentos e critérios aplicáveis à intervenção do órgão de fiscalização para efeitos da avaliação prévia dos negócios a realizar entre a sociedade e titulares de participação qualificada ou entidades que com eles estejam em qualquer relação**

Todas as transações realizadas com partes relacionadas são comunicadas ao Conselho Fiscal, nos termos e com os elementos constantes dos pontos 4. a 8. do procedimento referido (**Anexo A**).

Os procedimentos aplicáveis à intervenção do Conselho Fiscal na avaliação prévia de eventuais negócios a realizar entre a Sociedade e titulares de participações qualificadas

segue os normativos do respetivo Procedimento interno em matérias de transações com partes relacionadas e é ainda dado cumprimento à Recomendação II.5.1 do Código de Governo das Sociedades do IPCG/2023 e disposições legais dos artigos 29º-S e seguintes do Código dos Valores Mobiliários, seguindo-se no **Anexo A** a este Relatório de Governo o respetivo **“Procedimento Interno em Matéria de Transações com Partes Relacionadas”**.

## **II. Elementos relativos aos negócios**

### **92. Indicação do local dos documentos de prestação de contas onde está disponível informação sobre os negócios com partes relacionadas, de acordo com a IAS 24, ou, alternativamente, reprodução dessa informação**

A informação sobre os negócios com partes relacionadas consta do **Anexo** às demonstrações financeiras individuais e do Anexo às demonstrações financeiras consolidadas (cfr Notas 11 dos respetivos Relatórios).

## **PARTE II - AVALIAÇÃO DO GOVERNO SOCIETÁRIO**

### **1. Identificação do Código de Governo das Sociedades adotado**

O presente Relatório de Governo foi elaborado em conformidade com o Regulamento da CMVM nº 4/2013 de 1 de agosto, com o Código de Governo das Sociedades do Instituto Português de Corporate Governance (IPCG) de 2018, conforme revisto em 2023 e art.º 29.º-H do Código dos Valores Mobiliários. Seguem-se, conseqüentemente, tais normativos pela respetiva adequação à prestação da necessária e indispensável informação a público, pelo que não se verificam pressupostos de qualquer divergência substancial ou formal na respetiva aplicação.

Este Relatório reportado ao exercício de 2024 cumpre as normas dos artigos 29.º-H e seguintes do Código dos Valores Mobiliários, bem como divulga, à luz do princípio *“comply or explain”*, o grau de observância das Recomendações do referido IPCG integradas no Código de Governo das Sociedades de 2018/2023.

São igualmente cumpridos os deveres de informação exigidos nos termos das alterações normativas decorrentes da Lei n.º 50/2020, de 25 de agosto, pelos artigos 447.º e 448.º do Código das Sociedades Comerciais e pelo Regulamento da CMVM n.º 1/2023 e demais dispositivos legais aplicáveis.

Os normativos legais e regulamentares referidos neste relatório estão disponíveis em [www.cmvm.pt.](http://www.cmvm.pt), [www.cgov.pt](http://www.cgov.pt) e [www.dre.pt](http://www.dre.pt)

## 2. Análise de cumprimento do Código de Governo das Sociedades adotado

**Nos termos do art.º 29-H do CVM deverá ser incluída declaração sobre o acolhimento do código de governo das sociedades ao qual o emitente se sujeite especificando as eventuais partes desse código de que diverge e as razões da divergência.**

A Ibersol, SGPS SA. cumpre na generalidade as recomendações da CMVM relativas ao Governo das Sociedades, bem como observa e expõe o grau de cumprimento das Recomendações do Instituto Português de Corporate Governance e atual artº 29-H do CVM, conforme segue:

Recomendação	Conteúdo	Grau de Cumprimento	Relatório do Governo
I.1.(1)	A sociedade explicita em que termos a sua estratégia procura assegurar o cumprimento dos seus objetivos de longo prazo	adotada	24, 29 e 50 a 55.
I.1.(2)	e quais os principais contributos daí resultantes para a comunidade em geral.	adotada	24, 29 e 50 a 55.
I.2.(1)	A sociedade identifica as principais políticas e as principais medidas adotadas no que respeita ao cumprimento dos seus objetivos ambientais	adotada	29 e 53
I.2.(2)	e no que respeita ao cumprimento dos seus objetivos sociais.	adotada	29 e 53
II.1.1.	A sociedade institui mecanismos que assegurem, de forma adequada e rigorosa, a atempada circulação ou divulgação da informação necessária aos seus órgãos, ao secretário da sociedade, aos acionistas, aos investidores, aos analistas financeiros, às demais partes interessadas e ao mercado em geral.	adotada	29, 38, 49 e 56 a 65.

<b>II.2.1.</b>	As sociedades estabelecem, previamente e em abstrato, critérios e requisitos relativos ao perfil de membros dos órgãos da sociedade adequados à função a desempenhar, considerando, designadamente, atributos individuais (como competência, independência, integridade, disponibilidade e experiência) e requisitos de diversidade (com particular atenção à igualdade entre homens e mulheres), que possam contribuir para a melhoria do desempenho do órgão e para o equilíbrio na respetiva composição.	adotada	15, 17 a 19, 26, 31 a 33 e 36.
<b>II.2.2.(1)</b>	O órgão de administração dispõe de regulamentos – nomeadamente sobre o exercício das respetivas atribuições, presidência, periodicidade de reuniões, funcionamento e quadro de deveres dos seus membros – divulgados na íntegra no sítio da internet da sociedade.	adotada	22, 23, 27 e 61
<b>II.2.2.(2)</b>	<i>Idem</i> em relação ao órgão de fiscalização.	adotada	34 e 61
<b>II.2.2.(3)</b>	<i>Idem</i> em relação às comissões internas.	adotada	27 e 29
<b>II.2.2.(4)</b>	Devem ser elaboradas atas das reuniões do órgão de administração.	adotada	23
<b>II.2.2.(5)</b>	<i>Idem</i> em relação ao órgão de fiscalização.	adotada	35
<b>II.2.2.(6)</b>	<i>Idem</i> em relação às comissões internas.	adotada	29
<b>II.2.3.(1)</b>	A composição dos órgãos de administração, de fiscalização e das suas comissões internas são divulgados através do sítio da Internet da sociedade.	adotada	62, 63 e 64
<b>II.2.3.(2)</b>	O número de reuniões em cada ano dos órgãos de administração, de fiscalização e das suas comissões internas são divulgados através do sítio da Internet da sociedade.	adotada	23,29 e 35

<b>II.2.4.(1)</b>	As sociedades adotam uma política de comunicação de irregularidades ( <i>whistleblowing</i> ) que explicita as principais regras e procedimentos a serem seguidos perante cada comunicação.	adotada	38 e 49
<b>II.2.4.(2)</b>	e um canal de denúncia interno que inclua o acesso também por não trabalhadores, nos termos previstos na lei aplicável.	adotada	38 e 49
<b>II.2.5.(1)</b>	As sociedades dispõem de comissão especializada em matéria de governo societário.	não adotada	<i>v.d. explicação infra no final deste quadro</i>
<b>II.2.5.(2)</b>	<i>Idem</i> em matéria de remunerações.	adotada	24, 66, 69 e ss. e Anexo I a este Relatório
<b>II.2.5.(3)</b>	<i>Idem</i> em matéria de nomeações de membros dos órgãos da sociedade.	parcialmente adotada	15 <i>v.d. explicação infra no final deste quadro</i>
<b>II.2.5.(4)</b>	<i>Idem</i> em matéria de avaliação de desempenho.	adotada	24
<b>II.3.1.</b>	Os estatutos ou outras vias equivalentes adotadas pela sociedade estabelecem mecanismos para garantir que, dentro dos limites da legislação aplicável, seja permanentemente assegurado aos membros dos órgãos de administração e de fiscalização o acesso a toda a informação necessária para a avaliação do desempenho, da situação e das perspectivas de desenvolvimento da sociedade, incluindo, designadamente, as atas, a documentação de suporte às decisões tomadas, as convocatórias e o arquivo das reuniões do órgão de administração executivo, sem prejuízo do acesso a quaisquer outros documentos ou pessoas a quem possam ser solicitados esclarecimentos.	adotada	21 a 23, 29, 34, 35, 38, 50 a 55 e 63 a 65
<b>II.3.2.</b>	Cada órgão e comissão da sociedade assegura, de forma atempada e adequada, o fluxo interorgânico da informação necessária ao exercício das competências legais e estatutárias de cada um dos restantes órgãos e comissões.	adotada	21 a 23, 29, 34, 35, 38, 50 a 55 e 63 a 65.

<b>II.4.1.</b>	Por regulamento interno ou via equivalente, os membros dos órgãos de administração e de fiscalização e das comissões internas ficam vinculados a informar o respetivo órgão ou comissão sempre que existam factos que possam constituir ou dar causa a um conflito entre os seus interesses e o interesse da sociedade.	adotada	18, 27, 29, 32, 49, 89 a 91  Anexo A a este Relatório (em particular os respetivos pontos 6 e 3.1B).
<b>II.4.2.</b>	A sociedade adota procedimentos que garantam que o membro em conflito não interfere no processo de decisão, sem prejuízo do dever de prestação de informações e esclarecimentos que o órgão, a comissão ou os respetivos membros lhe solicitem.	adotada	18, 27, 29, 32, 49, 89 a 91  Anexo A a este Relatório (em particular os respetivos pontos 6 e 3.1B).
<b>II.5.1.</b>	O órgão de administração divulga, no relatório de governo ou por outra via publicamente disponível, o procedimento interno de verificação das transações com partes relacionadas.	adotada	89 a 91 e Anexo A a este Relatório
<b>III.1.(1)</b>	A sociedade não deve fixar um número excessivamente elevado de ações necessárias para conferir direito a um voto,	adotada	12 a 14.
<b>III.1.(2)</b>	e informa no relatório de governo sobre a sua opção sempre que a cada ação não corresponda um voto.	não aplicável	12 a 14.
<b>III.2.</b>	A sociedade que tenha emitido ações com direito especial ao voto plural identifica, no relatório de governo, as matérias que, por previsão dos estatutos da sociedade, estão excluídas do âmbito do voto plural.	não aplicável	12 a 14.
<b>III.3.</b>	A sociedade não deve adotar mecanismos que dificultem a tomada de deliberações pelos seus acionistas, designadamente fixando um quórum deliberativo superior ao previsto por lei.	adotada	12 a 14.
<b>III.4.</b>	A sociedade implementa os meios adequados para a participação não presencial dos acionistas na Assembleia Geral, em termos proporcionais à sua dimensão.	não adotada	v.d. explicação infra no final deste quadro.
<b>III.5.</b>	A sociedade implementa igualmente os meios adequados para o exercício não presencial do direito de voto, incluindo por correspondência e por via eletrónica.	parcialmente adotada	12  v.d. explicação infra no final deste quadro.

<b>III.6.</b>	Os estatutos da sociedade que prevejam a limitação do número de votos que podem ser detidos ou exercidos por um único acionista, de forma individual ou em concertação com outros acionistas, devem prever igualmente que, pelo menos de cinco em cinco anos, seja sujeita a deliberação pela assembleia geral a alteração ou a manutenção dessa disposição estatutária — sem requisitos de quórum agravado relativamente ao legal — e que, nessa deliberação, se contam todos os votos emitidos sem que aquela limitação funcione.	não aplicável	12 a 14.
<b>III.7.</b>	Não devem ser adotadas medidas que determinem pagamentos ou a assunção de encargos pela sociedade em caso de transição de controlo ou de mudança da composição do órgão de administração e que se afigurem suscetíveis de prejudicar o interesse económico na transmissão das ações e a livre apreciação pelos acionistas do desempenho dos administradores.	não adotada	4 v.d. explicação infra no final deste quadro.
<b>IV.1.1.(1)</b>	O órgão de administração assegura que a sociedade atua de forma consentânea com o seu objeto e não delega poderes, designadamente, no que respeita a: i) definição da estratégia e das principais políticas da sociedade;	adotada	17, 21, 27 e 29
<b>IV.1.1.(2)</b>	ii) organização e coordenação da estrutura empresarial;	adotada	17, 21, 27 e 29
<b>IV.1.1.(3)</b>	iii) matérias que devam ser consideradas estratégicas em virtude do seu montante, risco ou características especiais.	adotada	17, 21, 27 e 29
<b>IV.1.2.</b>	O órgão de administração aprova, através de regulamento ou mediante via equivalente, o regime de atuação dos administradores executivos aplicável ao exercício por estes de funções executivas em entidades fora do grupo.	adotada	27

IV.2.1.	Sem prejuízo das funções legais do presidente do conselho de administração, se este não for independente, os administradores independentes – ou, não existindo estes em número suficiente, os administradores não executivos – designam entre si um coordenador para, nomeadamente, (i) atuar, sempre que necessário, como interlocutor com o presidente do conselho de administração e com os demais administradores, (ii) zelar por que disponham do conjunto de condições e meios necessários ao desempenho das suas funções, e (iii) coordená-los na avaliação do desempenho pelo órgão de administração prevista na recomendação VI.1.1.; em alternativa, pode a sociedade fixar outro mecanismo equivalente que assegure aquela coordenação.	não adotada	v.d. explicação infra no final deste quadro.
IV.2.2.	O número de membros não executivos do órgão de administração deve ser adequado à dimensão da sociedade e à complexidade dos riscos inerentes à sua atividade, mas suficiente para assegurar com eficiência as funções que lhes estão cometidas, devendo constar do relatório de governo a formulação deste juízo de adequação.	adotada	15, 17, 18 e 19, 28 e 29.
IV.2.3.	O número de administradores não executivos é superior ao de administradores executivos.	adotada	17 e 18
IV.2.4.	O número de administradores não executivos que cumpram os requisitos de independência deve ser plural e não pode ser inferior a um terço do número total de administradores não executivos. Para efeitos desta recomendação, considera-se independente a pessoa que não esteja associada a qualquer grupo de interesses específicos na sociedade, nem se encontre em alguma circunstância suscetível de afetar a sua isenção de análise ou de decisão, nomeadamente em virtude de: (...)	parcialmente adotada	17 e 18 v.d. explicação infra no final deste quadro
IV.2.5.	O disposto no parágrafo (i) da recomendação anterior não obsta à qualificação de um novo administrador como independente se, entre o termo das suas funções em qualquer órgão da sociedade e a sua nova designação, tiverem, entretanto, decorrido pelo menos três anos ( <i>cooling-off period</i> ).	não aplicável	17 e 18

<b>V.1.(1)</b>	Com respeito pelas competências que lhe são conferidas por lei, o órgão de fiscalização toma conhecimento das linhas estratégicas, previamente à sua aprovação final pelo órgão de administração.	adotada	24, 38 e 51.
<b>V.1.(2)</b>	Com respeito pelas competências que lhe são conferidas por lei, o órgão de fiscalização avalia e pronuncia-se sobre a política de risco, previamente à sua aprovação final pelo órgão de administração.	adotada	24, 38 e 51.
<b>V.2.(1)</b>	O número de membros do órgão de fiscalização deve ser adequado à dimensão da sociedade e à complexidade dos riscos inerentes à sua atividade, mas suficiente para assegurar com eficiência as funções que lhes estão cometidas, devendo constar do relatório de governo a formulação deste juízo de adequação.	adotada	15, 30, 31 a 33
<b>V.2.(2)</b>	<i>Idem</i> em relação ao número de membros da comissão para as matérias financeiras.	não aplicável	15, 30, 31 a 33.
<b>VI.1.1.(1)</b>	O órgão de administração – ou comissão com competências na matéria, composta por maioria de membros não executivos – avalia anualmente o seu desempenho, tendo em conta o cumprimento do plano estratégico da sociedade e do orçamento, a gestão de riscos, o seu funcionamento interno e o contributo de cada membro para o efeito, assim como o relacionamento entre órgãos e comissões da sociedade.	adotada	24 e 25
<b>VI.1.1.(2)</b>	<i>Idem</i> em relação ao desempenho da comissão executiva / dos administradores executivos.	adotada	24 e 25.
<b>VI.1.1.(3)</b>	<i>Idem</i> em relação ao desempenho das comissões da sociedade.	não aplicável	24 e 25.
<b>VI.2.1.</b>	A sociedade constitui uma comissão de remunerações, cuja composição assegure a sua independência em face da administração, podendo tratar-se da comissão de remunerações designada nos termos do artigo 399.º do Código das Sociedades Comerciais.	adotada	66 a 68
<b>VI.2.2.</b>	A fixação das remunerações dos membros dos órgãos de administração e de fiscalização e das comissões da sociedade compete à comissão de remunerações ou à assembleia geral, sob proposta daquela comissão.	adotada	66 e 69 a 76

<b>VI.2.3.</b>	A sociedade divulga no relatório de governo, ou no relatório de remunerações, a cessação de funções dos membros de órgãos ou comissões da sociedade, indicando os montantes de todos os encargos da sociedade relacionados com a cessação de funções, a qualquer título, no exercício em causa.	adotada	15, 69, 70, 80, 84
<b>VI.2.4.</b>	A fim de prestar informações ou esclarecimentos aos acionistas, o presidente ou outro membro da comissão de remunerações deve estar presente na assembleia geral anual e em quaisquer outras se a respetiva ordem de trabalhos incluir assunto conexo com a remuneração dos membros dos órgãos e comissões da sociedade, ou se tal presença tiver sido requerida por acionistas.	adotada	66 a 69
<b>VI.2.5.</b>	Dentro das limitações orçamentais da sociedade, a comissão de remunerações pode decidir livremente a contratação, pela sociedade, dos serviços de consultoria necessários ou convenientes para o exercício das suas funções.	adotada	67
<b>VI.2.6.</b>	A comissão de remunerações assegura que aqueles serviços são prestados com independência.	adotada	67
<b>VI.2.7.</b>	Os prestadores desses serviços não serão contratados, pela própria sociedade ou por outras que com ela se encontrem em relação de domínio ou de grupo, para a prestação à sociedade de quaisquer outros serviços relacionados com as competências da comissão de remunerações, sem que haja autorização expressa da comissão.	adotada	67
<b>VI.2.8.</b>	Tendo em vista o alinhamento de interesses entre a sociedade e os administradores executivos, uma parte da remuneração destes tem natureza variável que reflita o desempenho sustentado da sociedade e não estimule a assunção de riscos excessivos.	<i>não</i> adotada	69, 70 a 77 e Anexo 1 deste Relatório <i>v.d. explicação infra no final deste quadro</i>
<b>VI.2.9.</b>	Uma parte significativa da componente variável é parcialmente diferida no tempo, por um período não inferior a três anos, associando-a, em termos definidos na política de remunerações da sociedade, à confirmação da sustentabilidade do desempenho.	<i>não</i> aplicável	69 e 70 a 77.
<b>VI.2.10.</b>	Quando a remuneração variável compreender opções ou outros instrumentos direta ou indiretamente dependentes do valor das ações, o início do período de exercício é diferido por um prazo não inferior a três anos.	<i>não</i> aplicável	69 e 70 a 77.

<b>VI.2.11.</b>	A remuneração dos administradores não executivos não inclui nenhuma componente cujo valor dependa do desempenho da sociedade ou do seu valor.	adotada	69 e 77
<b>VI.3.1.</b>	A sociedade promove, nos termos que considere adequados, mas de forma suscetível de demonstração, que as propostas para eleição dos membros dos órgãos da sociedade sejam acompanhadas de fundamentação a respeito da adequação de cada um dos candidatos à função a desempenhar.	adotada	15 v.d. documentação publicada neste âmbito in <a href="http://www.ibersol.pt">www.ibersol.pt</a> com as propostas de eleição ocorridas na AG eleitoral de 2021 e Política Interna De Seleção e Avaliação da Adequação dos Membros dos Órgãos de Administração e Fiscalização disponível em <a href="https://www.ibersol.pt/investidores/assembleias-gerais/2023/AGPropostas1a8.pdf">https://www.ibersol.pt/investidores/assembleias-gerais/2023/AGPropostas1a8.pdf</a>
<b>VI.3.2.</b>	A comissão de nomeações de membros de órgãos sociais inclui uma maioria de administradores independentes.	não aplicável	15, 27 a 29.
<b>VI.3.3.</b>	A não ser que a dimensão da sociedade o não justifique, a função de acompanhamento e apoio às designações de quadros dirigentes é atribuída a uma comissão de nomeações.	não aplicável	v.d. explicação infra no final deste quadro.
<b>VI.3.4.</b>	A comissão de nomeações de quadros dirigentes disponibiliza os seus termos de referência e promove, na medida das suas competências, a adoção de processos de seleção transparentes que incluam mecanismos efetivos de identificação de potenciais candidatos, e que sejam propostos para seleção os que apresentem maior mérito, melhor se adequem às exigências da função e promovam, dentro da organização, uma diversidade adequada incluindo quanto à igualdade entre homens e mulheres.	não aplicável	15, 27 a 29.
<b>VII.1.(1)</b>	O órgão de administração debate e aprova o plano estratégico.	adotada	21 e 24
<b>VII.1.(2)</b>	O órgão de administração debate e aprova a política de risco da sociedade, a qual inclui a fixação de limites em matéria de assunção de riscos.	adotada	21, 24, 53 e 54
<b>VII.2.</b>	A sociedade dispõe de uma comissão especializada ou de um comité composto por especialistas em matéria de risco que reporta regularmente ao órgão de administração.	não adotada	15 e 27 v.d. explicação infra no final deste quadro.
<b>VII.3.</b>	O órgão de fiscalização organiza-se internamente, implementando mecanismos e procedimentos de controlo periódico, com vista a garantir que os riscos efetivamente incorridos pela	adotada	38, 51, 52, 54 e 55

	sociedade são consistentes com os objetivos fixados pelo órgão de administração.		
<b>VII.4.</b>	O sistema de controlo interno, compreendendo as funções de gestão de riscos, <i>compliance</i> e auditoria interna, é estruturado em termos adequados à dimensão da sociedade e à complexidade dos riscos inerentes à sua atividade, devendo o órgão de fiscalização avaliá-lo e, no âmbito da sua competência de fiscalização da eficácia deste sistema, propor os ajustamentos que se mostrem necessários.	adotada	38, 50, 51, 52, 54 e 55
<b>VII.5.</b>	A sociedade estabelece procedimentos de fiscalização, avaliação periódica e de ajustamento do sistema de controlo interno, incluindo uma avaliação anual do grau de cumprimento interno e do desempenho desse sistema, bem como da perspetiva de alteração do quadro de risco anteriormente definido.	adotada	24, 38 e 50 a 55
<b>VII.6.(1)</b>	Tendo por base a sua política de risco, a sociedade institui uma função de gestão de riscos, identificando (i) os principais riscos a que se encontra sujeita no desenvolvimento da sua atividade,	adotada	24, 38 e 50 a 55.
<b>VII.6.(2)</b>	(ii) a probabilidade de ocorrência dos mesmos e o respetivo impacto,	adotada	24, 38 e 50 a 55.
<b>VII.6.(3)</b>	(iii) os instrumentos e medidas a adotar tendo em vista a respetiva mitigação e	adotada	24, 38 e 50 a 55.
<b>VII.6.(4)</b>	(iv) os procedimentos de monitorização, visando o seu acompanhamento.	adotada	24, 38 e 50 a 55.
<b>VII.7.</b>	A sociedade institui processos para coligir e processar dados relacionados com a sustentabilidade ambiental e social, para alertar o órgão de administração acerca dos riscos em que a sociedade esteja a incorrer e propor estratégias para a sua mitigação.	adotada	29 e 50 a 55.
<b>VII.8.</b>	A sociedade informa sobre o modo como as alterações climáticas são consideradas na organização e sobre a forma como pondera, nos processos de decisão, a análise do risco climático.	adotada	29 e 53.
<b>VII.9.</b>	A sociedade informa, no relatório de governo, sobre os termos em que mecanismos de inteligência artificial hajam sido utilizados como instrumento de tomada de decisões pelos órgãos	não aplicável	53.

	sociais.		
<b>VII.10.</b>	O órgão de fiscalização pronuncia-se sobre os planos de trabalho e os recursos afetos aos serviços do sistema de controlo interno, incluindo às funções de gestão de riscos, <i>compliance</i> e auditoria interna, podendo propor os ajustamentos que se mostrem necessários.	adotada	38, 50 e 51.
<b>VII.11.</b>	O órgão de fiscalização é destinatário dos relatórios realizados pelos serviços de controlo interno, incluindo as funções de gestão de riscos, <i>compliance</i> e auditoria interna, pelo menos quando estejam em causa matérias relacionadas com a prestação de contas, a identificação ou a resolução de conflitos de interesses e a deteção de potenciais irregularidades.	adotada	38, 49 e 50 a 55.
<b>VIII.1.1.</b>	O regulamento do órgão de fiscalização impõe que este fiscalize a adequação do processo de preparação e de divulgação de informação pelo órgão de administração, incluindo a adequação das políticas contabilísticas, das estimativas, dos julgamentos, das divulgações relevantes e sua aplicação consistente entre exercícios, de forma devidamente documentada e comunicada.	adotada	34 e 38.
<b>VIII.2.1.</b>	Através de regulamento, o órgão de fiscalização define, nos termos do regime legal aplicável, os procedimentos de fiscalização destinados a assegurar a independência do revisor oficial de contas.	adotada	37 e 38
<b>VIII.2.2.(1)</b>	O órgão de fiscalização é o principal interlocutor do revisor oficial de contas na sociedade e o primeiro destinatário dos respetivos relatórios,	adotada	34, 37 e 38.
<b>VIII.2.2.(2)</b>	competindo-lhe, designadamente, propor a respetiva remuneração e zelar para que sejam asseguradas, dentro da empresa, as condições adequadas à prestação dos serviços.	adotada	34, 37 e 38 e Anexo 1 a este Relatório
<b>VIII.2.3.</b>	O órgão de fiscalização avalia anualmente o trabalho realizado pelo revisor oficial de contas, a sua independência e adequação para o exercício das funções e propõe ao órgão competente a sua destituição ou a resolução do contrato de prestação dos seus serviços sempre que se verifique justa causa para o efeito.	adotada	37 e 38 e Anexo 1 a este Relatório

**Explicação sobre as Recomendações não cumpridas ou cumpridas parcialmente:**

**Recomendação II.2.5.(1) e (3)** - A Sociedade não dispõe de comissões especializadas em matéria de governo societário e não foram atribuídas à comissão de vencimentos especiais competências em matéria de governo societário, afigurando-se que a estrutura e composição do Conselho de Administração, com 5 membros, 2 executivos e 3 não executivos, que promove anualmente a avaliação do respetivo desempenho, do Conselho Fiscal e do ROC, que promovem a respetiva fiscalização no âmbito da Sociedade, e da Comissão de Vencimentos, que avalia o desempenho e aprova as remunerações dos membros do Conselho de Administração e restantes órgãos sociais, de acordo com a Política de Remunerações da Sociedade - é uma estrutura comprovadamente adequada à dimensão da mesma, sendo a necessária e suficiente para assegurar a minimização dos riscos a que a Sociedade está exposta e que são inerentes à sua atividade, bem como ainda se mostra ajustada a garantir a necessária eficiência no exercício das funções cometidas a cada um desses membros, sendo que os membros não executivos do órgão de administração exercem toda a sua necessária colaboração direta com os objetivos societários a que estão adstritos.

Considerando o que vai exposto, note-se que, de acordo com a Política Interna de Seleção e Avaliação da Adequação dos Membros dos Órgãos de Administração e Fiscalização da Sociedade, aprovada em Assembleia Geral de 26 de maio de 2023, a avaliação da adequação dos candidatos a membros para integrar o Conselho de Administração e o Conselho Fiscal a eleger em Assembleia Geral caberá ao acionista ou acionistas proponentes, sendo que a Comissão de Vencimentos tem, alternativamente, mediante solicitação do acionista ou acionistas proponentes, competência delimitada nesta matéria de nomeações no sentido em que, no Ponto 4 da indicada Política se prevê o seguinte: "*A responsabilidade pela avaliação da adequação dos candidatos a membros para integrar o Conselho de Administração e o Conselho Fiscal a eleger em Assembleia Geral caberá (...) o u , a solicitação do acionista ou acionistas proponentes, à Comissão de Vencimentos com as competências constantes do art.º 399.º do Código das Sociedades Comerciais*".

**Recomendação III.4** - Não existindo solicitações expressas dos acionistas até à presente data quanto à modalidade de participação na Assembleia Geral por meios telemáticos ou à distância, e não estando prevista esta modalidade em concreto nos estatutos da sociedade, não está aí limitada a possibilidade de recomendação da utilização dessa mesma via à distância se razões de força maior, o vierem a justificar, tudo sem prejuízo de tal modalidade poder vir a ser considerada em futura revisão estatutária. Não obstante, até ao presente, atendendo à dimensão da Sociedade e à atual concentração da estrutura

de capital, não se afigura que a implementação dessa modalidade de participação em Assembleia Geral, no imediato, se mostre, na boa ponderação dos custos benefícios, como sendo necessária e justificada face aos elevados custos associados à implementação da mesma e às efetivas vantagens que daí pudessem advir para a participação dos acionistas na Assembleia Geral.

**Recomendação III.5** - Não existindo solicitações expressas dos acionistas até à presente data quanto à modalidade do exercício do direito de voto eletrónico e não estando ainda prevista esta modalidade, em concreto, nos estatutos da sociedade, não está aí limitada ou impedida a possibilidade de recomendação da utilização dessa mesma via à distância se razões de força maior, por exemplo, o vierem a justificar, tudo sem prejuízo de tal modalidade vir a considerar-se por forma expressa em futura revisão estatutária. Dado que em anteriores assembleias gerais dos anos 2020 a 2023 a Sociedade disponibilizou já uma prática reiterada, devidamente justificada e segura, aos seus acionistas, de poderem exercer o seu direito de voto na modalidade de voto por correspondência por correio eletrónico - tal como essa mesma modalidade foi constante das respetivas Convocatórias e nos modelos de voto por correspondência eletrónica publicados em conexo - devem considerar-se devidamente implementados pela sociedade os meios adequados para o exercício do direito de voto à distância em completa segurança e garantia da integralidade e confidencialidade desta modalidade de voto por correio eletrónico.

**Recomendação III.7.** - Considerando o exposto no ponto 4 supra deste Relatório, esclarece-se que os contratos de franquia de marcas internacionais celebrados pelas subsidiárias da Ibersol, SGPS S.A. aí referidos têm a estrutura própria e habitual da natureza e tipo contratual em causa, incluindo no que respeita aos requisitos e condições a cumprir previamente à alienação de participação, emissão de instrumentos de capital e/ou alteração de controlo nas referidas subsidiárias, bem como à alienação do negócio ou de determinados ativos daquelas subsidiárias, sendo, pois, perfeitamente conformes aos *standards* internacionais de mercado vigentes no domínio em causa.

**Recomendação IV.2.1.** - Não obstante os Administradores não executivos não terem designado entre si um coordenador, verifica-se, na prática, que os indicados Administradores não executivos, atuando em mútua colaboração, beneficiam de uma comunicação ágil junto dos demais Administradores executivos e não executivos e acedem à efetiva disposição das condições e meios necessários ao bom desempenho das suas funções, sendo ainda que o Conselho de Administração promove anualmente a avaliação do seu próprio desempenho, quer quanto ao desempenho do seu coletivo, quer quanto ao desempenho individual dos membros executivos quer em relação aos membros não-executivos, acentuando a análise dos parâmetros de bom cumprimento do plano

estratégico e do orçamento delineados para a Sociedade, avaliando o processo de gestão de riscos, bem como situando esta avaliação ao nível da relação com os demais órgãos da Sociedade e com a Comissão de Vencimentos. Neste sentido, e como referido no ponto 18 supra deste Relatório, os referidos Administradores não executivos exercem os seus cargos no contexto de uma mútua e integrada coordenação funcional entre si estabelecida que tem vindo a promover, em todos os aspetos, uma resposta eficaz e eficiente dos mesmos às exigências dos respetivos mandatos societários.

**Recomendação IV.2.4.** - Sendo o órgão de administração composto por três membros não executivos e considerando-se, tal como vai expresso no ponto 18 supra deste Relatório, que a Vogal Eng.<sup>a</sup> Maria Deolinda Fidalgo do Couto não cumpre os critérios de independência neste âmbito. Entende-se, por um lado, que a vogal Dr.<sup>a</sup> Maria do Carmo Guedes Antunes de Oliveira cumpre todos os necessários requisitos de independência no exercício do respetivo cargo neste órgão societário de Administração, encontrando assim, por esta via, cumprida a indicada Recomendação IV.2.4. no sentido de que o número de administradores não executivos que cumprem os requisitos de independência não é inferior a um terço. Acresce que o Professor Dr. Juan Carlos Vazquez-Dodero de Bonifaz, pese embora exerça o respetivo cargo de forma contínua desde 1999 em resultado de sucessiva eleição ocorrida nas subseqüentes assembleias gerais eleitorais, tal circunstância não representa, por si, um fator de não independência do mesmo, sendo apenas um pressuposto meramente resultante do decurso do tempo sem efetivo reflexo nas condições materiais efetivas do seu exercício do respetivo cargo societário. Assim, não se observa que tal condicionante temporal tenha sido suscetível de afetar ou condicionar, em qualquer aspeto, a sua necessária isenção de análise e decisão, no decurso dos respetivos mandatos e até à presente data. E, embora seja Administrador de sociedades coligadas, não exerce nas mesmas quaisquer funções executivas, não colaborando nem interferindo na gestão corrente das mesmas, nem presta a qualquer uma dessas sociedades qualquer outro tipo de colaboração, nem titula qualquer outro tipo de relação comercial (significativa ou não significativa), seja de prestação de serviços ou outra, não sendo beneficiário de qualquer tipo de remuneração para além da auferida anualmente enquanto Administrador não-executivo da Ibersol, SGPS, SA. Mais se verifica que não está associado a grupos de interesses específicos, quer da Sociedade, quer dos seus acionistas de referência, e não têm objetivamente quaisquer interesses relevantes suscetíveis de colidir ou interferir com o livre exercício do seu mandato social. Não exerce ainda quaisquer atividades ou negócios com a Sociedade, no sentido do disposto nos art<sup>os</sup> 397.<sup>o</sup> e 398.<sup>o</sup> do Código das Sociedades Comerciais (CSC) e cumpre os demais requisitos de independência do art.<sup>o</sup> 414.<sup>o</sup>, n<sup>o</sup> 5, do mesmo CSC. Assim, nomeadamente considerando que vem fixado na Recomendação da Comissão Europeia de 15 de Fevereiro de 2005, a

qual determina (cfr respectivo ponto 13.), quanto ao requisito de independência, que um administrador deve ser considerado independente se não tiver quaisquer relações comerciais, familiares ou outras com a sociedade, com o acionista que detém o controle ou com os órgãos de direção de qualquer um deles, que possam originar um conflito de interesses suscetível de prejudicar a sua capacidade de apreciação, perspectiva-se que estão plenamente verificados os requisitos materiais de independência em relação ao membro não executivo, Prof. Juan Carlos Vazquez-Dodero de Bonifaz.

**Recomendação VI.2.8.** - Não obstante a Política de Remunerações dos Membros dos Órgãos Sociais aprovada na Assembleia Geral de 26 de maio de 2022 prever já a possibilidade de existência de uma componente variável na remuneração dos Administradores executivos, tem sido dada continuidade à política já anteriormente prosseguida de forma consistente - e que se tem mostrado adequada a assegurar elevados níveis de desempenho dos membros em causa, bem como a promover um crescimento sustentado da Sociedade - de acordo com a qual os membros executivos do Conselho de Administração são remunerados pela sociedade Acionista ATPS-SGPS, SA, a qual subscreveu um contrato de prestação de serviços com a participada do grupo, Ibersol Restauração, SA (cfr Pontos 69, 70 e 77 supra e Anexo 1 deste Relatório), não tendo, conseqüentemente, estes membros auferido quaisquer outras componentes remuneratórias, seja a que título ou espécie for, no ano de 2024.

**Recomendação VI.3.3.-** A Sociedade não tem constituída uma comissão de nomeações conforme consta explicitado nos pontos 15 e 27 supra deste Relatório. Não obstante, considerando a dimensão da Sociedade, a composição dos seus órgãos sociais (Conselho de Administração, com 5 membros, 2 executivos e 3 não executivos, Conselho Fiscal e ROC e da Comissão de Vencimentos) e a própria estrutura orgânico-funcional da Sociedade, afigurando-se ser uma estrutura comprovadamente adequada à dimensão da mesma, tem a mesma mostrado ser adequada a assegurar a implementação de procedimentos de seleção eficazes para a designação de quadros dirigentes da Sociedade, os quais - designadamente através da adoção de mecanismos de seleção rigorosos que permitem, com a necessária eficiência, identificar e selecionar candidatos de forma adequada - se tem revelado eficazes para assegurar a necessária qualificação e eficiência dos mesmos no exercício das respetivas funções, bem como o respeito por princípios de diversidade.

**Recomendação VII.2.** - A Sociedade não dispõe de uma comissão especializada em matéria de risco, encontrando-se devidamente descritos, nos pontos 50 e seguintes supra deste Relatório, os processos de controle interno e gestão de riscos implementados na

Sociedade, os quais se afiguram, face à dimensão e estrutura orgânico-funcional da Sociedade e natureza dos riscos a que a mesma está exposta, adequados e eficientes para o bom e eficaz funcionamento societário nesta matéria.

### **Outras informações finais**

**A sociedade deverá fornecer quaisquer elementos ou informações adicionais que, não se encontrando vertidas nos pontos anteriores, sejam relevantes para a compreensão do modelo e das práticas de governo adotadas.**

Em complemento da informação que vai exposta supra, e para os efeitos do disposto no artº 29º-H alínea q) do Código dos Valores Mobiliários, passamos à informação sobre a **política de diversidade** aplicada pela sociedade relativamente aos seus órgãos de administração e de fiscalização, designadamente, em termos de idade, sexo, habilitações e antecedentes profissionais, os objetivos dessa política de diversidade, bem como a forma como foi aplicada e os seus resultados no exercício de 2024.

A política de diversidade aplicada pela sociedade relativamente aos seus órgãos de administração e de fiscalização obedece aos seguintes princípios gerais:

Os candidatos a membros dos órgãos de administração e fiscalização devem:

- Ter experiência em cargos suficientemente seniores em empresas ou organizações semelhantes que lhes permitam:

1. Avaliar, desafiar e desenvolver os gestores mais seniores da empresa;
2. Avaliar e desafiar a estratégia corporativa do grupo e a das suas principais subsidiárias;
3. Avaliar e desafiar a performance operativa e financeira da empresa;
4. Avaliar o grau de cumprimento na organização dos valores da Ibersol;

- Para além dos mínimos básicos comuns, cada candidato individualmente deve contribuir para que o Conselho de Administração no seu conjunto tenha o seguinte conhecimento ou competências:

1. Conhecimento profundo e internacional dos principais sectores de atividade da Ibersol;
2. Conhecimento dos principais mercados e geografias de atuação dos principais negócios;
3. Conhecimento e competências nas técnicas de gestão e tecnologias determinantes para o sucesso de empresas com dimensão nos nossos sectores de atividade;

- Os candidatos devem ter as qualidades humanas, a clareza de propósito, a capacidade de análise, a capacidade de síntese e a capacidade de comunicação necessárias a que um

grande número de assuntos diversos e complexos possam ser discutidos em tempos necessariamente limitados com a profundidade necessária à tomada de decisões atempadas e de elevada qualidade.

- Sujeito ao cumprimento dos demais fatores, deverá procurar atingir-se uma significativa representatividade de géneros e origens.

A composição dos órgãos de administração e de fiscalização eleitos pela Assembleia Geral na generalidade das sociedades do grupo obedece às linhas orientadoras supra referidas, apresentando uma equilibrada diversidade de género, origem, habilitações e antecedentes profissionais.

No Conselho Fiscal e na Mesa da Assembleia Geral, cuja composição se descreve supra neste relatório, a proporção de pessoas de cada sexo respeita os limiares impostos pelo artigo 5º da Lei nº 62/2017, de 1 de Agosto, tendo ocorrido o mesmo na designação do Conselho de Administração para o quadriénio 2021 /2024.

A diversidade e a experiência profissional dos membros do Conselho de Administração e do Conselho Fiscal pode ser avaliada através dos respetivos “curriculum vitae”.

**ANEXO 1**  
**COMISSÃO DE VENCIMENTOS**  
**DECLARAÇÃO DA COMISSÃO DE VENCIMENTOS**  
**SOBRE A POLÍTICA DE REMUNERAÇÕES DOS ÓRGÃOS SOCIAIS**  
**DA IBERSOL, SGPS, S.A. A SUBMETER À APRECIÇÃO DA PRÓXIMA ASSEMBLEIA**  
**GERAL DE 2025**

**1.** Nos termos da competência que está atribuída a esta Comissão pela Assembleia Geral de Acionistas da Ibersol SGPS, SA. e nos termos do artigo 26.º, n.º 2, dos Estatutos da Sociedade, está cometida a esta Comissão de Vencimentos a função de fixar as remunerações dos membros dos órgãos sociais.

**2.** Nos termos estatutários aplicáveis, a Comissão de Vencimentos foi designada pela Assembleia Geral de Acionistas de 18 de junho de 2021, sendo composta por três membros independentes em relação aos membros dos órgãos de administração e fiscalização da sociedade.

**3.** A Comissão de Vencimentos submete, pois, à apreciação desta Assembleia Geral e para efeitos de adoção da Recomendação do Código de Governo das Sociedades do Instituto Português de Corporate Governance, a presente declaração contendo as orientações observadas por esta Comissão na fixação da remuneração dos seguintes membros dos órgãos societários: - Mesa da Assembleia Geral, Administração e Fiscalização, nos seguintes termos:

**a)** A remuneração dos membros da **Mesa da Assembleia Geral** foi fixada, em montante fixo anual, tendo os respetivos membros auferido a seguinte remuneração anual:

**Presidente da Mesa** - Prof. Dr. José Rodrigues de Jesus: 1.500 euros por cada AG a que presida;

**Vice-Presidente da Mesa** - Dr. Eduardo Moutinho Ferreira dos Santos: 1.000 euros por cada AG em que participe;

**Secretária da Mesa** - Dr.ª Clara Maria Azevedo Rodrigues Gomes: 670 euros por cada AG que secretarie.

**b) Conselho de Administração:** - A sociedade Acionista ATPS-SGPS, SA. prestou serviços de administração e gestão ao Grupo, tendo recebido por tais serviços, a quantia de 1.137.300,00 euros no ano de 2024. Entre as obrigações da ATPS - Sociedade Gestora de Participações Sociais, SA., ao abrigo do contrato celebrado com a Ibersol - Restauração, SA., inclui-se a de assegurar que os Administradores da Sociedade, Dr. António Alberto Guerra Leal Teixeira e Dr. António Carlos Vaz Pinto de Sousa exerçam os seus cargos sem que a mesma sociedade tenha de incorrer em qualquer encargo adicional. A Sociedade

não paga diretamente a nenhum dos seus Administradores Executivos qualquer remuneração. Dado que a ATPS - Sociedade Gestora de Participações Sociais, SA. é controlada pelos Administradores Dr. António Carlos Vaz Pinto de Sousa e Dr. António Alberto Guerra Leal Teixeira, estima-se que da referida importância de 1.137.300,00 euros, no ano de 2024, corresponderá a cada um desses Administradores, o valor de 568.650,00 euros. Estes membros não auferem qualquer complemento de reforma ou de reforma antecipada, nem quaisquer outros benefícios ou bónus.

Os **membros não executivos** auferiram as seguintes remunerações anuais:

- **Eng.ª Maria Deolinda Fidalgo do Couto**: auferiu o valor total anual de 203.381,79 euros, não tendo auferido quaisquer outras componentes remuneratórias pelo exercício do respetivo cargo;
- **Professor Dr. Juan Carlos Vazquez Dodero de Bonifaz**: recebeu o valor total anual de 6.000,00 euros, relativo a serviços prestados, não tendo este membro auferido quaisquer outras componentes remuneratórias, seja a que título for, designadamente prémios de desempenho, bónus ou quaisquer fees complementares de desempenho, complemento de reforma e/ou quaisquer pagamentos adicionais à apontada quantia de 6.000,00 euros - que lhe hajam sido prestados pela Sociedade.
- **Dr.ª Maria do Carmo Guedes Antunes de Oliveira**: auferiu o valor total anual de 40.000,00 euros, não tendo auferido quaisquer outras componentes remuneratórias pelo exercício do respetivo cargo;
- Os supra referidos Administradores Executivos e não executivos não auferem qualquer outra remuneração de outras Empresas do Grupo, não tendo direitos de pensão complementar ou de reforma antecipada que hajam sido adquiridos no exercício do respetivo cargo no ano 2024.
- Estes membros não auferem qualquer complemento de reforma ou de reforma antecipada, nem quaisquer outros benefícios ou bónus.

**c)** A remuneração dos **Membros do Conselho Fiscal** foi fixada, para o ano de 2024, em montante fixo anual, pagável doze vezes por ano, tendo os respetivos membros auferido a seguinte remuneração anual:

**Presidente** – Dr. Hermínio António Paulos Afonso: auferiu o valor mensal de 825,00 euros, não tendo auferido quaisquer outras componentes remuneratórias pelo exercício do respetivo cargo;

**Vogal** – Dr. Carlos Alberto Alves Lourenço: auferiu valor mensal de 733,33 euros, não tendo auferido quaisquer outras componentes remuneratórias pelo exercício do respetivo cargo;

**Vogal** – Dr.ª Maria José Martins Lourenço da Fonseca: auferiu o valor o valor mensal de

733,33 euros, não tendo auferido quaisquer outras componentes remuneratórias pelo exercício do respetivo cargo;

Na Assembleia Geral de 26 de maio de 2022, na sequência da aprovação da proposta apresentada pela Comissão de Vencimentos, procedeu-se à clarificação de aspetos de redação dos princípios subjacentes à remuneração dos órgãos sociais, atendendo ao quadro legislativo e recomendatório.

Estes princípios reforçam e destacam os aspetos da política de remunerações que são críticos para a sustentabilidade do negócio da Ibersol, em particular:

- o contexto internacional que permite aferir ("*benchmark*") a remuneração competitiva dos órgãos sociais e manter a capacidade de atrair e reter o melhor talento.
- o alinhamento das remunerações com as responsabilidades inerentes às funções desempenhadas pelos membros dos órgãos sociais, o seu curriculum, disponibilidade e competência.
- o nível desejado de competitividade do pacote de remunerações deve estar alinhado com a prática do mercado bem como as políticas de remuneração internas.
- o alinhamento com as políticas de remuneração e demais condições dos trabalhadores da Sociedade é garantido por comparação com funções equivalentes, o que confere um adequado nível de equidade interna e competitividade externa.
- a relevância de premiar o compromisso com a estratégia do Grupo, os interesses dos acionistas, a obtenção de resultados e a atitude e comportamentos adequados, são levados em consideração nas políticas de compensação da Sociedade.

A independência da Comissão, a par do acompanhamento permanente do benchmark bem como do recurso a consultadoria externa constitui uma forma eficaz de evitar eventuais conflitos de interesses com os membros dos órgãos sociais.

No que respeita à organização do Conselho de Administração foram especialmente ponderadas pela Comissão de Vencimentos as seguintes características:

- a existência de uma Comissão Executiva responsável pela gestão corrente da Sociedades;
- a existência eventual de administradores com funções executivas que não pertençam à Comissão Executiva;

- a eventualidade de serem criadas novas comissões, nomeadamente comissões especializadas nas quais sejam chamadas a participar administradores não executivos.

Tendo em consideração o atual modelo organizativo e os aludidos princípios da política de remunerações, a Comissão de Vencimentos considerou as seguintes medidas:

- Para assegurar que a remuneração dos Administradores com funções executivas está alinhada com as melhores práticas do mercado a nível internacional, foi reforçada a importância de manter um processo de definição de objetivos e de avaliação do desempenho, que deverá ser revisto e, ou, atualizado com uma periodicidade regular;

- Garantir a consistência entre indicadores quantitativos de desempenho mais relevantes definidos para a avaliação anual da Comissão Executiva da Sociedade e aqueles que também são considerados, de acordo com as suas responsabilidades, na avaliação anual de desempenho dos quadros da Sociedade.

- A remuneração dos administradores não executivos será composta por uma componente fixa que atende às responsabilidades específicas e à disponibilidade dos administradores.

- Para a remuneração dos administradores executivos prevê-se uma remuneração com componente fixa e variável, nos seguintes termos:

(I) A componente fixa da remuneração corresponde a uma verba fixa anual, com pagamento em parcelas, sendo o respetivo montante estabelecido em função das responsabilidades atribuídas e a comparação com o mercado para funções similares;

(II) A componente variável corresponde a um montante anual máximo fixado em 100% da remuneração fixa. O cálculo do montante a atribuir resultará de uma avaliação de desempenho anual que atenderá a indicadores quantitativos - em linha com os objetivos estratégicos e os planos de negócio aprovados pelo Conselho de Administração da Sociedade e a qualitativos considerados fundamentais para a sustentabilidade do negócio a longo prazo;

(III) Os objetivos quantitativos pesam 50% no cálculo do desempenho individual e refletem a performance relacionada com o crescimento real da empresa e o retorno gerado para os acionistas. Os indicadores financeiros de desempenho serão

ponderados de acordo com as prioridades estratégicas da Sociedade, o contexto do negócio e a evolução dos resultados;

IV) Os objetivos individuais qualitativos pesam 50% no cálculo do desempenho. A Comissão avalia a real implementação dos projetos transversais às companhias do Grupo que assegurem a competitividade futura dos negócios e a sustentabilidade a longo prazo. Os indicadores de mensuração são os seguintes: visão estratégica e alocação de recursos/ investimentos; saúde organizacional, agenda de talento e relações “multi stakeholders”;

(V) A atribuição da componente variável anual deve atender aos seguintes critérios:

a) se o desempenho individual não cumprir nenhum dos objetivos fixados (quantitativos ou qualitativos), não haverá lugar à atribuição da componente variável anual;

b) se o desempenho individual for igual ou superior, em todos ou alguns dos objetivos, a remuneração variável poderá oscilar entre 50% e 100% do valor máximo previsto para a remuneração variável.

(VI) O processo de avaliação de desempenho dos administradores executivos é anual, baseado em evidências concretas e disponibilizadas à Comissão de Vencimentos para monitorização regular do nível de cumprimento das metas aprovadas. De acordo com os procedimentos estabelecidos, o ciclo anual de desempenho é concluído com a atribuição da componente variável no primeiro semestre do ano seguinte ao avaliado, depois de apurados os resultados do exercício.

O total da remuneração (fixa e variável) deve assegurar um montante competitivo em termos de mercado e servir de incentivo ao desempenho individual e coletivo, através da definição de objetivos ambiciosos com vista a garantir crescimentos e níveis de retorno adequados para os acionistas.

Estes princípios estão devidamente considerados nos pressupostos relevados no supra indicado contrato celebrado entre a ATPS - Sociedade Gestora de Participações Sociais, SA. e a Ibersol - Restauração, S.A..

A Comissão entende que a política de remunerações adotada está em linha com as práticas de empresas semelhantes. Dadas as pressões do mercado na procura de talento e competências a nível executivo, a Comissão de Vencimentos analisará periodicamente a competitividade com base em estudos comparativos realizados por entidades independentes de reconhecida competências.

A Comissão de Vencimentos considera que a remuneração de Administradores com funções executivas é adequada e permite, através da definição de metas adequadas um alinhamento destes com os interesses da Sociedade a longo prazo. O alinhamento com os interesses de longo prazo da Sociedade sairá reforçado pela circunstância dos dois administradores serem, em conjunto, acionistas majoritários da Sociedade. Por essa razão a Comissão de Vencimentos entende não haver lugar a diferimento da remuneração variável.

Se existirem comissões especializadas, o montante pago aos administradores que as integrem e que não exerçam funções executivas na sociedade pode diferir nos restantes, podendo a Comissão de Vencimentos nestes casos proceder à atribuição de senhas de presença, tendo em atenção que as funções exercidas implicam uma maior exigência em termos de disponibilidade. Podem também ser atribuídas remunerações fixas aos administradores não executivos que sejam encarregados de tarefas específicas.

Ao Presidente, vice-presidente e secretário da mesa da Assembleia Geral e ao Presidente e vogais do Conselho Fiscal continuará a ser atribuído um valor fixo anual distribuído pelos diferentes meses.

A remuneração do Revisor Oficial de Contas será a correspondente aos valores constantes do contrato de prestação de serviços de revisão de contas. A respetiva remuneração deverá estar em linha com o que se pratica no mercado e resulta da proposta que foi apresentada à sociedade aquando da consulta das várias entidades realizada sob supervisão do Conselho Fiscal para nomeação do Revisor Oficial de Contas ocorrida em 14 de maio de 2018, sendo aí considerados os valores remuneratórios a prestar.

A Comissão de Vencimentos entende ainda fazer notar aos acionistas:

- que não existe na Sociedade qualquer plano de atribuição de ações ou opção de aquisição de ações aos administradores;
- não houve qualquer remuneração paga sob a forma de participação nos lucros.

A sociedade não adotou quaisquer acordos com membros dos órgãos sociais relacionadas com o desempenho das suas funções, períodos de pré-aviso aplicáveis, cláusulas de cessação ou de pagamentos associados à cessação dos contratos, não existindo qualquer limitação contratual prevista para a compensação a pagar por destituição sem justa causa de administrador, não existindo igualmente a indicada relação com componente variável da remuneração (esta componente variável não está estipulada contratualmente), aplicando-se ao caso concreto que haja a considerar-se, eventuais disposições legais que se mostrem aplicáveis neste âmbito.

**Porto, 30 de abril de 2025.**

**A Comissão de Vencimentos,**

*Vítor Pratas Sevilhano, Dr.,*

*Joaquim Alexandre de Oliveira e Silva, Dr.,*

*António J. Grandio, Dr .*

**ANEXO 2**  
**RELATÓRIO DO CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO**  
**SOBRE A POLÍTICA DE REMUNERAÇÕES**  
**DA IBERSOL, SGPS S.A.**

**1.** Em face da competência prevista no corpo do artigo 11.º dos Estatutos Sociais da IBERSOL, SGPS S.A. (IBERSOL), na mesma está compreendida e afeta ao Conselho de Administração a responsabilidade pela definição da política geral de remunerações para os cargos da Sociedade, e para todo o pessoal técnico e administrativo da mesma.

**2.** Em benefício da transparência e em cumprimento das Recomendações relativas ao governo das sociedades cotadas, o Conselho de Administração submete à apreciação desta Assembleia Geral, o presente Relatório contendo as orientações por si observadas na fixação das mencionadas remunerações, nos seguintes termos:

**a)** A política adotada na fixação da remuneração dos Dirigentes da IBERSOL coincide com aquela que está definida para a generalidade dos trabalhadores da Sociedade, sendo proporcional ao grau de responsabilidade e *performance* individual.

**b)** A remuneração destes Dirigentes da Sociedade compreende no essencial uma remuneração fixa e eventual remuneração variável, nos termos e condições que vão já expressos supra nos **pontos 69 a 88** do Relatório de Governo que antecede, e que se destacam:

**Os princípios gerais** observados são essencialmente aqueles que resultam da lei, tendo em conta as atividades efetivamente exercidas pelos trabalhadores e dirigentes em referência, tomando em consideração a situação económica da sociedade e as condições auferidas por quadros de outras empresas em situações equivalentes. Para o efeito, foram tidas em consideração as funções desempenhadas por cada um, as responsabilidades que lhes estão afetas, o impacto das funções exercidas nos resultados do Grupo e a avaliação do respetivo desempenho. A dimensão da sociedade e o grau de complexidade das diferentes funções são também elementos a tomar em consideração. A conjugação dos fatores supra enumerados e a valoração que lhes foi dada, permite satisfazer não só os interesses dos próprios titulares, mas primordialmente os do Grupo.

Quanto à variação anual da remuneração, do desempenho da sociedade e das suas participadas, e da remuneração média de trabalhadores em termos equivalentes a tempo inteiro da Sociedade, não existem alterações ou oscilações remuneratórias significativas que sejam relevantes nos últimos 5 anos, que não as determinadas pelos efeitos da pandemia do COVID-19, no Grupo, as quais são, em todo caso, temporalmente delimitadas e extrínsecas ao mesmo, pelo que se considera não constituir fator que deva ser considerado relevante em termos comparativos neste contexto.

Em termos comparativos, indica-se a variação anual, em termos percentuais, da remuneração dos membros do órgão de administração e fiscalização, do desempenho da Sociedade (e das participadas), aferida em termos da evolução do volume de negócios consolidados, e da remuneração média de trabalhadores em termos equivalentes a tempo inteiro da Sociedade (e das participadas), excluindo os membros dos órgãos de administração e de fiscalização, durante os últimos cinco exercícios:

Evolução anual Órgãos Sociais	2020*	2021*	2022**	2023**	2024
<b>Conselho de Administração (CA)</b>					
António Alberto Guerra Leal Teixeira	500 000,00€***	500 000,00€***	500 004,00€***	539 004,00€***	568 650,00€***
António Carlos Vaz Pinto de Sousa	500 000,00€***	500 000,00€***	500 004,00€***	539 004,00€***	568 650,00€***
Juan Carlos Vazquez-Dodero de Bonifaz	6 000,00 €	6 000,00 €	6 000,00 €	6 000,00 €	6 000,00 €
Maria Deolinda Fidalgo do Couto	---	73 691,13 €	147 035,64 €	219 835,64 €	203 381,79 €
Mario do Carmo Oliveira	---	21 444,42 €	40 000,00 €	40 000,00 €	40 000,00 €
<b>Conselho Fiscal (CF)</b>					
Hermínio António Paulos Afonso	---	5 307,50 €	9 900,00 €	9 900,00 €	9 900,00 €
Carlos Alberto Alves Lourenço	9 900,00 €	9 310,26€	8 800,00 €	8 800,00 €	8 800,00 €
Maria José Martins Lourenço da Fonseca	8 800,00 €	8 800,00 €	8 800,00 €	8 800,00 €	8 800,00 €
Eduardo Moutinho Ferreira dos Santos	8 800,00 €	4 399,98 €	---	---	---

\*\*\*esta informação considera o acima descrito quanto à estimada imputação, em partes iguais, a cada um dos administradores executivos da importância paga à ATPS-SGPS, S.A. no âmbito do referido contrato de prestação de serviços

Colaboradores da Sociedade	Evolução anual (Órgãos Sociais)	2020*	2021*	2022**	2023**	2024
<b>Salários e Ordenados</b>	Salários e ordenados (nota 4.3.2 Gastos com pessoal)	81 742 374	87 862 688	80 303 445	97 528 539	113 722 224
	Apoios (Erte e Lay-off)	10 300 000	9 000 000			
	Nr. Médio de empregados R&C (nota 4.3.2 Gastos com pessoal)	9 380	9 704	7 161	7 926	8 471
	Remuneração média (euros)	9 813	9 982	11 214	12 305	13 425
	Variação da remuneração média (%)	-12,4%	1,7%	12,3%	9,7%	9,1%
	Evolução volume de negócios consolidados	-40,5%	23,7%	74,3%	17,6%	13,4%

Em 2020 e 2021, considerados apoios no âmbito da Covid em Portugal e Espanha, período em que a evolução positiva da atividade foi interrompida pela pandemia.

2022 e 2023\*\* traduz a evolução das operações continuadas (sem Burger King)

### Órgãos Sociais

Conselho de Administração (CA) ***	1 006 000	1 094 725	1 193 040	1 343 844	1 386 682
Conselho Fiscal (CF)	27 500	27 496	27 492	27 492	27 500
Número de membros do CA + CF	6	7	8	8	8
Remuneração média Órgãos Sociais (euros)	172 250	160 317	152 566	171 417	176 773
Variação da remuneração média (%)	0,0%	-6,9%	-4,8%	12,4%	3,1%

Variação negativa em 2021 e 2022, resulta da entrada dos novos membros do CA a meio do ano de 2021.

Não existe número de ações ou opções concedidas sobre ações concedidas ou oferecidas, nem quaisquer condições para o exercício de quaisquer direitos neste âmbito, não existindo igualmente a atribuição de ações a título de remuneração.

**A política de remuneração** que submetemos à apreciação dos Acionistas da Sociedade, é, pois, a que se traduz na observância dos parâmetros objetivos acima enunciados, não havendo informações a considerar sobre qualquer afastamento dos procedimentos de aplicação desta política de remuneração, a qual é objetivamente determinada e executada, consistindo na remuneração dos dirigentes e colaboradores da Sociedade por uma quantia fixa ilíquida, anualmente prestada, até final do exercício do respetivo mandato societário. Na fixação de todas as remunerações foram observados, em síntese, os princípios gerais acima consignados: funções desempenhadas, situação da sociedade atual e futura, e critérios comparativos para graus de desempenho equivalentes, ponderando-se igualmente o grau de autonomia do respetivo desempenho individual, mais se considerando a performance técnica e/ou económico-financeira das diversas áreas de negócio em que a sociedades se inserem, bem como a performance económico-financeira da IBERSOL.

**Porto, 30 de abril de 2025.**

***O Conselho de Administração.***

**ANEXO 3**

**Lista de Cargos exercidos noutras empresas pelos Membros do Conselho Fiscal e pelos Membros da Mesa da Assembleia Geral**

**CONSELHO FISCAL:**

***Presidente - Dr. Hermínio António Paulos Afonso***

Além do cargo de Presidente do Conselho Fiscal da Ibersol, SGPS, S.A. exerce os seguintes cargos em Sociedades fora do Grupo Ibersol:

**Presidente do Conselho Fiscal:**

- Soja de Portugal, SGPS, SA

**ROC e Fiscal Único:**

- Edinpa - Empreendimentos Imobiliários, SA

- Rickiparodi - Moda e Acessórios Profissionais, SA

**Gerente:**

- Odisseia Mourisca, Lda.

***Vogal - Dr. Carlos Alberto Alves Lourenço***

Além do cargo de Vogal do Conselho Fiscal da Ibersol, SGPS, S.A. exerce o seguinte cargo em Sociedade fora do Grupo Ibersol:

**Vogal do Conselho Fiscal:**

- Manuel Champalimaud, SGPS, SA

***Vogal - Dr.ª Maria José Martins Lourenço da Fonseca***

Além do cargo de Vogal do Conselho Fiscal da Ibersol, SGPS, S.A. exerce os seguintes cargos em Sociedades fora do Grupo Ibersol:

**Presidente do Conselho Fiscal:**

- Sonae, SGPS, SA

- SDSR - Sports Division SR, SA

**Vogal do Conselho Fiscal:**

- MCretail, SGPS, SA

- Sonaecom, SGPS, SA

***Vogal Suplente - Dr. Joaquim Jorge Amorim Machado***

Além do cargo de Vogal Suplente do Conselho Fiscal da Ibersol, SGPS, S.A. exerce os seguintes cargos em Sociedades fora do Grupo Ibersol:

**Revisor Oficial de Contas/Gerente Único:**

- Jorge Amorim & Susana Pereira, SROC, Lda.

**Membro do Conselho Fiscal:**

- OCP Portugal – Produtos Farmacêuticos, S.A.
  - CPCdi – Companhia Portuguesa de Computadores Distribuição de Produtos Informáticos, S.A.
- Grupo Primor S.A.
- Soja de Portugal – Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A.
- The Fladgate Partnership – Vinhos, S.A.
- Fabrica de Conservas A Poveira, S.A.
- Rodi Industries, S.A.
- Verallia Portugal, S.A.

Fiscal Único Efetivo em diversas empresas de diferentes ramos de atividade.

**MESA DA ASSEMBLEIA GERAL:**

***Presidente – Prof. Dr. José Rodrigues de Jesus***

Além do cargo de Presidente da Mesa da Assembleia Geral da Ibersol, SGPS, S.A. exerce os seguintes cargos em Sociedades fora do Grupo Ibersol:

**Participa atualmente, sem o exercício da revisão legal de contas, nos conselhos fiscais:**

- Labesfal – Laboratórios Aliro, S.A.
- LMcapital Wealth Management, Empresa de Investimento S.A.

**Fiscal Único/ROC:**

- Calfor – Indústrias Metálicas, S.A.
- Arsopi – Holding, Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A.
- Camilo dos Santos Mota, S.A.
- Oliveira Dias, S.A.
- AGA – Álcool e Genéricos Alimentares, S.A.
- Arsopi-Thermal Equipamentos Térmicos, S.A.
- TECNOCON – Tecnologia e Sistemas de Controle, S.A.
- SAR – Sociedade de Participações Financeiras, S.A.

- SARCOL – Gestão de Investimentos Imobiliários, S.A.
- Domusnis – Sociedade Imobiliária, S.A.
- Tertúlia Aclamada, S.A.
- Arsopi – Indústrias Metalúrgicas Arlindo S. Pinho, Lda
- Arlindo Soares de Pinho, Lda

**Vice - Presidente - Dr. Eduardo Moutinho Ferreira Santos**

Não desempenha quaisquer outros cargos em Sociedades além do cargo de Vice-Presidente da Mesa da Assembleia Geral da Ibersol, SGPS S.A

**Secretária - Dr.ª Clara Maria Azevedo Rodrigues Gomes**

Além do cargo de Secretária da Mesa da Assembleia Geral da Ibersol, SGPS, S.A. exerce o seguinte cargo em Sociedades fora do Grupo Ibersol:

**Membro do Conselho de Administração:**

- Machado Gomes – Sociedade Imobiliária SA

**Porto, 30 de abril de 2025.**

**ANEXO A**  
**PROCEDIMENTO INTERNO EM MATÉRIA DE TRANSAÇÕES**  
**COM PARTES RELACIONADAS**

**1. ENQUADRAMENTO**

A Ibersol, SGPS S.A., sociedade aberta (“**Sociedade**”) aprovou e tem em prática, desde 2010, um procedimento específico em matéria de transações com partes relacionadas, aprovado pelo Conselho de Administração e pelo Conselho Fiscal, que visam materializar os objetivos agora prosseguidos pela Lei n.º 50/2020 que, a partir de 26 de agosto, tornou obrigatórias as condições de controlo e divulgação dessas transações, sem prejuízo de se manterem em vigor, de forma autónoma, os dispositivos da lei fiscal em matéria de preços de transferência.

O procedimento instituído na Ibersol visa assegurar que as transações com partes relacionadas, são realizadas:

- 1) - no âmbito da sua atividade corrente e em condições de mercado, em cumprimento dos requisitos legais, sendo divulgadas de modo transparente;
- 2) - de modo a garantir a proteção dos acionistas minoritários, sendo transações de que beneficiam todos os acionistas por forma equilibrada e equitativa.

**2. OBJETO E ÂMBITO DESTES PROCEDIMENTOS**

2.1 São estabelecidos os procedimentos internos aplicáveis a Transações com Partes Relacionadas, nos termos da legislação aplicável dos artigos 249.º-A a 249.º-D do Código dos Valores Mobiliários e artigo 397.º do Código das Sociedades Comerciais, as previsões do IAS 24 relevantes na matéria, e Capítulo I.5 do Código de Governo das Sociedades do IPCG 2020.

2.2. Tipologia de transações neste âmbito:

\*a) Transações a serem realizadas entre Ibersol, SGPS S.A. (“**Sociedade**”) por um lado, e uma Parte Relacionada da Sociedade<sup>1</sup> (**Parte Relacionada**) por outro;\*b) Transações a serem realizadas entre uma Parte Relacionada da Sociedade e uma Participada<sup>2</sup> da

---

<sup>1</sup> A expressão “**Parte Relacionada**” tem o significado estabelecido no parágrafo 9 do IAS 24 – conforme *Anexo I que contém uma lista que resume os critérios aqui pertinentes para a identificação de partes relacionadas.*

<sup>2</sup> “**Participada**” significa uma entidade sobre a qual a Sociedade exerça uma influência dominante nos termos do artigo 21 do Código dos Valores Mobiliários.

Sociedade por um montante igual ou superior a 2,5% do Ativo Consolidado da Sociedade<sup>3</sup> (“**Transações de Participadas**”).

2.3. As transações realizadas entre um membro do Conselho de Administração (incluindo membros da Comissão Executiva) e a Sociedade ou sociedades que se encontrem numa relação de domínio ou de grupo com a Sociedade (“**Transações com Administradores**”) deverão ser consideradas Relações com Partes Relacionadas ou Transações de Participadas, consoante o caso.

### **3. PRINCÍPIOS GERAIS**

#### **3.1. Interesse societário, equilíbrio e equidade**

A) Cada um dos membros do Conselho de Administração deve assegurar que as **Transações com Partes Relacionadas** cumprem os seguintes requisitos:

a) São realizadas tomando em consideração os melhores interesses da Sociedade no âmbito da sua atividade corrente, e

b) São realizadas em condições normais de mercado, ou seja, cumprindo uma objetiva consideração de que as partes envolvidas na transação aí atuam como entidades independentes, realizando transações comparáveis e consistentes com as condições de mercado por forma a assegurar a proteção dos interesses dos acionistas.

B) O membro do Conselho de Administração ou da Comissão Executiva que se encontre numa situação de conflito de interesses não deve interferir por qualquer meio no processo de decisão relativo a qualquer Transação com Parte Relacionada, sem prejuízo do dever de prestação de toda a informação que os membros deste órgão lhe solicitem.

#### **3.2. Transparência**

Cada um dos membros do Conselho de Administração deve, quando aplicável nos termos do presente Procedimento:

a) Promover que as Transações com Partes Relacionadas e, quando razoável e na medida em que possam exercer influência, as Transações de Participadas, sejam devidamente documentadas e, quando aplicável, divulgadas nos termos estabelecidos neste Procedimento;

b) Manter o Conselho de Administração informado relativamente a quaisquer Transações com Partes Relacionadas ou Transações de Participadas que sejam do seu conhecimento.

---

<sup>3</sup> “**Ativo Consolidado da Sociedade**” significa o valor dos ativos da Sociedade de acordo com as mais recentes contas consolidadas auditadas, tal como publicamente divulgadas.

\* o valor de 2,5% aplica-se em ambos os casos.

### **3.3. Atividade Corrente**

O Conselho de Administração ou a Comissão Executiva, devem promover que as Transações com Partes Relacionadas e as Transações de Participadas observam as seguintes condições:

- a) São realizadas no âmbito da atividade corrente da Sociedade (considerando que a Sociedade é uma Sociedade Gestora de Participações Sociais, sujeita ao regime legal do Decreto-Lei n.º 495/88 de 30 de dezembro) ou da Participada respetiva; e
- b) São concluídas em condições normais de mercado (não sendo sujeitas a quaisquer termos e condições especiais, atípicos ou que não sejam prática normal e corrente no mercado) e, no que respeita às Transações com Administradores, que não sejam concedidos benefícios especiais ao administrador contraente.

As transações que cumpram os requisitos destas alíneas a) e b) deverão, para efeitos do presente Procedimento ser consideradas “**Transações de Atividade Corrente**”.

### **3.4. Não concessão de crédito a membros do Conselho de Administração**

À Sociedade é proibido celebrar, sendo igualmente proibido ao Conselho de Administração, ou à Comissão Executiva, aprovar ou celebrar quaisquer Transações com Administradores em que a Sociedade (ou uma sociedade que esteja em relação de domínio ou de grupo com a Sociedade) direta ou indiretamente conceda empréstimos ou crédito a qualquer membro do Conselho de Administração (incluindo os membros da Comissão Executiva) ou preste garantias a obrigações por eles contraídas, sendo igualmente proibido facultar-lhes adiantamentos de remuneração superior a um mês.

## **4. REGISTO INTERNO E REVISÃO PELO CONSELHO FISCAL**

4.1. Todas as Transações com Partes Relacionadas devem ser notificadas ao Conselho Fiscal pelo Conselho de Administração, e este deverá garantir que o Secretário da Sociedade manterá um registo de todas as transações juntamente com toda a documentação de suporte relevante.

4.2. O Conselho de Administração, ou a Comissão Executiva, deve enviar ao Conselho Fiscal, pelo menos numa base semestral, uma lista das Transações com Partes Relacionadas que hajam sido realizadas desde a última comunicação, juntamente com a documentação e informação de suporte, nomeadamente os elementos referidos nos pontos 7.2 a) a d) - devendo iniciar-se este Procedimento com contagem a partir da entrada em vigor da Lei 50/2020, de 25 de Agosto.

4.3. Após o recebimento dos elementos referidos no ponto 4.2, o Conselho Fiscal deverá rever toda a documentação e verificar se as referidas Transações com Partes Relacionadas são Transações de Atividade Corrente, devendo as conclusões desta revisão ser incluídas no seu relatório anual e apresentadas ao Conselho de Administração.

4.4. O Conselho Fiscal pode requerer ao Conselho de Administração ou à Comissão Executiva toda a informação que considere relevante relativa a cada Transação realizada com Parte Relacionada podendo ainda emitir as recomendações que entender necessárias.

## **5. TRANSAÇÕES DE ATIVIDADE CORRENTE E TRANSAÇÕES ISENTAS**

5.1. Deverão ser consideradas como Transações de Atividade Corrente e, como tal e na medida do aplicável, apenas sujeitas às previsões em matéria de registo interno e revisão pelo Conselho Fiscal nos termos do ponto 4 supra - as seguintes transações:

a) Transações com Partes Relacionadas cujos respetivos termos e condições (incluindo preço) estejam de acordo com as transações habituais da Sociedade e sejam determinadas por fatores externos não controlados pela Sociedade (por exemplo, transações realizadas em mercado regulamentado em linha com os preços de mercado em vigor);

b) Todas as Transações com Partes Relacionadas e Transações de Participadas celebradas com instituições de crédito ou instituições financeiras, contanto que essas transações estejam em linha com as transações habituais da Sociedade e com os termos e condições de transações anteriores realizadas com as mesmas partes (por exemplo, renovações ou extensões de linhas de crédito existentes) ou aquelas cujos termos e condições não sejam menos favoráveis para a Sociedade (ou para a Participada) do que as condições oferecidas por entidades que não sejam Partes Relacionadas;

c) Transações com Partes Relacionadas efetuadas pela Sociedade relativamente às quais vigorem condições e/ou preços previamente estabelecidos e indistintamente aplicáveis a qualquer contraparte.

5.2. O processo e os requisitos para divulgação previstos nos pontos 6.1. e 7.1 infra não são aplicáveis relativamente às seguintes transações ("**Transações Isentas**"):

a) Transações realizadas entre a Sociedade e as suas Participadas desde que estas se encontrem numa relação de domínio com a Sociedade<sup>4</sup> e nenhuma Parte Relacionada com a Sociedade tenha interesses nessa Participada;

---

<sup>4</sup> Entidades que sejam co-controladas pela Sociedade não se incluem nesta exclusão.

- b) Transações relativas à remuneração dos membros do Conselho de Administração, ou a determinados elementos dessa remuneração; e
- c) Transações propostas a todos os acionistas da Sociedade nos mesmos termos em que a igualdade de tratamento de todos os acionistas e a proteção dos interesses da Sociedade são asseguradas.

## **6. TRANSAÇÕES REALIZADAS ENTRE A SOCIEDADE E AS SUAS PARTES RELACIONADAS**

6.1. Todas as transações que não sejam excluídas ou isentas nos termos do ponto 5 supra e que a Sociedade preveja realizar com uma ou mais Partes Relacionadas devem ser previamente revistas pelo Departamento Administrativo, que deve enviar ao órgão competente para aprovação da transação, um relatório onde:

- a) seja indicado o valor estimado da transação, bem como se a Parte Relacionada realizou outras Transações com a Sociedade nos últimos 12 meses que não tenham sido publicamente divulgadas nos termos deste Procedimento, indicando o valor dessas Transações;
- b) seja expresso e fundamentado que a transação em causa é uma Transação de Atividade Corrente; e
- c) se confirme que o Departamento de Administrativo da Sociedade foi informado da potencial transação para efeitos de dar cumprimento aos requisitos em matéria de preços de transferência, se aplicável.

6.2. O Conselho de Administração (ou Comissão Executiva se no âmbito dos seus poderes delegados) - pode aprovar uma Transação com Partes Relacionadas se: (i) o relatório emitido pelo Departamento Administrativo da Sociedade confirmar que a Transação em causa é uma Transação de Atividade Corrente e (ii) o valor da transação for inferior a 2,5% do ativo consolidado da Sociedade, aqui sendo consideradas todas as Transações com a mesma Parte Relacionada celebradas durante qualquer período de 12 meses ou durante o mesmo exercício, e que não tenham sido sujeitas às obrigações de divulgação pública previstas nos termos deste Procedimento no Ponto 7 infra;

6.3. Se o Conselho de Administração (ou Comissão Executiva) aprovar a Transação com a Parte Relacionada nos termos do ponto 6.2. supra, deve informar de imediato o Conselho Fiscal dessa deliberação, nos termos dos pontos 4.1. e 4.2. supra;

6.4. O Parecer prévio do Conselho Fiscal a ser emitido num prazo não superior a 10 dias úteis, prazo este que poderá ser maior ou menor conforme a complexidade da análise e/ou da urgência que se mostrem relevantes - seguido de deliberação do Conselho de Administração, serão necessários para aprovação de Transações com Partes Relacionadas incluídas ou isentas ao abrigo do Ponto 5 supra, que:

- a) Não sejam Transações de Atividade Corrente; ou
- b) Sejam iguais ou ultrapassem 2,5% do ativo consolidado da Sociedade <sup>5</sup>.

6.5. As Partes Relacionadas ou os seus representantes não podem estar envolvidos no processo de aprovação de Transações com Partes Relacionadas em relação às quais sejam parte interessada.

## **7. DIVULGAÇÃO PÚBLICA DE TRANSAÇÕES COM PARTES RELACIONADAS**

7.1. O Conselho de Administração deve assegurar que a Sociedade divulga publicamente, o mais tardar até ao momento em forem realizadas, todas as Transações com Partes Relacionadas que : (i) não sejam Transações de Atividade Corrente e (ii) sejam realizadas por um montante (isolado ou em conjunto com outras Transações realizadas com a mesma Parte Relacionada nos 12 meses anteriores e que não tenham sido publicamente divulgadas nos termos deste Procedimento ) - igual ou superior a 2,5% do Ativo Consolidado da Sociedade.

7.2. A divulgação pública mencionada no ponto 7.1, deve conter, no mínimo, os seguintes elementos:

- a) Identificação da Parte Relacionada;
- b) Informação sobre a natureza da relação com a Parte Relacionada;
- c) A data e o valor da Transação com a Parte Relacionada;
- d) A fundamentação quanto ao carácter equilibrado, normal e razoável da transação, do ponto de vista da Sociedade e dos acionistas que não são Partes Relacionadas, incluindo os acionistas minoritários; e
- e) Referência ao facto de o parecer do Conselho Fiscal relativo à Transação com a Parte Relacionada ser desfavorável, sendo o caso.

7.3. O Conselho de Administração deve especificar, no seu relatório anual, as autorizações concedidas pelo Conselho de Administração nos termos do artigo 397.º do Código das Sociedades Comerciais, e o Conselho Fiscal deve mencionar no seu relatório os pareceres proferidos sobre essas autorizações.

7.4. Os deveres de divulgação pública impostos por este Procedimento são aplicáveis sem prejuízo das regras relativas à divulgação de informação privilegiada referidas no artigo 17.º do Regulamento (UE) n.º 596/2014 do Parlamento Europeu e do Conselho, de 16 de abril de 2014.

---

<sup>5</sup> Se aplicável, este montante deve ser agregado com o de outras transações realizadas entre a mesma Parte Relacionada e a Sociedade nos últimos 12 meses que não tenham sido publicamente divulgadas nos termos do ponto 7.1.

## **8. TRANSAÇÕES DE PARTICIPADAS COM PARTES RELACIONADAS**

8.1. O Conselho de Administração da Sociedade (ou Comissão Executiva) deverá enviar ao Conselho de Administração das Participadas uma lista atualizada das Partes Relacionadas com a Sociedade e deverá dar instruções a cada uma dessas Participadas para notificar o Conselho de Administração da Sociedade sempre que qualquer uma dessas Participadas pretenda realizar uma transação com uma Parte Relacionada da Sociedade que: (i) tenha um valor igual ou superior a 2,5% do Ativo Consolidado da Sociedade (considerando todas as Transações de Participadas realizadas com a mesma Parte Relacionada nos últimos 12 meses que não tenham sido publicamente divulgadas de acordo com o ponto 7. supra) e (ii) não esteja isenta nos termos do ponto 5. supra.

A referida notificação deve incluir:

- a) Todos os elementos mencionados no ponto 7.2. supra;
- b) Referência ao facto de a transação ser uma Transação de Atividade Corrente e respetivo fundamento, e
- c) Cópia de todos os documentos relevantes relativos à transação.

8.2. Se a Transação da Participada referida no ponto 8.1 não for uma Transação de Atividade Corrente, deverá ser publicamente divulgada pela Sociedade, o mais tardar no momento em que for realizada, nos termos dos pontos 7.1 e 7.2 supra.

## **9. IDENTIFICAÇÃO DAS PARTES RELACIONADAS, PARTICIPADAS DA SOCIEDADE E PESSOAL CHAVE DA GESTÃO**

9.1. O Departamento Administrativo da Sociedade articulando com os demais Departamentos Financeiro/Departamento de Desenvolvimento/Departamento Relações de Trabalho Jurídico- Laborais da Sociedade devem manter as seguintes listas (“**Listas**”) permanentemente atualizadas:

- a) Pessoal Chave da Gestão<sup>6</sup>;
- b) Sociedades Participadas da Sociedade;
- c) Partes Relacionadas com a Sociedade.

9.2. As Listas devem estar disponíveis para consulta pelo Conselho de Administração, Comissão Executiva e Conselho Fiscal para o bom cumprimento dos seus deveres emergentes deste Procedimento.

## **10. REPORTE DE TRANSAÇÕES COM PARTES RELACIONADAS**

---

<sup>6</sup> “**Pessoal Chave da Gestão**” significa quaisquer indivíduos que tenham, direta ou indiretamente, autoridade ou responsabilidade pelo planeamento, direção e controlo das atividades da Sociedade, incluindo qualquer administrador (executivo ou não-executivo) da entidade em questão.

O procedimento a seguir pelo Conselho de Administração em matéria de transações com partes relacionadas será o decorrente da Política Interna em matéria de Transações com Partes Relacionadas, aprovado pelo Conselho de Administração, com parecer prévio vinculativo do Conselho Fiscal - e em cumprimento dos artigos 249.º-A a 249.º-D do Código dos Valores Mobiliários.

## **11 PREVISÕES FINAIS**

11.1 O Conselho de Administração aprovou o presente Procedimento, com parecer prévio favorável e vinculativo do Conselho Fiscal.

11.2 Quaisquer alterações a este Procedimento devem ser aprovadas pelo Conselho de Administração com parecer prévio favorável e vinculativo do Conselho Fiscal.

101.3 Este Procedimento será divulgado no Relatório Anual do Governo da Sociedade e tornada pública através de qualquer outro meio legalmente admissível.

**ANEXO I**

**PARTES RELACIONADAS DE ACORDO COM O IAS 24**

A lista abaixo inclui um sumário das pessoas singulares e coletivas consideradas Pessoas Relacionadas para efeitos do ponto 9 do IAS 24, tal como legislado pelo Regulamento da Comissão (EC) n.º 1126/2008 de 3 de novembro de 2008 na sua atual redação.

**A. Pessoas Singulares**

- i. Pessoa que detenha o Controlo ou Controlo Conjunto da Sociedade;
- ii. Pessoa que exerça uma Influência Significativa sobre a Sociedade;
- iii. Pessoa que integre o Pessoal Chave da Gestão da Sociedade ou da sua empresa-mãe;
- iv. Quaisquer Membros Íntimos da Família de quaisquer das pessoas identificadas nos pontos i. a iii. acima indicados.

**B. Pessoas Coletivas**

- i. Entidades que pertençam ao mesmo grupo da Sociedade;
- ii. Entidade que seja uma Associada da Sociedade (ou Associada de alguma das entidades que pertençam ao mesmo grupo da Sociedade) ou de que a Sociedade seja Associada (ou Associada de entidade que pertença ao mesmo grupo dessa Entidade);
- iii. Entidades que sejam um empreendimento conjunto (*joint-venture*) da Sociedade (ou um empreendimento conjunto de uma entidade que seja membro do grupo a que pertence a Sociedade) ou a Sociedade é um empreendimento conjunto de uma Entidade (ou empreendimento conjunto de membro do grupo a que pertence essa Entidade);
- iv. Entidades que sejam empreendimento conjunto (*joint-venture*) da mesma entidade terceira;
- v. Entidades que sejam empreendimento conjunto (*joint-venture*) de uma entidade terceira da qual a Sociedade é Associada (ou, se a Sociedade for um empreendimento conjunto de uma entidade terceira, a entidade Associada dessa entidade terceira);
- vi. A entidade que seja um plano de benefícios pós-emprego para benefício dos empregados da Sociedade, ou de qualquer entidade que seja parte relacionada da Sociedade;
- vii. Entidades controladas ou co-controladas por quaisquer das pessoas singulares mencionadas no ponto A. acima.
- viii. Entidades sobre as quais uma pessoa (ou qualquer membro íntimo da sua família), que detenha o Controlo ou Controlo Conjunto da Sociedade, exerça uma Influência

Significativa ou seja considerado Pessoal Chave da Gestão dessa entidade (ou da empresa-mãe dessa entidade);

ix. Entidade, ou qualquer membro do grupo de que faça parte, que preste serviços de Pessoal Chave da Gestão à Sociedade ou à sua empresa-mãe.

### **C. Glossário**

**a) Associado:** significa uma entidade, incluindo entidades sem personalidade jurídica tais como parcerias, sobre a qual a pessoa em questão exerça uma influência significativa, e que não seja uma Subsidiária nem um empreendimento conjunto (*joint-venture*);

**b) Membro Íntimo da Família:** relativamente a um indivíduo diz respeito aos membros da família que se espera que influenciem, ou sejam influenciados por esse indivíduo nos seus negócios com a Sociedade, o que pode incluir:

i. O cônjuge ou pessoa com análoga relação de afetividade e os filhos do indivíduo;

ii. Filhos do cônjuge ou de pessoa análoga com relação de afetividade; e

iii. Dependentes do indivíduo, do cônjuge ou de pessoa com análoga relação de afetividade.

**c) Controle:** tem o significado determinado pelo IFRS 10 - em termos gerais, uma entidade controla outra quando tem um poder sobre essa entidade que lhe confere a capacidade de gerir as atividades a que esta se encontra exposta, ou quando é detentor de direitos relativamente a resultados variáveis por via do seu relacionamento com essa entidade e tem capacidade para afetar esses resultados através do poder que exerce sobre a investida.

**d) Controle Conjunto:** é a partilha de controle, acordada contratualmente, de uma atividade económica que existe apenas quando decisões estratégicas relacionadas com a atividade exigem o consentimento unânime das partes que partilham o controle;

**e) Influência Significativa:** é o poder de participar nas decisões das políticas financeira e operacional de determinada entidade, mas que não confere o controle sobre essas políticas. A influência significativa pode ser obtida por posse de ações, estatuto ou acordo.

# Demonstrações Financeiras Consolidadas

Ibersol S.G.P.S., S.A.

31 de dezembro de 2024

## Índice

Demonstração Consolidada dos Resultados e do Outro Rendimento Integral.....	226
Demonstração Consolidada da Posição Financeira .....	227
Demonstração Consolidada dos Fluxos de Caixa .....	228
Demonstração Consolidada das Alterações nos Capitais Próprios .....	229
Notas anexas às demonstrações financeiras consolidadas.....	230
1. Apresentação e Estrutura do Grupo.....	230
1.1. Subsidiárias do Grupo Ibersol .....	231
1.2. Empreendimentos conjuntos e associadas do Grupo Ibersol e outros investimentos .....	232
1.3. Alterações ocorridas no perímetro de consolidação.....	232
2. Bases de preparação da informação financeira .....	233
2.1. Bases de apresentação.....	233
2.1.1. Aprovação das demonstrações financeiras .....	233
2.1.2. Referencial contabilístico.....	233
2.1.3. Bases de mensuração .....	233
2.1.4. Comparabilidade .....	233
2.1.5. Bases de consolidação.....	233
2.1.6. Moeda de apresentação e transações em moeda estrangeira .....	235
2.2. Novas normas, alteração e interpretação.....	236
2.3. Estimativas e julgamentos contabilísticos relevantes .....	242
3. Gestão do Risco Operacional.....	242
3.1. Riscos do contexto global.....	242
3.2. Riscos de contratos de desenvolvimento e de franquia .....	242
3.3. Riscos da qualidade e segurança alimentar .....	243
3.4. Risco de preço .....	243
3.5. Riscos ambientais.....	243
4. Desempenho Operacional .....	244
4.1. Rédito.....	244
4.2. Relato por segmentos.....	245
4.3. Rendimentos e gastos operacionais.....	248
4.3.1. Fornecimentos e serviços externos.....	249
4.3.2. Gastos com pessoal.....	250
4.3.3. Outros rendimentos/(gastos) operacionais .....	251
5. Fundo de Maneio .....	251
5.1. Inventários .....	251

5.1.1.	Custo de vendas .....	252
5.2.	Contas a receber .....	252
5.2.1.	Clientes .....	255
5.2.2.	Outras contas a receber .....	255
5.2.3.	Outros devedores.....	255
5.2.4.	Acréscimos de rendimentos.....	256
5.2.5.	Gastos a reconhecer .....	257
5.3.	Contas a pagar.....	257
5.3.1.	Fornecedores .....	258
5.3.2.	Outros credores.....	258
5.3.3.	Acréscimos de gastos.....	258
5.3.4.	Rendimentos a reconhecer .....	258
6.	Investimentos .....	259
6.1.	Concentrações de atividades empresariais.....	259
6.2.	Goodwill.....	261
6.3.	Ativos intangíveis.....	263
6.4.	Ativos fixos tangíveis.....	265
6.5.	Ativos sob direito de uso.....	267
6.6.	Depreciações, amortizações e perdas por imparidade em ativos não financeiros.....	270
6.6.1.	Imparidade do Goodwill .....	271
6.6.2.	Imparidade de ativos fixos tangíveis, intangíveis e direitos de uso .....	272
6.7.	Investimentos em associadas e empreendimentos conjuntos.....	273
6.8.	Operações descontinuadas e ativos não correntes detidos para venda .....	275
6.9.	Propriedade de Investimento .....	278
7.	Gestão de Risco financeiro.....	279
7.1.	Risco cambial .....	279
7.2.	Risco de taxa de juro.....	280
7.3.	Risco de crédito .....	281
7.4.	Risco de liquidez.....	282
7.5.	Risco de capital.....	283
8.	Financiamento .....	284
8.1.	Capital próprio.....	284
8.1.1.	Capital social .....	284
8.1.2.	Ações próprias .....	284
8.1.3.	Reservas e resultados transitados .....	284
8.1.4.	Interesses que não controlam .....	285
8.1.5.	Dividendos.....	285
8.1.6.	Resultado por ação.....	285
8.2.	Dívida bancária.....	286
8.3.	Passivos de locação .....	288
8.4.	Obrigações do tesouro .....	291

8.5.	Caixa e depósitos bancários .....	292
8.6.	Ativos e passivos financeiros .....	293
8.7.	Resultado da atividade financeira .....	294
9.	Imposto sobre o rendimento .....	295
9.1.	Imposto corrente .....	295
9.1.1.	Imposto corrente reconhecido na demonstração de resultados .....	295
9.1.2.	Imposto corrente reconhecido na demonstração da posição financeira .....	296
9.2.	Impostos diferidos .....	296
9.2.1.	Ativos por impostos diferidos .....	298
9.2.2.	Passivos por impostos diferidos .....	299
10.	Provisões e Contingências .....	299
10.1.	Provisões .....	299
10.2.	Ativos e passivos contingentes .....	300
10.3.	Garantias .....	301
10.4.	Outros compromissos .....	301
11.	Transações com partes relacionadas .....	301
12.	Informações adicionais exigidas por lei .....	302
13.	Eventos Subsequentes .....	303

# Demonstração Consolidada dos Resultados e do Outro Rendimento Integral

Para os anos findos em 31 de dezembro de 2024 e 2023

	Notas	Exercícios findos em	
		31 de Dezembro	
		2024	2023
Vendas	4.1.	471 110 698	414 624 839
Prestações de serviços	4.1.	3 190 147	3 559 587
Custo de vendas	5.1.1.	-112 773 859	-100 190 238
Fornecimentos e serviços externos	4.3.1.	-129 573 604	-121 872 018
Gastos com o pessoal	4.3.2.	-145 722 877	-127 345 166
Depreciações, amortizações e perdas por imparidade em ativos não financeiros	6.2. a 6.6.	-72 223 047	-50 734 875
Outros rendimentos /(gastos) operacionais	4.3.3.	9 493 530	4 908 081
<b>Resultado operacional das operações continuadas</b>		<b>23 500 988</b>	<b>22 950 210</b>
Gastos e perdas financeiras	8.7.	-16 746 419	-14 331 038
Rendimentos e ganhos financeiros	8.7.	5 165 182	4 523 905
Resultados de associadas e empreendimentos conjuntos	6.7.	-157 050	239 078
<b>Resultado antes de imposto das operações continuadas</b>		<b>11 762 701</b>	<b>13 382 155</b>
Imposto sobre o rendimento do período	9.1.1.	-765 593	1 226 065
<b>Resultado líquido consolidado das operações continuadas</b>		<b>10 997 108</b>	<b>14 608 220</b>
Operação descontinuada:			
Lucro (prejuízo) de operações descontinuadas, líquida de imposto	6.8.	2 825 357	805 466
<b>Resultado líquido consolidado</b>		<b>13 822 465</b>	<b>15 413 686</b>
Outro rendimento integral:			
Diferenças cambiais líquidas		-260 231	-11 406 222
<b>RENDIMENTO INTEGRAL CONSOLIDADO</b>		<b>13 562 234</b>	<b>4 007 464</b>
<b>Resultado líquido consolidado atribuível a:</b>			
Accionistas da empresa mãe			
Operações continuadas		11 026 440	14 731 980
Operações descontinuadas		2 825 357	805 466
Interesses que não controlam	8.1.4.		
Operações continuadas		-29 332	-123 760
Operações descontinuadas		0	0
		<b>13 822 465</b>	<b>15 413 686</b>
<b>Rendimento integral consolidado atribuível a:</b>			
Accionistas da empresa mãe			
Operações continuadas		10 766 209	3 325 758
Operações descontinuadas		2 825 357	805 466
Interesses que não controlam	8.1.4.		
Operações continuadas		-29 332	-123 760
Operações descontinuadas		0	0
		<b>13 562 234</b>	<b>4 007 464</b>
<b>Resultado por acção:</b>	8.1.6.		
Básico			
Operações continuadas		<b>0,26</b>	<b>0,35</b>
Operações descontinuadas		<b>0,07</b>	<b>0,02</b>
Diluído			
Operações continuadas		<b>0,26</b>	<b>0,35</b>
Operações descontinuadas		<b>0,07</b>	<b>0,02</b>

Porto, 30 de Abril de 2025

O Conselho de Administração,

# Demonstração Consolidada da Posição Financeira

Em 31 de dezembro de 2024 e 2023

ATIVO	Notas	31/12/2024	31/12/2023
<b>Ativo não corrente</b>			
Goodwill	6.1. e 6.2.	58 587 677	54 391 775
Ativos intangíveis	6.3.	40 927 365	26 504 932
Ativos fixos tangíveis	6.4.	160 526 797	130 710 349
Ativos sob direitos de uso	6.5.	264 790 755	218 816 592
Propriedade de Investimento	6.9.	12 539 186	12 839 749
Investimentos em Associadas e Empreendimentos conjuntos	6.7.	5 481 859	6 323 998
Instrumentos de dívida ao custo amortizado	8.4.	1 443 650	585 250
Contas a receber não correntes	5.2.	10 227 350	9 149 041
Ativos por impostos diferidos	9.2.1.	9 207 174	12 236 647
<b>Total de ativos não correntes</b>		<b>563 731 813</b>	<b>471 558 333</b>
<b>Ativo corrente</b>			
Inventários	5.1.	15 415 255	13 185 289
Imposto sobre o rendimento a recuperar	9.1.2.	2 968 601	3 550 462
Instrumentos de dívida ao custo amortizado	8.4.	187 018	995 489
Contas a receber correntes	5.2.	37 918 728	28 678 238
Caixa e depósitos bancários	8.5.	140 659 284	188 538 842
<b>Total de ativos correntes</b>		<b>197 148 885</b>	<b>234 948 320</b>
Grupo de ativos classificados como detidos para venda	6.8.	396 898	5 876 692
<b>Total do Ativo</b>		<b>761 277 596</b>	<b>712 383 344</b>
<b>CAPITAL PRÓPRIO</b>			
<b>Capital Próprio</b>			
Capital social	8.1.1.	41 514 818	42 359 577
Ações próprias	8.1.2.	-2 696 712	-3 244 008
Prêmios de emissão	8.1.1.	29 900 789	29 900 789
Reserva de conversão cambial	8.1.3.	-21 754 904	-21 494 673
Reservas Legais	8.1.3.	6 091 350	4 236 428
Resultados transitados e outras reservas	8.1.3.	275 660 797	287 597 084
Resultado Líquido do Exercício	8.1.3.	13 851 797	15 537 446
<b>Capital Próprio atribuível aos detentores do capital da Ibersol</b>		<b>342 567 935</b>	<b>354 892 643</b>
Interesses que não controlam	8.1.4.	2 114	31 446
<b>Total do Capital Próprio</b>		<b>342 570 049</b>	<b>354 924 089</b>
<b>PASSIVO</b>			
<b>Passivo não corrente</b>			
Financiamentos obtidos	8.2.	13 221 336	12 663 527
Passivos de locação	8.3.	214 485 891	188 846 002
Passivos por impostos diferidos	9.2.2.	4 088 399	2 769 902
Provisões	10.1.	455 505	2 542 118
Contas a pagar não correntes	5.3.	3 704	3 704
<b>Total de passivos não correntes</b>		<b>232 254 836</b>	<b>206 825 253</b>
<b>Passivo corrente</b>			
Financiamentos obtidos	8.2.	15 739 644	15 790 517
Passivos de locação	8.3.	75 000 106	40 161 966
Contas a pagar correntes	5.3.	95 427 967	92 691 914
Imposto sobre o rendimento a pagar	9.1.2.	110 993	156 520
<b>Total de passivos correntes</b>		<b>186 278 710</b>	<b>148 800 917</b>
Passivos diretamente associados ao grupo de ativos classificados como detidos para venda	6.8.	174 002	1 833 086
<b>Total do Passivo</b>		<b>418 707 547</b>	<b>357 459 256</b>
<b>Total do Capital Próprio e Passivo</b>		<b>761 277 596</b>	<b>712 383 344</b>

Porto, 30 de Abril de 2025

O Conselho de Administração,

## Demonstração Consolidada dos Fluxos de Caixa

Para os anos findos em 31 de dezembro de 2024 e 2023

	Nota	2024	2023
<b>Fluxos de Caixa das Atividades Operacionais</b>			
Recebimentos de clientes		473 739 821	438 914 311
Pagamentos a fornecedores		-251 250 401	-237 472 951
Pagamentos ao pessoal		-117 013 128	-103 386 805
Fluxos gerados pelas operações		105 476 292	98 054 555
(Pagamentos)/recebimento imposto s/ rendimento		-2 533 741	-4 145 246
Outros recebimentos/(pagamentos) de atividades operacionais		-18 130 979	-20 802 426
<b>Fluxos das atividades operacionais (1)</b>		<b>84 811 572</b>	<b>73 106 883</b>
<b>Fluxos de caixa das atividades de investimento</b>			
Recebimentos provenientes de:			
Alienação de operações descontinuadas líquida de caixa e equivalentes de caixa	6.8.	5 747 647	25 971 698
Investimentos financeiros	5.2.	129 991	206 399
Ativos fixos tangíveis		-	19 856
Juros recebidos		5 219 940	4 427 787
Outros ativos financeiros	8.4.	976 600	423 573
Pagamentos respeitantes a:			
Aquisição de subsidiárias líquido de caixa e equivalentes de caixa	6.1.	-11 578 087	-
Investimentos financeiros	6.7.	-2 504 129	-3 099 423
Outros ativos financeiros	8.4. e 5.2.	-1 625 628	-
Ativos fixos tangíveis		-39 278 781	-30 569 098
Ativos intangíveis		-3 158 807	-3 586 599
<b>Fluxos das atividades de investimento (2)</b>		<b>-46 071 255</b>	<b>-6 205 807</b>
<b>Fluxos de caixa das atividades de financiamento</b>			
Recebimentos provenientes de:			
Empréstimos obtidos	8.2.	16 767 067	-
Pagamentos respeitantes a:			
Empréstimos obtidos	8.2.	-26 177 287	-42 445 598
Dívida de locação	8.3.	-34 352 050	-22 691 767
Juros de empréstimos e custos similares		-1 996 932	-4 279 351
Juros de contratos de locação	8.3	-14 805 610	-10 113 570
Dividendos pagos	8.1.5.	-20 755 209	-29 651 704
Aquisição de ações próprias	8.1.2.	-5 231 174	-3 244 008
<b>Fluxos das atividades de financiamento (3)</b>		<b>-86 551 195</b>	<b>-112 425 998</b>
<b>Variação de caixa e seus equivalentes (4)=(1)+(2)+(3)</b>		<b>-47 810 878</b>	<b>-45 524 922</b>
Efeitos de diferenças cambiais		-68 680	-3 068 865
Caixa e equivalentes de caixa no início do período		188 538 842	237 132 629
<b>Caixa e equivalentes de caixa no final do período</b>	8.5.	<b>140 659 284</b>	<b>188 538 842</b>

Porto, 30 de Abril de 2025

O Conselho de Administração,

# Demonstração Consolidada das Alterações nos Capitais Próprios

Para os anos findos em 31 de dezembro de 2024 e 2023

Atribuível a detentores do capital											
	Nota	Capital Social	Ações Próprias	Prêmios de Emissão	Reservas legais	Reservas de conversão cambial	Resultados Transitados e Outras Reservas	Resultado Líquido do Exercício	Total	Interesses que não Controlam	Total Capital Próprio
<b>Saldo em 1 de janeiro de 2023</b>		46 000 000	-11 410 227	29 900 789	1 976 081	-10 088 451	167 521 938	159 875 149	383 775 279	-81 719	383 693 560
<b>Alterações do período:</b>											
Aplicação do resultado consolidado de 2022:											
Transferência para reservas e resultados transitados					2 260 347		157 614 802	-159 875 149	-		-
Redução de capital	8.1.1.	-3 640 423	11 410 227				-7 769 804		-		-
Compra ações próprias	8.1.2.		-3 244 008						-3 244 008		-3 244 008
Reservas de conversão - Angola						-11 406 222			-11 406 222		-11 406 222
Outros movimentos relativos a interesses que não controlam							-118 148		-118 148	236 925	118 777
Resultado consolidado do exercício findo em 31 de dezembro de 2023								15 537 446	15 537 446	-123 760	15 413 686
<b>Total alterações do período</b>		-3 640 423	8 166 219	-	2 260 347	-11 406 222	149 726 850	-144 337 703	769 068	113 165	882 233
<b>Resultado líquido consolidado</b>								<b>15 537 446</b>	<b>15 537 446</b>	<b>-123 760</b>	15 413 686
Rendimento consolidado integral									4 131 224	-123 760	4 007 464
<b>Operações com detentores de capital no período</b>											
Aplicação do resultado consolidado de 2022:											
Dividendos distribuídos	8.1.5.						-29 651 704		-29 651 704		-29 651 704
<b>Saldo em 31 de Dezembro de 2023</b>		<b>42 359 577</b>	<b>-3 244 008</b>	<b>29 900 789</b>	<b>4 236 428</b>	<b>-21 494 673</b>	<b>287 597 084</b>	<b>15 537 446</b>	<b>354 892 642</b>	<b>31 446</b>	<b>354 924 089</b>
<b>Saldo em 1 de janeiro de 2024</b>		42 359 577	-3 244 008	29 900 789	4 236 428	-21 494 673	287 597 084	15 537 446	354 892 642	31 446	354 924 089
<b>Alterações do período:</b>											
Aplicação do resultado consolidado de 2023:											
Transferência para reservas e resultados transitados					1 854 922		13 682 524	-15 537 446	-		-
Redução de capital	8.1.1.	-844 759	5 778 469				-4 933 710		-		-
Compra ações próprias	8.1.2.		-5 231 174						-5 231 174		-5 231 174
Reservas de conversão - Angola						-260 231			-260 231		-260 231
Outros movimentos relativos a interesses que não controlam							70 110		70 110		70 110
Resultado consolidado do exercício findo em 31 de dezembro de 2024								13 851 797	13 851 797	-29 332	13 822 465
<b>Total alterações do período</b>		-844 759	547 295	-	1 854 922	-260 231	8 818 924	-1 685 649	8 430 502	-29 332	8 401 170
<b>Resultado líquido consolidado</b>								<b>13 851 797</b>	<b>13 851 797</b>	<b>-29 332</b>	13 822 465
Rendimento consolidado integral									13 591 566	-29 332	13 562 234
<b>Operações com detentores de capital no período</b>											
Aplicação do resultado consolidado de 2023:											
Dividendos distribuídos	8.1.5.						-20 755 209		-20 755 209		-20 755 209
<b>Saldo em 31 de Dezembro de 2024</b>		<b>41 514 818</b>	<b>-2 696 712</b>	<b>29 900 789</b>	<b>6 091 350</b>	<b>-21 754 904</b>	<b>275 660 797</b>	<b>13 851 797</b>	<b>342 567 935</b>	<b>2 114</b>	<b>342 570 049</b>

Porto, 30 de Abril de 2025

O Conselho de Administração,

# Notas anexas às demonstrações financeiras consolidadas

## 1. Apresentação e Estrutura do Grupo

A IBERSOL, SGPS, SA (“Grupo” ou “Ibersol”), tem sede na Praça do Bom Sucesso, Edifício Península n.º 105 a 159 – 9º, 4150-146 Porto, Portugal, e as suas subsidiárias (conjuntamente, o Grupo), exploram uma rede de 552 unidades no ramo da restauração através das marcas Pizza Hut, Pasta Caffé, Pans & Company, Ribs, FrescCo, SantaMaría, Kentucky Fried Chicken, Pans Café, Pizza Móvil, Miit, Taco Bell, Sol, Silva Carvalho Catering e Palace Catering, Goto Café e outras. O Grupo possui 497 unidades de exploração própria e 55 em regime de franquia. Deste universo, 315 estão sediadas em Portugal, das quais 314 são próprias e 1 franquizada, e 222 estão sediadas em Espanha, repartindo-se por 169 estabelecimentos próprios e 53 franquizados, e 13 em Angola e 1 noutras localizações.

A Empresa é uma sociedade anónima e está cotada na Euronext de Lisboa.

Firma: IBERSOL SGPS, S.A.

Sede: Edifício Península Praça do Bom Sucesso, nº 105 a 159, 9º, Porto, Portugal

Natureza Jurídica: Sociedade Anónima

Capital Social: €41.514.818

N.I.P.C.: 501 669 477

A Empresa-mãe e entidade controladora final da Ibersol SGPS é a sociedade ATPS – SGPS, S.A..

## 1.1. Subsidiárias do Grupo Ibersol

Nos períodos findos em 31 de dezembro de 2024 e 2023, as empresas do Grupo, suas respectivas sedes e principal negócio desenvolvido incluídas na consolidação pelo método de consolidação integral e a respetiva proporção do capital é conforme se segue:

Firma	Sede	% Participação	
		dez/24	dez/23
<b>Empresas subsidiárias</b>			
Iberusa Hotelaria e Restauração, S.A.	Porto	100%	100%
Ibersol Restauração, S.A.	Porto	100%	100%
Ibersande Restauração, S.A.	Porto	100%	100%
Ibersol Madeira e Açores Restauração, S.A.	Funchal	100%	100%
Iberaki Restauração, S.A.	Porto	100%	100%
Restmon Portugal, Lda	Porto	61%	61%
Vidisco, S.L.	Vigo - Espanha	100%	100%
Inverpeninsular, S.L.	Vigo - Espanha	100%	100%
Firmoven Restauração, S.A.	Porto	100%	100%
IBR - Sociedade Imobiliária, S.A.	Porto	100%	100%
Anatir SGPS, S.A.	Porto	100%	100%
Sugestões e Opções-Actividades Turísticas, S.A	Porto	100%	100%
José Silva Carvalho Catering, S.A.	Porto	100%	100%
Iberusa Central de Compras para Restauração ACE	Porto	100%	100%
Maestro - Serviços de Gestão Hoteleira, S.A.	Porto	100%	100%
SEC - Eventos e Catering, S.A.	Porto	100%	100%
IBERSOL - Angola, S.A.	Luanda - Angola	100%	100%
HCI - Imobiliária, S.A.	Luanda - Angola	100%	100%
Ibergourmet Produtos Alimentares (ex-Gravos 2012, S.A)	Porto	100%	100%
Lusinver Restauracion, S.A.	Vigo - Espanha	100%	100%
The Eat Out Group S.L.U.	Barcelona - Espanha	100%	100%
Pansfood, S.A.U.	Barcelona - Espanha	100%	100%
Foodstation, S.L.U	Barcelona - Espanha	100%	100%
Dehesa de Santa Maria Franquicias, S.L.	Barcelona - Espanha	100%	100%
Food Orchestrator, S.A.	Braga	84%	84%
Eat Tasty, S.L.	Madrid	84%	84%
Iberespana Central de Compras, A.I.E.	Vigo - Espanha	100%	100%
Belsai Restauração, S.A.	Porto	-	100%
IBERPRET, S.A.	Porto	100%	-
New Restaurants of Spain, S.A.	Alicante - Espanha	100%	40%
Medfood Invest S.L.	Alicante - Espanha	100%	40%

O grupo Ibersol não tem sucursais.

## 1.2. Empreendimentos conjuntos e associadas do Grupo Ibersol e outros investimentos

Nos períodos findos em 31 de dezembro de 2024 e 2023, as empresas do Grupo, suas respectivas sedes e principal negócio desenvolvido incluídas na consolidação pelo método de equivalência patrimonial e a respetiva proporção do capital é conforme se segue:

Firma	Sede	% Participação	
		dez/24	dez/23
<b><u>Empresas associadas</u></b>			
Ziaicos - Serviços e gestão, Lda	Porto	40%	40%
<b><u>Empresas controladas conjuntamente</u></b>			
UQ Consult - Serviços de Apoio à Gestão, S.A.	Porto	50%	50%
New Restaurants of Spain, S.A.	Alicante - Espanha	-	40%
Medfood Invest S.L.	Alicante - Espanha	-	40%
Sapidum Ferrolterra SL	Galiza - Espanha	25%	-
Original Chicken Compostela SL	Galiza - Espanha	25%	-
Gut & Schnell SL	Galiza - Espanha	25%	-
Frisch Vigo SL	Galiza - Espanha	25%	-
Frisch Pontevedra SL	Galiza - Espanha	25%	-
Lecker Ourense SL	Galiza - Espanha	25%	-

As sociedades New Restarants of Spain e Medfood passaram a cumprir com o critério para serem consideradas subsidiárias.

## 1.3. Alterações ocorridas no perímetro de consolidação

### Aquisição de novas sociedades

Em 23 de julho de 2024 foi concluída a aquisição de 100% do capital da subsidiária Medfood Investments S.L. (que por sua vez detém 100% do capital social das New Restaurants of Spain, S.A.), após a aquisição inicial de de uma participação de 40% em 2023, pela subscrição de 40% do capital social da Medfood. Ver nota 6.1.

Em 27 de Dezembro de 2024, na sequência de um acordo estabelecido com o Grupo Gallaecia, foi adquirido 25% do capital social das sociedades Sapidum Ferrolterra SL, Original Chicken Compostela SL, Gut & Schnell SL, Frisch Vigo SL, Frisch Pontevedra SL e Lecker Ourense SL, as quais no seu conjunto operam 10 restaurantes KFC na zona da Galiza. Nos termos desse acordo, a Ibersol ficou com uma opção de adquirir os remanescentes 75% do capital social das sociedades e com uma opção de vender a atual participação de 25%, a exercer em 2028. Nos termos do acordo estabelecido, a Ibersol detém controlo conjunto sobre estas sociedades. Ver nota 6.7.

### Alienações

Em 31 de janeiro de 2024 o Grupo alienou a subsidiária Belsai, Restauração S.A. (Nota 6.8.).

No exercício findo em 31 de dezembro de 2023 não houve lugar à alienação de sociedades.

### Outras alterações no perímetro de consolidação

#### Constituição de subsidiárias

Em 12 de Agosto de 2024 foi constituída subsidiária Iberpret, S.A, que ficou com a exploração dos locais em Portugal com o conceito Pret a Manger, nova marca do grupo.

Em 01 de Novembro de 2023 foi constituída subsidiária Belsai Restauração, S.A, que ficou com a exploração de 6 áreas de serviço do grupo e 4 concessões. Os ativos resultaram da cisão das sociedades Iberusa e Maestro.

#### Fusão de subsidiárias

Em 01 de Novembro de 2024 ocorreu a fusão por absorção das subsidiárias Volrest Aldaia, Volrest Alfafar, Volrest Alcalá, Volrest Rivas e Voemu na subsidiária Foodstation

## 2. Bases de preparação da informação financeira

### 2.1. Bases de apresentação

#### 2.1.1. Aprovação das demonstrações financeiras

As demonstrações financeiras foram aprovadas pelo Conselho de Administração e autorizadas para emissão em 30 de abril de 2025.

Os acionistas têm direito em não aprovar as contas autorizadas para emissão pelo Conselho de Administração e propor a sua alteração.

#### 2.1.2. Referencial contabilístico

Estas demonstrações financeiras consolidadas foram preparadas de acordo com as Normas Internacionais de Relato Financeiro (IFRS) emitidas pelo International Accounting Standards Board (IASB) e de acordo com as interpretações emitidas pelo International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC) ou pelo anterior Standards Interpretation Committee (SIC), tal como adotadas e efetivas pela União Europeia à data de 1 de janeiro de 2024. No que se refere às empresas do Grupo que utilizam normativos contabilísticos diferentes, foram efetuados ajustamentos de conversão para as IFRS.

#### 2.1.3. Bases de mensuração

As demonstrações financeiras consolidadas foram preparadas, tendo como pressuposto a continuidade das operações, de acordo com o princípio do custo histórico, alterado para o justo valor no caso dos instrumentos financeiros derivados.

A preparação das demonstrações financeiras requer estimativas e julgamentos da gestão (nota 2.3).

#### 2.1.4. Comparabilidade

As demonstrações financeiras consolidadas são comparáveis em todos os aspetos materialmente relevantes com o ano anterior.

#### 2.1.5. Bases de consolidação

##### 2.1.5.1. Subsidiárias

Nos termos da IFRS10 – Demonstrações Financeiras Consolidadas, as participações financeiras em empresas nas quais o Grupo esteja exposto ou tenha direitos, a retornos variáveis, em consequência do seu envolvimento nessas empresas, e tenha a capacidade de influenciar esses retornos, através do poder sobre essas empresas (definição de controlo utilizada pelo Grupo), foram incluídas, nestas demonstrações financeiras consolidadas, pelo método de consolidação integral. O capital próprio e o

resultado líquido destas empresas, correspondente à participação de terceiros nas mesmas, é apresentado separadamente na demonstração da posição financeira e demonstração do rendimento integral consolidados, na rubrica interesses que não controlam. As empresas incluídas nas demonstrações financeiras encontram-se detalhadas na Nota 1.1.

Os ativos e passivos de cada empresa do Grupo são identificados ao seu justo valor na data de aquisição tal como previsto na IFRS 3. Qualquer excesso do custo de aquisição face ao justo valor dos ativos e passivos líquidos adquiridos é reconhecido como goodwill. Caso o diferencial entre o custo de aquisição e o justo valor dos ativos e passivos líquidos adquiridos seja negativo, o mesmo é reconhecido como um rendimento do exercício.

Os custos de transação diretamente atribuíveis às combinações empresariais são imediatamente reconhecidos nos resultados.

Os interesses não controlados incluem a proporção dos terceiros no justo valor dos ativos e passivos identificáveis à data de aquisição das subsidiárias.

Transações subsequentes de alienação ou aquisição de participações a interesses que não controlam, que não implicam alteração do controlo, não resultam no reconhecimento de ganhos, perdas ou goodwill, sendo qualquer diferença apurada entre o valor da transação e o valor contabilístico da participação transacionada, reconhecida no Capital próprio, em outros instrumentos de capital próprio.

Os saldos e ganhos decorrentes de transações entre empresas do grupo são eliminados. As perdas não realizadas são também eliminadas, exceto se a transação revelar evidência de imparidade de um ativo transferido. As políticas contabilísticas das subsidiárias são alteradas, sempre que necessário, por forma a garantir consistência com as políticas adotadas pelo Grupo.

#### 2.1.5.2. Associadas e empreendimentos conjuntos

Os interesses do Grupo nas entidades onde o grupo exerce controlo conjuntamente com outros parceiros, ou seja, nas entidades em que o controlo implica que as decisões tenha de ser tomadas por unanimidade entre as partes que partilham o controlo, são reconhecidos, pela aplicação da IFRS 11, desde a data em que o controlo conjunto é adquirido. O Grupo integra a sua parte nos ativos e passivos numa linha da Demonstração Consolidada da Posição Financeira e os gastos e rendimentos do empreendimento conjunto numa linha das Demonstração consolidada dos resultados e de outro rendimento integral. Os saldos e transações entre empresas do Grupo e entidades onde o grupo exerce controlo conjuntamente com outros parceiros não são eliminados na proporção do controlo atribuível ao Grupo.

Os investimentos financeiros em empresas associadas são investimentos nos quais a Ibersol exerce influência significativa, mas nas quais não detém controlo ou controlo conjunto. A influência significativa, presumida quando os direitos de voto são iguais ou superiores a 20%, traduz-se no poder de participar nas decisões de política da entidade, sem que, contudo, seja exercido controlo ou controlo conjunto

A existência de influência significativa por parte do Grupo é normalmente demonstrada por uma ou mais das seguintes formas:

- Representação no Conselho de Administração Executivo ou órgão de direção equivalente;
- Participação em processos de definição de políticas, incluindo a participação em decisões sobre dividendos ou outras distribuições;
- Existência de transações materiais entre o Grupo e a participada;
- Intercâmbio de quadros de gestão; e
- Fornecimento de informação técnica essencial.

As entidades onde o grupo exerce controlo conjuntamente com outros parceiros ou nas quais exerce influência significativa encontram-se detalhadas na nota 1.2.

### 2.1.5.3. Concentração de atividades empresariais

Nos termos da IFRS 3 ("Business Combination"), numa concentração de atividades empresariais, a adquirente deve reconhecer e mensurar nas demonstrações financeiras consolidadas os ativos adquiridos e os passivos assumidos ao justo valor à data de aquisição. A diferença entre o preço de aquisição e o justo valor dos ativos e passivos adquiridos origina o reconhecimento de um "goodwill" ou de um ganho resultante de uma compra a baixo preço ("bargain purchase").

A determinação do justo valor dos ativos adquiridos e dos passivos assumidos é efetuada internamente ou com recurso a avaliadores externos independentes, utilizando como base o método de fluxos de caixa descontados, o custo de reposição a novo ou outras técnicas de determinação do justo valor, as quais assentem na utilização de pressupostos incluindo indicadores macroeconómicos, como taxas de inflação, taxas de juro, taxas de câmbio, taxas de desconto, preços de venda e compra de energia, custo de matérias primas, estimativas de produção e projeções do negócio. A determinação dos justos valores e, conseqüentemente, do "goodwill" ou de ganhos resultantes de compras a baixo preço está sujeita a diversos pressupostos e julgamentos, pelo que alterações poderiam resultar em diferentes impactos nos resultados.

Nos termos definidos pela IFRS 3 - Concentração de atividades empresariais, caso o preço de aquisição inicial dos ativos e passivos adquiridos ("Purchase price allocations") seja identificado como provisório deverá a entidade adquirente, no período de 12 meses subsequente à operação de concentração de atividades empresariais, efetuar a alocação do preço de aquisição dos justos valores dos ativos e passivos adquiridos. Estes ajustamentos com impacto nos montantes de "goodwill" previamente registados, determinam a reexpressão da informação comparativa, sendo refletido o respetivo efeito nas rubricas da demonstração da posição financeira, com referência à data de realização da operação de concentração de atividades empresariais.

No registo de transações de concentração que envolvam entidades que se encontram sob controlo do Grupo, os ativos e passivos são valorizados ao seu valor contabilístico, não havendo lugar ao apuramento de impactos em resultados.

### 2.1.6. Moeda de apresentação e transações em moeda estrangeira

#### 2.1.6.1. Moeda de apresentação

As Demonstrações Financeiras de cada uma das entidades do Grupo são elaboradas utilizando a moeda do ambiente económico em que a entidade opera ("moeda funcional"). As Demonstrações Financeiras consolidadas são apresentadas em Euros, sendo esta a moeda funcional e de apresentação do Grupo Ibersol.

As cotações de moeda estrangeira utilizadas para conversão de transações e saldos expressos em Kwanzas em 31 de dezembro de 2024 e de 2023, foram respetivamente de:

dez/24

Taxas de câmbio de referência do Euro (x de moeda estrangeira por 1 Euro)	Taxa em 31 de Dezembro de 2024	Taxa média do ano 2024
 Kwanza de Angola (AOA)	947,867	941,620

dez/23

Taxas de câmbio de referência do Euro (x de moeda estrangeira por 1 Euro)	Taxa em 31 de Dezembro de 2023	Taxa média do ano 2023
 Kwanza de Angola (AOA)	931,099	746,269

### 2.1.6.2. Transações em moeda estrangeira

As diferenças de câmbio resultantes da liquidação de itens monetários ou da conversão de itens monetários a taxas diferentes daquelas a que foram convertidos no reconhecimento inicial ou, em demonstrações financeiras anteriores, são reconhecidas nos resultados do exercício, exceto se resultarem de itens monetários que façam parte do investimento líquido numa unidade operacional estrangeira. Neste caso, as diferenças de câmbio são reconhecidas inicialmente em outro rendimento integral e são reclassificadas do capital próprio para o resultado líquido consolidado do exercício aquando da alienação total ou parcial daquela unidade operacional.

As diferenças de câmbio relacionadas com transações de financiamento (financeiras) são registadas como custos ou rendimentos financeiros. As diferenças de câmbio relacionadas com atividades operacionais são registadas em subrubricas de “Outros rendimentos / (gastos) operacionais”.

Os ativos e passivos das demonstrações financeiras de entidades estrangeiras são convertidos para euros utilizando as taxas de câmbio à data do balanço e os custos e rendimentos bem como os fluxos de caixa são convertidos para euros utilizando a taxa de câmbio média verificada no período. A diferença cambial resultante é registada no capital próprio na rubrica de Reservas de Conversão Cambial.

O “goodwill” e ajustamentos de justo valor resultantes da aquisição de entidades estrangeiras são tratados como ativos e passivos dessa entidade e transpostos para Euro de acordo com a taxa de câmbio à data do balanço.

Sempre que uma entidade estrangeira é alienada, a diferença cambial acumulada é reconhecida na demonstração de resultados como um ganho ou perda da alienação.

## 2.2. Novas normas, alteração e interpretação

Norma	Alteração	Data de aplicação
<b>Normas e alterações endossadas pela União Europeia e de aplicação obrigatória para exercícios iniciados em ou após 01 de Janeiro de 2024</b>		
Clarificação dos requisitos de classificação de passivos como corrente ou não corrente (alterações à IAS 1 – Apresentação das Demonstrações Financeiras)	<p>O IASB emitiu em 23 de janeiro de 2020 uma alteração à IAS 1 Apresentação das Demonstrações Financeiras para clarificar como classificar dívida e outros passivos como corrente e não corrente.</p> <p>As alterações esclarecem um critério da IAS 1 para classificar um passivo como não corrente: a exigência de uma entidade ter o direito de diferir a liquidação do passivo por pelo menos 12 meses após o período de relatório.</p> <p>As alterações visam:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>a. especificar que o direito de uma entidade de diferir a liquidação deve existir no final do período de relato e tem de ser substantivo;</li><li>b. esclarecer que os rácios que a empresa deve cumprir após a data do balanço (ou seja, rácios futuros) não afetam a classificação de um passivo na data do balanço. No entanto, quando passivos não correntes estão sujeitos a rácios futuros, as empresas têm de divulgar informação que permita aos utilizadores compreender o risco de que esses passivos possam ser reembolsados dentro de 12 meses após a data do balanço;</li><li>e</li><li>c. esclarecer os requisitos para classificar passivos que uma entidade irá liquidar, ou possa liquidar, através da emissão</li></ul>	1 de janeiro de 2024

	dos seus próprios instrumentos de capital próprio (ex: dívida convertível).	
Passivo de locação numa transação de venda e relocação (alterações à IFRS 16 – Locações)	<p>O IASB emitiu em Setembro de 2022 alterações à IFRS 16 – Locações que introduzem um novo modelo contabilístico para pagamentos variáveis numa transação de venda e relocação.</p> <p>As alterações confirmam que:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- No reconhecimento inicial, o vendedor - locatário inclui os pagamentos variáveis de locação quando mensura um passivo de locação decorrente de uma transação de venda e relocação.</li> <li>- Após o reconhecimento inicial, o vendedor - locatário aplica os requisitos gerais para a contabilização subsequente do passivo de locação, de modo a que não reconheça nenhum ganho ou perda relacionado com o direito de uso que retém.</li> </ul> <p>Um vendedor - locatário pode adotar diferentes abordagens que satisfaçam os novos requisitos de mensuração subsequente.</p> <p>De acordo com a IAS 8 - Políticas Contabilísticas, Alterações nas Estimativas Contabilísticas e Erros, um vendedor - locatário terá de aplicar as alterações retrospectivamente às transações de venda e relocação celebradas desde a data de aplicação inicial da IFRS 16. Isto significa que terá de identificar e reanalisar as transações de venda e relocação celebradas desde a implementação da IFRS 16 em 2019 e, potencialmente, reexpressar aquelas que incluíam pagamentos variáveis de locação.</p>	1 de janeiro de 2024
Alterações à IAS 7 Demonstração dos Fluxos de Caixa e IFRS 7 Instrumentos Financeiros: Divulgações - Acordos de Financiamento de Fornecedores	<p>Em 25 de maio de 2023, o International Accounting Standards Board (IASB) publicou Acordos de Financiamento de Fornecedores com alterações à IAS 7 - Demonstração de Fluxos de Caixa e IFRS 7 - Divulgações de Instrumentos Financeiros.</p> <p>As alterações referem-se aos requisitos de divulgação relativos a acordos de financiamento de fornecedores - também conhecidos como financiamento da cadeia de fornecimento, financiamento de contas a pagar ou acordos de reverse-factoring.</p> <p>Os novos requisitos complementam aqueles já incluídos nas normas IFRS e incluem divulgações sobre:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Termos e condições de acordos de financiamento de fornecedores;</li> <li>- Os montantes das responsabilidades objeto de tais acordos, em que parte deles os fornecedores já receberam pagamentos dos financiadores e em que rubrica essas responsabilidades são apresentadas no balanço;</li> <li>- Os intervalos de datas de vencimento; e</li> <li>- Informações sobre risco de liquidez.</li> </ul>	1 de janeiro de 2024

Norma	Alteração	Data de aplicação
<b>Normas e alterações endossadas pela União Europeia que o grupo optou pela não aplicação antecipada</b>		
Alterações à IAS 21 - Os Efeitos de Alterações em Taxas de Câmbio : Falta de Convertibilidade	<p>Em 15 de agosto de 2023, o International Accounting Standards Board (IASB) emitiu Falta de Convertibilidade (Alterações à IAS 21 - Efeitos de Alterações nas Taxas de Câmbio) (as alterações).</p> <p>As alterações esclarecem como uma entidade deve avaliar se uma moeda é convertível ou não e como deve determinar uma taxa de câmbio à vista em situações de falta de convertibilidade.</p> <p>Uma moeda é convertível por outra moeda quando uma entidade é capaz de trocar essa moeda por outra moeda na data de mensuração e para uma finalidade específica. Quando uma moeda não é convertível, a entidade tem estimar uma taxa de câmbio à vista.</p> <p>De acordo com as alterações, as entidades terão de fornecer novas divulgações para ajudar os utilizadores a avaliarem o impacto da utilização de uma taxa de câmbio estimada nas demonstrações financeiras. Essas divulgações poderão incluir:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- a natureza e os impactos financeiros da moeda não ser convertível;</li> <li>- a taxa de câmbio à vista utilizada;</li> <li>- o processo de estimativa; e</li> <li>- os riscos para a empresa decorrentes de a moeda ser convertível.</li> </ul> <p>As alterações aplicam-se aos períodos de relato anuais com início em ou após 1 de janeiro de 2025. A aplicação antecipada é permitida.</p>	1 de janeiro de 2025

Norma	Alteração	Data de aplicação
-------	-----------	-------------------

Normas e alterações ainda não endossadas pela União Europeia		
<p>IFRS 18 Apresentação e Divulgação nas Demonstrações Financeiras</p>	<p>Em 9 de abril de 2024, o International Accounting Standards Board (IASB ou Conselho) emitiu a nova Norma, IFRS 18 Apresentação e Divulgação das Demonstrações Financeiras.</p> <p>As principais mudanças introduzidas por esta Norma são:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Promoção uma demonstração de resultado mais estruturada. Em particular, introduz um novo subtotal "lucro operacional" (bem como a respetiva definição) e o requisito que todas as receitas e despesas sejam classificadas em três novas categorias distintas com base nas principais atividades comerciais de uma empresa: Operacional, Investimento e Financiamento.</li> <li>- Exigência para que as empresas analisem suas despesas operacionais diretamente na face da demonstração de resultados – seja por natureza, por função ou de forma mista.</li> <li>- Exigência para que algumas das medidas 'não-GAAP' que a Empresa/Grupo utiliza sejam relatadas nas demonstrações financeiras. A Norma define MPMs (Medidas de Desempenho não-GAAP) como um subtotal de receitas e despesas que: <ul style="list-style-type: none"> <li>o são utilizadas em comunicações públicas fora das demonstrações financeiras; e</li> <li>o comunicam a visão da administração sobre o desempenho financeiro.</li> </ul> </li> </ul> <p>Para cada MPM apresentada, as empresas precisarão explicar numa única nota nas demonstrações financeiras a razão pela qual a medida fornece informações úteis, como é calculada, e reconciliá-la com um valor determinado de acordo com as IFRS.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Introdução de orientações aperfeiçoadas sobre como as empresas agrupam informações nas demonstrações financeiras. Inclui orientações sobre se as informações materiais estão incluídas nas demonstrações financeiras primárias ou estão mais detalhadas nas notas.</li> </ul> <p>A Norma aplica-se a períodos de reporte anuais iniciados em ou após 1 de janeiro de 2027 e aplica-se retrospectivamente. A aplicação antecipada é permitida.</p>	<p>1 de janeiro de 2027</p>
<p>IFRS 19 Subsidiárias sem Prestação de Contas Pública: Divulgações</p>	<p>Em 9 de maio de 2024, o International Accounting Standards Board (IASB) emitiu a nova Norma, IFRS 19 Subsidiárias sem Prestação de Contas Pública: Divulgações, que permite que subsidiárias elegíveis usem as IFRS com divulgações reduzidas. A aplicação do IFRS 19 reduzirá os custos de preparação das demonstrações financeiras das subsidiárias, mantendo a utilidade da informação para os utilizadores das suas demonstrações financeiras.</p> <p>Uma subsidiária pode optar por aplicar a nova Norma nas suas demonstrações financeiras consolidadas, individuais ou separadas, desde que, na data de relato:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- não tenha prestação de contas pública;</li> <li>- a sua empresa-mãe prepare demonstrações financeiras consolidadas de acordo com as IFRS.</li> </ul> <p>Uma subsidiária que aplique a IFRS 19 é obrigada a declarar claramente na sua declaração explícita e incondicional de conformidade com as IFRS que a IFRS 19 foi adotada.</p> <p>A Norma aplica-se a períodos de reporte anuais iniciados em ou após 1 de janeiro de 2027 e aplica-se retrospectivamente. A aplicação antecipada é permitida.</p>	<p>1 de janeiro de 2027</p>

<p>Alterações à Classificação e Mensuração de Instrumentos Financeiros</p>	<p>Em 30 de maio de 2024, o International Accounting Standards Board (IASB ou Conselho) emitiu alterações aos requisitos de classificação e mensuração da IFRS 9 - Instrumentos Financeiros. As alterações visam resolver a diversidade na aplicação da norma, tornando os requisitos mais compreensíveis e consistentes.</p> <p>Estas alterações têm como objetivos:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Clarificar a classificação de ativos financeiros com características ambientais, sociais e de governo corporativo (ESG) e similares, uma vez que estas características em empréstimos podem afetar se os empréstimos são mensurados ao custo amortizado ou ao justo valor. Para resolver qualquer potencial diversidade na aplicação prática, as alterações esclarecem como os fluxos de caixa contratuais dos empréstimos devem ser avaliados.</li> <li>- Clarificar a data em que um ativo financeiro ou passivo financeiro é desreconhecido quando a sua liquidação é efetuada por meio de sistemas de pagamento eletrônicos. Existe uma opção de política contábilística que permite o desreconhecimento de um passivo financeiro antes de entregar o dinheiro na data de liquidação, no caso de certos critérios serem cumpridos.</li> <li>- Melhorar a descrição do termo "sem recurso", de acordo com as alterações, um ativo financeiro possui características de sem recurso se o direito final de receber fluxos de caixa de uma entidade for contratualmente limitado aos fluxos de caixa gerados por ativos específicos. A presença de características sem recurso não exclui necessariamente o ativo financeiro de cumprir com o SPPI, mas as suas características precisam ser cuidadosamente analisadas.</li> <li>- Clarificar que um instrumento contratualmente vinculado (linked instrument) deve apresentar uma estrutura de pagamento em cascata que cria uma concentração de risco de crédito ao alocar as perdas de forma desproporcional as entre diferentes tranches. A pool subjacente pode incluir instrumentos financeiros que não estão no âmbito da classificação e mensuração da IFRS 9 (por exemplo, contratos de locação financeira), mas deve ter fluxos de caixa equivalentes ao critério SPPI.</li> </ul> <p>O IASB também introduziu requisitos adicionais de divulgação referentes a investimentos em ações designados a justo valor através de outro rendimento integral e instrumentos financeiros com características contingentes, por exemplo características ligadas a metas ESG.</p> <p>Esta alteração é efetiva para períodos que se iniciem em ou após 1 de janeiro de 2026. A adoção antecipada é permitida.</p>	<p>1 de janeiro de 2026</p>
<p>Melhoramentos anuais</p>	<p>Em 18 de julho de 2024, o International Accounting Standards Board (IASB) emitiu alterações limitadas às IFRS e respetivas orientações, decorrentes da manutenção regular efetuada às Normas.</p> <p>As alterações incluem clarificações, simplificações, correções e modificações efetuadas com o objetivo de melhorar a consistência de várias IFRS.</p> <p>O IASB alterou a:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- IFRS 1 Adoção pela Primeira Vez das Normas Internacionais de Relato Financeiro, para clarificar alguns aspetos relacionados com a aplicação da contabilidade de cobertura por uma entidades que está a preparar pela primeira vez demonstrações financeiras de acordo com as IFRS;</li> </ul>	<p>1 de janeiro de 2026</p>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>- IFRS 7 Instrumentos Financeiros: Divulgações e o respetivo Guia de implementação, de forma a clarificar: <ul style="list-style-type: none"> <li>o O guia de aplicação, no que se refere ao Ganho e perda no desreconhecimento; e</li> <li>o O guia de implementação, nomeadamente a sua Introdução, parágrafo do Justo valor (divulgações referentes à diferença entre justo valor e preço de transação) e à divulgação do Risco de crédito.</li> </ul> </li> <li>- IFRS 9 Instrumentos Financeiros para: <ul style="list-style-type: none"> <li>o Exigir que as empresas mensurem inicialmente uma conta a receber sem uma componente de financiamento significativa pela quantia determinada pela aplicação da IFRS 15, e</li> <li>o Esclarecer que, quando um passivo de locação é desreconhecido, o desreconhecimento é contabilizado ao abrigo da IFRS 9. No entanto, quando um passivo de locação é modificado, a modificação é contabilizada ao abrigo da IFRS 16 Locações. A alteração estabelece que, quando os passivos de locação são desreconhecidos ao abrigo da IFRS 9, a diferença entre a quantia escriturada e a retribuição paga seja reconhecida nos resultados.</li> <li>o IFRS 10 Demonstrações Financeiras Consolidada, clarificação na determinação de “agente de facto”; e</li> <li>o IAS 7 Demonstrações dos Fluxos de Caixa, alteração de pormenor no parágrafo relacionado com Investimentos em subsidiárias, associadas e empreendimentos conjuntos.</li> </ul> </li> </ul> <p>As alterações aplica-se a períodos de reporte anuais iniciados em ou após 1 de janeiro de 2026. A aplicação antecipada é permitida.</p>	
<p>Alterações à IFRS 9 e à IFRS 7 - Contratos referentes a eletricidade dependente da natureza</p>	<p>Em 18 de dezembro de 2024, o International Accounting Standards Board (IASB) emitiu alterações para ajudar as empresas a melhor relatar os efeitos financeiros dos contratos de eletricidade cuja produção se encontra dependente da natureza, que são frequentemente estruturados como acordos de compra de energia (PPA, na sigla inglesa).</p> <p>Os contratos de eletricidade dependentes da natureza ajudam as empresas a assegurar o seu abastecimento de eletricidade a partir de fontes como a energia eólica e solar. A quantidade de eletricidade gerada ao abrigo destes contratos pode variar em função de fatores não controláveis, como as condições meteorológicas. Os atuais requisitos contabilísticos podem não refletir adequadamente a forma como estes contratos afetam o desempenho de uma empresa.</p> <p>Para permitir que as empresas reflitam melhor estes contratos nas suas demonstrações financeiras, o IASB fez alterações específicas à IFRS 9 Instrumentos Financeiros e à IFRS 7 Instrumentos Financeiros: Divulgações. As alterações incluem:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Clarificação da aplicação dos requisitos de “uso próprio” (own-use);</li> <li>- Permissão à contabilidade de cobertura se estes contratos forem utilizados como instrumentos de cobertura; e</li> <li>- Acrescentar novos requisitos de divulgação para permitir aos investidores compreender o efeito destes contratos no desempenho financeiro e nos fluxos de caixa de uma empresa.</li> </ul> <p>Esta alteração é efetiva para períodos que se iniciem em ou após 1 de janeiro de 2026. A adoção antecipada é permitida.</p>	<p>1 de janeiro de 2026</p>

A adoção das normas e alterações endossadas pela União Europeia e de aplicação obrigatória para exercícios iniciados em ou após 1 de Janeiro de 2024 não resultaram em impactos significativos nas demonstrações financeiras consolidadas.

Não se estima que a adoção das novas normas e interpretações já endossadas pela EU e de aplicação obrigatória em 1 de janeiro de 2025, bem como das novas normas e interpretações ainda não endossadas pela EU, resulte impactos materiais nas demonstrações financeiras consolidadas do Grupo.

## 2.3. Estimativas e julgamentos contabilísticos relevantes

As estimativas e julgamentos são continuamente avaliados e baseiam-se na experiência histórica e em outros fatores, incluindo expectativas sobre eventos futuros que se acredita serem razoáveis nas circunstâncias em causa.

As estimativas, as premissas e as circunstâncias raramente irão, por definição, corresponder aos resultados reais relatados. As estimativas e as premissas que apresentam um risco significativo de originar um ajustamento material no valor contabilístico dos ativos e passivos no exercício seguinte são:

<b>Estimativas e julgamentos relevantes</b>	<b>Notas</b>
PPA (Purchase price allocation) subsidiárias Medfood e New Restaurants of Spain (NRS)	6.1.
Recuperabilidade do goodwill	6.2. e 6.6.
Recuperabilidade dos ativos fixos tangíveis, intangíveis e direitos de uso	6.3. a 6.6.
Prazo da locação e taxa de financiamento incremental	8.3.
Mensuração de impostos diferidos ativos	9.2.

As estimativas e os pressupostos subjacentes foram determinados com base no melhor conhecimento existente à data de aprovação das demonstrações financeiras dos eventos e transações em curso, assim como na experiência de eventos passados e/ou correntes. Contudo, poderão ocorrer situações em períodos subsequentes que, não sendo previsíveis à data de aprovação das demonstrações financeiras, não foram consideradas nessas estimativas.

As alterações às estimativas, que ocorram posteriormente à data das demonstrações financeiras consolidadas, serão corrigidas em resultados de forma prospetiva, conforme disposto pela IAS 8. Por este motivo e dado o grau de incerteza associado, os resultados reais das transações em questão poderão diferir das correspondentes estimativas.

## 3. Gestão do Risco Operacional

### 3.1. Riscos do contexto global

O Grupo Ibersol presta especial importância ao contexto geopolítico mundial, nomeadamente a Guerra na Ucrânia e o conflito na Faixa de Gaza e territórios contíguos, cujos efeitos na economia global (escassez de bens e energia, disrupções logísticas, aumento da inflação) e na sociedade vêm sendo significativos e ainda podem vir a agravar-se, tornando mais complexo todo o contexto global a médio e longo prazo, com alteração das cadeias de abastecimento globais de produtos alimentares, que originam consequências nas operações e rentabilidade do negócio.

### 3.2. Riscos de contratos de desenvolvimento e de franquia

O Grupo celebrou em exercícios anteriores contratos de desenvolvimento com a Taco Bell, KFC (para Portugal e Espanha) e Pret a Manger (Portugal e Espanha).

Estes contratos de desenvolvimento garantem o direito e a obrigação de abertura de novos restaurantes (em circunstâncias excepcionais, como foi o caso da crise pandémica, foram acordados reajustamentos aos programas de desenvolvimento). Em caso de incumprimento dos planos de aberturas previstos nesses contratos os franquidores poderão aplicar penalidades e, em última instância, rescindir os respetivos contratos de desenvolvimento.

Com referência a 31 de dezembro de 2024 o Grupo não concluiu a totalidade das aberturas previstas de restaurantes KFC em Espanha, encontrando-se a negociar com a KFC a revisão dos atuais contratos de desenvolvimento.

Adicionalmente os contratos de desenvolvimento preveem requisitos e condições a cumprir previamente à alienação de participação da subsidiária que explora o contrato, emissão de instrumentos de capital e/ou alteração de controlo nas referidas subsidiárias, bem como à alienação do negócio ou dos restaurantes detidos por aquelas subsidiárias, que incluem, entre outros: o acordo prévio dos franquidores, obrigações de informação e diversos procedimentos de transmissão, eventuais pagamentos de encargos ou “fees”, bem como o direito de preferência (“right of first refusal”) a favor dos franquidores. Os contratos de franquia com relação a algumas marcas internacionais preveem a possibilidade de resolução em caso de mudança de controlo da Ibersol SGPS, S.A. sem acordo prévio do franquidor.

Nos restaurantes em que opera com marcas internacionais, o grupo celebra contratos de franquia de longo prazo: 10 anos no caso da Pizza Hut, Taco Bell e KFC e até 12 anos no caso da Prêt A Manger, renováveis por outros 10 anos por opção do franquido, desde que cumpridas algumas obrigações.

Tem vindo a ser prática que estes contratos no seu termo sejam renovados. Porém nada obriga os franquidores a fazê-lo, pelo que poderá verificar-se o risco de não renovação.

Nestes contratos é normal contratar-se o pagamento de um “Initial Fee” no início de cada contrato e de um “Renewal Fee” no termo do período inicial, para além de um royalty de operações e de marketing sobre as vendas efetuadas.

### 3.3. Riscos da qualidade e segurança alimentar

A Direção de Qualidade do Grupo Ibersol é responsável por identificar e assegurar o controlo dos riscos de qualidade e segurança alimentar. Deste modo, há uma execução de várias medidas de prevenção e controlo para diferentes áreas do negócio do Grupo. Neste contexto, destacam-me algumas medidas como: a garantia do Sistema de Rastreabilidade implementado e o controlo do Processo Produtivo nas unidades, através do Sistema de HACCP (Hazard Analysis & Critical Control Points).

### 3.4. Risco de preço

Alterações significativas dos preços de mercadorias são repercutidos em grande parte nos preços de venda dos produtos e acompanhadas pelo mercado. Contudo, quando os aumentos das mercadorias são muito superiores aos da inflação geral estas variações são impactadas de forma gradual nos preços de venda, podendo registar-se a curto prazo uma degradação da margem bruta.

### 3.5. Riscos ambientais

#### Impacto ambiental

A gestão dos riscos ambientais pelo Grupo Ibersol assenta, em grande medida, na implementação e certificação de sistemas de gestão, como a norma ISO 14001. Em particular, os principais fluxos de materiais de embalagem são monitorizados, sendo cumpridas as obrigações de reporte junto das

entidades licenciadas para gerir e promover a seleção, recolha e reciclagem de embalagens nos mercados português e espanhol.

#### Alterações climáticas

As alterações climáticas afetam de forma cada vez mais intensa a produção agropecuária em vários mercados, o que origina escassez de produtos alimentares, volatilidade nos preços e eventos disruptivos nas cadeias de abastecimento globais. Para ajudar a mitigar estas situações e garantir a continuidade das suas atividades, o Grupo Ibersol está a trabalhar na redução das suas emissões de gases com efeito de estufa e a ajustar as suas estratégias de aprovisionamento.

#### Eventos extremos

A ocorrência cada vez mais frequente de eventos naturais extremos ameaça a segurança das pessoas e a continuidade das atividades. O Grupo Ibersol tem certificações ISO que garantem elevados padrões de saúde e segurança ocupacional, além de cumprir todas as regras legais de segurança física e proteção civil.

#### Utilização de recursos energéticos e naturais

O Grupo Ibersol depende da utilização de recursos energéticos e naturais, nomeadamente eletricidade, gás e água, para a sua operação. O Grupo está consciente dos impactos que fatores como o aumento da temperatura média global e a volatilidade de preços no mercado energético podem ter na sua operação e resultados, pelo que mantém políticas internas e iniciativas específicas para uma utilização mais eficiente desses recursos.

## 4. Desempenho Operacional

### 4.1. Rédito

#### **Políticas contabilísticas**

O rédito é mensurado pelo montante que a entidade espera ter direito a receber no âmbito do contrato celebrado com o cliente.

#### **Reconhecimento**

O modelo de reconhecimento do rédito é baseado em cinco passos de análise, por forma a determinar quando o rédito deve ser reconhecido e qual o montante a reconhecer:

- 1) Identificar o contrato com o cliente;
- 2) Identificação das “performance obligations”;
- 3) Determinar o preço da transação;
- 4) Alocar o preço da transação; e
- 5) Reconhecimento do rédito.

O rédito é reconhecido apenas no momento em que a “performance obligation” é satisfeita, o que depende se as “performance obligations” são satisfeitas ao longo do tempo ou se pelo contrário o controlo sobre o bem ou serviço é transferido para o cliente num determinado momento.

O rédito é reconhecido como segue:

#### **Venda**

Na maioria das vendas de bens efetuadas pelo Grupo, existe apenas uma obrigação de desempenho (“performance obligation”), pelo que o rédito é reconhecido de imediato, com a entrega dos bens ao cliente. Uma obrigação de desempenho corresponde a um compromisso de entregar bens ou serviços aos clientes.

Na avaliação de contratos com clientes em que está envolvida uma terceira entidade, nomeadamente ao nível dos entregadores (home delivery), o Grupo avalia a sua relação entre agente e principal tendo concluído que no que diz respeito à obrigação de desempenho de entrega dos bens, esta obrigação de desempenho é dos respetivos agregadores, e relativamente à obrigação de desempenho de venda de bens a Ibersol atua como principal e os agregadores com agente, uma vez que é da responsabilidade da Ibersol a sua produção, confeção, embalamento e despacho.

#### **Prestações de serviços**

Os proveitos associados com as prestações de serviços são reconhecidos em resultados com referência à fase de acabamento da transação à data de balanço.

Os serviços prestados pelo Grupo respeitam essencialmente aos royalties debitados a franquizados com base em vendas ou utilização, pelo que o rédito é reconhecido quando ocorre a venda e a obrigação de desempenho a que os royalties foram atribuídos é satisfeita.

O rédito de contratos com clientes, apresenta-se como segue:

	2024	2023
<b>Vendas de restauração</b>	<b>462 209 725</b>	<b>414 292 532</b>
Vendas em restaurantes	440 435 711	388 135 071
Vendas de catering de eventos	13 165 459	18 847 402
Vendas de catering em concessões	8 608 554	7 310 059
<b>Vendas de mercadorias</b>	<b>10 470 579</b>	<b>11 465 520</b>
<b>Total das vendas</b>	<b>472 680 303</b>	<b>425 758 052</b>
<b>Prestações de serviços</b>	<b>3 190 147</b>	<b>3 559 587</b>
Royalties franquizados	1 931 854	1 953 458
Rendas de propriedades de investimento	677 235	638 684
Outras	581 059	967 445
<b>Volume de Negócio</b>	<b>475 870 451</b>	<b>429 317 639</b>
<b>Volume de Negócio Operações Descontinuadas</b>	<b>1 569 605</b>	<b>11 133 213</b>
<b>Volume de Negócios Operações Continuadas</b>	<b>474 300 845</b>	<b>418 184 426</b>

Em 2024 as vendas de restauração através de plataformas de Agregadores ascenderam a 50,4 milhões de euros (39,4 milhões de euros em 2023).

## 4.2. Relato por segmentos

### **Políticas contabilísticas**

O Grupo apresenta os segmentos operacionais baseados na informação de gestão produzida internamente.

Em conformidade com o estabelecido na IFRS 8, um segmento operacional é uma componente do Grupo:

- (i) que desenvolve atividades de negócio de que pode obter réditos e incorrer em gastos;
- (ii) cujos resultados operacionais são regularmente revistos pelo principal responsável pela tomada de decisões operacionais do Grupo ("chief operating decision maker") para efeitos da

tomada de decisões sobre a imputação de recursos ao segmento e da avaliação do seu desempenho; e  
 (iii) relativamente à qual esteja disponível informação financeira distinta.

O grupo opera em três grandes segmentos de atividade:

**Restaurantes**, que integra as unidades com oferta de restauração de serviço à mesa e de entrega ao domicílio;

**Counters**, que compreende as unidades de venda ao balcão;

**Concessões e catering**, que engloba todos os outros negócios, nomeadamente a atividade de catering e as unidades situadas em espaços concessionados.

Os ativos dos segmentos incluem, principalmente, ativos fixos tangíveis, ativos intangíveis, inventários, contas a receber e disponibilidades. São excluídos impostos diferidos, investimentos financeiros e derivados detidos para negociação ou designados como coberturas de empréstimos.

Os passivos dos segmentos correspondem a passivos operacionais. Excluem elementos como impostos sobre o rendimento (correntes e diferidos), empréstimos e derivados de cobertura relacionados.

Os ativos e passivos não alocados, não estão incluídos na mensuração dos ativos e passivos dos segmentos analisados pelo principal responsável pela tomada de decisões operacionais e são analisados numa ótica centralizada do grupo.

Os investimentos compreendem adições aos ativos fixos tangíveis (Nota 6.4.) e ativos intangíveis (Nota 6.3.).

Os investimentos estão alocados, em termos de segmentos, de acordo com esta tipologia de negócio.

Desta forma, na ótica do relato por segmentos, além dos segmentos acima mencionados, o Grupo classifica como "Outros, eliminações e ajustamentos" o remanescente de entidades associadas a holdings, ajustamentos de consolidação e eliminação de movimentos entre partes relacionadas.

A Administração da Ibersol monitoriza o negócio com base na seguinte segmentação:

SEGMENTOS		
Restaurantes	Counters	Concessões, Travel e Catering
MARCAS		
Pizza Hut Pasta Caffè Pizza Móvil FresCo Ribs Sta Maria	KFC Taco Bell Miit Pans & Co. Pans Café Pret a Manger	SOL (AS) Concessões Catering Lojas Conveniência Travel

#### INFORMAÇÃO POR MARCA (Volume de Negócios)

O volume de negócios por marca (sub-segmentos) detalha-se conforme segue:

Marca/Segmento	2024	2023	Var %
Pizza Hut	85 775 498	83 599 501	2,6%
Pasta Caffè	845 544	820 920	3,0%
Pizza Móvil	4 651 608	4 760 308	-2,3%
Fresco	1 721 033	2 315 039	-25,7%
Ribs	19 654 129	20 793 237	-5,5%
Santa Maria	19 462	20 349	-4,4%
<b>Restaurantes</b>	<b>112 667 274</b>	<b>112 309 353</b>	<b>0,3%</b>
Burger King	-	3 863 554	-100,0%
Pans & Company	55 428 184	52 223 983	6,1%
KFC	110 489 332	78 120 125	41,4%
O'Kilo/Miit	541 968	492 545	10,0%
Quiosques	2 054 738	2 135 446	-3,8%
Taco Bell	17 706 304	14 582 645	21,4%
Pret A Manger	86 026	-	-
<b>Counters</b>	<b>186 306 551</b>	<b>151 418 298</b>	<b>23,0%</b>
Travel (Aeroportos e Áreas de Serviço)	153 416 834	142 768 287	7,5%
Catering	22 037 601	19 065 683	15,6%
<b>Concessões, Travel e Catering</b>	<b>175 454 435</b>	<b>161 833 970</b>	<b>8,4%</b>
Outros	1 442 190	3 756 018	-61,6%
<b>TOTAL</b>	<b>475 870 451</b>	<b>429 317 639</b>	<b>10,8%</b>
Operações Descontinuadas	1 569 605	11 133 213	-85,9%
<b>TOTAL Operações continuadas</b>	<b>474 300 845</b>	<b>418 184 426</b>	<b>13,4%</b>

O aumento do volume de negócios da marca KFC decorre da aquisição das subsidiárias Medfood e NRS (nota 6.1), com um contributo de 21.344.815 euros.

### INFORMAÇÃO DETALHADA REFERENTE AOS SEGMENTOS OPERACIONAIS

	Restaurantes		Counters		Concessões, Travel e Catering		Outros, eliminações e ajustamentos		Total Grupo	
	dez/24	dez/23	dez/24	dez/23	dez/24	dez/23	dez/24	dez/23	dez/24	dez/23
Volume de Negócios	112 667 274	110 355 693	186 306 551	149 508 403	173 884 830	154 564 312	1 442 190	3 756 018	474 300 845	418 184 426
Resultado operacional deduzido de amort, deprec. e perdas por imparidade	18 674 456	19 579 742	33 383 204	29 274 346	41 441 178	24 339 141	2 225 198	491 857	95 724 034	73 685 085
Amortizações, depreciações e perdas por imparidade	-12 366 445	-11 546 093	-24 120 698	-18 800 100	-34 230 323	-18 563 268	-1 505 581	-1 825 416	-72 223 047	-50 734 876
Resultado operacional	6 308 011	8 033 649	9 262 505	10 474 247	7 210 855	5 775 873	719 617	-1 333 558	23 500 987	22 950 210
Ganhos (perdas) financeiras									-11 581 237	-9 807 133
Outras ganhos (perdas) não operacionais									-157 050	239 078
Imposto sobre o rendimento do período									-765 593	1 226 065
Resultado líquido consolidado									10 997 107	14 608 221
	Restaurantes		Counters		Concessões, Travel e Catering		Outros, eliminações e ajustamentos		Total Grupo	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Total de ativos alocados	115 945 889	93 930 218	225 714 739	180 202 936	238 862 355	205 551 943	13 708 260	13 268 083	594 231 243	492 953 180
Total de passivos alocados	56 781 374	52 618 654	115 761 851	85 070 978	224 118 707	187 186 759	1 124 219	1 202 399	397 786 151	326 078 790
Investimento líquido em ativos fixos tangíveis e intangíveis	5 350 672	4 875 281	19 138 248	21 731 259	16 115 389	3 668 776	339 047	1 989 552	40 943 357	32 264 867

Os ativos e passivos não alocados decorrentes das atividades de investimento, financiamento e impostos geridos numa perspetiva centralizada e consolidada, apresentam-se conforme segue:

Ativos e passivos dos segmentos não alocados	dez/24		dez/23	
	Ativos	Passivos	Ativos	Passivos
Impostos diferidos	9 207 174	4 088 399	12 236 647	2 769 902
Imposto s/ rendimento	2 968 601	110 993	3 550 462	156 520
Financiamento Líquido	140 659 284	16 722 004	188 538 842	28 454 044
Valor a receber pela venda BK	6 824 843	-	6 803 122	-
Contas a receber não correntes	273 924	-	396 355	-
Inv. em associadas e emp. conjuntos	5 481 859	-	6 323 998	-
Instrum. de dívida ao custo amortizado	1 630 669	-	1 580 739	-
<b>Total</b>	<b>167 046 353</b>	<b>20 921 397</b>	<b>219 430 165</b>	<b>31 380 466</b>

	dez/24		dez/23	
	Ativos	Passivos	Ativos	Passivos
Alocados por segmento	594 231 243	397 786 151	492 953 179	326 078 790
Não alocados	167 046 353	20 921 397	219 430 165	31 380 466
<b>Total Balanço</b>	<b>761 277 596</b>	<b>418 707 547</b>	<b>712 383 344</b>	<b>357 459 256</b>

### INFORMAÇÃO POR GEOGRAFIA

O detalhe de réditos e ativos não correntes por geografia a 31 de dezembro de 2023 e de 2024 apresenta-se como segue:

31 DE DEZEMBRO DE 2023	Portugal	Angola	Espanha	Grupo
<b>Volume de Negócios</b>	<b>236 071 823</b>	<b>11 956 281</b>	<b>170 156 322</b>	<b>418 184 426</b>
Ativos fixos tangíveis e intangíveis	120 269 147	5 276 845	31 669 289	157 215 281
Ativos sob direito de uso	51 058 215	447 997	167 310 380	218 816 592
Propriedade de Investimento	12 839 749	-	-	12 839 749
Goodwill	6 604 503	130 714	47 656 558	54 391 775
Ativos por impostos diferidos	-	-	12 236 647	12 236 647
Investimentos em assoc. e emp. conjuntos	6 323 998	-	-	6 323 998
Contas a receber não correntes	396 355	-	8 752 686	9 149 041
Instrum. de dívida ao custo amortizado	-	585 250	-	585 250
<b>Total de ativos não correntes</b>	<b>197 491 967</b>	<b>6 440 806</b>	<b>267 625 560</b>	<b>471 558 332</b>
31 DE DEZEMBRO DE 2024	Portugal	Angola	Espanha	Grupo
<b>Volume de Negócios</b>	<b>254 874 721</b>	<b>14 390 309</b>	<b>205 035 815</b>	<b>474 300 845</b>
Ativos fixos tangíveis e intangíveis	123 130 757	7 121 472	71 201 933	201 454 162
Ativos sob direito de uso	57 278 231	1 256 467	206 256 057	264 790 755
Propriedade de Investimento	12 539 186	-	-	12 539 186
Goodwill	6 604 503	130 714	51 852 460	58 587 677
Ativos por impostos diferidos	-	-	9 207 174	9 207 174
Investimentos em assoc. e emp. conjuntos	5 481 859	-	-	5 481 859
Contas a receber não correntes	273 924	-	9 953 426	10 227 350
Instrum. de dívida ao custo amortizado	-	1 443 650	-	1 443 650
<b>Total de ativos não correntes</b>	<b>205 308 460</b>	<b>9 952 303</b>	<b>348 471 050</b>	<b>563 731 813</b>

### 4.3. Rendimentos e gastos operacionais

## Políticas contabilísticas

### Benefícios a empregados

Os benefícios a curto prazo dos empregados, tais como salários, ordenados e contribuições para a segurança social são registados em gastos com pessoal. As responsabilidades são registadas no período em que todos os colaboradores, incluindo os membros do Conselho de Administração, adquirem o respetivo direito, independentemente da data do seu pagamento, sendo o saldo por liquidar à data da demonstração da posição financeira relevado na rubrica de valores a pagar correntes.

### Gastos a reconhecer e acréscimos de rendimentos

Os gastos e rendimentos são registados no período a que se referem independentemente do seu pagamento ou recebimento, de acordo com o princípio contabilísticos da especialização dos exercícios.

As diferenças entre os montantes recebidos e pagos e as correspondentes receitas e despesas são registados nas rubricas de “Contas a receber” ou “Contas a pagar” conforme sejam valores a receber ou a pagar.

### Subsídios atribuídos pelo Estado

Subsídios governamentais são auxílios do governo na forma de transferência de recursos para uma entidade em troca do cumprimento passado ou futuro de certas condições relacionadas com as atividades operacionais da entidade.

Os subsídios atribuídos pelo Estado para financiar ações de formação do pessoal são reconhecidos como rendimento na demonstração consolidada dos resultados durante o período de tempo durante o qual o Grupo incorreu nos respetivos gastos de formação.

Os subsídios governamentais são reconhecidos como lucros ou perdas numa base sistemática durante os períodos nos quais a entidade reconhece como gastos os custos respetivos.

Os subsídios atribuídos pelo Estado para financiar investimentos em ativos tangíveis ou intangíveis são diferidos e registados como responsabilidades. Os subsídios ao investimento são reconhecidos na demonstração consolidada dos resultados durante o período de vida útil estimado dos bens subsidiados na rubrica de “Outros rendimentos / (gastos) operacionais”.

Nos períodos findos em 31 de dezembro de 2024 e 2023, os outros rendimentos e gastos operacionais decompõem-se conforme se segue:

	<b>Nota</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Custo das vendas	<b>5.1.1.</b>	-112 773 859	-100 190 238
Fornecimentos e serviços externos	<b>4.3.1.</b>	-129 573 604	-121 872 018
Gastos com o pessoal	<b>4.3.2.</b>	-145 722 877	-127 345 166
Depreciações, amortizações e perdas por imparidade em ativos não financeiros	<b>6.2. a 6.6.</b>	-72 223 047	-50 734 875
Outros rendimentos / (gastos) operacionais	<b>4.3.3.</b>	9 493 530	4 908 081

O aumento das amortizações de direitos de uso em 2024, resulta essencialmente do efeito dos novos contratos com os Aeroportos Aena em Espanha, de Madril e Lanzarote,

### 4.3.1. Fornecimentos e serviços externos

Os Fornecimentos e Serviços Externos em 2024 e 2023 podem ser decompostos como segue:

	2024	2023
Subcontratos	747 878	182 149
Electricidade, água, combustíveis e outros fluídos	11 572 439	8 494 052
Rendas e alugueres	36 061 161	45 709 103
Condomínios	4 790 437	4 589 578
Ferramentas e utensílios desgaste rápido e mat.escritório	3 123 384	2 855 162
Royalties	14 743 869	12 093 749
Deslocações e estadas	1 741 397	1 565 152
Comissões e honorários	3 844 825	3 543 062
Conservação e reparação	8 998 078	7 357 403
Publicidade e propaganda	13 415 690	11 453 191
Limpeza, higiene e conforto	3 754 503	3 356 447
Trabalhos especializados	20 242 351	16 229 325
Comunicação, Seguros e Outros FSE's	6 537 592	4 443 645
<b>Total</b>	<b>129 573 604</b>	<b>121 872 018</b>

As **rendas e alugueres** detalham-se conforme se segue:

	2024	2023
Rendas de contratos com prazo de locação inferior a 1 ano e outros encargos com rendas	4 656 825	2 736 318
Rendas variáveis	31 404 336	42 988 939
Concessões de rendas	-	-16 155
<b>Total rendas e alugueres</b>	<b>36 061 161</b>	<b>45 709 103</b>

As rendas variáveis respeitam, em grande parte, às rendas dos aeroportos de Espanha que, por efeitos da Ley 13/2021 passaram a ser integralmente consideradas rendas variáveis até que fossem atingidos os tráfegos aéreos de 2019.

Das rendas variáveis em 2024, 23.300.874 euros (34.509.019 euros em 2023) dizem, assim, essencialmente, respeito aos contratos de locação do aeroporto de Barcelona e, adicionalmente em 2023, aos Aeroportos de Alicante, Gran Canaria, Madrid e Málaga.

### 4.3.2. Gastos com pessoal

Os gastos com o pessoal em 2024 e 2023 podem ser decompostos como segue:

	2024	2023
Salários e ordenados	113 722 224	97 528 539
Contribuições para a Segurança Social	25 443 540	22 867 453
Alimentação pessoal (nota 5.1.1.)	4 186 693	4 574 938
Seguros de acidentes de trabalho	1 065 605	1 189 949
Outros custos com pessoal	1 304 815	1 184 287
<b>Total</b>	<b>145 722 877</b>	<b>127 345 166</b>

<b>N.º médio de empregados</b>	<b>8 471</b>	<b>7 926</b>
--------------------------------	--------------	--------------

Em 2024, são incorporados os custos da NRS referentes ao segundo semestre, conforme nota 6.1. Os outros gastos com pessoal englobam, nomeadamente, indemnizações, recrutamento e formação do pessoal e medicina no trabalho.

A remuneração dos membros dos órgãos sociais é apresentada na nota 11.

### 4.3.3. Outros rendimentos/(gastos) operacionais

A decomposição de Outros gastos e outros rendimentos operacionais em 2024 e 2023 apresenta-se como segue:

	2024	2023
<b>Outros gastos operacionais</b>		
Impostos diretos/indiretos não afetos à atividade operacional	866 391	765 646
Perdas em ativos fixos tangíveis	287 165	570 005
Diferenças câmbio	546 375	1 255 525
Perdas em existências	67 397	100 517
Quotizações, donativos e ofertas e amostras inventario	167 506	124 211
Ajustamentos de imparidade (de dívidas a receber)	100 600	104 393
Outros gastos operacionais	780 425	656 482
	<b>2 815 859</b>	<b>3 576 779</b>
<b>Outros rendimentos operacionais</b>		
Incentivos	2 095 200	-
Reversão de provisão para outros riscos e encargos (nota 10.1)	780 000	-
Subsídios à exploração	83 966	246 456
Rendimentos suplementares	7 690 423	7 369 077
Diferenças câmbio	112 505	266 166
Ganhos em ativos	223 963	19 856
Imparidade (reversão) de dívidas a receber	183 092	120 000
Subsídios para investimento	635 967	13 517
Outros rendimentos operacionais	504 273	449 788
	<b>12 309 388</b>	<b>8 484 860</b>
<b>Outros rendimentos /(gastos) operacionais</b>	<b>9 493 530</b>	<b>4 908 081</b>

No âmbito das linhas de apoio às grandes empresas, foi reconhecido em 2024 um incentivo no montante de 2.095.200 euros, respeitante à conversão de financiamentos em subvenção não reembolsável.

O aumento nos rendimentos suplementares decorre essencialmente do incremento de receitas relativas a contratos com fornecedores e franquiados que acompanharam a evolução da atividade.

Em 2024, foi recebido, após aprovação final pelo promotor, na subsidiária Ibergourmet, o montante de cerca de 965 mil euros relativo a subsídios ao investimento não reembolsável, dos quais o montante de 625.370 euros foi já reconhecido como rendimento do período, tendo em conta as depreciações já reconhecidas no exercício e em exercícios passados relativas aos ativos subjacentes.

## 5. Fundo de Maneio

### 5.1. Inventários

#### **Políticas contabilísticas**

Os inventários são apresentados ao mais baixo entre o custo e o valor líquido de realização. O custo é calculado utilizando o custo médio ponderado e é equivalente ao custo de aquisição deduzido do valor dos descontos de quantidade.

Os custos com alimentação de pessoal nas lojas são refletidos em gastos com pessoal, por contrapartida de regularização de existências.

O valor líquido de realização corresponde ao preço de venda estimado no curso normal dos negócios, menos os custos de venda.

Em 31 de dezembro de 2024 e 2023 o detalhe dos inventários do grupo era o seguinte:

	dez/24	dez/23
Matérias-primas, subsidiárias e de consumo	14 690 268	12 683 617
Mercadorias	799 968	576 653
	<b>15 490 236</b>	<b>13 260 270</b>
Diminuições	-74 981	-74 981
<b>Inventários líquidos</b>	<b>15 415 255</b>	<b>13 185 289</b>

### 5.1.1. Custo de vendas

O custo dos inventários reconhecidos, em 2024, como gasto e incluído na rubrica “custo das vendas” totalizou 112.773.859€ (em 2023: 100.190.238€), conforme se evidencia abaixo:

	2024	2023
Inventário inicial M+MP	13 260 270	13 159 117
Conversão cambial	-40 359	-937 786
Compras	119 025 364	105 667 770
Regularização de inventários	-3 981 180	-4 438 593
Inventário final M+MP	15 490 236	13 260 270
<b>Custo das mercadorias vendidas e das matérias consumidas</b>	<b>112 773 859</b>	<b>100 190 238</b>

O valor das regularizações de inventários diz, fundamentalmente, respeito às refeições do pessoal no local de trabalho (conforme nota 4.3.2.) e outros ajustamentos.

## 5.2. Contas a receber

### Políticas contabilísticas

#### Reconhecimento e mensuração

##### Clientes e outras contas a receber

As contas a receber de clientes e outros devedores são reconhecidas inicialmente ao justo valor, sendo subsequentemente mensuradas ao custo amortizado, utilizando o método da taxa efetiva, deduzido do ajustamento de imparidade.

#### Ativos mensurados ao custo amortizado

Um ativo financeiro é mensurado ao custo amortizado se o objetivo inerente ao modelo de negócio é alcançado através da recolha dos respetivos fluxos de caixa contratuais e se os fluxos de caixa contratuais subjacentes representam apenas o pagamento de capital e juros. Os ativos enquadráveis nesta categoria são inicialmente reconhecidos ao seu justo valor e subsequentemente mensurados ao seu custo amortizado.

Empréstimos e Contas a receber de clientes são geralmente detidos com o propósito de recolher os fluxos de caixa contratuais e é expectável que os fluxos de caixa contratuais subjacentes representem apenas o pagamento de capital e juros, pelo que cumprem com os requisitos para mensuração ao custo amortizado previstos na IFRS 9.

#### Reconhecimento e desreconhecimento

Aquisições e alienações de ativos financeiros são reconhecidos na data da sua negociação, ou seja, na data em que o Grupo se compromete a adquirir ou alienar esses ativos financeiros.

Os ativos financeiros são desreconhecidos quando expiram os direitos contratuais do Grupo ao recebimento dos seus fluxos de caixa futuros, quando o Grupo tenha transferido substancialmente todos os riscos e benefícios associados à sua detenção ou quando, não obstante, retenha parte, mas não substancialmente, dos riscos e benefícios associados à sua detenção, o Grupo tenha transferido o controle sobre os ativos.

#### **Outros valores a receber e ativos financeiros**

Para outros valores a receber e ativos financeiros valorizados ao custo amortizado, o Grupo prepara as suas análises com base no modelo geral, avaliando a cada data se ocorreu um aumento significativo do risco de crédito desde a data do reconhecimento inicial de tal ativo. Caso não tenha existido um aumento do risco de crédito, é calculada uma imparidade correspondente à quantia equivalente às perdas esperadas num prazo de 12 meses. Se tiver existido um aumento do risco de crédito, o cálculo da imparidade considera as perdas esperadas para todos os fluxos de caixa contratuais até à maturidade do ativo.

Presume-se que existe um aumento significativo no risco de crédito (e o apuramento da imparidade para todos os fluxos contratuais do ativo até à data da sua maturidade) se o rating externo do devedor sofrer uma redução relevante ou se um devedor se atrasa mais de 90 dias a contar da data de pagamento contratual.

O Grupo efetua estimativas com base no risco de incumprimento e taxas de perda, as quais requerem julgamento. Os inputs utilizados para a avaliação do risco para perdas nestes ativos financeiros incluem:

- ratings de crédito (na medida em que estejam disponíveis) obtidos através de informação disponibilizada pelas agências de rating como Standard and Poor's e Moody's;
- mudanças significativas no desempenho esperado e no comportamento do devedor; e
- dados extraídos do mercado, nomeadamente sobre probabilidades de incumprimento.

#### **Imparidade de clientes e outros devedores**

A IFRS 9 estabelece um modelo de imparidade baseado em "perdas esperadas", que substitui o anterior modelo baseado em "perdas incorridas". Neste sentido, o Grupo reconhece perdas por imparidade antes de existir evidência objetiva de perda de valor decorrente de um evento passado. Este modelo é a base para o reconhecimento de perdas por imparidade em instrumentos financeiros detidos cuja mensuração seja ao custo amortizado ou ao justo valor por outro rendimento integral.

O modelo de imparidade depende da ocorrência ou não de um aumento significativo do risco de crédito desde o reconhecimento inicial. Caso o risco de crédito de um instrumento financeiro não tenha aumentado significativamente desde o seu reconhecimento inicial, o Grupo reconhece uma imparidade acumulada igual à expectativa de perda que se estima poder ocorrer nos 12 meses seguintes. Caso o risco de crédito tenha aumentado significativamente, o Grupo reconhece uma imparidade acumulada igual à expectativa de perda que se estima poder ocorrer até à respetiva maturidade do ativo.

Para as contas a receber, a Ibersol Grupo aplica a abordagem simplificada no cálculo das perdas de crédito esperadas, não atendendo às alterações no risco de crédito, mas reconhecendo uma provisão para perdas com base nas perdas de crédito esperadas para a totalidade da vida do ativo em cada data de reporte. Para tal, são tidas em consideração a experiência com perdas de crédito históricas e fatores prospectivos.

Uma vez verificado o evento de perda nos termos da IFRS 9 ("prova objetiva de imparidade", de acordo com a terminologia da IAS 39), a imparidade acumulada é diretamente imputada ao instrumento em causa, sendo o seu tratamento contabilístico, a partir deste momento, similar ao

previsto na IAS 39, incluindo o tratamento do respetivo juro. O valor contabilístico do ativo é reduzido e o montante de perdas reconhecido na demonstração dos resultados. Se, num período subsequente, o montante de imparidade diminuir, o montante de perdas por imparidade previamente reconhecido é revertido igualmente na demonstração de resultados se a diminuição dessa imparidade estiver objetivamente relacionada com o evento ocorrido após o reconhecimento inicial.

A principal atividade do Grupo é a exploração de restaurantes de diversas marcas próprias e franquias, e o modo de pagamento preferencial das suas vendas é em dinheiro, cartão de débito ou outro tipo de cartão, por exemplo, cartão refeição. Com o aparecimento das plataformas de venda para a entrega ao domicílio, vão ganhando expressão as vendas cobradas através do intermediário. O maior volume de créditos resulta da atividade de delivery através de Agregadores, de vendas de catering, não obstante estar implementado o modelo de pagamento por adiantamento para grande parte dos clientes, bem como do fornecimento de mercadorias e débito de royalties aos franquizados.

Nos períodos findos em 31 de dezembro de 2024 e 2023, a rubrica de contas a receber decompõe-se conforme se segue:

	Nota	dez/24	dez/23
<b>Contas a receber não corrente</b>			
Ativos financeiros não correntes		273 924	396 355
Empréstimos não correntes		495 871	-
Outras contas a receber	<b>5.2.2</b>	9 529 435	8 853 318
Perdas de imparidade acumuladas		-71 880	-100 632
		<b>10 227 350</b>	<b>9 149 041</b>
<b>Contas a receber corrente</b>			
Clientes	<b>5.2.1.</b>	10 620 875	7 855 070
Estado e outros entes públicos		4 314 521	4 422 999
Outros devedores	<b>5.2.3.</b>	8 828 016	5 605 985
Valor a receber pela venda BK		6 824 843	6 803 122
Adiantamentos a fornecedores c/c		414 566	258 510
Adiantamentos a fornecedores imobilizado		506 405	64 940
Acréscimos de rendimentos	<b>5.2.4.</b>	6 789 109	4 664 530
Gastos a reconhecer	<b>5.2.5.</b>	2 445 755	1 877 649
Perdas de imparidade acumuladas	<b>5.2.1. e 5.2.3.</b>	-2 825 362	-2 874 567
		<b>37 918 728</b>	<b>28 678 238</b>
<b>Total Contas a receber</b>		<b>48 146 078</b>	<b>37 827 279</b>

#### Valores a receber pela venda BK

O valor a receber pela venda da BK, no âmbito do contrato de compra e venda de ações celebrado com a Burger King Portugal em novembro de 2022 para a alienação do negócio Burger King, de 6.824.843 de euros respeita ao earn-out no montante de 6.663.297 eur, estimado pelo cumprimento do programa de extensão de alguns contratos, e 161.546 eur da ASA Norte, ambos os montantes recebidos em Fevereiro de 2025.

#### Ativos financeiros não correntes

O saldo diz respeito, essencialmente, ao Fundo de Compensação do trabalho.

#### Estado e outros entes públicos

Saldo decorrente, essencialmente, dos valores de IVA a recuperar no montante de 4.135.661 euros em 31 de dezembro de 2024 (4.355.486 euros em 2023).

### 5.2.1. Clientes

Saldos decorrentes, essencialmente, da atividade de Catering e Franquias (mercadorias diretas ou através do operador logístico e royalties) ascendendo, respetivamente, a cerca de 5,4 milhões de euros e 2,7 milhões de euros em 31 de dezembro de 2024 (3,3 milhão euros e 2,2 milhões de euros em 2023).

No que diz respeito às dívidas de clientes, a sua antiguidade apresenta-se como segue:

	dez/24	dez/23
dívida não vencida	4 274 159	2 985 705
dívida vencida:		
há menos de 1 mês	1 639 948	742 397
entre um e três meses	1 294 007	623 336
há mais de três meses	3 412 761	3 503 632
<b>Total Clientes</b>	<b>10 620 875</b>	<b>7 855 070</b>
Perdas de imparidade acumuladas	-2 521 534	-2 599 276
	<b>8 099 341</b>	<b>5 255 794</b>

Encontra-se reconhecida a imparidade sobre a totalidade da dívida de clientes com perdas de crédito esperadas associadas risco de incumprimento. No período, o valor da imparidade aumentou 142.305 euros e diminuiu 220.047 euros.

### 5.2.2. Outras contas a receber

O saldo da rubrica outras contas a receber não correntes é maioritariamente constituído por depósitos e cauções em Espanha, resultantes de contratos de arrendamento. As contas a receber de outros devedores são reconhecidas inicialmente ao justo valor, sendo, no caso de dívidas de médio e longo prazo, subsequentemente mensuradas ao custo amortizado, utilizando o método da taxa efetiva, deduzido do ajustamento de imparidade.

O Grupo considera que este ativo não se encontra exposto a risco relevante de crédito, uma vez que na sua generalidade estes ativos estão diretamente associados a obrigações de pagamento de renda.

As referidas garantias poderão ser executadas pelos beneficiários em caso de incumprimento contratual por parte da Ibersol, como por exemplo nos casos em que não seja efetuado o pagamento de renda.

O valor das cauções e depósitos relativos aos contratos de locação de Aeroportos em Espanha com a AENA a 31 dezembro 2024 totalizam 7.613.702 euros (6.433.518 euros em 2023).

### 5.2.3. Outros devedores

Em 31 de Dezembro 2024 e de 2023 o saldo em Outros devedores inclui agregadores, outros saldos devedores de fornecedores c/c, débitos a fornecedores pela recuperação de encargos pelas participações de marketing e rappel, vales de refeição (entregues pelos clientes), cauções de curto prazo e adiantamentos diversos, conforme segue:

	dez/24	dez/23
Cartão refeição/Agregadores	935 848	1 521 156
Depósitos e cauções	330 776	292 448
Marketing e rappel	847 243	936 347
Outros devedores	4 894 742	1 077 074
Adiantamentos	79 009	484 643
Despesas com pessoal	388 994	251 886
SalDOS devedores de fornecedores	496 654	350 329
Vendas a crédito	696 377	632 431
Cartão continente	158 371	59 672
<b>Total</b>	<b>8 828 015</b>	<b>5 605 985</b>

### Cartão refeição/Agregadores

Os valores de “Cartão refeição” referem-se a pagamentos nos estabelecimentos e que são cobrados dos emissores do cartão eletronicamente após 15 dias do processamento ou quando por entrega física após recolha, conferência e depósito. Os Agregadores transferem as cobranças efetuadas por conta dos restaurantes num prazo médio de 15 dias.

### Marketing e rappel

A rubrica de Marketing e rappel corresponde a valores debitados a Fornecedores no final do ano.

### SalDOS devedores de fornecedores

SalDOS com fornecedores correspondem aos débitos efetuados no mês de dezembro e são cobrados na data dos pagamentos no mês seguinte.

### Outros devedores

Saldo de outros devedores inclui 2.397.168 euros referente à venda de ativos, recebido em Janeiro de 2025.

No que diz respeito às dívidas de outros devedores, a sua antiguidade apresenta-se como segue:

	dez/24	dez/23
dívida não vencida	4 195 227	1 619 737
dívida vencida:		
há menos de 1 mês	1 815 477	1 215 044
entre um e três meses	611 992	629 719
há mais de três meses	2 205 319	2 141 486
<b>Total Outros devedores</b>	<b>8 828 016</b>	<b>5 605 985</b>
Perdas de imparidade acumuladas	-303 828	-275 291
	<b>8 524 188</b>	<b>5 330 694</b>

A dívida vencida há mais de três meses está devidamente analisada e corresponde essencialmente a dívidas de terceiros cujos processos de conferência internos exigem mais tempo que o prazo normal das relações comerciais, não justificando por isso a constituição de imparidades.

As cauções e depósitos até ao momento em que o prazo para o qual foram constituídos não é atingido está considerado como “dívida não vencida”.

## 5.2.4. Acréscimos de rendimentos

Detalhe da rubrica acréscimos de rendimentos:

	dez/24	dez/23
Contratos com fornecedores	3 231 871	2 201 660
Compensação Ascendi	1 596 636	1 039 029
Programa cartão continente	369 364	312 849
Outros	1 591 237	1 110 991
<b>Total acréscimos de rendimentos</b>	<b>6 789 109</b>	<b>4 664 530</b>

Os contratos com fornecedores referem-se, essencialmente, a participações de marketing e rappel dos fornecedores de matérias-primas em função do volume de compras, reconhecidos como menos gasto, no período a que dizem respeito, e de acordo com a natureza dos mesmos.

A compensação da Ascendi, de acordo com o termo de compromisso, é liquidada nos termos do respetivo Acordo, serão pagos em duas tranches iguais, a primeira liquidada nos termos do respetivo Acordo e a segunda paga acumuladamente com as correspondentes aos dois anos seguintes a cada três anos.

### 5.2.5. Gastos a reconhecer

Detalhe da rubrica gastos a reconhecer:

	dez/24	dez/23
Rendas e condomínios	427 008	432 434
Valor desconto cauções	226 567	229 217
Fornecimento e serviços externos	476 626	332 808
Seguros a reconhecer	1 099 925	804 804
Outros	215 630	78 386
<b>Total gastos a reconhecer</b>	<b>2 445 755</b>	<b>1 877 649</b>

As rendas e condomínios reconhecidos nesta rubrica enquadram-se nas isenções de reconhecimento previstas na IFRS 16.

### 5.3. Contas a pagar

Nos períodos findos em 31 de dezembro de 2024 e 2023, a rubrica de contas a pagar decompõe-se conforme se segue:

	Nota	dez/24	dez/23
<b>Contas a pagar não corrente</b>			
Valores a pagar não correntes		3 704	3 704
		<b>3 704</b>	<b>3 704</b>
<b>Contas a pagar corrente</b>			
Fornecedores	5.3.1.	59 345 148	54 886 999
Acréscimos de gastos	5.3.3.	21 606 794	25 136 233
Outros credores	5.3.2.	5 156 444	3 895 458
Estado e outros entes públicos		8 583 591	8 284 037
Rendimentos a reconhecer	5.3.4.	735 990	489 187
		<b>95 427 967</b>	<b>92 691 914</b>
<b>Total contas a pagar</b>		<b>95 431 671</b>	<b>92 695 618</b>

#### Estado e outros entes públicos

O saldo da rubrica Estado e outros entes públicos decorre, essencialmente, dos valores de IVA a pagar no montante de 3.499.933 euros (3.441.749 euros em 2023) e Segurança Social de 4.003.096 euros (3.622.362 euros em 2023).

### 5.3.1. Fornecedores

A decomposição dos fornecedores em 31 de dezembro de 2024 e 2023, apresenta-se como segue:

	dez/24	dez/23
Fornecedores c/c	41 565 695	37 706 796
Fornecedores - Facturas em recepção e conferência	9 416 046	8 342 563
Fornecedores de imobilizado c/c	8 363 407	8 837 640
<b>Total contas a pagar a fornecedores</b>	<b>59 345 148</b>	<b>54 886 999</b>

### 5.3.2. Outros credores

A decomposição dos outros credores em 31 de dezembro de 2024 e 2023, apresenta-se como segue:

	dez/24	dez/23
Serviços prestados por terceiros	4 658 218	3 302 929
Pessoal	498 226	592 529
<b>Total</b>	<b>5 156 444</b>	<b>3 895 458</b>

### 5.3.3. Acréscimos de gastos

A decomposição dos acréscimos de gastos em 31 de dezembro de 2024 e 2023, apresenta-se como segue:

	dez/24	dez/23
Seguros a liquidar	171 251	147 885
Remunerações a liquidar	9 397 737	8 830 884
Rendas e alugueres	6 918 367	10 217 772
Fornec.Serviços Externos	4 874 616	5 779 889
Outros	244 823	159 803
<b>Total acréscimos de gastos</b>	<b>21 606 794</b>	<b>25 136 233</b>

Os acréscimos de gastos – rendas e alugueres incluem, essencialmente, o montante relativo a rendas variáveis a pagar à AENA referentes aos contratos nos aeroportos de Espanha que, por efeito da Ley 13/2021, não foram objeto de rendas mínimas garantidas em 2023 e 2024.

### 5.3.4. Rendimentos a reconhecer

A decomposição dos rendimentos a reconhecer em 31 de dezembro de 2024 e 2023, apresenta-se como segue:

	dez/24	dez/23
Indemnização p/ obras local	230 508	257 627
Subsídio para investimento	289 932	61 544
Outros	215 550	170 016
<b>Total rendimentos a reconhecer</b>	<b>735 990</b>	<b>489 187</b>

## 6. Investimentos

### 6.1. Concentrações de atividades empresariais

#### Políticas contabilísticas

O Grupo contabiliza as concentrações de atividades empresariais utilizando o método da compra quando o conjunto de atividades e ativos adquiridos atende à definição de uma atividade empresarial e o controlo é transferido para o Grupo. Ao determinar se um conjunto específico de atividades e ativos é uma atividade empresarial, o Grupo avalia se o conjunto de ativos e atividades adquiridos inclui, no mínimo, um input e um processo aplicado que possa contribuir para criar um output.

A retribuição transferida na aquisição é medida ao valor justo, assim como os ativos líquidos identificáveis adquiridos. Qualquer goodwill que surja é testado anualmente para imparidade. Qualquer ganho numa compra a um preço baixo é reconhecido imediatamente em resultados. Os custos da transação são reconhecidos como um gasto, exceto se relacionados com a emissão de títulos de dívida ou de capital.

Qualquer retribuição contingente é medida ao valor justo na data de aquisição. A obrigação de pagar uma retribuição contingente abrangida pela definição de instrumentos financeiros é classificada como um passivo financeiro ou como capital próprio com base nas definições de instrumento de capital próprio e de passivo financeiro.

#### Julgamentos e estimativas

Nos termos da IFRS 3, numa concentração de atividades empresariais, a adquirente deve reconhecer e mensurar nas demonstrações financeiras consolidadas os ativos adquiridos e os passivos assumidos ao justo valor à data de aquisição.

O nível de julgamento inerente ao apuramento de tais justos implica considerar este tema como uma estimativa contabilística significativa.

A determinação do justo valor dos ativos adquiridos e dos passivos assumidos foi efetuada internamente, utilizando como base o método de fluxos de caixa descontados ou outras técnicas de determinação do justo valor, as quais assentam na utilização de pressupostos incluindo indicadores macroeconómicos, como taxas de inflação, taxas de juro, taxas de desconto, e projeções do negócio. A determinação dos justos valores está assim sujeita a diversos pressupostos e julgamentos, pelo que alterações poderiam resultar em diferentes impactos nos ativos reconhecidos e resultados.

#### Aquisição de subsidiária

Em julho de 2024 foi concluída a aquisição de 60% do capital social da sociedade espanhola Medfood Invest S.L. (Medfood), que explora indiretamente, através da subsidiária New Restaurantes of Spain, S.A., 31 restaurantes KFC em Espanha. Em resultado, a participação do Grupo Ibersol na Medfood aumentou de 40% para 100% (ver nota 6.7 nota das associadas), passando o Grupo a deter o controlo desta subsidiária.

Esta aquisição foi tratada pelo Grupo como uma concentração de atividades empresariais, sendo aplicáveis as disposições da IFRS 3. Incluídos nos ativos identificáveis adquiridos e passivos assumidos na data de aquisição estão entradas (ativos tangíveis e intangíveis, inventários, clientes, etc.), processos de produção e uma força de trabalho organizada. O Grupo determinou que, em conjunto, os inputs e processos adquiridos contribuem significativamente para a capacidade de gerar rendimentos. O Grupo concluiu que o conjunto adquirido é, portanto, um negócio.

No período de 6 meses findo em 31 de dezembro de 2024 a Medfood contribuiu com rédito de cerca de 21,3 milhões de euros e um resultado líquido negativo de cerca de 0,4 milhões de euros. Caso a aquisição tivesse ocorrido em 1 de janeiro de 2024, estima-se que o rédito consolidado do Grupo Ibersol ascenderia a cerca de 495,6 milhões de euros e o resultado líquido consolidado do exercício ascenderia a 12,6 milhões de euros.

A retribuição transferida ascendeu a 13,4 milhões de euros. Não ficou estabelecida qualquer retribuição contingente.

A retribuição transferida líquida ascendeu a 11,6 milhões de euros, depois de deduzida de cerca de 1,9 milhões de euros de caixa e equivalentes de caixa da Medfood (ver abaixo)

O Grupo incorreu em custos relacionados com a aquisição de 0,5 milhões de euros, respeitantes a serviços de consultoria jurídica e due diligence, os quais se encontram registados como Fornecimentos e serviços externos.

### Ativos identificáveis adquiridos e passivos assumidos

Foi realizada uma análise abrangente para identificar todos os ativos adquiridos e passivos assumidos, incluindo aqueles não registados nas demonstrações financeiras da adquirida, a avaliação do seu valor justo e o goodwill residual implícito (a 'alocação do preço de compra' ou 'PPA').

Até ao final do ano foi concluído o exercício de PPA com apuramento dos justos valores dos ativos, passivos e passivos contingentes adquiridos, resultando um goodwill desta aquisição no montante de 4.195.902 euros (nota 6.2.), conforme se demonstra de seguida:

<b>Activos líquidos adquiridos</b>	<b>Justo Valor na data de aquisição</b>	<b>Valor Escriturado na data de aquisição</b>
Activos intangíveis (Nota 6.3)	15 840 465	1 148 898
Activos fixos tangíveis (Nota 6.4)	10 649 525	14 017 088
Ativos sob direitos de uso (Nota 6.5)	21 692 599	-
Existências	397 937	397 937
Impostos diferidos ativos	428 828	-
Outros activos	1 237 323	1 237 323
Caixa e equivalentes a caixa	1 873 913	1 873 913
Empréstimos (Nota 8.2)	-10 118 181	-9 742 479
Passivos de locação (Nota 8.3)	-20 611 795	-2 649 577
Impostos diferidos passivos	-4 345 160	-246 661
Outros passivos	-4 600 140	-4 600 140
	<u>12 445 315</u>	<u>1 436 303</u>

Os principais ajustamentos de justo valor efetuados no âmbito do exercício de alocação do preço de compra foram:

(i) Passivos de locação e ativos sob direito de uso (17,9 milhões de euros): de acordo com a IFRS 3, numa concentração de atividades empresarias, o ativo sob direito de uso e respetivo passivo de locação devem ser revalorizados à data de aquisição. Na sequência da análise realizada, os passivos de locação e os ativos sob direito de uso foram incrementados em cerca de 17,9 milhões de euros e foram ainda reclassificados cerca de 3,7 milhões de euros de ativos fixos tangíveis para ativos sob direito de uso (note-se que o valor escriturado apresentado no quadro acima não refletia os requisitos da IFRS 16).

(ii) Ativos intangíveis – direitos de exploração restaurantes marca KFC (14,7 milhões de euros): estes ativos foram valorizados com base num modelo de fluxos de caixa descontados de cada loja, considerando-se o período expectável de exploração de cada espaço e uma taxa de desconto de 8,17%.

O goodwill apurado, o qual não se afigura como fiscalmente dedutível, é conforme se segue:

Retribuição transferida	13 452 000
Justo valor da participação anteriormente detida na Medfood	3 189 217
Justo valor dos ativos líquidos identificados	-12 445 315
Goodwill	<u>4 195 902</u>

A participação anteriormente detida na Medfood (adquirida em 2023 por 3 milhões de euros) encontrava-se mensurada nas contas consolidadas da Ibersol pelo método da equivalência patrimonial. O Conselho de Administração estima que o justo valor dessa participação na data de aquisição não difere de forma relevante do valor pelo qual se encontrava escriturada, não resultando assim em qualquer impacto na demonstração dos resultados.

O impacto da aquisição da subsidiária Medfood na Demonstração Consolidada dos Resultados e do Outro Rendimento Integral a 31 de dezembro de 2024, apresenta-se conforme segue:

	<u>6 meses findos</u> <u>em 31/12/2024</u>
Vendas	21 303 522
Prestações de serviços	41 293
Custo de vendas	-5 474 750
Fornecimentos e serviços externos	-6 206 772
Gastos com o pessoal	-6 167 540
Depreciações, amortizações e perdas por imparidade em ativos não financeiros	-2 597 729
Outros rendimentos /(gastos) operacionais	-301 325
<b>Resultado operacional</b>	<u>596 699</u>
Gastos e perdas financeiras	-1 015 791
<b>Resultado antes de imposto</b>	<u>-419 092</u>
Imposto sobre o rendimento do período	-23 280
<b>Resultado líquido</b>	<u>-442 372</u>

## 6.2. Goodwill

### Políticas contabilísticas

#### Reconhecimento

Goodwill representa o excesso do custo de aquisição sobre o justo valor dos ativos e passivos identificáveis atribuíveis ao Grupo à data da aquisição ou da primeira consolidação. Se o custo de aquisição for inferior ao justo valor dos ativos líquidos da subsidiária adquirida, a diferença é reconhecida diretamente em resultados do exercício.

O Goodwill é alocado às unidades (ou grupo de unidades) geradoras de fluxos (UGCs) do Grupo, identificadas em cada segmento de negócio.

#### Imparidade

O Grupo realiza testes de imparidade ao Goodwill numa base anual ou mais frequentemente, se eventos ou mudanças nas circunstâncias indicam uma potencial imparidade. O valor reconhecido de Goodwill é comparado com o valor recuperável, que é o valor mais elevado entre o valor de uso e o justo valor menos os custos de vender.

O valor de uso é determinado com base nas projeções de fluxos de caixa baseadas em orçamentos financeiros aprovados pelos gestores, cobrindo, pelo menos, um período de 5 anos.

O Conselho de Administração determina a margem bruta orçada com base na performance passada e nas suas expectativas para o desenvolvimento do mercado. A taxa de crescimento média ponderada utilizada é consistente com as previsões incluídas nos relatórios do sector. As taxas de desconto são aplicadas após impostos e refletem riscos específicos relacionados com os ativos.

Sempre que o valor contabilístico do Goodwill exceder o seu valor recuperável, a imparidade é reconhecida imediatamente como um gasto e não é posteriormente revertida.

O Goodwill é alocado a cada um dos segmentos relatáveis como segue:

	dez/24	dez/23
Restaurantes	7 147 721	7 147 721
Counters	16 754 847	12 558 945
Concessões e Catering	34 505 388	34 505 388
Outros	179 721	179 721
<b>Total</b>	<b>58 587 677</b>	<b>54 391 775</b>

A variação no ano, no montante de 4.195.902 euros diz respeito à aquisição da subsidiária espanhola Medfood, conforme nota 6.1.

O Goodwill é por sua vez alocado aos seguintes grupos de unidades geradoras de caixa homogêneos:

	dez/24	dez/23
<b>Restaurantes</b>	<b>7 147 721</b>	<b>7 147 721</b>
Ribs	5 175 479	5 175 479
Pizza Hut	1 972 242	1 972 242
<b>Counters</b>	<b>16 754 847</b>	<b>12 558 945</b>
Pans & C.º	11 850 160	11 850 160
KFC (PT)	708 785	708 785
KFC (ES)	4 195 902	-
<b>Concessões e Catering</b>	<b>34 505 388</b>	<b>34 505 388</b>
Concessões e travel (ES)	30 630 919	30 630 919
Concessões e travel (PT)	850 104	850 104
Catering	3 024 365	3 024 365
<b>Outros</b>	<b>179 721</b>	<b>179 721</b>
<b>Total</b>	<b>58 587 677</b>	<b>54 391 775</b>

### Movimentos no goodwill

No período findo em 31 de dezembro de 2024 e de 2023 as alterações no goodwill, apresentam-se conforme segue:

	Restaurantes	Counters	Concessões e Catering	Outros	Total
<b>01 de janeiro de 2023</b>	<b>7 147 721</b>	<b>12 558 945</b>	<b>34 505 388</b>	<b>179 721</b>	<b>54 391 775</b>
Valor ativo	17 757 288	12 558 945	38 847 684	179 721	69 343 638
Imparidade acumulada	-10 609 567	-	-4 342 296	-	-14 951 863
<b>31 de dezembro de 2023</b>	<b>7 147 721</b>	<b>12 558 945</b>	<b>34 505 388</b>	<b>179 721</b>	<b>54 391 775</b>
Adições	-	4 195 902	-	-	4 195 902
<b>31 de dezembro de 2024</b>	<b>7 147 721</b>	<b>16 754 847</b>	<b>34 505 388</b>	<b>179 721</b>	<b>58 587 677</b>
Valor ativo	17 757 288	16 754 847	38 847 684	179 721	73 539 540
Imparidade acumulada	-10 609 567	-	-4 342 296	-	-14 951 863
<b>31 de dezembro de 2024</b>	<b>7 147 721</b>	<b>16 754 847</b>	<b>34 505 388</b>	<b>179 721</b>	<b>58 587 677</b>

As adições dizem respeito à compra da Medfood, conforme nota 6.1.

A análise de imparidade Goodwill encontra-se detalhada na nota 6.6.1.

## 6.3. Ativos intangíveis

### Políticas contabilísticas

#### Reconhecimento e mensuração inicial

##### - Marcas

As marcas adquiridas em concentrações empresariais são refletidas ao justo valor à data da concentração (grupo Eat Out). A determinação da vida útil das marcas foi efetuada considerando o benchmark do sector para marcas desta dimensão, que na sua generalidade apontam para um período de vida útil de 20 anos.

##### - Propriedade Industrial

A propriedade industrial inclui: direitos de exploração de espaços (direitos de ingresso ou direitos de superfície), direitos de exploração de marcas e direitos de concessão. Estes intangíveis são alocáveis às UGC's.

As concessões e direitos de exploração são apresentados ao custo de aquisição. As concessões e direitos de exploração têm uma vida útil finita associada aos períodos contratuais, períodos estimados de utilização, e são apresentadas ao custo de aquisição – justo valor à data da concentração, deduzido das amortizações e perdas por imparidade acumuladas. Estes intangíveis são alocáveis às UGC's.

##### - Software

O custo de aquisição de licenças de software é capitalizado e compreende todos os gastos incorridos com a aquisição e colocação do software disponível para utilização. Esses gastos são amortizados durante o período de vida útil estimado (que não excederá 5 anos).

Os custos associados ao desenvolvimento ou à manutenção de software são reconhecidos como gastos quando incorridos. Os custos diretamente associados à produção de software identificável e único controlado pelo Grupo e que irá, provavelmente, gerar benefícios económicos futuros superiores aos custos, para além de um ano, são reconhecidos como ativos intangíveis. Os custos diretos incluem os custos com pessoal no desenvolvimento do software e a quota-parte de gastos gerais relevantes.

Custos de desenvolvimento de software reconhecidos como ativos são amortizados durante a sua vida útil estimada (que não excederá 5 anos).

##### - Ativos em curso

Os ativos em curso encontram-se registados ao custo de aquisição deduzido de eventuais perdas por imparidade. Estes ativos são amortizados a partir do momento em que os ativos subjacentes estejam disponíveis para uso.

#### Depreciações

Os ativos intangíveis são amortizados, pelo método da linha reta,

A vida útil estimada dos ativos intangíveis corresponde a:

- (i) 20 anos no caso das marcas;
- (ii) ao prazo contratual, no caso dos direitos de franquia e exploração de marca pagos a marcas internacionais na abertura dos restaurantes - 10 anos no caso da Pizza Hut, Taco Bell e KFC e 12 anos no caso Pret a Manger;
- (iii) ao período estimado de exploração dos restaurantes, no caso dos direitos de exploração de restaurantes marca KFC (apurados no âmbito da aquisição do negócio Medfood), que variam entre 2 e 30 anos;

- (iv) ao prazo contratual, no caso dos direitos de concessão, que variam entre 10 e 33 anos (ver abaixo);
- (v) entre 3 a 6 anos para os restantes ativos intangíveis.

As amortizações do exercício dos ativos intangíveis são registadas na demonstração de resultados na rubrica “Depreciações, amortizações e perdas por imparidade em ativos não financeiros”.

### **Imparidade**

Os ativos sujeitos a amortização são reavaliados para determinação de eventuais imparidades, a constituir ou a reverter, sempre que ocorram eventos ou alterações nas circunstâncias que originem que o valor pelo qual se encontram escriturados possa ou não, ser recuperável. Uma perda por imparidade é reconhecida na demonstração consolidada dos resultados e de outro rendimento integral pelo montante do excesso da quantia escriturada do ativo face ao seu valor recuperável. A quantia recuperável é a mais alta de entre o justo valor de um ativo menos os gastos inerentes à sua venda e o seu valor de uso. Para realização de testes de imparidade, os ativos são agrupados ao mais baixo nível no qual se possam identificar separadamente fluxos de caixa (unidades geradoras de fluxos de caixa).

A aferição da existência de indícios de imparidade da UGC e a realização dos respetivos testes, se necessários, ocorre numa base anual. Cada restaurante é considerado uma unidade geradora de caixa (UGC), sendo que no caso dos aeroportos cada aeroporto é uma UGC.

Cada UGC é composta por todos os ativos e passivos imputáveis a cada restaurante, a saber: ativos fixos tangíveis, ativos intangíveis, direitos de uso e respetivo passivo de locação.

### **Recuperabilidade de marcas**

No caso das marcas foram efetuadas avaliações com base no valor de uso calculado com base no método de Discounted Cash Flow (DCF) e de acordo com a metodologia dos Royalty Relief, consoante o tipo de ativo sustentam a recuperabilidade dos seus valores.

As avaliações efetuadas são sustentadas pelo desempenho histórico, pelas expectativas de desenvolvimento dos mercados e pelos planos estratégicos de desenvolvimento de cada negócio.

A 31 de dezembro de 2024, os direitos de concessão, incluídos na rubrica propriedade industrial têm como ano limite de utilização os seguintes:

<b>Direitos de Concessão</b>	<b>N.º anos</b>	<b>Ano limite de utilização</b>
Área Serviços da Lusoponte	33	2032
Área Serviço 2ª Circular	10	2027
Marina de Portimão	60	2061
Pizza Hut Cais Gaia	20	2024
Área Serviço Modivas	28	2031
Áreas Serviço Barcelos	30	2036
Áreas Serviço Alvão	30	2036
Áreas Serviço Lousada (Felgueiras)	24	2030
Áreas Serviço Vagos	24	2030
Áreas Serviço Aveiro	24	2030
Áreas Serviço Ovar	24	2030
Áreas Serviço Gulpilhares (Vilar do Paraíso)	24	2030
Áreas Serviço Talhada (Vouzela)	25	2031
Áreas Serviço Viseu	25	2031
Áreas Serviço Matosinhos	24	2030
Áreas Serviço Maia	26	2032

## **Movimentos em ativos intangíveis**

Durante os exercícios findos em 31 de dezembro de 2024 e 2023, o movimento ocorrido no valor dos ativos intangíveis, bem como nas respectivas amortizações e perdas por imparidade acumuladas, foi o seguinte:

	Marcas	Propriedade industrial	Outros ativos intangíveis	Ativos intangíveis em curso	Total
<b>01 de janeiro de 2023</b>	<b>15 216 667</b>	<b>8 827 817</b>	<b>1 654 327</b>	<b>1 163 972</b>	<b>26 862 783</b>
Conversão cambial	-	-154 978	-	-51 720	-206 698
Adições	-	2 999 265	438 662	148 672	3 586 599
Diminuições	-	-28 321	-451 663	-3 800	-483 784
Transferências	-	477 017	8 948	-457 017	28 948
Amortização do exercício	-1 100 000	-1 984 310	-198 606	-	-3 282 916
<b>31 de dezembro de 2023</b>	<b>14 116 667</b>	<b>10 136 490</b>	<b>1 451 668</b>	<b>800 107</b>	<b>26 504 932</b>
Custo	22 000 000	43 042 919	10 888 275	800 107	76 731 301
Amortização acumulada	-7 883 333	-28 595 489	-9 404 310	-	-45 883 132
Imparidade Acumulada	-	-4 310 940	-32 296	-	-4 343 237
<b>31 de dezembro de 2023</b>	<b>14 116 667</b>	<b>10 136 490</b>	<b>1 451 669</b>	<b>800 107</b>	<b>26 504 932</b>
Aquisição por concentração de atividades empresariais	-	15 840 465	-	-	15 840 465
Conversão cambial	-	-16 269	-	-1 250	-17 519
Adições	-	2 830 779	300 214	27 814	3 158 807
Diminuições	-	-243 804	-60 054	-	-303 858
Transferências	-	80 073	112 447	-184 116	8 404
Amortização do exercício	-1 100 000	-2 301 701	-862 167	-	-4 263 868
<b>31 de dezembro de 2024</b>	<b>13 016 667</b>	<b>26 326 033</b>	<b>942 109</b>	<b>642 555</b>	<b>40 927 365</b>
Custo	22 000 000	62 116 782	9 611 234	642 555	94 370 571
Amortização acumulada	-8 883 333	-31 479 809	-8 636 829	-	-49 099 971
Imparidade Acumulada	-	-4 310 940	-32 296	-	-4 343 236
<b>31 de dezembro de 2024</b>	<b>13 016 667</b>	<b>26 326 033</b>	<b>942 109</b>	<b>642 555</b>	<b>40 927 365</b>

A aquisição por concentração de atividades empresariais corresponde aos intangíveis adquiridos no âmbito no negócio Medfood (nota 6.1).

As restantes adições de ativos intangíveis em 2024 correspondem, essencialmente, à melhoria de programas e software e às licenças de renovação e novos contratos de franquia.

Os ativos intangíveis em curso respeitam maioritariamente a direitos territoriais de abertura de unidades, os quais são pagos antecipadamente às marcas no momento em que são realizados os acordos conjuntos para abertura de unidades entre a Ibersol e os franqueadores.

## 6.4. Ativos fixos tangíveis

### Políticas contabilísticas

#### Reconhecimento e mensuração inicial

Os edifícios e outras construções compreendem imóveis próprios afetos à atividade de restauração, bem como despesas com obras em propriedade alheia nomeadamente resultantes da instalação de lojas de restauração.

Os ativos fixos tangíveis são mensurados ao custo de aquisição, líquido das respetivas amortizações e perdas de imparidade acumuladas.

O custo de aquisição inclui todos os dispêndios diretamente atribuíveis à aquisição dos bens.

Os custos com empréstimos incorridos e com empréstimos obtidos para a construção de ativos tangíveis são reconhecidos como parte do custo de construção do ativo.

#### Depreciações

A depreciação dos ativos é calculada pelo método das quotas constantes, de forma a alocar o seu custo ao seu valor residual, em função da sua vida útil estimada, como segue:

	<b>Anos</b>
Edifícios e outras construções	10-35(*)
Equipamentos	10
Ferramentas e utensílios	4
Viaturas	5
Equipamento administrativo	10
Outras imobilizações corpórea	5

(\*) Dois edifícios propriedade do Grupo têm uma vida útil estimada até 50 e 40 anos.

Os valores depreciáveis dos ativos, as vidas úteis e o método de depreciação são revistos e ajustados, se necessário, na data da demonstração consolidada da posição financeira. Alterações às vidas úteis são tratadas como uma alteração de estimativa contabilística e são aplicadas prospectivamente.

Se a quantia escriturada é superior ao valor recuperável do ativo, procede-se imediatamente ao seu reajustamento para o valor recuperável estimado.

Na determinação da vida útil dos ativos não transferíveis, o grupo considera, entre outros aspetos, o prazo da locação. Casos em que essa vida útil excede o prazo da locação respeitam a situações em que o Grupo estima, com base no histórico, que um novo período contratual será acordado para essa localização.

Em termos gerais, não existem inconsistências relevantes entre o prazo de locação dos contratos e a vida útil dos respetivos ativos não transferíveis subjacentes.

#### **Custos subsequentes**

Os custos subsequentes são acrescidos às quantias pelo qual o bem está escriturado ou reconhecidos como ativos separados, conforme apropriado, somente quando é provável que benefícios económicos inerentes fluirão para a empresa e o custo possa ser mensurado com fiabilidade. Os demais dispêndios com reparações e manutenção são reconhecidos como um gasto no período em que são incorridos.

#### **Abates e alienações**

Os ganhos ou perdas provenientes do abate ou alienação são determinados pela diferença entre os recebimentos das alienações e a quantia escriturada do ativo e são reconhecidos como outros rendimentos operacionais ou outros custos operacionais na demonstração dos resultados.

#### **Ativos fixos tangíveis em curso**

Os ativos em curso encontram-se registados ao custo de aquisição deduzido de eventuais perdas por imparidade. Estes ativos são depreciados a partir do momento em que os ativos subjacentes estejam disponíveis para uso.

#### **Imparidade**

Os ativos são reavaliados para determinação de eventuais imparidades, a constituir ou a reverter, sempre que ocorram eventos ou alterações nas circunstâncias que originem que o valor pelo qual se encontram escriturados possa ou não, ser recuperável. Uma perda por imparidade é reconhecida na demonstração consolidada dos resultados e de outro rendimento integral pelo montante do excesso da quantia escriturada do ativo face ao seu valor recuperável. A quantia recuperável é a mais alta de entre o justo valor de um ativo menos os gastos inerentes à sua venda e o seu valor de uso. Para realização de testes de imparidade, os ativos são agrupados ao mais baixo nível no qual se possam identificar separadamente fluxos de caixa (unidades geradoras de fluxos de caixa).

A aferição da existência de indícios de imparidade da UGC e a realização dos respetivos testes, se necessários, ocorre numa base anual. Cada restaurante é considerado uma unidade geradora de caixa (UGC), sendo que no caso dos aeroportos cada aeroporto é uma UGC.

Cada UGC é composta por todos os ativos e passivos imputáveis a cada restaurante, a saber: ativos fixos tangíveis, ativos intangíveis, direitos de uso e respetivo passivo de locação.

### Movimentos em ativos fixos tangíveis

Durante os exercícios findos em 31 de dezembro de 2024 e de 2023, o movimento ocorrido no valor dos ativos fixos tangíveis, bem como nas respetivas amortizações e perdas por imparidade acumuladas, foi o seguinte:

	Terrenos	Edifícios e outras construções	Equipamentos	Outros ativos fixos tangíveis	Ativos tangíveis em curso	Total
<b>01 de janeiro de 2023</b>	<b>14 581 536</b>	<b>90 463 145</b>	<b>19 209 331</b>	<b>4 879 846</b>	<b>1 406 444</b>	<b>130 540 302</b>
Conversão cambial	-3 893 267	-4 581 579	-1 136 294	80 482	-12 880	-9 543 538
Adições	-	15 205 233	8 290 421	1 637 692	4 239 987	29 373 332
Diminuições	-	-5 433	-177 759	-19 646	-8 442	-211 280
Transferências	-3 484 496	-345 487	216 142	46 584	-732 470	-4 299 726
Depreciação exercício	-46 963	-8 662 341	-4 661 124	-1 233 048	-	-14 603 476
Imparidade exercício	-	-431 484	-	-	-	-431 484
Transferência operações descontinuadas	-	-99 308	-11 052	-3 423	-	-113 783
<b>31 de dezembro de 2023</b>	<b>7 156 810</b>	<b>91 542 747</b>	<b>21 729 665</b>	<b>5 388 487</b>	<b>4 892 639</b>	<b>130 710 349</b>
Custo	7 330 374	203 913 457	105 374 464	22 703 194	4 892 639	344 214 128
Amortização acumulada	-164 564	-100 125 389	-83 213 373	-17 297 133	-	-200 800 459
Imparidade Acumulada	-9 000	-12 245 321	-431 427	-17 574	-	-12 703 322
<b>31 de dezembro de 2023</b>	<b>7 156 810</b>	<b>91 542 747</b>	<b>21 729 665</b>	<b>5 388 487</b>	<b>4 892 639</b>	<b>130 710 349</b>
Aquisição por concentração de atividades empresariais	1 369 358	3 004 790	6 275 378	-	-	10 649 525
Conversão cambial e outras reclassificações	-217 077	174 487	252 215	-258 873	-17 688	-66 936
Adições	591 286	21 743 490	11 171 546	2 857 774	1 998 987	38 363 083
Diminuições	-	-140 808	-66 147	-9 525	-39 811	-256 291
Transferências	-	1 191 677	2 039 047	85 684	-3 325 662	-9 254
Depreciação exercício	-	-10 759 809	-6 524 341	-1 324 430	-	-18 608 581
Imparidade exercício	-	-255 098	-	-	-	-255 098
<b>31 de dezembro de 2024</b>	<b>8 900 377</b>	<b>106 501 476</b>	<b>34 877 362</b>	<b>6 739 116</b>	<b>3 508 465</b>	<b>160 526 797</b>
Custo	9 259 729	222 416 648	131 563 052	24 160 982	3 508 465	390 908 876
Amortização acumulada	-350 351	-104 559 993	-96 254 262	-17 404 292	-	-218 568 899
Imparidade Acumulada	-9 000	-11 355 179	-431 427	-17 574	-	-11 813 180
<b>31 de dezembro de 2024</b>	<b>8 900 377</b>	<b>106 501 476</b>	<b>34 877 362</b>	<b>6 739 116</b>	<b>3 508 465</b>	<b>160 526 797</b>

A aquisição por concentração de atividades empresariais corresponde aos ativos fixos tangíveis adquiridos no âmbito no negócio Medfood (nota 6.1).

O investimento em 2023 de cerca de 29,3 milhões de euros refere-se, essencialmente, à abertura de 10 KFC, 5 Taco Bell, 3 Pizza Hut, 1 Pans e às novas concessões dos Aeroportos de Espanha, de Madrid, Malaga, Lanzarote e Tenerife.

O montante de conversão cambial em 2023, resultou da forte desvalorização do kwanza nesse exercício.

Em 2024, o investimento de 26 milhões de euros diz respeito, fundamentalmente, a 5 Taco Bell, 3 Pans, 2 Pizza Hut, 12 KFC, 1 Ribs e 1 Pret a Manger, em Portugal e Espanha, 1 KFC e 1 Pizza Hut em Angola, uma cervejaria no Aeroporto da Madeira e ao investimento nas novas concessões dos Aeroportos de Espanha, 6 Pret a Manger, 1 KFC, 1 Pizza Hut e 7 de outras marcas.

O valor dos ativos tangíveis em curso em 31 de dezembro de 2024, no montante de 2,6M€ refere-se a investimentos incorridos para aberturas futuras

## 6.5. Ativos sob direito de uso

### Políticas contabilísticas

#### Reconhecimento e mensuração inicial

Uma locação é definida como um contrato ou parte de um contrato que transmite o direito de usar um ativo durante um certo período, em troca de uma retribuição.

As locações do Grupo respeitam, fundamentalmente, contratos de arrendamento de lojas e espaços comerciais e de equipamentos utilizados nesses espaços. O Grupo é igualmente locatário em contratos de locação de viaturas e outros equipamentos. Mais de 90% dos contratos de locação referem-se ao arrendamento de espaços cujas características diferem pelo espaço onde se inserem e que numa forma geral se podem sintetizar:

- Locações em Centros Comerciais: são, em regra, pelo prazo de 6 anos, com renda fixa mensal ou uma renda em função das vendas mensais, se esta maior que a renda fixa
- Locações em locais de rua: são normalmente por prazos superiores de 10 a 20 anos com renda fixa mensal, podendo existir uma opção de denúncia por parte do arrendatário por um prazo inferior. Existem outros contratos que são celebrados por prazos inferiores e existe o direito do locatário à renovação sucessiva até um prazo máximo que geralmente é de 20 anos.
- Locações em espaços concessionados: pelo período contratual com uma renda variável função das vendas anuais sujeitas a um valor mínimo garantido anual.

Existem contratos de arrendamento que prevêm rendas variáveis. No caso dos Aeroportos em Espanha, por força da Ley 13/2021, as rendas mínimas anuais são em função do tráfego dos Aeroportos até que sejam atingidos os tráfegos do ano de 2019, pelo que se consideram contratos de rendas variáveis aqueles em que tal tráfego não foi ainda atingido.

Com a adoção da IFRS 16, a distinção entre as locações operacionais (fora do balanço) e as locações financeiras (incluídas no balanço) foi eliminada ao nível do locatário, tendo sido substituída por um modelo em que é contabilizado um ativo identificado com um direito de uso e um passivo correspondente para todos os contratos de locação.

O direito de uso é inicialmente mensurado ao custo e subsequentemente ao custo líquido de depreciações e imparidades, ajustado pela remensuração do passivo da locação.

O direito de uso é constituído pelo valor inicial das responsabilidades com locações e por custos diretos iniciais e pagamentos efetuados ao locador antes da data de entrada em vigor da locação, deduzido de incentivos à locação recebidos.

O Grupo aplica a isenção de reconhecimento prevista no parágrafo 6 da IFRS 16 aos contratos de locação de curto prazo e às locações em que o ativo subjacente tenha um reduzido valor.

### **Amortizações**

O direito de uso é depreciado linearmente pelo prazo do contrato, compreendendo o período não cancelável durante o qual o locatário tem o direito de utilizar um ativo subjacente e (i) os períodos abrangidos por uma opção de prorrogação da locação, se o locatário tiver uma certeza razoável de exercer essa opção; (ii) os períodos abrangidos por uma opção de rescisão da locação, se o locatário tiver uma certeza razoável de não exercer essa opção.

Alternativamente, nos casos em que o Grupo tem intenção de exercer eventuais opções de compra do ativo subjacente existentes, o direito de uso é depreciado pela vida útil estimada do ativo subjacente.

### **Imparidade**

Os direitos de uso sujeitos a amortização são reavaliados para determinação de eventuais imparidades, a constituir ou a reverter, sempre que ocorram eventos ou alterações nas circunstâncias que originem que o valor pelo qual se encontram escriturados possa ou não, ser recuperável. Uma perda por imparidade é reconhecida na demonstração consolidada dos resultados e de outro rendimento integral pelo montante do excesso da quantia escriturada do

ativo face ao seu valor recuperável. A quantia recuperável é a mais alta de entre o justo valor de um ativo menos os gastos inerentes à sua venda e o seu valor de uso. Para realização de testes de imparidade, os ativos são agrupados ao mais baixo nível no qual se possam identificar separadamente fluxos de caixa (unidades geradoras de fluxos de caixa).

A aferição da existência de indícios de imparidade da UGC e a realização dos respetivos testes, se necessários, ocorre numa base anual. Cada restaurante é considerado uma unidade geradora de caixa (UGC), sendo que no caso dos aeroportos cada aeroporto é uma UGC.

Cada UGC é composta por todos os ativos e passivos imputáveis a cada restaurante, a saber: ativos fixos tangíveis, ativos intangíveis, direitos de uso e respetivo passivo de locação.

### Movimentos em ativos sob direito de uso

Durante os exercícios findos em 31 de dezembro de 2024 e de 2023, o movimento ocorrido no valor dos direitos de uso, bem como nas respetivas amortizações e perdas por imparidade acumuladas, apresenta-se conforme segue:

	Lojas e Espaços Comerciais	Edifícios	Equipamentos	Outros ativos	Total
<b>01 de janeiro de 2023</b>	<b>82 014 088</b>	<b>4 692 812</b>	<b>3 012 457</b>	<b>208 323</b>	<b>89 927 680</b>
Conversão cambial	-226 834	-	-	-	-226 834
Aumentos	164 625 819	-	-	-	164 625 819
Diminuições	-2 849 831	-8 107	-1 601	-	-2 859 539
Transferências	-	-395 402	-3 891	-	-399 293
Amortização do exercício	-30 001 337	-1 206 021	-668 353	-41 518	-31 917 229
Transferência operações descontinuadas	-334 012	-	-	-	-334 012
<b>31 de dezembro de 2023</b>	<b>213 227 893</b>	<b>3 083 282</b>	<b>2 338 612</b>	<b>166 805</b>	<b>218 816 592</b>
Custo	288 266 985	14 006 560	6 139 751	345 668	308 758 964
Depreciação acumulada	-75 039 092	-10 923 279	-3 801 138	-178 863	-89 942 372
Imparidade Acumulada	-	-	-	-	-
<b>31 de dezembro de 2023</b>	<b>213 227 894</b>	<b>3 083 281</b>	<b>2 338 613</b>	<b>166 805</b>	<b>218 816 592</b>
Aquisição por concentração de atividades empresariais	17 962 218	262 675	3 467 705	-	21 692 599
Conversão cambial	-7 925	-	-	-	-7 925
Aumentos	75 922 735	-	-	-	75 922 735
Diminuições	-1 515 825	-	-13 814	-4 570	-1 534 209
Reclassificação de imparidade	-1 310 000	-	-	-	-1 310 000
Amortização do exercício	-46 677 589	-1 103 216	-968 311	-39 922	-48 789 037
<b>31 de dezembro de 2024</b>	<b>257 601 508</b>	<b>2 242 741</b>	<b>4 824 193</b>	<b>122 313</b>	<b>264 790 755</b>
Custo	366 517 891	13 762 059	13 109 757	335 918	393 725 624
Depreciação acumulada	-107 606 383	-11 519 318	-8 285 564	-213 605	-127 624 870
Imparidade Acumulada	-1 310 000	-	-	-	-1 310 000
<b>31 de dezembro de 2024</b>	<b>257 601 508</b>	<b>2 242 741</b>	<b>4 824 193</b>	<b>122 313</b>	<b>264 790 755</b>

A aquisição por concentração de atividades empresariais corresponde aos direitos de uso respeitante a 34 contratos de locação de restaurantes em Espanha e 15 contratos de locação de equipamentos, adquiridos no âmbito no negócio Medfood (nota 6.1).

O valor dos aumentos em 2023 corresponde, fundamentalmente, aos novos contrato de locação dos Aeroportos de Madrid, de Lanzarote, Tenerife e dois novos restaurantes em Málaga que totalizam 95 milhões de euros, para os quais foi utilizada a taxa incremental atualizada com as atuais condições de mercado, e reativação dos contratos de Gran Canaria, Málaga e Alicante, que totalizam 36 milhões de euros.

Em 2024, o valor dos aumentos corresponde a 29 novas locações, 45 renovações e 8 prorrogações de prazo de locações de espaços. Em Espanha, os aumentos incluem a “reativação” dos contratos do Aeroporto de Barcelona (nos termos das disposições da Ley 13/2021, tendo o tráfego de 2024 ultrapassado o tráfego de 2019, passaram novamente a existir rendas mínimas garantidas) e os novos contratos dos Aeroportos de Málaga, Madrid e Barcelona.

Adicionalmente, também contribuiu o efeito da remensuração de contratos pelas atualizações de renda pelo Índice de Preços no Consumidor e outras alterações nos pagamentos previstos das locações.

Nos contratos de locação de aeroportos em Espanha, a Ibersol está exposta a rendas variáveis apuradas como uma percentagem das vendas, caso este valor ultrapasse o valor das rendas mínimas previstas nos contratos de locação.

A reclassificação de imparidade apresentada nos movimentos de 2024, de 1,3 milhões de euros, respeita aeroporto de Gran Canaria resulta da reclassificação do valor que se encontrava registado em provisões (nota 10.1).

## 6.6. Depreciações, amortizações e perdas por imparidade em ativos não financeiros

Os gastos com depreciações, amortizações e perdas por imparidade em ativos não financeiros em 2024 e 2023 foram os seguintes:

Natureza	Nota	dez/24			dez/23		
		Depreciações e amortizações	Perdas por imparidade	Total	Depreciações e amortizações	Perdas por imparidade	Total
Goodwill	6.2.	-	-	-	-	-	-
Ativos intangíveis	6.3.	-4 263 868	-	-4 263 868	-3 282 917	-	-3 282 917
Ativos fixos tangíveis	6.4.	-18 608 581	-255 098	-18 863 679	-14 603 476	-431 484	-15 034 960
Ativos sob direito de uso	6.5.	-48 789 037	-	-48 789 037	-31 917 229	-	-31 917 229
Propriedades de Investimento	6.9.	-300 563	-	-300 563	-300 562	-	-300 562
Conversão cambial e outros		-5 900	-	-5 900	-199 206	-	-199 206
<b>Total</b>		<b>-71 967 949</b>	<b>-255 098</b>	<b>-72 223 047</b>	<b>-50 303 390</b>	<b>-431 484</b>	<b>-50 734 875</b>

### Julgamentos e estimativas

A complexidade e nível de julgamento inerente ao modelo adotado para o cálculo de imparidade e a identificação e agregação das unidades geradoras de caixa (UGC's) implica considerar este tema como uma estimativa contabilística significativa.

Para efeitos de testes de imparidade, a quantia recuperável é a mais alta de entre o justo valor de um ativo menos os gastos inerentes à sua venda e o seu valor de uso. O valor recuperável das deriva de pressupostos relativos à atividade, designadamente, volumes de vendas, gastos operacionais, investimentos previstos, remodelações e encerramentos de unidades, impacto de outros players do mercado, projeções internas da Gestão e performance histórica.

Estas projeções resultam dos orçamentos para o ano seguinte e da estimativa dos fluxos de caixa para um período subsequente de quatro anos refletida nos planos de médio longo prazo aprovados pelo Conselho de Administração.

Foram também efetuadas análises de sensibilidade aos principais pressupostos utilizados no cálculo base, conforme apresentados abaixo.

São testados os restaurantes com indícios de imparidade, considerando os resultados operacionais deduzidos de amortização, depreciação e perdas por imparidade de ativos fixos tangíveis, ativos intangíveis e goodwill, bem como outras unidades geradoras de caixas sempre que as circunstâncias o determinem ou factos não usuais ocorram.

As rentabilidades negativas das lojas são um indício de imparidade, sendo que a subsequente análise de imparidade considera os cash-flows projetados de cada loja. Nos casos de aberturas recentes, tais rentabilidades negativas iniciais podem não ser representativas do padrão de rentabilidade esperado para essa loja e pode não constituir um indício de imparidade se tal comportamento era o esperado para esse período.

Quando um ativo tem uma performance operacional que excede as projeções que anteriormente suportaram o registo de uma perda por imparidade, tal perda é revertida na medida em que o valor de uso com base nas projeções atualizadas exceda o valor escriturado.

### Métodos e pressupostos utilizados

Para a determinação da quantia recuperável do goodwill e dos principais ativos do Grupo foi considerado o valor de uso com base nas projeções de negócio a 5 anos e perpetuidade. Os métodos e os principais pressupostos utilizados na elaboração dos testes de imparidade do Grupo foram os seguintes:

	WACC 2024	Crescimento Perpetuidade	WACC 2023	Crescimento Perpetuidade
Portugal - Counters	7,44%	2,0%	7,23%	2,0%
Portugal - Restaurantes	7,71%	2,0%	7,48%	2,0%
Portugal - Travel e Catering	7,71%	2,0%	7,48%	2,0%
Espanha - Counters	8,17%	2,0%	7,23%	2,0%
Espanha - Restaurantes	8,47%	2,0%	7,47%	2,0%
Espanha - Travel	8,47%	2,0%	7,47%	2,0%
Angola - Counters	20,81%	14,5%	18,5%	14,5%

As taxas de desconto apresentadas foram calculadas com base na metodologia WACC (Weighted Average Cost of Capital), considerando a taxa de juro sem risco, o risco do sector e variando os riscos país e do segmento. No caso do segmento Travel a dinâmica de crescimento retomada pelos operadores que permitiu antecipar a recuperação dos tráfegos pré-pandemia em cerca de um ano e as perspetivas positivas para a evolução dos tráfegos conduziram à perceção de um risco associado a este segmento idêntico ao segmento de restaurantes e catering.

### 6.6.1. Imparidade do Goodwill

#### Resultados dos testes de imparidade

Em 31 de dezembro de 2024 e de 2023, dos testes efetuados com base nas tendências mais recentes e nas expectativas da Gestão, não resultaram perdas por imparidade no Goodwill.

Unidade	Segmento	Valor recuperável	Valor dos ativos	Perda por imparidade
Vidisco	Restaurantes	7 116 287	9 132 746	-2 016 459
<b>dez/18</b>		<b>7 116 287</b>	<b>9 132 746</b>	<b>-2 016 459</b>
Vidisco	Restaurantes	3 116 746	7 116 746	-4 000 000
<b>dez/19</b>		<b>3 116 746</b>	<b>7 116 746</b>	<b>-4 000 000</b>
EatOut	Concessões e Travel	30 630 919	34 973 215	-4 342 296
Vidisco	Restaurantes	-	3 116 287	-3 116 287
<b>dez/20</b>		<b>30 630 919</b>	<b>38 089 502</b>	<b>-7 458 583</b>
FresCo	Restaurantes	-	1 476 821	-1 476 821
<b>dez/21</b>		<b>-</b>	<b>1 476 821</b>	<b>-1 476 821</b>
<b>Total a dez/24</b>		<b>40 863 952</b>	<b>55 815 815</b>	<b>-14 951 863</b>

Em 31 de dezembro de 2024 e de 2023, não foi reconhecida qualquer imparidade do Goodwill.

#### Análise de sensibilidade

Os pressupostos utilizados são sensíveis a alterações dos indicadores macro-económicos e aos pressupostos do negócio utilizados pela gestão. Considerando as incertezas quanto ao valor de recuperação do goodwill pelo facto de se basearem na melhor informação disponível à data, as

alterações dos pressupostos poderiam resultar em impactos na determinação do nível de imparidade e, conseqüentemente, nos resultados.

Da análise de sensibilidade efetuada, uma redução de taxa de crescimento na perpetuidade até 1% e um aumento da WACC até 2%, não alterava a conclusão ao nível da recuperabilidade do valor do goodwill.

## 6.6.2. Imparidade de ativos fixos tangíveis, intangíveis e direitos de uso

### Resultados dos testes de imparidade

Dos testes efetuados às UGC do grupo Ibersol com indícios de imparidade, resultou a necessidade de registar imparidade no montante de 255.098 euros em 2024 (431.484 euros em 2023), que resulta da imparidade dos ativos Ribs Arturo Soria em Espanha e Pans Aqua Portimão e Area Serviço Sol em Vilar do Paraíso, em Portugal.

O detalhe dos movimentos de imparidade apresenta-se, conforme segue:

Ano 2024						
Unidade	Segmento	Valor recuperável (valor de uso)	Valor dos ativos	Perda por imparidade em AFT	Perda por imparidade em AI	TOTAL
Ribs (1 unidade)	Restaurantes	-	34 185	34 185	-	34 185
Pans & C.ª (1 unidade)	Counters	-	101 731	101 731	-	101 731
Areas Serviço (1 unidade)	Comissões e Travel	40 252	159 433	119 181	-	119 181
<b>TOTAL</b>		<b>40 252</b>	<b>295 350</b>	<b>255 098</b>	<b>-</b>	<b>255 098</b>

Ano 2023						
Unidade	Segmento	Valor recuperável (valor de uso)	Valor dos ativos	Perda por imparidade em AFT	Perda por imparidade em AI	TOTAL
Ribs (2 unidades)	Restaurantes	-	401 200	401 200	-	401 200
Pizza Movil (2 unidades)	Restaurantes	-	26 880	26 880	-	26 880
Pizza Hut (1 unidade)	Restaurantes	-	3 405	3 405	-	3 405
<b>TOTAL</b>		<b>-</b>	<b>431 484</b>	<b>431 484</b>	<b>-</b>	<b>431 484</b>

### Análise de sensibilidade

Os efeitos das análises de sensibilidade à taxa de desconto e taxa de crescimento na perpetuidade são apresentados de seguida. Em 2023 não resulta qualquer alteração ao valor da imparidade constituída dado que foi considerada imparidade total para as UGC que apresentam imparidade nesse ano.

### Taxa de desconto:

#### Análise ano 2024

Taxa de desconto	Imparidade	Varição na imparidade - aumento/(diminuição)
-1,00%	213 108	-41 989
-0,50%	235 699	-19 399
Taxa WACC aplicada	255 098	-
0,50%	287 737	32 639
1,00%	295 350	40 252

#### Análise ano 2023

Taxa de desconto	Imparidade	Variação na imparidade - aumento/(diminuição)
-1,00%	431 484	-
-0,50%	431 484	-
Taxa WACC aplicada	431 484	-
0,50%	431 484	-
1,00%	431 484	-

#### **Taxa de crescimento na perpetuidade:**

##### Análise ano 2024

Taxa crescimento perpetuidade	Imparidade	Variação na imparidade - aumento/(diminuição)
menos 1% que a base	295 350	40 252
menos 0,5% que a base	268 765	13 668
base: 2%	255 098	
mais 0,5% que a base	242 545	-12 553
mais 1% que a base	227 697	-27 401

##### Análise ano 2023

Taxa crescimento perpetuidade	Imparidade	Variação na imparidade - aumento/(diminuição)
menos 1% que a base	431 484	-
menos 0,5% que a base	431 484	-
base: 2%	431 484	
mais 0,5% que a base	431 484	-
mais 1% que a base	431 484	-

A imparidade apurada nas UGCs acima identificadas foi alocada aos correspondentes ativos fixos tangíveis e ativos intangíveis. Não obstante as UGCs incluam outros ativos (RoU), tendo em conta a materialidade da imparidade apurada e o menor peso dos outros ativos de cada UGCs, a alocação da imparidade apurada não resultaria em diferenças relevantes na apresentação de demonstrações financeiras.

## 6.7. Investimentos em associadas e empreendimentos conjuntos

### **Políticas contabilísticas**

Os investimentos financeiros em empreendimentos conjuntos e em empresas associadas são registados pelo método da equivalência patrimonial, sendo incluídos na demonstração consolidada da posição financeira na rubrica "Investimentos financeiros em associadas e empreendimentos conjuntos".

De acordo com o método da equivalência patrimonial, as participações financeiras são registadas pelo seu custo de aquisição e a quantia escriturada é subsequentemente aumentada ou diminuída

para reconhecer a parte do Grupo nos lucros ou prejuízos da associada ou empreendimento conjunto, e pelos dividendos recebidos.

As diferenças entre o preço de aquisição e o justo valor dos ativos e passivos identificáveis dos empreendimentos conjuntos e das associadas na data de aquisição, se positivas são reconhecidas como Goodwill e mantidas no valor de investimento financeiro em empreendimentos conjuntos e associadas.

Os investimentos financeiros em associadas estão sujeitos a testes de imparidade sempre que haja indícios de imparidade. Uma perda por imparidade é reconhecida na demonstração de resultados pelo montante do excesso da quantia escriturada do ativo face ao seu valor recuperável. A quantia recuperável é a mais alta de entre o justo valor de um ativo deduzido dos gastos inerentes à sua venda e o seu valor de uso. Para realização de testes de imparidade, cada participação é analisada separadamente. As perdas de imparidade em investimentos financeiros em associadas são reversíveis.

Nos períodos findos em 31 de dezembro de 2024 e 2023, a rubrica de investimentos em associadas e empreendimentos conjuntos decompõem-se conforme se segue:

	dez/24	dez/23
UQ Consult - Serviços de Apoio à Gestão, S.A.	2 783 601	2 787 467
Ziaicos - Serviços e gestão, Lda	194 129	347 314
Medfood Invest S.L.	-	3 189 217
Gut & Schnell, SL	137 157	-
Sapidium Ferrolterra, SL	1 025 619	-
Original Chicken Compostela, SL	857 866	-
Frisch Vigo, SL	2 500	-
Frisch Pontevedra, SL	445 988	-
Lecker Ourense, SL	35 000	-
	<b>5 481 859</b>	<b>6 323 998</b>
Perdas de imparidade acumuladas	-	-
<b>Total</b>	<b>5 481 859</b>	<b>6 323 998</b>

O investimento na UQ Consult incorpora um goodwill de cerca de 2,1 milhões de euros.

No final de dezembro de 2024, o grupo Ibersol adquiriu 25% do capital de várias sociedades do Grupo Gallaecia, conforme detalhado na nota 1.2. Este investimento foi classificado como empreendimento conjunto tendo sido registado pelo seu custo na data de aquisição (31 de dezembro de 2024) e, subsequentemente, a mensuração destas participações é efetuada pelo método de equivalência patrimonial.

Os principais indicadores das empresas que entram pelo método de equivalência patrimonial são:

	Moeda	Ativo	Capital Próprio	Volume de negócios	Resultado Líquido	% Grupo
UQ Consult - Serviços de Apoio à Gestão, S.A.	EUR	4 207 919	1 229 237	4 257 368	-7 731	50%
Ziaicos - Serviços e gestão, Lda	EUR	485 325	485 325	-	-42 992	40%
Gut & Schnell, SL	EUR	1 277 242	72 208	2 711 495	16 042	25%
Sapidium Ferrolterra, SL	EUR	1 538 734	-272 396	2 140 029	-93 605	25%
Original Chicken Compostela, SL	EUR	987 593	-419 296	2 017 275	-9 595	25%
Frisch Vigo, SL	EUR	1 519 136	132 449	2 425 750	45 531	25%
Frisch Pontevedra, SL	EUR	973 058	38 587	932 825	-67 011	25%
Lecker Ourense, SL	EUR	792 417	155 503	1 290 473	90 460	25%

A proporção do resultado líquido imputável ao grupo, apresenta-se como segue:

	%	Resultado líquido	Resultado líquido
UQ Consult – Serv. de Apoio à Gestão, S..	50%	-3 866	50 110
Ziaicos - Serviços e gestão, Lda	40%	-17 197	-249
Ziaicos - outros ajustamentos	40%	-135 988	-
Medfood Invest S.L.	40%	-	189 217
		<b>-157 050</b>	<b>239 078</b>

Foi efetuado teste de imparidade da participação na UQ Consult, SA, tendo-se concluído que o valor recuperável, considerando o seu valor de uso, excede o valor escriturado.

#### UQ Consult

	dez/24
Goodwill	2 168 982
Outros ativos líquidos	614 619
<b>Total</b>	<b>2 783 601</b>
<b>Valor recuperável</b>	<b>3 765 426</b>

Com a taxa de desconto utilizada de 7,2%, apurou-se um valor recuperável de cerca de 3,7 milhões de euros, pelo que se concluiu pela inexistência de imparidade desta participação.

## 6.8. Operações descontinuadas e ativos não correntes detidos para venda

### Políticas contabilísticas

Incluem-se nesta categoria os ativos ou grupo de ativos cujo respetivo valor seja realizável através de uma transação de venda ou distribuição, ou, conjuntamente, como um grupo numa transação única, e os passivos diretamente associados a estes ativos que sejam transferidos na mesma transação. Os ativos e passivos nesta situação são mensurados ao mais baixo valor entre o respetivo valor contabilístico e o justo valor deduzido dos custos de vender.

Para que esta situação se verifique é necessário que a venda seja muito provável (sendo expectável que se concretize num prazo inferior a 12 meses), e que o ativo esteja disponível para venda ou distribuição imediata nas atuais condições, para além de que o Grupo se tenha comprometido na sua venda ou distribuição.

A amortização dos ativos nestas condições cessa a partir do momento em que são classificados como detidos para venda ou distribuição e são apresentados como correntes em linhas próprias do ativo, passivo e capital próprio.

Uma unidade operacional descontinuada é um componente (unidades operacionais e fluxos de caixa que podem ser claramente distinguidos, operacionalmente e para finalidades de relato financeiro, do resto da entidade) de uma entidade que ou foi alienada ou está classificada como detida para venda ou distribuição, e:

- (i) representa uma importante linha de negócios ou área geográfica de operações separada;
- (ii) é parte integrante de um único plano coordenado para alienar uma importante linha de negócios ou área geográfica de operações separada; ou
- (iii) é uma subsidiária adquirida exclusivamente com vista à revenda.

Os resultados das unidades operacionais descontinuadas são apresentados como uma quantia única na demonstração dos resultados, compreendendo os lucros ou prejuízos após os impostos das unidades operacionais descontinuadas, adicionados dos ganhos ou perdas após os impostos

reconhecidos na mensuração pelo justo valor menos os custos de vender ou na alienação de ativos ou de grupo(s) para alienação que constituam a unidade operacional descontinuada.

Os saldos entre operações continuadas e operações descontinuidas são eliminados no processo de consolidação. As transações entre operações continuadas e operações descontinuidas são eliminadas na extensão que representem as operações que deixarão de ser levadas a cabo pelo Grupo.

Em 31 de Dezembro de 2024 e 2023, o impacto das operações descontinuidas na Demonstração Consolidada dos Resultados e de Outro Rendimentos Integral, apresenta-se como segue:

<b>Resultado das operações descontinuidas</b>	<b>dez/24</b>	<b>dez/23</b>
Vendas e Prestações de serviços	1 569 605	11 133 213
Custo das vendas	-455 798	-3 793 280
Fornecimentos e serviços externos	-451 605	-2 563 176
Custos com o pessoal	-419 350	-3 104 197
Amortizações, deprec. e perdas imparidade de AFT, Direito de Uso, Goodwill e AI	-418 488	-
Outros proveitos /(custos) operacionais	3 455	50 418
<b>Resultados Operacionais</b>	<b>-172 181</b>	<b>1 722 978</b>
Gastos e perdas financeiras	-4 268	-112 904
Rendimentos e ganhos financeiros	-	-
<b>Resultados antes de impostos</b>	<b>-176 449</b>	<b>1 610 073</b>
Imposto sobre o rendimento	-49 898	-362 266
<b>Resultado líquido</b>	<b>-226 347</b>	<b>1 247 807</b>
<b>Mais valia da venda</b>	<b>3 051 705</b>	<b>-442 341</b>
<b>Lucro (prejuízo) de operações descontinuidas, líquida de imposto</b>	<b>2 825 358</b>	<b>805 466</b>

O montante da mais-valia da venda em 2024 respeita à alienação, em janeiro de 2024, de 8 unidades Burger King à BK Portugal, no âmbito do processo de alienação dos restaurantes da Burger King. O montante não recebido de cerca de 2,5 M, tem pouca probabilidade de reunir todas as condições para ser recebido na totalidade.

O montante da mais valia da venda em 2023 respeita ao apuramento final do Net Debt e revisão da estimativa do Extension Earn-out a receber, nos termos do que ficou definido no contrato de compra e venda de ações celebrado com a Burger King Portugal em novembro de 2022.

O apuramento da mais-valia em 2024, detalha-se como segue:

<b>Apuramento mais valia</b>	<b>31/01/2024</b>
Activos Fixos Tangíveis	2 985 333
Goodwill	-
Direito de uso	1 803 389
Activos Intangíveis	284 403
Inventários	147 493
Outras contas a receber	478 722
Caixa e depósitos bancários	334 935
Responsabilidades com locações	-1 607 735
Financiamentos obtidos	-
Outras contas a pagar	-1 348 766
Passivos por impostos diferidos	-46 897
<b>Total Activos e Passivos Liquidos desconsolidados</b>	<b>3 030 877</b>
Preço de venda	6 082 582
Despesas com a operação	-
<b>Preço de venda deduzido dos custo de vender</b>	<b>6 082 582</b>
<b>Mais valia da venda ANCDV</b>	<b>3 051 705</b>
<b>Lucro (prejuízo) na Demonstração Consolidada dos Resultados</b>	<b>3 051 705</b>

Em 31 de Dezembro de 2024 e 2023, o impacto das operações descontinuadas na Demonstração Consolidada dos Fluxos de Caixa, apresenta-se como segue:

<b>Fluxos de caixa de operações descontinuadas</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Fluxos de Caixa das Atividades Operacionais	-172 181	1 722 978
Fluxos de Caixa das atividades de investimento - Alienação de ativos não correntes disponíveis para venda (ANCDV)	6 082 582	25 971 698
<b>Variação de caixa e seus equivalentes de operações descontinuadas</b>	<b>5 910 401</b>	<b>27 694 676</b>
<b>Fluxo de alienação de operações descontinuadas</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Valor recebido	6 082 582	25 971 698
Caixa e equivalentes de caixa alienados	-334 935	-
<b>Alienação de operações descontinuadas líquida de caixa</b>	<b>5 747 647</b>	<b>25 971 698</b>

A 31 de Dezembro 2023, o grupo de ativos e passivos classificados como detidos para venda, dizia respeito a 9 restaurantes em concessões, dos quais apenas 1 a concessão do Aeroporto da Madeira não havia ainda sido alienada em 31 de dezembro de em 2024 (alienada em janeiro de 2025).

<b>Grupo de ativos e passivos classificados como detidos para venda</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Activos Fixos Tangíveis	66 781	3 485 989
Activos Intangíveis	64 837	353 546
Direito de uso	265 279	2 037 157
<b>Grupo de ativos classificados como detidos para venda</b>	<b>396 898</b>	<b>5 876 692</b>
Responsabilidades com locações	-174 002	-1 833 086
<b>Grupo de ativos classificados como detidos para venda</b>	<b>-174 002</b>	<b>-1 833 086</b>
<b>Valor liquido dos ativos e passivos classificados como detidos para venda</b>	<b>222 896</b>	<b>4 043 606</b>

## 6.9. Propriedade de Investimento

### Políticas contabilísticas

O Grupo classifica como propriedades de investimento nas demonstrações financeiras consolidadas os imóveis detidos com o objetivo de valorização do capital e/ou obtenção de rendas de terceiros.

Uma propriedade de investimento é mensurada inicialmente pelo seu custo de aquisição ou produção, incluindo os custos das transações que lhe sejam diretamente atribuíveis. Após o reconhecimento inicial, as propriedades de investimento são mensuradas ao custo deduzido das amortizações e perdas por imparidade acumuladas.

Os custos subsequentes com as propriedades de investimento só são adicionados ao custo do ativo se for provável que deles resultarão benefícios económicos futuros acrescidos face aos considerados no reconhecimento inicial.

### Depreciações

A depreciação das propriedades de investimento é calculada pelo método das quotas constantes, de forma a alocar o seu custo ao seu valor residual, em função da sua vida útil estimada de 20 anos.

As propriedades de investimento, que em 31 de dezembro de 2024 e de 2023 totalizam 12.539.186 euros e 12.839.749 euros, respetivamente, respeitam a 9 ativos imobiliários objeto de contrato de locação com a Burger King Portugal, onde operam restaurantes Burger King. O valor das rendas destes ativos ascendeu a 677.235 euros em 2024 (638.684 euros em 2023).

### Movimentos em propriedades de investimento

Durante o exercício findo em 31 de dezembro de 2024, o movimento ocorrido no valor dos direitos de uso, bem como nas respetivas amortizações, apresenta-se conforme segue:

	<b>Propriedade de Investimento</b>
<b>01 de janeiro de 2023</b>	<b>8 470 400</b>
Aumentos	-
Diminuições	-
Transferências	4 669 911
Amortização do exercício	-300 562
<b>31 de dezembro de 2023</b>	<b>12 839 749</b>
Custo	13 425 032
Depreciação acumulada	-585 284
Imparidade Acumulada	-
<b>31 de dezembro de 2023</b>	<b>12 839 749</b>
Aumentos	-
Diminuições	-
Transferências	-
Amortização do exercício	-300 563
<b>31 de dezembro de 2024</b>	<b>12 539 186</b>
Custo	13 425 032
Depreciação acumulada	-885 847
Imparidade Acumulada	-
<b>31 de dezembro de 2024</b>	<b>12 539 186</b>

As transferências correspondem a transferências de ativos fixos tangíveis.

O Grupo estima que o justo valor destes ativos ascenda a cerca de 14,5 milhões de euros em 31 de dezembro de 2024 (13,5 milhões de euros em 31 de dezembro de 2023).

## 7. Gestão de Risco financeiro

As atividades do Grupo estão expostas a uma variedade de fatores do risco financeiro: risco de mercado (inclui risco cambial, risco do justo valor associado à taxa de juro e risco de preço), risco de crédito, risco de liquidez e risco de fluxos de caixa associado à taxa de juro. O Grupo detém um programa de gestão do risco que foca a sua análise nos mercados financeiros procurando minimizar os potenciais efeitos adversos desses riscos na performance financeira do Grupo.

A gestão do risco financeiro é conduzida pelo Departamento Financeiro, com base nas políticas aprovadas pela Administração. A tesouraria identifica, avalia e realiza coberturas de riscos financeiros em estrita cooperação com as unidades operacionais do Grupo. A Administração providencia princípios para a gestão do risco como um todo e políticas que cobrem áreas específicas, como o risco cambial, o risco de taxa de juro, risco de crédito e o investimento do excesso de liquidez.

### 7.1. Risco cambial

Nesta matéria, o Grupo Ibersol prossegue uma política de cobertura natural, recorrendo a financiamentos em moeda local. Uma vez que está essencialmente presente no mercado ibérico, os empréstimos bancários estão maioritariamente denominados em euros e o volume de compras, fora da Zona Euro, não assume proporções relevantes.

A principal fonte de exposição advém do investimento fora da zona euro da operação que se desenvolve em Angola, com pouco peso na atividade do Grupo. Os desequilíbrios da economia angolana têm provocado a instabilidade do Kwanza que é um risco a considerar.

Os financiamentos contraídos pelas filiais angolanas estão denominados na moeda local, a mesma em que são gerados os proveitos. O Grupo adotou uma política de monitorização mensal dos saldos credores em moeda estrangeira e a sua cobertura parcial, através de Obrigações do Tesouro da República de Angola, denominadas em USD.

Em 31 de dezembro de 2024 e 2023, a exposição cambial do Grupo era a seguinte:

2024						
Ativos Financeiros	Kwanzas	Equivalente		Equivalente		TOTAL (EUR)
		EUR	USD (*)	EUR	EUR	
Caixa e depósitos bancários	2 954 221 828	3 116 704	4 746	4 559	10 268	3 131 531
Obrigações do tesouro	1 690 933 235	1 783 935	-	-	-	1 783 935
Outros	390 819 307	412 314	-	-	-	412 314
	5 035 974 370	5 312 953	4 746	4 559	10 268	5 327 780
Passivos Financeiros						
Empréstimos	-	-	-	-	-	-
Fornecedores	1 150 015 667	1 213 267	237 932	228 539	893 708	2 335 514
Outros	122 086 567	128 801	-	-	-	128 801
	1 272 102 234	1 342 068	237 932	228 539	893 708	2 464 315
2023						
Ativos Financeiros	Kwanzas	Equivalente		Equivalente		TOTAL (EUR)
		EUR	USD (*)	EUR	EUR	
Caixa e depósitos bancários	3 601 012 927	3 867 488	4 746	4 293	10 268	3 882 049
Obrigações do tesouro	1 614 529 814	1 734 005	-	-	-	1 734 005
Outros	325 071 250	349 127	-	-	-	349 127
	5 540 613 991	5 950 619	4 746	4 293	10 268	5 965 181
Passivos Financeiros						
Empréstimos	-	-	-	-	-	-
Fornecedores	435 331 602	467 546	206 606	186 886	76 291	730 723
Outros	118 808 973	127 601	-	-	-	127 601
	554 140 575	595 147	206 606	186 886	76 291	858 323

De referir, que o câmbio USD/EUR utilizado foi de 0,96 e 0,90, respetivamente, em 2024 e 2023.

Adicionalmente, nas subsidiárias angolanas existem dívidas a fornecedores - maioritariamente empresas do grupo - denominadas em EUR que, após conversão, geram diferenças de câmbio nas demonstrações financeiras consolidadas (outros gastos operacionais). Por outro lado, as mesmas subsidiárias detêm ativos financeiros indexados ao USD num montante necessário para fazer a cobertura do passivo em moeda estrangeira.

Simulando, com base nos valores referentes a 31 de dezembro de 2024, uma desvalorização adicional do AKZ face ao USD e ao EUR na ordem dos 10% ou 15%, mantendo tudo o resto constante, o impacto no Capital Próprio do Grupo seria de 0,53 milhões euros e 0,8 milhões euros (1,5 milhões de euros e 2,3 milhões euros, em 2023), respetivamente.

## 7.2. Risco de taxa de juro

O risco principal de taxa de juro do Grupo Ibersol advém da remuneração das aplicações em Depósitos a Prazo. o do do passivo, nomeadamente de empréstimos obtidos de longo prazo. Empréstimos emitidos com taxas variáveis expõem o Grupo ao risco de fluxos de caixa associado à taxa de juro. Empréstimos emitidos com taxas fixas expõem o Grupo ao risco do justo valor associado à taxa de juro.

Com o atual nível das taxas de juro, a política do Grupo, em financiamentos de maior maturidade, é a de proceder à fixação das taxas de juro até 50% do montante em dívida.

Empréstimos no montante de 9,8 milhões de euros foram contratados com taxa fixa.

Desde o final do exercício de 2022, na sequência da operação de venda dos restaurantes da Burger King, o Grupo tem constituído aplicações de tesouraria (depósitos a prazo), que ascendem a 106 milhões de euros em 31 de dezembro de 2024 (144 milhões de euros em 31 de dezembro de 2023). Os referidos depósitos, juntamente com as Obrigações de Tesouro do Estado Angolano, representam os ativos remunerados do Grupo. Sem prejuízo, dado o valor destes ativos e as suas condições remuneratórias, o lucro e os fluxos de caixa da atividade de investimento não são materialmente impactados por alterações da taxa de juro de mercado. Note-se ainda no que diz respeito às Obrigações de Tesouro do Estado Angolano, indexadas ao Dólar Americano, o juro é fixo,

Baseado em simulações realizadas a 31 de dezembro de 2024, uma subida de mais 100 pontos base na taxa de juro, mantendo tudo o resto constante, teria um impacto positivo no resultado líquido do período de 973 mil euros (1,170 mil euros, em 2023). Uma redução de 100 pontos base teria um impacto negativo no resultado líquido do período de 975 mil euros.

### 7.3. Risco de crédito

A principal atividade do Grupo Ibersol é realizada com vendas pagas a dinheiro ou cartão de débito ou crédito, pelo que não existem concentrações de risco de crédito relevantes. Nas vendas ao domicílio através de agregadores, estes cobram dos clientes e transferem o dinheiro por resumo semanal num prazo de oito ou quinze dias.

Em relação a clientes, o risco está circunscrito aos negócios de Catering e às vendas aos franquiados que representam cerca de 6,8 % do volume de negócios consolidado. O Grupo monitoriza de forma regular as contas a receber com o objetivo de:

- Controlar o crédito concedido a clientes;
- Analisar a antiguidade e recuperabilidade dos valores a receber;
- Analisar o perfil de risco dos clientes.

O Grupo tem políticas que limitam o montante de crédito a que os clientes têm acesso, não existindo informação sobre o rating atribuído a essas entidades. Situações de crédito vencido há mais de 30 dias são sujeitas a uma análise de perdas futuras com base na informação histórica e tendo em consideração a relação comercial estabelecida bem como as garantias reais existentes, sendo reconhecidos ajustamentos para perdas por imparidade.

As disponibilidades do Grupo incluem, essencialmente depósitos decorrentes do caixa gerado pelas operações e respetivos depósitos nas contas à ordem, bem como depósitos a prazo de 1 mês até 6 meses. Pontualmente poderão existir fundos resultantes de financiamentos a aguardar aplicação bem como o produto duma operação não recorrente como é o caso da alienação da Burger King. Excluídos esses montantes, é reduzido o valor das aplicações financeiras a 31 de dezembro de 2024, com exceção das já mencionadas OT's da República de Angola no montante de 1,6 milhões de euros, sujeitas ao risco país.

Os depósitos e outras aplicações financeiras encontram-se dispersos por várias instituições de crédito, não existindo, por conseguinte, concentração destes ativos financeiros.

Os ratings das principais instituições de crédito onde o grupo Ibersol tem depósitos a 31 de dezembro de 2024 e 2023, apresentam-se como segue:

Agência	Banco	Ano 2024		Ano 2023	
		Depósitos	Rating	Depósitos	Rating
Standard & Poor´s	Banco Santander (ES)	1 067 730	A+	429 322	A+
Standard & Poor´s	Banco Bilbao Vizcaya	580 125	A	2 074 825	A
Standard & Poor´s	Caixa Bank	11 512 490	A	9 518 975	A-
Standard & Poor´s	Bankinter	426 107	A-	10 904 966	A-
Standard & Poor´s	Banco BPI	29 202 450	A-	38 628 989	BBB+
Standard & Poor´s	Banco Santander Totta	36 083 150	A1	48 729 206	A-
Standard & Poor´s	Banco Sabadell (ES)	3 509 126	A-	4 275 534	BBB+
Standard & Poor´s	Millenium BCP	22 488 312	BBB	36 631 083	BBB-
Standard & Poor's	ABANCA (ES)	1 288 928	BBB	97 778	BBB-
Standard & Poor's	Banco Popular	0	A1	492 296	A-
Moody's	Caixa Geral Depósitos	21 418 199	A	981 516	A3
Moody's	Banco Montepio	559 444	Baa2	54 654	Baa3
Moody's	Novo Banco	8 055 401	Baa1	29 908 442	Baa2
Fitch (2024) / Moody's	BAI (Angola)	131 330	B-	1 503 804	B3
Não disponível (outros)	BIC/BPN	613 011	n/a	1 339 705	n/a
Não disponível (Angola)	CAIXA TOTTA (Angola)	1 781 990	n/a	1 784 650	n/a
Fitch (2024) / Moody's	BFA (Angola)	699 081	B-	264 201	B3
Não disponível (Angola)	Millenium BCP (Angola)	508 423	n/a	324 087	n/a
Não disponível (Angola)	BPC (Angola)	8 266	n/a	7 703	n/a
Não disponível (outros)	Outros	32 517	n/a	14 897	n/a
		<b>139 966 081</b>		<b>187 966 632</b>	

Os depósitos em Angola estão distribuídos por quatro dos maiores bancos comerciais em Angola – BFA, BCGA, BAI e Millenium BCP – mas que não têm notação de rating. Em 31 de dezembro de 2024, o Grupo tem depositadas Obrigações do Tesouro com rating da República de Angola, Rating B- (Moody`s), registadas pelo montante de 1.630.669 euros, conforme detalhado na nota 8.4.

A qualidade do crédito de ativos financeiros não vencidos, sem imparidade, encontra-se detalhada na Nota 5.2.

## 7.4. Risco de liquidez

A gestão do risco de liquidez implica a manutenção de um valor suficiente em caixa e depósitos bancários, a viabilidade da consolidação da dívida flutuante através de um montante adequado de facilidades de crédito e a capacidade de liquidar posições de mercado. A gestão das necessidades de tesouraria é feita com base no planeamento anual, que é revisto trimestralmente e ajustado diariamente. Em conformidade com a dinâmica dos negócios subjacentes, o Grupo Ibersol tem vindo a efetuar uma gestão flexível do papel comercial e a negociação de linhas de crédito disponíveis a todo o momento.

Para o efeito consideram-se que os empréstimos bancários de curto prazo vencem na data de renovação e que os contratos de papel comercial vencem nas datas de denúncia, apesar de ser usual a sua renovação.

A 31 de dezembro de 2024, o passivo corrente ascende a 186 milhões de euros, face a 197 milhões de euros de ativo corrente. Sem prejuízo de este ano, em resultado de um excesso de liquidez, o Grupo não apresentar uma situação de passivo corrente superior ao ativo corrente, característica financeira deste negócio, é relevante referir que no passivo corrente estão incluídos alguns programas de Papel Comercial, com cláusulas de denúncia, em que se considera o reembolso na data de denúncia independentemente dos prazos pelos quais estão contratados. Por outro lado, circunstancialmente, o Grupo opta pela emissão ao abrigo de contratos de menor maturidade em detrimento de outros programas de maior maturidade que ficam não utilizados e consequentemente com montantes disponíveis para cobertura.

Os empréstimos sob a forma de emissões de papel comercial são classificados como passivos não correntes quando têm garantia de colocação por um período superior a um ano e é intenção do

Conselho de Administração do Grupo utilizar essa fonte de financiamento igualmente por um período superior a um ano.

Em 31 de dezembro de 2024, o grupo tinha Programas de Papel Comercial e linhas de médio e longo prazo não utilizadas de 11 milhões de euros e linhas de curto prazo de apoio à tesouraria não utilizadas de 15,9 milhões de euros.

Na tabela seguinte são apresentados os passivos financeiros (grupos relevantes) considerando os cash-flows contratuais não descontados:

<b>Ano 2024</b>	<b>&lt; 1 ano</b>	<b>de 1 a 5 anos</b>	<b>&gt; 5 anos</b>
Empréstimos	15 739 644	13 221 336	-
Responsabilidade com locações	75 000 106	140 723 578	73 762 314
Outros passivos não correntes	-	3 704	-
Contas a pagar a fornecedores e acréscimos de custos	71 554 205	-	-
Outros passivos correntes	498 226	-	-
<b>Total</b>	<b>162 792 181</b>	<b>153 948 617</b>	<b>73 762 314</b>
<b>Ano 2023</b>	<b>&lt; 1 ano</b>	<b>de 1 a 5 anos</b>	<b>&gt; 5 anos</b>
Empréstimos	15 790 517	12 663 526	-
Responsabilidade com locações	40 161 966	118 666 755	70 179 247
Outros passivos não correntes	-	3 704	-
Contas a pagar a fornecedores e acréscimos de custos	71 192 348	-	-
Outros passivos correntes	592 529	-	-
<b>Total</b>	<b>127 737 360</b>	<b>131 333 985</b>	<b>70 179 247</b>

Os acréscimos de gastos apresentados acima excluem as remunerações a liquidar (nota 5.3.3.).

O montante dos outros passivos correntes exclui os saldos com o estado e rendimentos a reconhecer (nota 5.3.).

## 7.5. Risco de capital

O Grupo Ibersol procura manter um nível de capitais próprios adequado às características do principal negócio (vendas a dinheiro e crédito de fornecedores) e assegurar a continuidade e expansão. O equilíbrio da estrutura de capital é monitorizado com base no rácio de alavancagem financeira (definido como: dívida remunerada líquida/dívida remunerada líquida + capital próprio), com o objetivo de o situar no intervalo 50% - 75%. Ainda decorrente da entrada de fundos provenientes da operação de venda da Burger King, a 31 de Dezembro de 2024 o rácio situa-se abaixo deste intervalo

O rácio de alavancagem financeira em 31 de dezembro de 2024 e de 2023 é de, respetivamente, 34% e 16%, conforme evidenciado no quadro abaixo:

	<b>dez/24</b>	<b>dez/23</b>
Responsabilidade com locações	289 485 998	229 007 968
Empréstimos	28 960 979	28 454 044
Outros activos financeiros	-1 630 669	-1 580 739
Caixa e depósitos bancários	-140 659 284	-188 538 842
Endividamento líquido	176 157 025	67 342 431
Capital próprio	342 570 049	354 924 089
Capital total	518 727 074	422 266 519
<b>Rácio de alavancagem financeira</b>	<b>34%</b>	<b>16%</b>

## 8. Financiamento

### 8.1. Capital próprio

#### 8.1.1. Capital social

##### **Políticas contabilísticas**

As ações ordinárias são classificadas no capital próprio, quando realizadas.

Os custos incrementais diretamente atribuíveis à emissão de novas ações ou opções são apresentados no capital próprio como uma dedução, líquida de impostos, dos ingressos.

Quando alguma empresa do Grupo adquire ações da empresa-mãe (ações próprias), o valor pago, incluindo os custos diretamente atribuíveis (líquidos de impostos), é deduzido ao capital próprio atribuível aos detentores do capital da empresa-mãe até que as ações sejam canceladas, reemitidas ou alienadas. Quando tais ações são subsequentemente vendidas ou reemitidas, qualquer recebimento, após dedução dos custos de transação diretamente imputáveis e de impostos, é refletido no capital próprio dos detentores do capital da empresa.

Conforme deliberado na Assembleia Geral Anual de 26 de Maio de 2023, em junho de 2023 a sociedade reduziu o capital social de 46.000.000 euros para 42.359.577 euros, por extinção de 3.640.423 ações próprias, para libertação de excesso de capital.

Em 05 julho de 2024 a sociedade reduziu novamente o capital social de 42.359.577 euros para 41.514.818 euros, por extinção de 844.759 ações próprias, para libertação de excesso de capital.

Em 31 de dezembro de 2024, o capital social da Ibersol, encontrava-se totalmente subscrito e realizado, sendo representado por 41.514.818 ações nominativas com o valor nominal de 1 euro cada.

#### 8.1.2. Ações próprias

A Ibersol SGPS, SA procedeu à redução do capital de 46.000.000 de euros para o montante de 41.514.818 euros, por extinção em 2023 de 3.640.423 ações próprias adquiridas por 11.410.227 euros, e em 2024 de 844.759 ações próprias adquiridas por 5.778.469 euros

A 31 de dezembro de 2024, ao abrigo do programa de recompra aprovado pelos acionistas em 2023 e de um novo programa aprovado na última Assembleia Geral de 29 Maio de 2024, o grupo adquiriu 743.151 ações a um preço médio de 7,04 euros.

A 31 de dezembro de 2024, a sociedade detinha 375.883 ações próprias adquiridos, ao preço médio de 7,17 e representativas de 0,91% do capital social.

#### 8.1.3. Reservas e resultados transitados

##### **Reserva de conversão cambial**

A reserva de conversão cambial corresponde ao montante acumulado relativo à apropriação pelo Grupo das diferenças cambiais resultantes da conversão das demonstrações financeiras das subsidiárias que operam fora da zona Euro.

##### **Reserva legal**

A legislação comercial estabelece que, pelo menos, 5% do resultado líquido anual tem de ser destinado ao reforço da reserva legal até que esta represente pelo menos 20% do capital social. Esta reserva não é distribuível a não ser em caso de liquidação da sociedade. Poderá, contudo, ser utilizada para absorver prejuízos, depois de esgotadas as outras reservas, ou incorporada no capital.

Nos períodos apresentados a reserva legal não se encontra constituída pelo seu limite máximo.

#### Resultados transitados e outras reservas

Esta rubrica corresponde a reservas constituídas através da transferência de resultados de períodos anteriores, da redução de capital social e outros movimentos.

O montante de reservas indisponíveis do grupo ascende a 2.696.712 euros e dizem respeito às ações próprias detidas pelo grupo.

Os valores a distribuir aos acionistas são apurados, com base nas contas individuais da sociedade, as quais apresentam disponível o montante de 183.029.661 euros.

Não existem limitações à capacidade da Ibersol de aceder ou usar ativos e liquidar passivos do grupo, para além das que eventualmente resultem da lei.

#### 8.1.4. Interesses que não controlam

No exercício findo em 31 de dezembro de 2024 e 2023, os interesses que não controlam e os seus movimentos detalham-se como segue:

	%		dez/23	Aumentos	Reduções	dez/24
	dez/24	dez/23				
Restmon	39%	39%	-64 267	-	-122	-64 389
FoodOrchestrator	84%	84%	109 045	-	-28 683	80 362
EatTasty	84%	84%	-14 132	-	-527	-14 659
Outros			800	-	-	800
			<b>31 446</b>	<b>-</b>	<b>-29 331</b>	<b>2 114</b>

	%		dez/22	Aumentos	Reduções	dez/23
	dez/23	dez/22				
Restmon	39%	39%	-63 982	-	-285	-64 267
FoodOrchestrator	84%	84%	-	214 239	-105 194	109 045
EatTasty	84%	84%	-	4 150	-18 282	-14 132
Outros			-17 737	18 536	-	800
			<b>-81 719</b>	<b>236 925</b>	<b>-123 760</b>	<b>31 446</b>

#### 8.1.5. Dividendos

Na Assembleia Geral Anual de 29 de Maio de 2024 foi deliberada a atribuição de dividendos ilíquidos de 0,50 euros por ação (0,70 euros em 2023), correspondendo a um valor de 20.755.209 euros (29.651.704 euros em 2023) para as ações em circulação, cujo pagamento foi efetuado em 19 de Junho de 2024.

#### 8.1.6. Resultado por ação

##### Políticas contabilísticas

Os resultados por ação podem ser expressos numa ótica de “resultado básico” ou “resultado diluído”.

##### Básico

O resultado básico por ação é calculado dividindo o lucro atribuível aos acionistas, pelo número médio ponderado de ações ordinárias emitidas durante o período, excluindo as ações ordinárias adquiridas pela empresa e detidas como ações próprias.

### Diluído

O resultado diluído por ação é calculado dividindo o lucro atribuível aos acionistas, ajustado pelos dividendos de ações preferenciais convertíveis, juros de dívida convertível e ganhos e despesas resultantes da conversão, pelo número médio ponderado de ações ordinárias emitidas durante o período acrescido do número médio de ações ordinárias emitíveis na conversão de ações ordinárias potenciais diluidoras.

Em 31 de dezembro de 2024 e de 2023, o resultado básico e diluído por ação foi calculado como segue:

	2024	2023
Resultado atribuível aos detentores do capital		
Operações continuadas	11 026 440	14 731 980
Operações descontinuadas	2 825 357	805 466
Número ações emitidas no início do período	42 359 577	46 000 000
Número ações emitidas no final do período	41 514 818	42 359 577
Número médio ponderado das ações ordinárias emitidas (i)	41 865 647	43 815 746
Número médio ponderado de ações próprias (ii)	224 794	1 456 952
Número médio ponderado de ações em circulação (i-ii)	41 640 853	42 358 794
Resultado básico por ação (€ por ação)		
Operações continuadas	0,26	0,35
Operações descontinuadas	0,07	0,02
Resultado diluído por ação (€ por ação)		
Operações continuadas	0,26	0,35
Operações descontinuadas	0,07	0,02
Número ações próprias no final do período	375 883	477 491

Dado não haver direitos de voto preferenciais, o resultado básico por ação é igual ao resultado diluído por ação.

## 8.2. Dívida bancária

### Políticas contabilísticas

Os empréstimos são registados no passivo pelo valor nominal recebido, líquido de despesas com a emissão, o qual corresponde ao respetivo justo valor nessa data. Subsequentemente, são mensurados pelo método do custo amortizado, sendo os correspondentes encargos financeiros calculados de acordo com a taxa de juro efetiva.

A taxa de juro efetiva é a taxa que desconta os pagamentos futuros durante a vida esperada do instrumento financeiro para a quantia escriturada líquida do passivo financeiro.

Em 31 de dezembro de 2024 e 2023 os empréstimos correntes e não correntes tinham o seguinte detalhe:

	dez/24	dez/23
<b>Não corrente</b>		
Empréstimos bancários	13 221 336	7 863 527
Papel Comercial	-	4 800 000
	<b>13 221 336</b>	<b>12 663 527</b>
<b>Corrente</b>		
Descobertos bancários	1 300 340	-
Empréstimos bancários	4 605 304	4 110 369
Papel Comercial	9 834 000	11 680 148
	<b>15 739 644</b>	<b>15 790 517</b>
<b>Total financiamentos obtidos</b>	<b>28 960 979</b>	<b>28 454 044</b>
<b>Custo médio</b>	<b>5,0%</b>	<b>2,6%</b>

O aumento do custo médio deve-se à entrada da NRS com um custo de financiamento mais elevado que o do Grupo. Em Dezembro esses contratos foram reembolsados e cancelados.

A maturidade dos empréstimos bancários e papel comercial, não correntes, é a seguinte:

	dez/24	dez/23
entre 1 e 2 anos	7 350 224	11 477 304
entre 2 e 5 anos	5 871 112	1 186 222
> 5 anos	-	-
<b>Total financiamentos obtidos não correntes</b>	<b>13 221 336</b>	<b>12 663 527</b>

Para os Programas de Papel Comercial, quando existe data de denúncia, consideramos a maturidade nessa data, independentemente dos prazos pelos quais estão contratados.

Existem contratos de financiamento de Papel comercial que incluem cláusulas de cross default. Tais cláusulas referem-se ao incumprimento contratual em outros contratos ou com incumprimento fiscal, caso que não se verifica.

A taxa de juro em vigor a 31 de dezembro de 2024 dos PPC e dos empréstimos bancários era em média cerca de 3,59% (3,35% em 31 de dezembro de 2023). Os empréstimos bancários indexados a taxas variáveis têm como indexante a Euribor.

Os fluxos de caixa futuros (valor nominal) associados a estes passivos em 31 de dezembro 2024 detalham-se como segue:

	FC 2025	FC 2026	FC 2027	FC 2028	FC 2029	FC 2030	TOTAL
<b>Empréstimos bancários</b>	5 905 643	4 221 369	3 128 855	2 520 736	2 481 230	869 146	19 126 980
<b>Papel comercial</b>	9 834 000	-	-	-	-	-	9 834 000
Juros	722 241	462 552	321 160	196 354	85 900	11 198	1 702 307

### Movimentos em financiamentos obtidos

Os movimentos nos exercícios 2024 e 2023 na rubrica empréstimos correntes e não correntes, excetuando locações financeiras e descobertos bancários, apresentam-se conforme segue:

	dez/24	dez/23
<b>1 de janeiro</b>	<b>28 454 044</b>	<b>70 081 886</b>
<u>Variações com impacto em fluxos de caixa:</u>		
Recebimentos de empréstimos obtidos	16 767 067	-
Pagamentos de dívida financeira	-26 177 287	-42 445 598
<u>Variações sem impacto em fluxos de caixa:</u>		
Variações do perímetro de consolidação	10 118 181	-
Incentivos linhas apoio ao investimento	-2 095 200	-
Valores contratados pendentes	1 981 131	-
Gastos de montagem de financiamento	16 639	847 413
Juros capitalizados e outros	-103 596	-29 658
<b>31 de Dezembro</b>	<b>28 960 979</b>	<b>28 454 044</b>

Em 31 de dezembro de 2024 e de 2023 o total dos empréstimos em dívida na moeda funcional em que foram contraídos decompõem-se como segue:

	dez/24	dez/23
EUR	28 960 979	28 454 043
AOA	-	-

O Grupo a 31 de dezembro de 2024 tinha 27 milhões de euros relativos a papel comercial não emitido e linhas de crédito contratadas mas não utilizadas.

Alguns dos contratos de empréstimo bancário e programas de papel comercial do Grupo Ibersol com instituições financeiras, correspondendo a um montante total em dívida a 31 de dezembro de 2024 de 9 milhões de euros, incluem Covenants Financeiros (ou seja, 31% do montante total dos empréstimos em dívida naquela data), com cumprimento avaliado numa base anual. Tais covenants podem ser resumidos como se segue:

<b>Covenants Financeiros</b>	
(rácios consolidados)	
ND/EBITDA	< 4x
Capital Próprio/Ativo	> 30%

Nos atuais contratos de financiamento em Espanha não foram estabelecidos covenants financeiros.

Adicionalmente, existem contratos nos quais os respetivos credores têm a possibilidade de considerar vencida a dívida no caso de mudança do controlo acionista. A 31 de Dezembro de 2024 estava a ser utilizada 5 milhões de euros nessas condições.

### 8.3. Passivos de locação

#### **Políticas contabilísticas**

As responsabilidades com locações são inicialmente mensuradas com base no valor presente das responsabilidades da locação à data. Subsequentemente, o passivo da locação é ajustado pelo efeito dos juros e dos pagamentos de locação, bem como pelas possíveis modificações e remensurações dos contratos de locação. Os pagamentos de locação incluem os pagamentos efetuados a um locador pelo direito de uso de um ativo subjacente durante o prazo da locação (excluindo os pagamentos de locação variáveis) e incluem ainda o preço de exercício de uma opção de compra, no caso de existir expectativa razoável que o Grupo a exerça, e o montante de

penalidades por rescisão de contratos, se for razoavelmente certo que o Grupo acione a possibilidade de rescisão.

Para o apuramento do valor presente dos pagamentos de locação, nos casos em que não é possível obter a taxa de juro implícita, o Grupo utiliza a taxa incremental de financiamento, que representa a taxa de juro que o Grupo teria de pagar para pedir emprestado por um prazo semelhante, e com uma garantia semelhante, os fundos necessários para obter um ativo de valor equivalente ao ativo sob direito de uso num contexto económico semelhante.

O Grupo determina o prazo da locação como o período não cancelável da locação, tendo em conta os períodos cobertos por uma opção de prorrogar o contrato, se for razoável que o Grupo venha a exercê-la, ou quaisquer períodos cobertos por uma opção para rescindir o contrato, se for razoavelmente certo que o Grupo não venha a exercê-la. O prazo da locação está assim compreendido entre o mínimo correspondente ao período não cancelável dos contratos e o máximo correspondente ao período durante o qual o contrato é executório (período após o qual locador e locatário têm o direito a terminar a locação com não mais do que uma penalidade insignificante, considerando as circunstâncias económicas mais abrangentes).

Não existem garantias de valor residual nos contratos. Os principais juízos de valor relativos ao futuro e outras fontes de incerteza respeitam essencialmente às perspetivas de rentabilidade futuras das lojas que, como dito acima, influenciam o prazo da locação nos casos em que existem opções de renovação e/ou rescisão.

Os pagamentos relativos a componentes variáveis do contrato não são considerados como pagamentos de locação, sendo reconhecidos como gasto do exercício em que ocorrem. Estas rendas são determinadas por uma percentagem das vendas de cada espaço e são incrementais face às rendas mínimas contratualizadas.

Para o exercício terminado em 31 de dezembro de 2024, a exposição a pagamentos de locações variáveis é reduzida. Para uma variação de mais 5% das vendas em todos os restaurantes do grupo, estima-se um aumento do total dos pagamentos das locações em 0,9%.

Após a data de início dos contratos, o Grupo reavalia o prazo das locações se houver um evento significativo ou mudança nas circunstâncias que estejam sobre o seu controlo e que afetam a sua capacidade de exercer ou não exercer a opção de renovar ou rescindir (por exemplo, alterações locais do mercado de consumo e ou realização de melhorias ou customização significativa no ativo da locação).

Os juros com locações apresentam-se na demonstração consolidada de fluxos de caixa, em pagamentos respeitantes a fluxos de caixa decorrentes de atividades de financiamento.

Para determinar se a transferência de um ativo é contabilizada como uma venda desse ativo, o Grupo aplica os requisitos previstos na IFRS 15 para determinar quando uma obrigação de boa execução é satisfeita. Nos casos em que tal se verifica, enquanto vendedor-locatário, o Grupo mensurar o ativo sob direito de uso resultante da relocação na proporção da anterior quantia escriturada do ativo respeitante ao direito de uso mantido pelo vendedor-locatário. Desse modo, só é reconhecido o montante de qualquer ganho ou perda relacionado com os direitos transferidos para o comprador-locador.

Nos casos em que a operação não cumprir com os requisitos para ser contabilizada como uma venda, o ativo continua a ser reconhecido no balanço do Grupo e é reconhecer um passivo financeiro igual aos proventos de transferência, contabilizado como passivo financeiro de acordo com a IFRS 9.

## **Julgamentos e estimativas**

### **Prazo da locação e taxa de financiamento incremental**

O Grupo efetua estimativas sobre os prazos de locação e a taxa incremental de financiamento.

O Grupo determina o prazo da locação como o período não cancelável da locação, tendo em conta os períodos cobertos por uma opção de prorrogar o contrato, se for razoável que o Grupo venha a exercê-la, ou quaisquer períodos cobertos por uma opção para rescindir o contrato, se for razoavelmente certo que o Grupo não venha a exercê-la.

Na determinação do prazo da locação, o Grupo efetua por isso julgamento acerca dos fatores relevantes que criam um incentivo económico para o exercício da renovação ou da rescisão (nos casos em que tais opções são do locatário e do locador, o Grupo exerce julgamento acerca dos incentivos económicos de locador e locatário). Entre outros aspetos, o Grupo toma em consideração:

- o valor dos investimentos não transferíveis efetuados em cada espaço comercial e a estimativa do prazo de recuperação e de utilização de tais investimentos;
- se a opção de renovação / rescisão acontece num horizonte temporal mais curto ou mais distante (quanto mais curto for o período não cancelável do contrato maior a probabilidade de o Grupo exercer a opção de renovação, verificando-se o oposto no caso de contratos com períodos não canceláveis longos)
- condições para a renovação do contrato – por exemplo no que respeita ao período de renovação ou condições de renda
- penalidades de rescisão
- localização dos ativos e existência de alternativas viáveis de outros espaços comerciais.

Na maioria das locações o Grupo não consegue determinar prontamente a taxa de juro implícita nos contratos, pelo que considera a sua taxa incremental de financiamento para mensurar as responsabilidades com locações. A taxa incremental de financiamento é a taxa de juro que o Grupo teria de pagar para obter empréstimos de prazo e garantias similares, para adquirir um ativo idêntico ao ativo da locação num ambiente económico semelhante. Desta forma, a taxa incremental de financiamento reflete o que o Grupo teria de pagar, o que requer uma estimativa quando não existem taxas observáveis disponíveis (como por exemplo, em subsidiárias que não realizam operações de financiamento) ou quando elas necessitam ser ajustadas para refletir os termos e condições do arrendamento (por exemplo quando os contratos não estão na moeda funcional do Grupo). O Grupo estima a taxa incremental de financiamento utilizando informação observável (como taxas de juro de mercado) quando disponível, sendo necessário fazer algumas estimativas específicas com base em consultas a instituições financiadoras como Bancos e Fundos de investimento. A taxa incremental de financiamento média utilizada pelo Grupo para descontar as responsabilidades com locações foi de 5,81% em Portugal e 5,65% em Espanha (5,74% e 5,41%, respetivamente, em Portugal e Espanha a 31 de dezembro de 2023).

A 31 de dezembro de 2024, a empresa tem compromissos assumidos perante terceiros, decorrentes de contratos de locação, nomeadamente de contratos de imóveis. A decomposição dos pagamentos futuros das rendas de locações, atendendo à sua maturidade pode ser analisada da seguinte forma:

	<u>Corrente</u>	<u>Não corrente</u>					<u>Total não corrente</u>
	<u>FC 2025</u>	<u>FC 2026</u>	<u>FC 2027</u>	<u>FC 2028</u>	<u>FC 2029</u>	<u>FC 2030/52</u>	
<b>Locações</b>	75 000 106	46 821 598	32 431 330	29 238 577	32 232 072	73 762 314	<b>214 485 892</b>
<b>Juros</b>	14 735 661	11 626 549	9 492 128	7 610 239	6 028 283	17 953 211	<b>52 710 410</b>

### **Movimentos nos passivos de locação**

Os movimentos nos exercícios 2024 e 2023 em responsabilidades com locações, apresentam-se conforme segue:

	dez/24	dez/23
<b>1 de janeiro</b>	<b>229 007 968</b>	<b>90 873 709</b>
<u>Variações com impacto em fluxos de caixa:</u>		
Pagamentos de locação	-49 157 660	-32 805 337
<u>Variações sem impacto em fluxos de caixa:</u>		
Locações associadas às operações alienadas	-	-384 620
Aumentos por concentrações de atividades empresariais	20 611 795	-
Juros do período pela atualização das responsabilidades com locações	14 805 610	10 113 570
Aumentos de contratos de locação	75 922 864	164 625 819
Rescisões de contratos / encerramentos de lojas	-1 515 825	-2 849 832
Outros	-188 753	-565 340
<b>31 de Dezembro</b>	<b>289 485 998</b>	<b>229 007 968</b>

Os pagamentos de locação incluem 34.352.050 euros (22.691.767 euros em 2023) de capital e 14.805.610 euros (10.113.570 euros em 2023) de juros.

Os aumentos resultam de aquisições por concentração de atividades empresariais (conforme Nota 6.1), respeitando a 35 contratos de locações de espaços e 16 contratos de locações de equipamentos.

O valor dos aumentos em 2023 corresponde, fundamentalmente, aos novos contrato de locação dos Aeroportos de Madrid, de Lanzarote, Tenerife e dois novos restaurantes em Málaga que totalizam 95 milhões de euros, para os quais foi utilizada a taxa incremental atualizada com as atuais condições de mercado, e reativação dos contratos de Gran Canaria, Málaga e Alicante, que totalizam 36 milhões de euros. Adicionalmente, também contribuiu o efeito da remensuração de contratos pelas atualizações de renda pelo Índice de Preços no Consumidor e outras alterações nos pagamentos previstos das locações.

Em 2024, o valor dos aumentos corresponde a 29 novas locações, 45 renovações e 8 prorrogações de prazo de locações de espaços. Em Espanha, os aumentos incluem a reativação dos contratos dos expedientes antigos do Aeroporto de Barcelona e os novos expedientes dos contratos dos Aeroportos de Málaga, Madrid e Barcelona.

## 8.4. Obrigações do tesouro

### Políticas contabilísticas

#### Instrumentos de dívida ao custo amortizado

Os instrumentos de dívida são mensurados ao custo amortizado se os seguintes critérios forem cumpridos:

- O ativo é detido para receber os seus fluxos de caixa contratuais; e
  - Os fluxos de caixa contratuais do ativo representam apenas pagamentos de principal e juros.
- Ativos financeiros incluídos nesta categoria são inicialmente reconhecidos ao justo valor e subsequentemente mensurados pelo custo amortizado.

A Ibersol Angola opera com uma grande componente de importações que geram passivos em moeda estrangeira. Para reduzir o risco cambial e fazer face às variações do Kwanza a sociedade adotou a política de deter ativos indexados ao USD em valor, pelo menos, da mesma ordem de grandeza dos passivos.

Para além da detenção de Obrigações do Tesouro indexadas ao USD a empresa adquiriu Obrigações do Tesouro não reajustáveis (denominadas em AKZ) para aplicação financeira de excedentes.

O montante de ativos financeiros, refere-se às aplicações em Obrigações de Tesouro do Estado Angolano. A separação por maturidade é conforme segue:

	dez/24			dez/23		
	Corrente	Não corrente	Total	Corrente	Não corrente	Total
Obrigações do Tesouro Angolano	214 025	1 569 909	1 783 935	1 067 733	666 272	1 734 005
Perdas de imparidade acumuladas	-27 007	-126 259	-153 266	-72 244	-81 022	-153 266
<b>TOTAL</b>	<b>187 018</b>	<b>1 443 650</b>	<b>1 630 669</b>	<b>995 489</b>	<b>585 250</b>	<b>1 580 739</b>

Não tendo existido aumento significativo no risco de crédito desde o reconhecimento inicial das Obrigações do Tesouro, foram consideradas as perdas esperadas num prazo de 12 meses.

Os índices utilizados de Probabilidade de incumprimento (Probability of Default) e Perda dado o incumprimento (Loss Given Default) das Obrigações do Tesouro Angolano estão de acordo com a publicação da Moodys e da S&P, a probability of default considerada foi de 7,9% e a loss given default considerado de 59%.

### Movimentos em obrigações do tesouro

Os movimentos nos exercícios 2024 e 2023 em obrigações do tesouro, apresentam-se conforme segue:

Tipologia	Data Aquisição	Data vencimento	Valor a 31/12/2023	Aquisição de OT	Reembolso de OT	Efeito variação cambial	Perdas por imparidade	Valor a 31/12/2024	Rentabilidade anual bruta
não reajustável	24/11/2021	31/07/2024	57 685	-	-56 080	-1 606	-	-	17%
indexada USD	21/09/2022	15/03/2024	82 759	-	-81 665	-1 094	-	-	5%
não reajustável	06/09/2022	14/03/2024	207 266	-	-203 390	-3 876	-	-	17%
não reajustável	19/09/2022	31/07/2024	100 356	-	-98 424	-1 931	-	-	17%
indexada USD	06/05/2021	31/08/2024	287 452	-	-281 938	-5 513	-	-	7%
não reajustável	06/10/2022	14/03/2024	259 971	-	-255 102	-4 869	-	-	17%
não reajustável	15/12/2022	15/03/2025	92 578	-	-	-1 868	-	90 710	19%
não reajustável	15/12/2022	05/04/2025	98 294	-	-	-1 986	-	96 308	17%
<b>Total das OT Corrente</b>				<b>-</b>	<b>-976 600</b>	<b>-22 744</b>	<b>-</b>	<b>187 018</b>	
não reajustável	15/12/2022	11/03/2026	148 900	-	-	-2 993	-	145 907	17%
não reajustável	06/10/2022	11/03/2026	245 478	-	-	-4 940	-	240 538	19%
não reajustável	19/08/2024	15/09/2031	-	185 693	-	-	-11 878	173 815	19%
não reajustável	19/08/2024	15/02/2031	-	232 116	-	-	-14 847	217 269	19%
não reajustável	19/08/2024	15/02/2031	-	232 116	-	-	-14 847	217 269	19%
indexada USD	06/11/2024	15/02/2029	-	239 762	-	-	-15 336	224 426	5%
indexada USD	06/11/2024	15/02/2029	-	239 762	-	-	-15 336	224 426	5%
<b>Total das OT Não Corrente</b>				<b>1 129 449</b>	<b>-</b>	<b>-7 932</b>	<b>-72 244</b>	<b>1 443 650</b>	
Tipologia	Data Aquisição	Data vencimento	Valor a 31/12/2022	Aquisição de OT	Reembolso de OT	Efeito variação cambial	Varição perdas por imparidade	Valor a 31/12/2023	Rentabilidade anual bruta
não reajustável	05/05/2021	28/02/2023	170 356	-	-172 031	-72 697	1 675	-	17%
não reajustável	04/10/2021	21/04/2023	202 664	-	-119 600	-87 529	4 466	-	16%
não reajustável	25/05/2021	08/07/2023	218 705	-	-131 941	-96 560	9 796	-	16%
não reajustável	24/11/2021	31/07/2024	111 521	-	-	-66 417	12 581	57 685	17%
indexada USD	21/09/2022	15/03/2024	83 867	-	-	-3 568	2 460	82 759	5%
não reajustável	06/09/2022	14/03/2024	345 948	-	-	-160 344	21 663	207 266	17%
não reajustável	19/09/2022	31/07/2024	167 671	-	-	-79 897	12 581	100 356	17%
indexada USD	06/05/2021	31/08/2024	314 577	-	-	-38 492	11 367	287 452	7%
não reajustável	06/10/2022	14/03/2024	434 755	-	-	-201 411	26 626	259 971	17%
<b>Total das OT Corrente</b>				<b>-</b>	<b>-423 573</b>	<b>-806 915</b>	<b>103 215</b>	<b>995 489</b>	
não reajustável	15/12/2022	15/03/2025	161 172	-	-	-77 289	8 695	92 578	19%
não reajustável	15/12/2022	05/04/2025	171 133	-	-	-82 165	9 326	98 294	17%
não reajustável	15/12/2022	11/03/2026	259 179	-	-	-123 795	13 516	148 900	17%
não reajustável	06/10/2022	11/03/2026	427 310	-	-	-204 358	22 527	245 478	19%
<b>Total das OT Não Corrente</b>				<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-487 607</b>	<b>54 064</b>	<b>585 250</b>	

## 8.5. Caixa e depósitos bancários

### Políticas contabilísticas

#### Caixa e equivalentes de caixa

Caixa e seus equivalentes englobam os valores registados na demonstração da posição financeira com maturidade inferior a três meses a contar da data de balanço, onde se incluem a caixa e as disponibilidades em instituições de crédito. Inclui ainda outros investimentos de curto prazo, de elevada liquidez, de risco insignificante de alteração de valor e convertíveis em caixa, e também os depósitos à ordem no Banco de Portugal de carácter obrigatório com vista a satisfazer as exigências legais de reservas mínimas de caixa.

### Demonstração de fluxos de caixa

A Demonstração consolidada dos fluxos de caixa é preparada segundo o método direto, através da qual são divulgados os recebimentos e pagamentos de caixa em atividades operacionais, de investimento e de financiamento.

As atividades operacionais englobam os recebimentos de clientes, pagamentos a fornecedores, pagamentos ao pessoal e outros relacionados com a atividade operacional, nomeadamente o imposto sobre o rendimento.

As atividades de investimento incluem, nomeadamente aquisições e alienações de investimentos em empresas participadas, pagamentos e recebimentos decorrentes da compra e da venda de ativos e recebimentos de juros e de dividendos. As atividades de financiamento incluem os pagamentos e recebimentos referentes a empréstimos obtidos, contratos de locação, juros pagos e pagamentos de dividendos.

Em 31 de dezembro de 2024 e 2023 o detalhe de caixa e equivalentes de caixa era o seguinte:

	dez/24	dez/23
Numerário	693 203	572 210
Depósitos bancários	139 966 081	187 966 632
<b>Caixa e depósitos bancários no balanço</b>	<b>140 659 284</b>	<b>188 538 842</b>

<b>Caixa e equivalentes de caixa na demonstração de fluxos de caixa</b>	<b>140 659 284</b>	<b>188 538 842</b>
---	--------------------	--------------------

Não existem saldos significativos de caixa e seus equivalentes indisponíveis para uso do grupo Ibersol. Do total de caixa e equivalentes de caixa em 31 de dezembro de 2024, 3.132.008 euros (3.882.246 euros em 2023) estão depositados em Angola existindo restrições ao seu uso fora do país, nomeadamente autorização do BNA e acesso à compra de divisas.

## 8.6. Ativos e passivos financeiros

Em 31 de dezembro de 2024 e de 2023 os ativos e passivos financeiros detalham-se como segue:

Ativos Financeiros	Categoria	Valor Contabilístico		Método Valorização
		Ano 2024	Ano 2023	
Outros ativos não correntes	empréstimos e contas a receber	9 529 435	8 853 318	custo amortizado
Outros ativos financeiros	empréstimos e contas a receber	1 630 669	1 580 739	custo amortizado
Ativos financeiros não corrente	outros ativos	273 924	396 355	custo amortizado
Caixa e equivalentes de caixa	empréstimos e contas a receber	140 659 284	188 538 842	custo amortizado
Clientes	empréstimos e contas a receber	10 620 875	7 855 070	custo amortizado
Outros devedores	empréstimos e contas a receber	8 828 016	5 605 985	custo amortizado
		171 542 202	212 830 309	

Passivos Financeiros	Categoria	Valor Contabilístico		Método Valorização
		Ano 2024	Ano 2023	
Financiamentos obtidos	outros passivos	28 960 979	28 454 044	custo amortizado
Fornecedores	outros passivos	59 345 148	54 886 999	custo amortizado
Acréscimos de gastos	outros passivos	12 209 057	16 305 349	custo amortizado
Outros credores	outros passivos	5 160 148	3 899 162	custo amortizado
		105 675 332	103 545 554	

Ativos Financeiros (Clientes e Outros Devedores) e outros ativos financeiros (OT's) apresentam perdas de imparidade, conforme evidenciado na Nota 5.2. e 8.4., respetivamente. Os ganhos e perdas em ativos e passivos financeiros em 2024 e 2023 foram os seguintes:

	dez/24	dez/23
Contas a receber	49 205	12 255
Outros ativos financeiros	-	157 279
	<b>49 205</b>	<b>169 534</b>

Os juros dos passivos financeiros ao custo amortizado, ascendem a 877.144 e 2.436.470 euros, respetivamente, em 2024 e 2023.

## 8.7. Resultado da atividade financeira

### Políticas contabilísticas

Os encargos financeiros líquidos estão, essencialmente, associados a empréstimos obtidos (juros, prémios, custos acessórios e juros de locações financeiras) e juros de investimentos efetuados. Os custos financeiros líquidos são reconhecidos em resultados numa base de acréscimo durante o período a que dizem respeito.

Caso se relacionem com ativos qualificáveis, os encargos financeiros são devidamente capitalizados conforme definido nas IFRS aplicáveis.

Os gastos e perdas financeiras em 2024 e 2023 apresentam-se conforme segue:

Gastos e perdas financeiras	2024	2023
Juros de responsabilidades com locações (IFRS16)	14 805 610	10 113 570
Juros suportados c/ financiamentos	877 144	2 436 470
Outros gastos e perdas financeiras	1 063 665	1 780 998
	<b>16 746 419</b>	<b>14 331 038</b>

Os juros de responsabilidade com locações (IFRS16) por geografia, apresentam-se conforme segue:

	2024	2023
Espanha	11 313 318	6 973 381
Portugal	3 332 157	2 979 544
Angola	160 135	160 645
	<b>14 805 610</b>	<b>10 113 570</b>

O detalhe dos outros gastos financeiros, apresenta-se como segue:

	2024	2023
Serviços bancários	533 370	483 841
Comissões PPC	37 906	131 075
Outras comissões	15 572	16 319
Outros gastos financeiros	476 816	1 149 763
	<b>1 063 665</b>	<b>1 780 998</b>

Os rendimentos e ganhos financeiros em 2024 e 2023 apresentam-se conforme segue:

Rendimentos e ganhos financeiros	2024	2023
Juros obtidos	5 041 286	4 058 991
Outros rendimentos e ganhos financeiros	123 896	464 914
	<b>5 165 182</b>	<b>4 523 905</b>

Os juros obtidos referem-se, essencialmente, a juros de depósitos a prazo (4.775.723 eur), e a juros de obrigações de tesouro em Angola (191.998 eur).

O detalhe dos outros rendimentos financeiros, apresenta-se como segue:

	2024	2023
Imparidade OT's (Nota 8.4.)	-	157 279
Outros rendimentos financeiros	123 896	307 635
	123 896	464 914

## 9. Imposto sobre o rendimento

### 9.1. Imposto corrente

#### Políticas contabilísticas

O imposto corrente sobre o rendimento é calculado com base nos resultados tributáveis das empresas incluídas na consolidação de acordo com as regras fiscais em vigor no local da sede de cada empresa incluída no perímetro de consolidação. Em Portugal, a estimativa de imposto (IRC) foi apurada ao abrigo do Regime Especial de Tributação dos Grupos de Sociedades (RETGS). Em Espanha, o imposto corrente das subsidiárias com sede em Vigo, Madrid e Barcelona (exceto Dehesa) foi calculado ao abrigo do regime especial de tributação de grupos económicos. As restantes subsidiárias, com sede em Luanda - Angola, efetuam o cálculo do seu imposto corrente individualmente, à luz dos normativos em vigor no país da sua sede social.

#### Posições fiscais incertas

O montante dos ativos e passivos estimados registados associados a processos fiscais decorre de uma avaliação do Grupo com referência à data da demonstração da posição financeira relativamente a potenciais divergências de entendimento com a Administração Tributária.

No que se refere à mensuração das posições fiscais incertas, o Grupo tem em consideração o disposto na IFRIC 23 - "Incerteza quanto aos impostos sobre o rendimento", nomeadamente na mensuração dos riscos e incertezas na definição da melhor estimativa do gasto exigido para liquidar a obrigação, através da ponderação de todos os possíveis resultados controlados e probabilidades associadas.

Os impostos sobre o rendimento reconhecidos nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2024 e 2023 são detalhados como segue:

	dez/24	dez/23
Imposto corrente	393 955	432 523
Imposto diferido	371 638	-1 658 588
	765 593	-1 226 065

#### 9.1.1. Imposto corrente reconhecido na demonstração de resultados

O imposto sobre o lucro do Grupo antes de impostos difere do montante teórico que resultaria da aplicação ao lucro consolidado da taxa média ponderada de impostos sobre lucros como segue:

	2024	2023
<b>Lucros antes de impostos</b>	<b>11 762 701</b>	<b>13 382 155</b>
<b>Imposto calculado à taxa de imposto aplicável em Portugal (22,5%)</b>	<b>2 646 608</b>	<b>3 010 985</b>
Efeito fiscal gerado por:		
Prejuízos fiscais do exercício sem imposto diferido	2 414 392	-
Reconhecimento impostos diferidos Espanha	725 760	-1 402 798
Créditos de imposto/ incentivos fiscais no exercício	-6 167 244	-2 840 582
Derrama estadual	297 727	258 578
Tributação autónoma	161 373	181 654
Diferenças de taxa e outros efeitos	686 978	-433 903
<b>Imposto sobre o Rendimento</b>	<b>765 593</b>	<b>-1 226 065</b>

Em 31 de dezembro de 2024 a taxa efetiva de imposto é de 7% (-9% em 2023).

## 9.1.2. Imposto corrente reconhecido na demonstração da posição financeira

### 9.1.2.1. Imposto s/ o rendimento a recuperar

Em 31 de dezembro de 2024 o montante de imposto s/ o rendimento a recuperar ascende a 2.968.601 eur (3.550.462 eur em 2023), apresenta-se conforme segue:

	dez/24	dez/23
Portugal	2 802 721	3 509 896
Espanha	161 640	38 416
Outros	4 240	2 150
	2 968 601	3 550 462

### 9.1.2.2. Imposto s/ o rendimento a pagar

Em 31 de dezembro de 2024 e 2023, o montante de imposto a pagar decompõem-se como segue:

	dez/24	dez/23
Angola	99 558	147 259
Outros	11 435	9 261
	110 993	156 520

## 9.2. Impostos diferidos

### Políticas contabilísticas

#### Reconhecimento e mensuração inicial

Os impostos diferidos são reconhecidos na globalidade usando o método do passivo e calculados sobre diferenças temporárias provenientes da diferença entre a base fiscal de ativos e passivos e os seus valores nas demonstrações financeiras consolidadas. No entanto, se o imposto diferido surge pelo reconhecimento inicial de um ativo ou passivo numa transação que não seja uma concentração empresarial ou que à data da transação não afete nem o resultado contabilístico nem o resultado fiscal, este não é contabilizado. Os impostos diferidos são determinados pelas taxas fiscais (e legais) decretadas ou substancialmente decretadas na data da demonstração consolidada da posição financeira e que se espera que sejam aplicáveis no período de realização do imposto diferido ativo ou de liquidação do imposto diferido passivo.

As taxas base nominal de imposto das jurisdições em que o Grupo se encontra presente são:

Portugal	20%
Espanha	25%
Angola	25%

O Grupo compensa os ativos por impostos diferidos e passivos por impostos diferidos se, e somente se:

- a) tiver um direito de cumprimento obrigatório de compensar ativos por impostos correntes contra passivos por impostos correntes; e
- b) os ativos por impostos diferidos e os passivos por impostos diferidos se relacionarem com impostos sobre o rendimento lançados pela mesma autoridade fiscal sobre ou:
  - i) a mesma entidade tributável, ou
  - ii) diferentes entidades tributáveis que pretendam ou liquidar passivos e ativos por impostos correntes numa base líquida, ou realizar os ativos e liquidar os passivos simultaneamente, em cada período futuro em que as quantias significativas de passivos ou ativos por impostos diferidos se esperem que sejam liquidadas ou recuperadas.

Os ativos por impostos diferidos são reconhecidos unicamente quando é provável a existência de lucros fiscais tributáveis suficientes ou diferenças temporárias tributáveis relacionadas com a mesma autoridade tributária fiscal para utilizar esses mesmos impostos diferidos ativos.

## Julgamentos e estimativas

. No final de cada exercício é efetuada uma revisão dos impostos diferidos registados, bem como dos não reconhecidos, sendo os mesmos reduzidos sempre que deixe de ser provável a sua utilização futura ou registados, desde que, e até ao ponto em que, se torne provável a geração de lucros tributáveis no futuro/ reversão de diferenças temporárias tributáveis que permitam a sua recuperação.

Na análise à recuperabilidade dos impostos diferidos ativos, o Grupo tomou em consideração as melhores estimativas das projeções de lucros tributáveis futuros e a existência de diferenças temporárias tributáveis contra os quais os prejuízos fiscais, créditos de imposto e diferenças temporárias dedutíveis possam ser utilizados.

Na análise de recuperabilidade dos Impostos diferidos ativos de Espanha foram preparados business plans os quais, considerando as regras de tributação de Espanha e as especificidades do grupo de sociedades, constituíram a base de avaliação de recuperabilidade.

Os planos de negócio associados ao segmento travel, nomeadamente, dos aeroportos de Espanha, foram realizados tendo por base as estimativas de tráfego mais recentes da Eurocontrol.

Os planos de negócio foram aprovados pela gestão e estão assentes em projeções de entidades externas, como é o caso da Eurocontrol no caso do tráfego, bem como estão consistentes com os planos de negócio que serviram de base às análises de imparidade dos ativos do Grupo.

Os movimentos nos impostos diferidos em 31 de dezembro de 2024 e de 2023, apresentam-se como segue:

	dez/24	dez/23
Ativo de impostos diferidos	3 029 473	-2 247 388
Passivo de impostos diferidos	1 318 497	-1 533 661
Aquisição por concentração de atividades empresariais	-3 916 332	-
Conversão cambial	-84 269	2 188 569
Outros	24 268	-66 106
	371 637	-1 658 587

### 9.2.1. Ativos por impostos diferidos

O detalhe dos impostos diferidos ativos em 31 de dezembro de 2024 e de 2023, de acordo com a jurisdição, é o seguinte:

	dez/24	dez/23
<b>Impostos diferidos ativos</b>	<b>Espanha</b>	<b>Espanha</b>
Prejuízos fiscais reportáveis	9 890 119	10 615 878
Dif. temp. dedutíveis e tributáveis (IFRS16)	3 846 999	1 938 048
Homogeneização de ativos fixos tangíveis e ativos intangíveis	-5 489 120	-1 209 681
Outras diferenças temporárias	959 176	892 402
	9 207 174	12 236 647

#### Diferenças temporárias dedutíveis e tributáveis (IFRS 16)

Os impostos diferidos que resultam de uma diferença temporária pela aplicação da norma IFRS16 nas contas consolidadas do Grupo, não aplicável nas contas estatutárias das subsidiárias em Espanha e Angola. A decomposição entre diferenças dedutíveis e tributáveis, apresenta-se conforme segue:

	dez/24	dez/23
	<b>Espanha</b>	<b>Espanha</b>
Diferenças temporárias dedutíveis (IFRS16)	-52 699 102	-41 971 913
Diferenças temporárias tributáveis (IFRS16)	56 546 101	43 909 961
	3 846 999	1 938 047

#### Homogeneização de ativos fixos tangíveis e ativos intangíveis

Os impostos diferidos correspondem ao diferencial do valor líquido dos ativos fixos considerado nas demonstrações financeiras individuais das subsidiárias e o valor líquido com que estas contribuem no consolidado. O impacto da entrada da Medfood no Grupo totaliza 3,6 milhões de euros.

#### Prejuízos fiscais reportáveis

O detalhe dos prejuízos fiscais reportáveis da jurisdição Espanha, apresenta-se como segue:

	2018	2019	2020	2021	2023	2024	Total
Espanha	26 228	6 397 116	23 141 511	14 326 948	2 229 962	13 187 480	59 309 245
<b>Total</b>	<b>26 228</b>	<b>6 397 116</b>	<b>23 141 511</b>	<b>14 326 948</b>	<b>2 229 962</b>	<b>13 187 480</b>	<b>59 309 245</b>

Relativamente aos prejuízos fiscais reportáveis de Espanha, sem caducidade de dedução, detalhados acima, o Grupo não reconheceu ativos por impostos diferidos sobre prejuízos fiscais reportáveis gerados em Espanha no montante de 19.748.770 euros (correspondente a um valor de 4.937.193 euros de impostos diferidos), dado que não existe segurança razoável quanto à recuperabilidade de tais prejuízos fiscais reportáveis.

Na análise à recuperabilidade dos impostos diferidos ativos, o Grupo tomou em consideração as melhores estimativas das projeções de lucros tributáveis futuros e a existência de diferenças temporárias tributáveis contra os quais os prejuízos fiscais, créditos de imposto e diferenças temporárias dedutíveis possam ser utilizados.

Foram preparados planos de negócio os quais, considerando as regras de tributação de Espanha e as especificidades do grupo de sociedades, constituíram a base de avaliação de recuperabilidade. Os planos de negócio foram aprovados pela gestão e estão assentes em projeções de entidades externas, como é o caso da Eurocontrol no caso do tráfego, bem como estão consistentes com os planos de negócio que serviram de base às análises de imparidade dos ativos do Grupo.

Os impostos diferidos ativos relativos a prejuízos fiscais reportáveis, apresentam-se conforme segue:

<b>Ano limite de utilização</b>	<b>s/ limite</b>	<b>Total</b>
<b>Prejuízos fiscais</b>		
Espanha	39 560 474	39 560 474
<b>Imposto diferido ativo</b>		
Espanha	9 890 119	9 890 119

## 9.2.2. Passivos por impostos diferidos

O detalhe dos impostos diferidos passivos em 31 de dezembro de 2024 e 2023, de acordo com a jurisdição e as diferenças temporárias que os geraram, é o seguinte:

<b>Impostos diferidos passivos</b>	<b>dez/24</b>			<b>dez/23</b>		
	<b>Portugal</b>	<b>Angola</b>	<b>TOTAL</b>	<b>Portugal</b>	<b>Angola</b>	<b>TOTAL</b>
Prejuízos fiscais reportáveis	-	-	-	-60 007	-	-60 007
Homogeneização de ativos fixos tangíveis e ativos intangíveis, incluindo economia Hiperinflacionária (IAS 29)						
Dif. temp. dedutíveis (IFRS16)	-	-34 008	-34 008	-	-27 478	-27 478
Outras diferenças temporárias	-1 113 456	-38 317	-1 151 773	-2 635 717	-38 317	-2 674 034
	3 680 431	407 968	4 088 399	2 375 598	394 304	2 769 902

### **Homogeneização de ativos fixos tangíveis e ativos intangíveis, incluindo economia Hiperinflacionário (IAS 29)**

Os impostos diferidos que correspondem ao diferencial do valor líquido dos ativos fixos tangíveis e intangíveis considerado nas demonstrações financeiras individuais das subsidiárias e o valor líquido com que estas contribuem no consolidado.

### **Outras diferenças temporárias**

O montante de outras diferenças temporárias refere-se, essencialmente, a benefícios fiscais por utilizar. A 31 de Dezembro de 2024 existem 58.800 euros de benefício fiscal associado ao aumento de capital e 1.113.643 euros de benefícios fiscais não deduzidos, a utilizar em exercícios seguintes: 223.488 euros de CFEI II (89.303 euros dedutível até 2025 e 134.185 euros até 2026, inclusive), 53.572 euros de IFR (dedutível até 2027, inclusive) e 836.584 euros de RFAI do exercício de 2024. De referir que os créditos de RFAI têm um prazo de reporte de 10 períodos de tributação, prazo este cuja contagem foi suspensa durante o período de tributação de 2020 e durante o período de tributação seguinte, ao abrigo da Lei n.º 21/2021, de 21 de abril.

## 10. Provisões e Contingências

### 10.1. Provisões

#### **Políticas contabilísticas**

As provisões são reconhecidas quando, e somente quando, o Grupo tem uma obrigação presente (legal ou construtiva) resultante de um evento passado, sempre que seja provável que, para a resolução dessa obrigação, ocorra uma saída de recursos e o montante da obrigação possa ser razoavelmente estimado. As provisões são revistas na data de cada demonstração da posição financeira e são ajustadas de modo a refletir a melhor estimativa do seu justo valor a essa data.

Na identificação de contratos onerosos, o grupo considera se os custos inevitáveis de cumprir o contrato excedem os benefícios económicos esperados ao abrigo de tal contrato. Na eventualidade de algum contrato oneroso ser identificado, é reconhecida uma provisão pela diferença entre os custos inevitáveis e os benefícios esperados do contrato.

Em 31 de dezembro de 2024 e 2023 o detalhe das provisões apresenta-se como segue:

	dez/23	Aumentos	Reclassificações	Diminuições	dez/24
Contratos onerosos	1 560 000	-	-1 310 000	-250 000	-
Indemnizações	-	-	-	-	-
Outros	982 118	3 998	-	-530 611	455 505
<b>Provisões</b>	<b>2 542 118</b>	<b>3 998</b>	<b>-1 310 000</b>	<b>-780 611</b>	<b>455 505</b>

A provisão por contrato oneroso referente à atividade no aeroporto de Gran Canaria foi parcialmente revertida no exercício em cerca de 250.000 euros e o valor remanescente reclassificado para imparidade de Ativos sob Direito de Uso (ver nota 6.5).

As provisões para fazer face a outras eventuais responsabilidades decorrentes de litígios/ reclamações foram reduzidas no exercício em cerca de 530.000 euros, em função da reavaliação do seu risco de desfecho.

## 10.2. Ativos e passivos contingentes

### Políticas contabilísticas

Os passivos contingentes são definidos pela Empresa como (i) obrigações possíveis que surjam de acontecimentos passados e cuja existência somente será confirmada pela ocorrência, ou não, de um ou mais acontecimentos futuros incertos não totalmente sob o controlo da Empresa ou (ii) obrigações presentes que surjam de acontecimentos passados, mas que não são reconhecidas porque não é provável que uma saída de recursos que incorpore benefícios económicos seja necessário para liquidar a obrigação ou a quantia da obrigação não pode ser mensurada com suficiente fiabilidade.

Os passivos contingentes não são reconhecidos nas demonstrações financeiras da Empresa, sendo os mesmos divulgados nas Notas às Demonstrações Financeiras, a menos que a possibilidade de uma saída de fundos afetando benefícios económicos futuros seja remota, caso este em que não são sequer objeto de divulgação.

Os ativos contingentes são possíveis ativos que surgem de acontecimentos passados e cuja existência somente será confirmada pela ocorrência, ou não, de um ou mais eventos futuros incertos não totalmente sob o controlo da Empresa.

Os ativos contingentes não são reconhecidos nas demonstrações financeiras da Empresa, mas divulgados nas Notas às Demonstrações Financeiras quando é provável a existência de benefício económico futuro.

O Grupo possui passivos contingentes relacionados com o seu negócio (relativos a licenciamentos, taxas de publicidade, higiene e segurança alimentar e colaboradores), sendo a taxa de sucesso da Ibersol nestes processos historicamente elevada. Não se estima que estes passivos contingentes possam vir a representar quaisquer responsabilidades relevantes para a Ibersol.

Em 2018, foi intentado contra uma subsidiária do Grupo Eat Out em Espanha um processo indemnizatório por alegado incumprimento de acordos de não concorrência no valor de cerca de 11,7 milhões de euros. O Conselho de Administração, suportado na posição dos advogados que acompanham o processo, considera que esta situação representa um passivo contingente. Adicionalmente, refira-se que o processo respeita a factos ocorridos antes da aquisição desta subsidiária por parte do Grupo Ibersol, estando, por conseguinte, ao abrigo das cláusulas de responsabilidade e garantias previstas no acordo de compra e venda de ações do Grupo Eat Out, com direito de regresso. No decorrer de 2025 foi já proferida uma decisão favorável à Ibersol.

O acordo de alienação da operação Burger King inclui cláusulas de indemnização perante a verificação de determinadas condições imputáveis às entidades alienadas e sobre factos anteriores à data de alienação (30 de novembro de 2022). O Conselho de Administração não espera qualquer responsabilidade decorrente destas mesmas cláusulas compromisso, pelo que à data de balanço não

foram reconhecidos neste âmbito, quaisquer passivos ou passivos contingentes relevantes nas demonstrações da posição financeira consolidada.

Adicionalmente, em 2024, o Grupo possui uma divergência com a Autoridade Tributária Regional da Madeira que tem associada uma contingência de 568 mil euros, que confere a natureza de um passivo contingente.

Os compromissos assumidos e não incluídos na demonstração da posição financeira consolidada incluem as garantias bancárias prestadas a terceiros e com os compromissos contratuais para a aquisição de ativos fixos tangíveis.

### 10.3. Garantias

A 31 de dezembro de 2024 e de 2023, as responsabilidades não refletidas em balanço pelas empresas incluídas na consolidação são constituídas principalmente por garantias bancárias prestadas por sua conta, conforme segue:

	dez/24	dez/23
Garantias bancárias	36 023 942	36 986 807

As garantias bancárias em 31 de Dezembro de 2024 detalham-se, por tipo de cobertura, conforme segue:

Concessões e rendas	Outros contratos fornecimento	Direcção Geral de Finanças e Recl. Processos	Outros	Reclamações outros processos
31 979 150	20 683	30 118	3 947 635	46 357

As garantias bancárias decorrem, fundamentalmente, das concessões e rendas das lojas e espaços comerciais do Grupo, e podem ser executadas em caso de incumprimento dos contratos de locação nomeadamente pelo não pagamento de rendas.

O montante relevante decorre das garantias exigidas pelos proprietários dos espaços em concessão (ANA Aeroportos e AENA Aeroportos, em Espanha) ou arrendados (alguns Shoppings e outros locais) em concessões e rendas, dos quais 27.784.000 euros com a AENA Aeroportos.

Em outras garantias, e no seguimento da venda das unidades Burger King, o Grupo prestou uma garantia bancária de 6,4 M à BK Portugal, S.A., para cobrir o ativo referente créditos existentes na IberKing e não utilizados à data da transação, respeitante ao CFEI II e RFAI, por um período de 5 anos com valores anuais decrescentes.

### 10.4. Outros compromissos

Em 31 de dezembro de 2024, os compromissos de abertura de loja ao abrigo dos contratos de expansão e de concessão são de, aproximadamente, 17 milhões de euros (19 milhões de euros em 31 de dezembro de 2023), nota 6.4.

## 11. Transações com partes relacionadas

### Políticas contabilísticas

Uma parte relacionada é uma pessoa ou uma entidade que está relacionada com o Grupo, incluindo as que possuem ou estão sujeitas a influência ou controlo do Grupo.

Nos procedimentos de consolidação as transações entre empresas incluídas na consolidação pelo método de integração global são eliminadas, uma vez que as demonstrações financeiras consolidadas apresentam informação da detentora e das suas subsidiárias como se de uma única empresa se tratasse, pelo que não são divulgadas nesta nota.

Os saldos e transações com partes relacionadas no exercício de 2024 e 2023 podem ser apresentados como se segue:

	Ano 2024				Ano 2023			
	Empresa mãe	Emp conjuntos	Associadas	Outras entidades	Empresa mãe	Emp conjuntos	Associadas	Outras entidades
Fornecimento de serviços	1 137 300	3 433 504	-	-	1 078 008	3 987 555	-	-
Rendas de contratos de locação	-	-	-	191 041	-	-	-	185 681
Contas a pagar	-	466 471	-	-	-	1 271 190	-	-
Outros ativos correntes	-	-	-	-	-	-	-	-
Investimentos financeiros	-	-	300 000	-	-	-	300 000	-

A empresa mãe da Ibersol SGPS S.A. é a ATPS - SGPS, SA, detentora diretamente de 21.452.754 ações.

O Dr. António Carlos Vaz Pinto de Sousa e o Dr. António Alberto Guerra Leal Teixeira são, cada um, detentores de 3.314 ações da Ibersol SGPS, S.A.. Os direitos de voto imputáveis à ATPS são igualmente imputáveis a António Carlos Vaz Pinto de Sousa e a António Alberto Guerra Leal Teixeira nos termos da alínea b) do n.º 1 do artigo 20.º e do n.º 1 do artigo 21.º, ambos do Código dos Valores Mobiliários, em virtude de estes últimos deterem o domínio da referida sociedade, na qual participam indiretamente, em partes iguais, através, respetivamente, das sociedades CALUM - SERVIÇOS E GESTÃO, S.A. com o NIPC 513799486 e DUNBAR - SERVIÇOS E GESTÃO, S.A. com o NIPC 513799257, as quais, em conjunto, detêm a maioria do capital social da ATPS.

As outras entidades referem-se a entidades controladas por outros detentores de influência significativa na empresa mãe do Grupo Ibersol. Os valores apresentados em rendas e contratos de locação respeitam às rendas pagas no ano pelo que, fruto da IFRS16, não correspondem ao montante de gastos com locações refletidos nas demonstrações financeiras. Os compromissos de pagamento estimados de rendas ao longo do prazo dos respetivos contratos ascendem, em 31 de dezembro de 2024, a cerca de 542.923 euros (682.432 euros a 31 de dezembro de 2023).

### Remuneração dos membros dos órgãos sociais

A compensação atribuída aos gestores chave corresponde à remuneração dos membros do Conselho de Administração e referem-se a:

- A ATPS -Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A presta serviços de administração e gestão do grupo, ao abrigo dum contrato de prestação de serviços com a participada Ibersol, Restauração, S.A. no montante anual de 1.137.300 de euros (em 2023:1.078.008€). Entre as obrigações da ATPS -Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A. inclui-se a de assegurar que os administradores da sociedade, Dr. António Carlos Vaz Pinto de Sousa e Dr. António Alberto Guerra Leal Teixeira, exerçam os seus cargos sem que a Ibersol tenha de incorrer em qualquer encargo adicional.
- Restantes membros no montante de 249.382 euros (265.836 euros em 2023).

As remunerações são fixas e em 31 de dezembro de 2024 não existem planos de benefícios e incentivos nem saldos pendentes ou outros compromissos.

## 12. Informações adicionais exigidas por lei

De acordo com o previsto nos termos do artigo 508.º - F do código das Sociedades Comerciais, informa-se o seguinte:

- a) Para além das operações descritas nas notas acima, assim como no Relatório de Gestão, não existem outras operações consideradas relevantes que não se encontrem refletidas no balanço ou descritas no seu anexo;
- b) Os honorários do Revisor Oficial de Contas em 2024 foram de 323.050 euros, dos quais 253.050 euros respeitantes aos serviços de revisão legal de contas (incluindo revisão limitada das contas semestrais no valor de 12.500 euros) e os restantes 70.000 euros respeitantes a outros serviços de análises de *gap* da informação de sustentabilidade;
- c) A nota 11 deste Anexo às Contas inclui as divulgações relativas a relações entre as partes relacionadas de acordo com as Normas Internacionais de Contabilidade.

## 13. Eventos Subsequentes

### **Políticas contabilísticas**

Os eventos ocorridos entre a data da demonstração da posição financeira consolidada e a data de emissão das demonstrações financeiras consolidadas e da posição financeira consolidada ("adjusting events") são refletidos nas demonstrações financeiras consolidadas. Os eventos ocorridos entre a data da demonstração da posição financeira consolidada e a data de emissão das demonstrações financeiras consolidadas que proporcionem informação sobre condições que ocorram após a data da demonstração consolidada da posição financeira ("non adjusting events"), se materiais, são divulgados no Anexo.

Não existem acontecimentos subsequentes a 31 de dezembro de 2024 que possam ter impacto material nas demonstrações financeiras apresentadas.



KPMG & Associados - Sociedade de Revisores Oficiais de Contas, S.A.  
Edifício Burgo - Avenida da Boavista, 1837, 16.º  
4100-133 Porto - Portugal  
+351 220 102 300 | www.kpmg.pt

## CERTIFICAÇÃO LEGAL DAS CONTAS E RELATÓRIO DE AUDITORIA

### RELATO SOBRE A AUDITORIA DAS DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS CONSOLIDADAS

#### Opinião

Auditámos as demonstrações financeiras consolidadas anexas da **Ibersol, S.G.P.S., S.A.** (o Grupo), que compreendem a demonstração consolidada da posição financeira em 31 de dezembro de 2024 (que evidencia um total de 761.277.596 euros e um total de capital próprio de 342.570.049 euros, incluindo um resultado líquido atribuível aos acionistas da empresa mãe de 13.851.797 euros), a demonstração consolidada dos resultados e do outro rendimento integral, a demonstração consolidada das alterações nos capitais próprios e a demonstração consolidada dos fluxos de caixa relativas ao ano findo naquela data, e as notas às demonstrações financeiras consolidadas, incluindo informações materiais sobre a política contabilística.

Em nossa opinião, as demonstrações financeiras consolidadas anexas apresentam de forma verdadeira e apropriada, em todos os aspetos materiais, a posição financeira consolidada da **Ibersol, S.G.P.S., S.A.** em 31 de dezembro de 2024 e o seu desempenho financeiro e fluxos de caixa consolidados relativos ao ano findo naquela data de acordo com as Normas Internacionais de Relato Financeiro (IFRS) tal como adotadas na União Europeia.

#### Bases para a opinião

A nossa auditoria foi efetuada de acordo com as Normas Internacionais de Auditoria (ISA) e demais normas e orientações técnicas e éticas da Ordem dos Revisores Oficiais de Contas. As nossas responsabilidades nos termos dessas normas estão descritas na secção “Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações financeiras consolidadas” abaixo. Somos independentes das entidades que compõem o Grupo nos termos da lei e cumprimos os demais requisitos éticos nos termos do código de ética da Ordem dos Revisores Oficiais de Contas.

Estamos convictos de que a prova de auditoria que obtivemos é suficiente e apropriada para proporcionar uma base para a nossa opinião.

#### Matérias relevantes de auditoria

As matérias relevantes de auditoria são as que, no nosso julgamento profissional, tiveram maior importância na auditoria das demonstrações financeiras consolidadas do ano corrente. Essas matérias foram consideradas no contexto da auditoria das demonstrações financeiras consolidadas como um todo, e na formação da opinião, e não emitimos uma opinião separada sobre essas matérias.

---

Recuperabilidade dos ativos não correntes - ativos fixos tangíveis (160.526.797 euros), ativos sob direitos de uso (264.790.755 euros), goodwill (58.587.677 euros) e ativos intangíveis (40.927.365 euros)

---

Ver notas 6.1, 6.2, 6.3, 6.4 e 6.5 das demonstrações financeiras consolidadas

---

---

### **O Risco**

A recuperabilidade dos ativos não correntes é uma matéria relevante de auditoria devido à materialidade dos valores envolvidos e à complexidade e subjetividade associadas aos testes de imparidade, nomeadamente decorrente da incerteza inerente às projeções financeiras, as quais se baseiam em expectativas do Conselho de Administração. Estas projeções são materializadas em modelos de avaliação que assentam em planos de negócio, os quais têm subjacentes diversos pressupostos não observáveis no mercado, associados a taxas de desconto, a margens perspectivadas, a taxas de crescimento de curto e longo prazo, a planos de investimento e a comportamentos da procura, entre outros.

### **A nossa resposta ao risco identificado**

Os nossos procedimentos de auditoria incluíram, entre outros aspetos, os que de seguida descrevemos:

- Indagámos o Conselho de Administração sobre as bases das suas estimativas e julgamentos e desafiamos os pressupostos assumidos;
  - Avaliámos o desenho e implementação dos principais controlos implementados pelo Grupo nesta matéria e a razoabilidade dos procedimentos de orçamentação em que as projeções se baseiam, por referência à comparação do desempenho passado com estimativas efetuadas em períodos anteriores e por referência à informação e projeções macroeconómicas e setoriais produzidas por organismos externos independentes;
  - Analisámos os pressupostos utilizados, tais como inflação, evolução do tráfego de passageiros em aeroportos, crescimento económico projetado e taxas de desconto, e avaliámos a razoabilidade e consistência dos mesmos, sempre que aplicável, para os vários ativos, nas diferentes localizações e segmentos, tendo igualmente avaliado os impactos de cenários alternativos;
  - Testámos a integridade e precisão matemática do modelo de fluxos de caixa descontados;
  - Executámos análises de sensibilidade a alterações nos pressupostos relevantes utilizados;
-

- Envolvermos os nossos especialistas de avaliações de forma a aferir quanto ao modelo de fluxos de caixa descontados e quanto à taxa de custo médio de capital considerados nas avaliações efetuadas pelo Grupo; e
- Avaliámos a adequação das respetivas divulgações nas demonstrações financeiras, de acordo com o normativo contabilístico aplicável.

---

Mensuração dos direitos de uso (264.790.755 euros) e das responsabilidades com locações (289.485.997 euros)

---

Ver notas 6.5 e 8.3 das demonstrações financeiras consolidadas

---

**O Risco**

A mensuração dos direitos de uso e das responsabilidades com locações, nomeadamente em relação a novos contratos e a modificações contratuais, envolve montantes significativos, dado o elevado número de contratos de locação do Grupo, e implica julgamentos da gestão relativamente aos prazos de locação e taxas de desconto, pelo que foi considerada uma matéria relevante de auditoria.

**A nossa resposta ao risco identificado**

Os nossos procedimentos de auditoria incluíram, entre outros aspetos, os que de seguida descrevemos:

- Avaliámos o desenho e implementação dos principais controlos implementados pelo Grupo nesta matéria e a adequação das políticas contabilísticas adotadas, atendendo aos requisitos previstos na norma;
- Testámos a plenitude dos contratos considerados;
- Analisámos uma amostra de novos contratos para validação das cláusulas contratuais que suportam o reconhecimento dos respetivos direitos de uso e responsabilidades de locação;
- Avaliámos os dados sobre a evolução do tráfego aéreo nos aeroportos de Espanha onde o Grupo atua como locatário em contratos de locação e os respetivos impactos contabilísticos, tendo em conta os requisitos da norma contabilística e a legislação e condições contratuais aplicáveis;

- Avaliámos as estimativas e julgamentos decorrentes de novos contratos e de modificações contratuais, nomeadamente no que concerne aos prazos das locações e taxa de desconto;
- Validámos os movimentos ocorridos nas rubricas de direito de uso e responsabilidades com locações; e
- Avaliámos a adequação das respetivas divulgações nas demonstrações financeiras, de acordo com o normativo contabilístico aplicável.

---

## Concentrações de atividades empresariais

---

Ver notas 6.1 das demonstrações financeiras consolidadas

---

### O Risco

No decorrer do exercício de 2024 o Grupo Ibersol concluiu a aquisição e tomada de controlo da sociedade Medfood Invest, S.L., detentora da totalidade do capital social da entidade New Restaurants of Spain, S.A. que opera cerca de 30 restaurantes KFC em Espanha.  
A retribuição transferida ascendeu a cerca de 13,4 milhões de euros.

Nos termos da IFRS 3 – Concentrações de Atividades Empresariais, o Grupo aplicou os requisitos do método de aquisição na contabilização desta operação. Para tal, os ativos adquiridos e passivos assumidos foram mensurados pelo justo valor na data de aquisição, num valor líquido total de 12,4 milhões de euros, tendo sido o reconhecido um *goodwill* de 4,2 milhões de euros.

### A nossa resposta ao risco identificado

Os nossos procedimentos de auditoria incluíram, entre outros aspetos, os que de seguida descrevemos:

- Avaliámos o desenho e implementação dos principais controlos implementados pelo Grupo nesta matéria e a adequação das políticas contabilísticas adotadas, atendendo aos requisitos previstos na norma;
- Obtivemos um entendimento da transação e analisámos os acordos e contratos relevantes e confirmámos, com base nos termos desses acordos e contratos, a correta aplicação dos requisitos da IFRS 10 – Demonstrações Financeiras Consolidadas e da IFRS 3 – Concentrações de atividades empresariais;
- Obtivemos e analisámos o exercício de alocação do preço de aquisição efetuado pela Gestão, avaliando a abordagem metodológica e identificando a integralidade dos ativos e passivos identificados;

Esta concentração de atividades empresariais é considerada uma matéria relevante de auditoria atendendo às estimativas e julgamentos da gestão inerentes à aplicação do método de aquisição, nomeadamente no que respeita à alocação da retribuição transferida aos ativos e passivos identificáveis e à respetiva mensuração de justo valor.

- Envolvemos os nossos especialistas de avaliações na revisão das metodologias e pressupostos de avaliação utilizados na determinação do justos valores dos ativos adquiridos e passivos assumidos;
- Testámos a integridade e precisão matemática dos modelos de avaliação adotados e do cálculo de alocação do preço de compra e resultante *goodwill*; e
- Avaliámos a adequação das respetivas divulgações nas demonstrações financeiras, de acordo com o normativo contabilístico aplicável.

---

### **Responsabilidades do órgão de gestão e do órgão de fiscalização pelas demonstrações financeiras consolidadas**

O órgão de gestão é responsável pela:

- preparação de demonstrações financeiras consolidadas que apresentem de forma verdadeira e apropriada a posição financeira consolidada, o desempenho financeiro e os fluxos de caixa consolidados do Grupo de acordo com as Normas Internacionais de Relato Financeiro (IFRS) tal como adotadas na União Europeia;
- elaboração do relatório consolidado de gestão, relatório de governo societário, demonstração não financeira consolidada e relatório sobre remunerações, nos termos legais e regulamentares aplicáveis;
- criação e manutenção de um sistema de controlo interno apropriado para permitir a preparação de demonstrações financeiras consolidadas isentas de distorções materiais devido a fraude ou a erro;
- adoção de políticas e critérios contabilísticos adequados nas circunstâncias; e,
- avaliação da capacidade do Grupo de se manter em continuidade, divulgando, quando aplicável, as matérias que possam suscitar dúvidas significativas sobre a continuidade das atividades.

O órgão de fiscalização é responsável pela supervisão do processo de preparação e divulgação da informação financeira do Grupo.



## **Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações financeiras consolidadas**

A nossa responsabilidade consiste em obter segurança razoável sobre se as demonstrações financeiras consolidadas como um todo estão isentas de distorções materiais devido a fraude ou a erro, e emitir um relatório onde conste a nossa opinião. Segurança razoável é um nível elevado de segurança mas não é uma garantia de que uma auditoria executada de acordo com as ISA detetará sempre uma distorção material quando exista. As distorções podem ter origem em fraude ou erro e são consideradas materiais se, isoladas ou conjuntamente, se possa razoavelmente esperar que influenciem decisões económicas dos utilizadores tomadas com base nessas demonstrações financeiras.

Como parte de uma auditoria de acordo com as ISA, fazemos julgamentos profissionais e mantemos ceticismo profissional durante a auditoria e também:

- identificamos e avaliamos os riscos de distorção material das demonstrações financeiras consolidadas, devido a fraude ou a erro, concebemos e executamos procedimentos de auditoria que respondam a esses riscos, e obtemos prova de auditoria que seja suficiente e apropriada para proporcionar uma base para a nossa opinião. O risco de não detetar uma distorção material devido a fraude é maior do que o risco de não detetar uma distorção material devido a erro, dado que a fraude pode envolver conluio, falsificação, omissões intencionais, falsas declarações ou sobreposição ao controlo interno;
- obtemos uma compreensão do controlo interno relevante para a auditoria com o objetivo de conceber procedimentos de auditoria que sejam apropriados nas circunstâncias, mas não para expressar uma opinião sobre a eficácia do controlo interno do Grupo;
- avaliamos a adequação das políticas contabilísticas usadas e a razoabilidade das estimativas contabilísticas e respetivas divulgações feitas pelo órgão de gestão;
- concluimos sobre a apropriação do uso, pelo órgão de gestão, do pressuposto da continuidade e, com base na prova de auditoria obtida, se existe qualquer incerteza material relacionada com acontecimentos ou condições que possam suscitar dúvidas significativas sobre a capacidade do Grupo para dar continuidade às suas atividades. Se concluirmos que existe uma incerteza material, devemos chamar a atenção no nosso relatório para as divulgações relacionadas incluídas nas demonstrações financeiras consolidadas ou, caso essas divulgações não sejam adequadas, modificar a nossa opinião. As nossas conclusões são baseadas na prova de auditoria obtida até à data do nosso relatório. Porém, acontecimentos ou condições futuras podem levar a que o Grupo descontinue as suas atividades;
- avaliamos a apresentação, estrutura e conteúdo global das demonstrações financeiras consolidadas, incluindo as divulgações, e se essas demonstrações financeiras representam as transações e os acontecimentos subjacentes de forma a atingir uma apresentação apropriada;
- planeamos e executamos a nossa auditoria para obtermos prova de auditoria suficiente e apropriada relativa à informação financeira das entidades ou unidades dentro do Grupo como base para formar uma opinião sobre as demonstrações financeiras consolidadas. Somos responsáveis pela orientação, supervisão e revisão do desempenho do trabalho efetuado para efeitos da auditoria do Grupo e somos os responsáveis finais pela nossa opinião de auditoria;



- comunicamos com os encarregados da governação, incluindo o órgão de fiscalização, entre outros assuntos, o âmbito e o calendário planeado da auditoria, e as conclusões significativas da auditoria incluindo qualquer deficiência significativa de controlo interno identificada durante a auditoria;
- das matérias que comunicamos aos encarregados da governação, incluindo o órgão de fiscalização, determinamos as que foram as mais importantes na auditoria das demonstrações financeiras consolidadas do ano corrente e que são as matérias relevantes de auditoria. Descrevemos essas matérias no nosso relatório, exceto quando a lei ou regulamento proibir a sua divulgação pública; e,
- declaramos ao órgão de fiscalização que cumprimos os requisitos éticos relevantes relativos à independência e comunicamos-lhe todos os relacionamentos e outras matérias que possam ser percecionadas como ameaças à nossa independência e, quando aplicável, quais as medidas tomadas para eliminar as ameaças ou quais as salvaguardas aplicadas.

A nossa responsabilidade inclui ainda a verificação da concordância da informação constante do relatório consolidado de gestão com as demonstrações financeiras consolidadas, e as verificações previstas nos números 4 e 5 do artigo 451.º do Código das Sociedades Comerciais em matéria de governo societário, bem como a verificação de que a demonstração não financeira consolidada e o relatório de remunerações foram apresentados.

## **RELATO SOBRE OUTROS REQUISITOS LEGAIS E REGULAMENTARES**

### **Sobre o relatório consolidado de gestão**

Dando cumprimento ao artigo 451.º, n.º 3, al. e) do Código das Sociedades Comerciais, somos de parecer que o relatório consolidado de gestão foi preparado de acordo com os requisitos legais e regulamentares aplicáveis em vigor, a informação nele constante é concordante com as demonstrações financeiras consolidadas auditadas e, tendo em conta o conhecimento e a apreciação sobre o Grupo, não identificámos incorreções materiais. Conforme referido no artigo 451.º, n.º 7 do Código das Sociedades Comerciais este parecer não é aplicável à demonstração não financeira incluída no relatório de gestão.

### **Sobre o relatório de governo societário**

Dando cumprimento ao artigo 451.º, n.º 4, do Código das Sociedades Comerciais, somos de parecer que o relatório de governo societário inclui os elementos exigíveis ao Grupo nos termos do artigo 29.º-H do Código dos Valores Mobiliários, não tendo sido identificadas incorreções materiais na informação divulgada no mesmo, cumprindo o disposto nas alíneas c), d), f), h), i) e l) do n.º 1 do referido artigo.

### **Sobre a demonstração não financeira consolidada**

Dando cumprimento ao artigo 451.º, n.º 6, do Código das Sociedades Comerciais, informamos que o Grupo incluiu no seu relatório de gestão a demonstração não financeira prevista no artigo 508.º-G do Código das Sociedades Comerciais.



## **Sobre o relatório de remunerações**

Dando cumprimento ao artigo 26.º -G, n.º 6, do Código dos Valores Mobiliários, informamos que a Entidade incluiu em capítulo autónomo, no seu relatório de governo societário, as informações previstas no n.º 2 do referido artigo.

## **Sobre o Formato Eletrónico Único Europeu (ESEF)**

As demonstrações financeiras consolidadas da Ibersol, S.G.P.S., S.A. referentes ao exercício findo em 31 de dezembro de 2024 têm de cumprir os requisitos aplicáveis estabelecidos no Regulamento Delegado (UE) 2019/815 da Comissão, de 17 de dezembro de 2018 (Regulamento ESEF).

O órgão de gestão é responsável pela elaboração e divulgação do relatório anual em conformidade com o Regulamento ESEF.

A nossa responsabilidade consiste em obter segurança razoável sobre se as demonstrações financeiras consolidadas, incluídas no relatório anual estão apresentadas em conformidade com os requisitos estabelecidos no Regulamento ESEF.

Os nossos procedimentos tomaram em consideração a Guia de Aplicação Técnica da OROC sobre o relato em ESEF e incluíram, entre outros:

- a obtenção da compreensão do processo de relato financeiro, incluindo a apresentação do relatório anual no formato XHTML válido; e
- a identificação e avaliação dos riscos de distorção material associados à marcação das informações das demonstrações financeiras, em formato XBRL utilizando a tecnologia iXBRL. Esta avaliação baseou-se na compreensão do processo implementado pela entidade para marcar a informação.

Em nossa opinião, as demonstrações financeiras consolidadas, incluídas no relatório anual, estão apresentadas, em todos os aspetos materiais, em conformidade com os requisitos estabelecidos no Regulamento ESEF.

## **Sobre os elementos adicionais previstos no artigo 10.º do Regulamento (UE) n.º 537/2014**

Dando cumprimento ao artigo 10.º do Regulamento (UE) n.º 537/2014 do Parlamento Europeu e do Conselho, de 16 de abril de 2014, e para além das matérias relevantes de auditoria acima indicadas, relatamos ainda o seguinte:

- Fomos nomeados auditores da Ibersol, S.G.P.S., S.A. (entidade mãe do Grupo) pela primeira vez na assembleia geral de acionistas realizada em 14 de maio de 2018 para completar o mandato compreendido entre 2017 e 2020. Fomos nomeados na assembleia geral de acionistas realizada em 18 de junho de 2021 para um segundo mandato compreendido entre 2021 e 2024.
- O órgão de gestão confirmou-nos que não tem conhecimento da ocorrência de qualquer fraude ou suspeita de fraude com efeito material nas demonstrações financeiras. No planeamento e execução da nossa auditoria de acordo com as ISA mantivemos o ceticismo profissional e concebemos procedimentos de auditoria para responder à possibilidade de distorção material das demonstrações financeiras consolidadas devido a fraude. Em resultado do nosso trabalho não identificámos qualquer distorção material nas demonstrações financeiras consolidadas devido a fraude.



- Confirmamos que a opinião de auditoria que emitimos é consistente com o relatório adicional que preparámos e entregámos ao órgão de fiscalização do Grupo em 30 de abril de 2025.
- Declaramos que não prestámos quaisquer serviços proibidos nos termos do artigo 5.º do Regulamento (UE) n.º 537/2014 do Parlamento Europeu e do Conselho, de 16 de abril de 2014, e que mantivemos a nossa independência face ao Grupo durante a realização da auditoria.

30 de abril de 2025

---

**KPMG & Associados**

**Sociedade de Revisores Oficiais de Contas, S.A.**

**(n.º 189 e registada na CMVM com o n.º 20161489)**

representada por

Pedro Manuel Bouça de Morais Alves da Costa

(ROC n.º 1466 e registado na CMVM com o n.º 20161076)



## **DECLARAÇÃO**

Nos termos previstos na alínea c) do n.º 1 do Art.º 29º-G do Código dos Valores Mobiliários, o Conselho Fiscal declara, tanto quanto é do conhecimento dos seus membros e perante os elementos a que tiveram acesso, que a informação constante das demonstrações financeiras individuais e consolidadas da IBERSOL-SGPS, S.A., respeitante ao ano de 2024, foi elaborada em conformidade com as normas contabilísticas aplicáveis, e dá uma imagem verdadeira e apropriada do ativo e do passivo, da situação financeira e dos resultados da IBERSOL-SGPS, S.A., e das empresas incluídas no perímetro de consolidação, e que o Relatório de Gestão expõe fielmente a evolução dos negócios, do desempenho e da posição da sociedade e das empresas incluídas no perímetro de consolidação, e contém uma descrição dos principais riscos e incertezas com que se defrontam. -----

Porto, 30 de abril de 2025

### **O Conselho Fiscal**

Dr. Herminio António Paulos Afonso  
(Presidente)

Doutora Maria José Martins Lourenço da Fonseca  
(Vogal)

Dr. Carlos Alberto Alves Lourenço  
(Vogal)



**RELATÓRIO E PARECER DO CONSELHO FISCAL**

**Aos Senhores Acionistas da “IBERSOL - SGPS, S.A.”**

Nos termos das normas legais e estatutárias aplicáveis, e no cumprimento do mandato em que está investido, o Conselho Fiscal elaborou o presente Relatório sobre a sua ação fiscalizadora desenvolvida no exercício social de 2024, bem como sobre o Relatório de Gestão e Demonstrações Financeiras individuais e consolidadas da sociedade, apresentadas pelo Conselho de Administração e relativas ao exercício findo em 31 de dezembro de 2024, e emite o consequente Parecer. -----

**1. Relatório da Atividade Fiscalizadora**

O Conselho Fiscal, no exercício das suas competências e de acordo com o mandato conferido, acompanhou regularmente, durante o exercício de 2024, as atividades desenvolvidas pela IBERSOL, SGPS, S.A., recebendo para o efeito informação atempada e adequada do Conselho de Administração e do Auditor/Revisor Oficial de Contas **KPMG & Associados, SROC, S.A.** -----

Ao longo do ano de 2024, o Conselho Fiscal realizou oito reuniões em que sempre estiveram presentes os seus três membros, e em que foram analisadas as matérias sujeitas às suas atribuições e competências, tendo sido exaradas atas de todas as reuniões realizadas. Nas reuniões trimestrais ordinárias esteve sempre presente o Auditor/Revisor Oficial de Contas **KPMG & Associados, SROC, S.A.** devidamente representado pelo Dr. Pedro Manuel Bouça de Moraes Alves da Costa, ROC n.º 1466. -----

O Auditor/Revisor Oficial de Contas **KPMG & Associados, SROC, S.A.** apresentou e propôs ao Conselho Fiscal, em reunião convocada para o efeito, o “Plano e Estratégia para a Auditoria do Ano de 2024” com os principais pontos do plano da sua atividade fiscalizadora, bem como o calendário de atuação dos membros afetos à equipa para o ano económico. Ao longo do exercício, o Auditor/Revisor Oficial de Contas prestou ao Conselho Fiscal informações detalhadas sobre as ações de auditoria desenvolvidas e as conclusões apuradas. -----

O Conselho Fiscal nas suas reuniões trimestrais contou ainda com a participação do Conselho de Administração, de cujos membros recebeu informações sobre a evolução da atividade social e outros esclarecimentos destinados à apreciação, em momento anterior à sua divulgação, do conteúdo da informação financeira elaborada por aquele Órgão de Administração. -----

O Conselho Fiscal não registou constrangimentos no exercício das suas funções, tendo acompanhado o sistema de receção e tratamento de participação de irregularidades, incluindo através do Canal de Denúncias Interno criado pela sociedade. -----

O Conselho Fiscal exerceu as suas competências em matéria de supervisão da atividade e independência do Auditor/Revisor Oficial de Contas, sendo de parecer que foram observadas as práticas recomendadas, e pronunciou-se favoravelmente pela prestação, pelo Auditor/Revisor Oficial de Contas, de serviços adicionais aos de auditoria, na medida em que considerou estar salvaguardada a sua independência, serem serviços permitidos por lei, ser a respetiva contrapartida remuneratória enquadrada nas condições do mercado e, para além disso, ser do interesse da sociedade beneficiar dos conhecimentos e da pontualidade assegurada na prestação daqueles serviços. O valor dos serviços adicionais aos de auditoria não ultrapassou os estabelecidos pela regulamentação europeia e legislação nacional em vigor. -----

O Conselho Fiscal, em cumprimento do Art.º 29-S n.º 1 do Código dos Valores Mobiliários e em observância da Política Interna em Matéria de Transações com Partes Relacionadas, procedeu à apreciação de tais transações. No decurso do exercício, as transações com partes relacionadas ou acionistas qualificados enquadraram-se na atividade corrente da sociedade e foram realizadas em condições de mercado, cumprindo os requisitos legais e regulamentares aplicáveis. -----

O Conselho Fiscal apreciou os Relatórios de Gestão, individual e consolidado, e as Demonstrações Financeiras, individuais e consolidadas, e respetivos anexos, relativos ao exercício de 2024, apresentados pelo Conselho de Administração, bem como as Certificações Legais de Contas e Relatório de Auditoria apresentados pelo Auditor/ROC, a **KPMG & Associados, SROC, S.A.**, anexos ao "Relatório Adicional do ROC ao Órgão de Fiscalização", por ele produzido e referente ao exercício de 2024, previsto no Art.º 11º do Regulamento (UE) n.º 537/2014 do Parlamento e do Conselho, de 16 de abril de 2014. Nele se reporta o âmbito da Auditoria, os sócios e colaboradores da SROC que nela participaram, o perímetro de consolidação com menção das entidades não auditadas pela **KPMG & Associados, SROC, S.A.**, a materialidade, as matérias relevantes de auditoria, a independência e os serviços adicionais prestados, bem como, entre outros, os resultados da análise do Controlo Interno que responde às questões levantadas, as respostas obtidas e as recomendações efetuadas. -----

O Conselho Fiscal, em cumprimento do disposto no nº 5 do Art.º 420º do Código das Sociedades Comerciais, apreciou o Relatório do Governo da Sociedade e atestou a inclusão neste dos elementos referidos no Art.º 29º-H do Código dos Valores Mobiliários. -----



**2. Parecer**

Face à análise realizada, o Conselho Fiscal é de parecer que se encontram reunidas as condições para que a Assembleia-Geral aprove: -----

- a) Os Relatórios de Gestão e as Demonstrações Financeiras, individuais e consolidadas, relativos ao exercício social de 2024, com os respetivos anexos, assim como o Relatório de Governo da Sociedade; e, -----
- b) A proposta de aplicação dos resultados apresentada pelo Conselho de Administração. -----

Porto, 30 de abril de 2025

**O Conselho Fiscal**

Dr. Hermínio António Paulos Afonso  
(Presidente)

Dr. Carlos Alberto Alves Lourenço  
(Vogal)

Doutora Maria José Martins Lourenço da Fonseca  
(Vogal)

# Demonstrações Financeiras Individuais

Ibersol S.G.P.S., S.A.

31 de dezembro de 2024

## Índice

Demonstração dos Resultados e do Outro Rendimento Integral .....	306
Demonstração da Posição Financeira.....	307
Demonstração dos Fluxos de Caixa .....	308
Demonstração das Alterações nos Capitais Próprios .....	309
Notas anexas às demonstrações financeiras individuais.....	310
1. Apresentação.....	310
2. Bases de preparação da informação financeira .....	311
2.1. Bases de apresentação.....	311
2.1.1. Aprovação das demonstrações financeiras .....	311
2.1.2. Referencial contabilístico.....	311
2.1.3. Bases de mensuração .....	311
2.1.4. Comparabilidade .....	311
2.1.5. Moeda de apresentação.....	311
2.2. Alterações de políticas contabilísticas interpretação .....	311
2.3. Estimativas e julgamentos contabilísticos relevantes .....	318
3. Desempenho Operacional .....	318
3.1. Rédito.....	318
3.2. Rendimentos e gastos operacionais.....	319
3.2.1. Fornecimentos e serviços externos.....	319
3.2.2. Gastos com pessoal.....	320
3.2.3. Ganhos ou perdas relativas a investimentos.....	320
3.2.4. Outros rendimentos/(gastos) operacionais .....	320
4. Fundo de Maneio .....	321
4.1. Contas a receber .....	321
4.2. Contas a pagar.....	322
4.2.1. Acréscimos de gastos.....	323
4.3. Contas a receber de empresas do grupo.....	323
4.3.1. Imposto sobre o rendimento coletivo (RETGS).....	323
4.3.2. Juros de suprimentos.....	324
5. Investimentos .....	324
5.1. Investimentos financeiros em subsidiárias .....	324
5.1.1. Participações financeiras .....	324
5.1.2. Prestações acessórias .....	326
5.2. Empréstimos concedidos a subsidiárias .....	327

5.3.	Perdas por imparidade em subsidiárias .....	328
6.	Gestão de Risco financeiro.....	329
6.1.	Risco de taxa de juro.....	329
6.2.	Risco de crédito .....	330
6.3.	Risco de liquidez.....	330
6.4.	Risco de capital.....	330
7.	Financiamento .....	331
7.1.	Capital próprio.....	331
7.1.1.	Capital social .....	331
7.1.2.	Ações próprias .....	331
7.1.3.	Reservas e resultados transitados .....	332
7.1.4.	Dividendos.....	332
7.1.5.	Resultado por ação.....	332
7.2.	Dívida bancária.....	333
7.3.	Caixa e depósitos bancários .....	334
7.4.	Ativos e passivos financeiros .....	335
7.5.	Resultado da atividade financeira .....	335
8.	Imposto sobre o rendimento.....	336
8.1.	Imposto reconhecido na demonstração de resultados .....	337
8.2.	Imposto corrente reconhecido na demonstração da posição financeira .....	338
8.3.	Impostos diferidos .....	338
8.3.1.	Ativos por impostos diferidos .....	338
9.	Compromissos não incluídos na demonstração da posição financeira.....	339
10.	Saldos e transações com partes relacionadas .....	339
11.	Informações adicionais exigidas por lei .....	341
12.	Eventos Subsequentes .....	341

# Demonstração dos Resultados e do Outro Rendimento Integral

Para os anos findos em 31 de dezembro de 2024 e 2023

	Nota	Exercícios findos em 31 de dezembro	
		2024	2023
Prestações de serviços	3.1.	1 044 000	990 000
Fornecimentos e serviços externos	3.2.1.	-296 892	-236 875
Gastos com o pessoal	3.2.2.	-483 865	-484 482
Ganhos ou perdas relativas a investimentos	3.2.3.	195 025	-
Outros rendimentos /(gastos) operacionais	3.2.4.	-127 218	-62 849
<b>Resultado operacional</b>		<b>331 051</b>	<b>205 794</b>
Gastos e perdas financeiras	7.5.	-190 335	-447 686
Rendimentos e ganhos financeiros	7.5.	38 533 872	39 210 478
<b>Resultado antes de imposto</b>		<b>38 674 587</b>	<b>38 968 586</b>
Imposto sobre o rendimento do período	8.1.	-1 630 258	-1 870 138
<b>Resultado líquido</b>		<b>37 044 329</b>	<b>37 098 448</b>
Outro rendimento integral			
<b>Rendimento Integral</b>		<b>37 044 329</b>	<b>37 098 448</b>
<b>Resultado por ação</b>	7.1.5.	<b>0,89</b>	<b>0,88</b>
<b>Rendimento por ação</b>		<b>0,89</b>	<b>0,88</b>

Porto, 30 de abril de 2025

O Conselho de Administração,

# Demonstração da Posição Financeira

Em 31 de dezembro de 2024 e 2023

ATIVO	Notas	31/12/2024	31/12/2023
<b>Ativo não corrente</b>			
Investimentos financeiros em subsidiárias	5.1.	108 967 448	109 006 467
Empréstimos concedidos a subsidiárias	5.2.	130 908 996	117 008 996
Ativos por impostos diferidos	8.3.1.	1 172 443	2 590 280
<b>Total de ativos não correntes</b>		<b>241 048 888</b>	<b>228 605 743</b>
<b>Ativo corrente</b>			
Imposto sobre o rendimento a recuperar	8.2.	2 106 307	1 850 952
Contas a receber de Empresas do grupo	4.3.	10 178 066	9 864 617
Outras contas a receber correntes	4.1.	277 626	1 703 505
Caixa e depósitos bancários	7.3.	56 962 159	63 180 587
<b>Total de ativos correntes</b>		<b>69 524 157</b>	<b>76 599 661</b>
<b>Total do Ativo</b>		<b>310 573 045</b>	<b>305 205 404</b>
<b>CAPITAL PRÓPRIO</b>			
<b>Capital Próprio</b>			
Capital social	7.1.1.	41 514 818	42 359 577
Ações próprias	7.1.2.	-2 696 711	-3 244 007
Prêmios de emissão	7.1.1.	29 900 788	29 900 788
Reservas legais	7.1.3.	6 091 350	4 236 427
Outras reservas	7.1.3.	150 433 058	140 878 452
Resultados transitados	7.1.3.	35 305 425	35 305 425
Resultado Líquido do Exercício	7.1.5.	37 044 329	37 098 448
<b>Total do Capital Próprio</b>		<b>297 593 057</b>	<b>286 535 110</b>
<b>PASSIVO</b>			
<b>Passivo não corrente</b>			
Financiamentos obtidos	7.2.	-	4 800 000
Provisões		-	5 257
<b>Total de passivos não correntes</b>		<b>-</b>	<b>4 805 257</b>
<b>Passivo corrente</b>			
Financiamentos obtidos	7.2.	9 832 442	11 583 361
Contas a pagar de Empresas do grupo	4.3.	2 795 596	2 098 226
Contas a pagar correntes	4.2.	351 950	183 450
Imposto sobre o rendimento a pagar	8.2.	-	-
<b>Total de passivos correntes</b>		<b>12 979 989</b>	<b>13 865 036</b>
<b>Total do Passivo</b>		<b>12 979 989</b>	<b>18 670 294</b>
<b>Total do Capital Próprio e Passivo</b>		<b>310 573 045</b>	<b>305 205 404</b>

Porto, 30 de abril de 2025

O Conselho de Administração,

# Demonstração dos Fluxos de Caixa

Para os anos findos em 31 de dezembro de 2024 e 2023

	Nota	2024	2023
<b>Fluxos de Caixa das Atividades Operacionais</b>			
Recebimentos de clientes		-	-
Pagamentos a fornecedores		-4 254	-47 201
Pagamentos ao pessoal		-385 859	-407 068
Fluxos gerados pelas operações		-390 113	-454 269
(Pagamentos)/recebimento imposto s/ rendimento		540 012	-4 184 715
Outros recebimentos/(pagamentos) de atividades operacionais		1 530 414	4 782 646
<b>Fluxos das atividades operacionais (1)</b>		<b>1 680 313</b>	<b>143 662</b>
<b>Fluxos de caixa das atividades de investimento</b>			
Recebimentos provenientes de:			
Investimentos financeiros			
Prestações acessórias	5.1.2.	-	5 870 000
Empréstimos a empresas do grupo	5.2.	7 100 000	54 280 000
Dividendos	7.5.	30 004 295	30 503 681
Investimentos financeiros		272 836	
Juros recebidos	7.5.	8 550 846	8 685 528
Outros ativos financeiros			
Pagamentos respeitantes a:			
Investimentos financeiros			
Participações financeiras	5.1.1	-50 000	-23 800 120
Empréstimos a empresas do grupo	5.2.	-21 000 000	
<b>Fluxos das atividades de investimento (2)</b>		<b>24 877 977</b>	<b>75 539 089</b>
<b>Fluxos de caixa das atividades de financiamento</b>			
Recebimentos provenientes de:			
Financiamentos obtidos	7.2.	5 000 000	
Pagamentos respeitantes a:			
Financiamentos obtidos	7.2.	-11 600 000	-11 600 000
Dividendos	7.1.4.	-20 755 209	-29 651 704
Juros de empréstimos e custos similares	7.5.	-190 335	-433 313
Aquisição de ações próprias	7.1.2.	-5 231 174	-3 244 007
Outras operações de financiamento			
<b>Fluxos das atividades de financiamento (3)</b>		<b>-32 776 718</b>	<b>-44 929 024</b>
<b>Variação de caixa e seus equivalentes (4)=(1)+(2)+(3)</b>		<b>-6 218 428</b>	<b>30 753 727</b>
Caixa e equivalentes de caixa no início do período		63 180 587	32 426 860
<b>Caixa e equivalentes de caixa no final do período</b>	7.3.	<b>56 962 159</b>	<b>63 180 587</b>

Porto, 30 de abril de 2025

O Conselho de Administração,

## Demonstração das Alterações nos Capitais Próprios

Para os anos findos em 31 de dezembro de 2024 e 2023

Atribuível a detentores do capital									
	Nota	Capital Social	Ações Próprias	Prêmios de Emissão	Reservas legais	Outras reservas	Resultados transitados	Resultado Líquido do Exercício	Total
<b>Saldo em 1 de janeiro de 2023</b>		46 000 000	-11 410 227	29 900 789	1 976 080	135 353 372	35 305 425	45 206 934	282 332 373
<b>Alterações do período:</b>									
Aplicação do resultado líquido de 2022:									
Transferência para reservas e resultados transitados	7.1.3.				2 260 347	10 746 587	32 200 000	-45 206 934	-
Redução de capital		-3 640 423	11 410 227			-7 769 804			
Aquisição/alienação de ações próprias	7.1.2.		-3 244 008						-3 244 008
<b>Total alterações do período</b>		-3 640 423	8 166 219	-	2 260 347	2 976 783	32 200 000	-45 206 934	-3 244 008
<b>Resultado líquido do período</b>								<b>37 098 448</b>	<b>37 098 448</b>
Rendimento integral									37 098 448
<b>Operações com detentores de capital no período</b>									
Aplicação do resultado líquido de 2022:									
Dividendos distribuídos	7.1.4.					2 548 296	-32 200 000		-29 651 704
<b>Saldo em 31 de dezembro de 2023</b>		<b>42 359 577</b>	<b>-3 244 008</b>	<b>29 900 789</b>	<b>4 236 427</b>	<b>140 878 452</b>	<b>35 305 425</b>	<b>37 098 448</b>	<b>286 535 109</b>
<b>Saldo em 1 de janeiro de 2024</b>		42 359 577	-3 244 008	29 900 789	4 236 427	140 878 452	35 305 425	37 098 448	286 535 109
<b>Alterações do período:</b>									
Aplicação do resultado líquido de 2023:									
Transferência para reservas e resultados transitados	7.1.3.				1 854 922	14 063 737	21 179 789	-37 098 448	-
Redução de capital		-844 759	5 778 469			-4 933 710			-
Aquisição/alienação de ações próprias	7.1.2.		-5 231 174						-5 231 174
<b>Total alterações do período</b>		-844 759	547 295	-	1 854 922	9 130 027	21 179 789	-37 098 448	-5 231 174
<b>Resultado líquido do período</b>								<b>37 044 329</b>	<b>37 044 329</b>
Rendimento integral									37 044 329
<b>Operações com detentores de capital no período</b>									
Aplicação do resultado líquido de 2023:									
Dividendos distribuídos	7.1.4.					424 580	-21 179 789		-20 755 209
<b>Saldo em 31 de dezembro de 2024</b>		<b>41 514 818</b>	<b>-2 696 713</b>	<b>29 900 789</b>	<b>6 091 349</b>	<b>150 433 058</b>	<b>35 305 425</b>	<b>37 044 329</b>	<b>297 593 056</b>

Porto, 30 de abril de 2025

O Conselho de Administração,

# Notas anexas às demonstrações financeiras individuais

## 1. Apresentação

A Ibersol – SGPS, SA (“Ibersol” ou “Empresa”) com sede em Edifício Península – Praça do Bom Sucesso, 105/159 – 9º - 4150-146 Porto, foi constituída em 30 de dezembro de 1985 com o objeto de exercício da atividade gestora de participações sociais não financeiras.

A Empresa é uma sociedade anónima e está cotada na Euronext de Lisboa.

Firma: IBERSOL, SGPS, S.A.

Sede: Edifício Península Praça do Bom Sucesso, nº 105 a 159, 9º, Porto, Portugal

Natureza Jurídica: Sociedade Anónima

Capital Social: €41.514.818

N.I.P.C.: 501 669 477

A Empresa-mãe e entidade controladora final da Ibersol é a sociedade ATPS – SGPS, S.A., que detém 50,64%, com sede em Edifício Península – Praça do Bom Sucesso, 105/159 – 9º - 4150-146 Porto.

## 2. Bases de preparação da informação financeira

### 2.1. Bases de apresentação

#### 2.1.1. Aprovação das demonstrações financeiras

As demonstrações financeiras foram aprovadas pelo Conselho de Administração e autorizadas para emissão em 30 de abril de 2025. É opinião do Conselho de Administração que estas demonstrações financeiras refletem de forma verdadeira e apropriada as operações da Ibersol, bem como a sua posição e performance financeira e fluxos de caixa.

Os acionistas têm direito em não aprovar as contas autorizadas para emissão pelo Conselho de Administração e propor a sua alteração.

#### 2.1.2. Referencial contabilístico

Estas demonstrações financeiras foram preparadas de acordo com as Normas Internacionais de Relato Financeiro (IFRS) emitidas pelo International Accounting Standards Board (IASB) e de acordo com as interpretações emitidas pelo International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC) ou pelo anterior Standards Interpretation Committee (SIC), tal como adotadas e efetivas pela União Europeia à data de 1 de janeiro de 2024.

#### 2.1.3. Bases de mensuração

As demonstrações financeiras individuais foram preparadas, tendo como pressuposto a continuidade das operações, de acordo com o princípio do custo histórico, alterado para o justo valor no caso dos instrumentos financeiros derivados.

A preparação das demonstrações financeiras requer estimativas e julgamentos da gestão (nota 2.3).

#### 2.1.4. Comparabilidade

As demonstrações financeiras são comparáveis em todos os aspetos materialmente relevantes com o ano anterior.

#### 2.1.5. Moeda de apresentação

As Demonstrações Financeiras individuais são apresentadas em Euros, sendo esta a moeda funcional da Ibersol e moeda de apresentação do Grupo.

### 2.2. Alterações de políticas contabilísticas interpretação

Norma	Alteração	Data de aplicação
<b>Normas e alterações endossadas pela União Europeia e de aplicação obrigatória para exercícios iniciados em ou após 01 de Janeiro de 2024</b>		
	<p>O IASB emitiu em 23 de janeiro de 2020 uma alteração à IAS 1 Apresentação das Demonstrações Financeiras para clarificar como classificar dívida e outros passivos como corrente e não corrente.</p> <p>As alterações esclarecem um critério da IAS 1 para classificar um passivo como não corrente: a exigência de uma entidade ter o</p>	1 de janeiro de 2024

<p>Clarificação dos requisitos de classificação de passivos como corrente ou não corrente (alterações à IAS 1 – Apresentação das Demonstrações Financeiras)</p>	<p>direito de diferir a liquidação do passivo por pelo menos 12 meses após o período de relatório.</p> <p>As alterações visam:</p> <p>a. especificar que o direito de uma entidade de diferir a liquidação deve existir no final do período de relato e tem de ser substantivo;</p> <p>b. esclarecer que os rácios que a empresa deve cumprir após a data do balanço (ou seja, rácios futuros) não afetam a classificação de um passivo na data do balanço. No entanto, quando passivos não correntes estão sujeitos a rácios futuros, as empresas têm de divulgar informação que permita aos utilizadores compreender o risco de que esses passivos possam ser reembolsados dentro de 12 meses após a data do balanço;</p> <p>e</p> <p>c. esclarecer os requisitos para classificar passivos que uma entidade irá liquidar, ou possa liquidar, através da emissão dos seus próprios instrumentos de capital próprio (ex: dívida convertível).</p>	
<p>Passivo de locação numa transação de venda e relocação (alterações à IFRS 16 – Locações)</p>	<p>O IASB emitiu em Setembro de 2022 alterações à IFRS 16 – Locações que introduzem um novo modelo contabilístico para pagamentos variáveis numa transação de venda e relocação.</p> <p>As alterações confirmam que:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- No reconhecimento inicial, o vendedor - locatário inclui os pagamentos variáveis de locação quando mensura um passivo de locação decorrente de uma transação de venda e relocação.</li> <li>- Após o reconhecimento inicial, o vendedor - locatário aplica os requisitos gerais para a contabilização subsequente do passivo de locação, de modo a que não reconheça nenhum ganho ou perda relacionado com o direito de uso que retém.</li> </ul> <p>Um vendedor - locatário pode adotar diferentes abordagens que satisfaçam os novos requisitos de mensuração subsequente.</p> <p>De acordo com a IAS 8 - Políticas Contabilísticas, Alterações nas Estimativas Contabilísticas e Erros, um vendedor - locatário terá de aplicar as alterações retrospectivamente às transações de venda e relocação celebradas desde a data de aplicação inicial da IFRS 16. Isto significa que terá de identificar e reanalisar as transações de venda e relocação celebradas desde a implementação da IFRS 16 em 2019 e, potencialmente, reexpressar aquelas que incluíam pagamentos variáveis de locação.</p>	<p>1 de janeiro de 2024</p>
<p>Alterações à IAS 7 Demonstração dos Fluxos de Caixa e IFRS 7 Instrumentos Financeiros: Divulgações - Acordos de Financiamento de Fornecedores</p>	<p>Em 25 de maio de 2023, o International Accounting Standards Board (IASB) publicou Acordos de Financiamento de Fornecedores com alterações à IAS 7 - Demonstração de Fluxos de Caixa e IFRS 7 - Divulgações de Instrumentos Financeiros.</p> <p>As alterações referem-se aos requisitos de divulgação relativos a acordos de financiamento de fornecedores - também conhecidos como financiamento da cadeia de fornecimento, financiamento de contas a pagar ou acordos de reverse-factoring.</p> <p>Os novos requisitos complementam aqueles já incluídos nas normas IFRS e incluem divulgações sobre:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Termos e condições de acordos de financiamento de fornecedores;</li> <li>- Os montantes das responsabilidades objeto de tais acordos, em que parte deles os fornecedores já receberam</li> </ul>	<p>1 de janeiro de 2024</p>

	pagamentos dos financiadores e em que rubrica essas responsabilidades são apresentadas no balanço; - Os intervalos de datas de vencimento; e - Informações sobre risco de liquidez.	
--	---	--

Norma	Alteração	Data de aplicação
<b>Normas e alterações endossadas pela União Europeia que o grupo optou pela não aplicação antecipada</b>		
Alterações à IAS 21 - Os Efeitos de Alterações em Taxas de Câmbio : Falta de Convertibilidade	<p>Em 15 de agosto de 2023, o International Accounting Standards Board (IASB) emitiu Falta de Convertibilidade (Alterações à IAS 21 - Efeitos de Alterações nas Taxas de Câmbio) (as alterações).</p> <p>As alterações esclarecem como uma entidade deve avaliar se uma moeda é convertível ou não e como deve determinar uma taxa de câmbio à vista em situações de falta de convertibilidade.</p> <p>Uma moeda é convertível por outra moeda quando uma entidade é capaz de trocar essa moeda por outra moeda na data de mensuração e para uma finalidade específica. Quando uma moeda não é convertível, a entidade tem estimar uma taxa de câmbio à vista.</p> <p>De acordo com as alterações, as entidades terão de fornecer novas divulgações para ajudar os utilizadores a avaliarem o impacto da utilização de uma taxa de câmbio estimada nas demonstrações financeiras. Essas divulgações poderão incluir:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- a natureza e os impactos financeiros da moeda não ser convertível;</li> <li>- a taxa de câmbio à vista utilizada;</li> <li>- o processo de estimativa; e</li> <li>- os riscos para a empresa decorrentes de a moeda ser convertível.</li> </ul> <p>As alterações aplicam-se aos períodos de relato anuais com início em ou após 1 de janeiro de 2025. A aplicação antecipada é permitida.</p>	1 de janeiro de 2025

Norma	Alteração	Data de aplicação
-------	-----------	-------------------

Normas e alterações ainda não endossadas pela União Europeia		
<p>IFRS 18 Apresentação e Divulgação nas Demonstrações Financeiras</p>	<p>Em 9 de abril de 2024, o International Accounting Standards Board (IASB ou Conselho) emitiu a nova Norma, IFRS 18 Apresentação e Divulgação das Demonstrações Financeiras.</p> <p>As principais mudanças introduzidas por esta Norma são:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Promoção uma demonstração de resultado mais estruturada. Em particular, introduz um novo subtotal "lucro operacional" (bem como a respetiva definição) e o requisito que todas as receitas e despesas sejam classificadas em três novas categorias distintas com base nas principais atividades comerciais de uma empresa: Operacional, Investimento e Financiamento.</li> <li>- Exigência para que as empresas analisem suas despesas operacionais diretamente na face da demonstração de resultados – seja por natureza, por função ou de forma mista.</li> <li>- Exigência para que algumas das medidas 'não-GAAP' que a Empresa/Grupo utiliza sejam relatadas nas demonstrações financeiras. A Norma define MPMs (Medidas de Desempenho não-GAAP) como um subtotal de receitas e despesas que: <ul style="list-style-type: none"> <li>o são utilizadas em comunicações públicas fora das demonstrações financeiras; e</li> <li>o comunicam a visão da administração sobre o desempenho financeiro.</li> </ul> </li> </ul> <p>Para cada MPM apresentada, as empresas precisarão explicar numa única nota nas demonstrações financeiras a razão pela qual a medida fornece informações úteis, como é calculada, e reconciliá-la com um valor determinado de acordo com as IFRS.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Introdução de orientações aperfeiçoadas sobre como as empresas agrupam informações nas demonstrações financeiras. Inclui orientações sobre se as informações materiais estão incluídas nas demonstrações financeiras primárias ou estão mais detalhadas nas notas.</li> </ul> <p>A Norma aplica-se a períodos de reporte anuais iniciados em ou após 1 de janeiro de 2027 e aplica-se retrospectivamente. A aplicação antecipada é permitida.</p>	<p>1 de janeiro de 2027</p>
<p>IFRS 19 Apresentação e Divulgação nas Demonstrações Financeiras</p>	<p>Em 9 de maio de 2024, o International Accounting Standards Board (IASB) emitiu a nova Norma, IFRS 19 Subsidiárias sem Prestação de Contas Pública: Divulgações, que permite que subsidiárias elegíveis usem as IFRS com divulgações reduzidas. A aplicação do IFRS 19 reduzirá os custos de preparação das demonstrações financeiras das subsidiárias, mantendo a utilidade da informação para os utilizadores das suas demonstrações financeiras.</p> <p>Uma subsidiária pode optar por aplicar a nova Norma nas suas demonstrações financeiras consolidadas, individuais ou separadas, desde que, na data de relato:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- não tenha prestação de contas pública;</li> <li>- a sua empresa-mãe prepare demonstrações financeiras consolidadas de acordo com as IFRS.</li> </ul> <p>Uma subsidiária que aplique a IFRS 19 é obrigada a declarar claramente na sua declaração explícita e incondicional de conformidade com as IFRS que a IFRS 19 foi adotada.</p> <p>A Norma aplica-se a períodos de reporte anuais iniciados em ou após 1 de janeiro de 2027 e aplica-se retrospectivamente. A aplicação antecipada é permitida.</p>	<p>1 de janeiro de 2027</p>

<p>Alterações à Classificação e Mensuração de Instrumentos Financeiros</p>	<p>Em 30 de maio de 2024, o International Accounting Standards Board (IASB ou Conselho) emitiu alterações aos requisitos de classificação e mensuração da IFRS 9 - Instrumentos Financeiros. As alterações visam resolver a diversidade na aplicação da norma, tornando os requisitos mais compreensíveis e consistentes.</p> <p>Estas alterações têm como objetivos:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Clarificar a classificação de ativos financeiros com características ambientais, sociais e de governo corporativo (ESG) e similares, uma vez que estas características em empréstimos podem afetar se os empréstimos são mensurados ao custo amortizado ou ao justo valor. Para resolver qualquer potencial diversidade na aplicação prática, as alterações esclarecem como os fluxos de caixa contratuais dos empréstimos devem ser avaliados.</li> <li>- Clarificar a data em que um ativo financeiro ou passivo financeiro é desreconhecido quando a sua liquidação é efetuada por meio de sistemas de pagamento eletrônicos. Existe uma opção de política contábilística que permite o desreconhecimento de um passivo financeiro antes de entregar o dinheiro na data de liquidação, no caso de certos critérios serem cumpridos.</li> <li>- Melhorar a descrição do termo "sem recurso", de acordo com as alterações, um ativo financeiro possui características de sem recurso se o direito final de receber fluxos de caixa de uma entidade for contratualmente limitado aos fluxos de caixa gerados por ativos específicos. A presença de características sem recurso não exclui necessariamente o ativo financeiro de cumprir com o SPPI, mas as suas características precisam ser cuidadosamente analisadas.</li> <li>- Clarificar que um instrumento contratualmente vinculado (linked instrument) deve apresentar uma estrutura de pagamento em cascata que cria uma concentração de risco de crédito ao alocar as perdas de forma desproporcional as entre diferentes tranches. A pool subjacente pode incluir instrumentos financeiros que não estão no âmbito da classificação e mensuração da IFRS 9 (por exemplo, contratos de locação financeira), mas deve ter fluxos de caixa equivalentes ao critério SPPI.</li> </ul> <p>O IASB também introduziu requisitos adicionais de divulgação referentes a investimentos em ações designados a justo valor através de outro rendimento integral e instrumentos financeiros com características contingentes, por exemplo características ligadas a metas ESG.</p> <p>Esta alteração é efetiva para períodos que se iniciem em ou após 1 de janeiro de 2026. A adoção antecipada é permitida.</p>	<p>1 de janeiro de 2026</p>
<p>Melhoramentos anuais</p>	<p>Em 18 de julho de 2024, o International Accounting Standards Board (IASB) emitiu alterações limitadas às IFRS e respetivas orientações, decorrentes da manutenção regular efetuada às Normas.</p> <p>As alterações incluem clarificações, simplificações, correções e modificações efetuadas com o objetivo de melhorar a consistência de várias IFRS.</p> <p>O IASB alterou a:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- IFRS 1 Adoção pela Primeira Vez das Normas Internacionais de Relato Financeiro, para clarificar alguns aspetos relacionados com a aplicação da contabilidade de cobertura por uma entidades que está a preparar pela primeira vez demonstrações financeiras de acordo com as IFRS;</li> </ul>	<p>1 de janeiro de 2026</p>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>- IFRS 7 Instrumentos Financeiros: Divulgações e o respetivo Guia de implementação, de forma a clarificar: <ul style="list-style-type: none"> <li>o O guia de aplicação, no que se refere ao Ganho e perda no desreconhecimento; e</li> <li>o O guia de implementação, nomeadamente a sua Introdução, parágrafo do Justo valor (divulgações referentes à diferença entre justo valor e preço de transação) e à divulgação do Risco de crédito.</li> </ul> </li> <li>- IFRS 9 Instrumentos Financeiros para: <ul style="list-style-type: none"> <li>o Exigir que as empresas mensurem inicialmente uma conta a receber sem uma componente de financiamento significativa pela quantia determinada pela aplicação da IFRS 15, e</li> <li>o Esclarecer que, quando um passivo de locação é desreconhecido, o desreconhecimento é contabilizado ao abrigo da IFRS 9. No entanto, quando um passivo de locação é modificado, a modificação é contabilizada ao abrigo da IFRS 16 Locações. A alteração estabelece que, quando os passivos de locação são desreconhecidos ao abrigo da IFRS 9, a diferença entre a quantia escriturada e a retribuição paga seja reconhecida nos resultados.</li> <li>o IFRS 10 Demonstrações Financeiras Consolidada, clarificação na determinação de “agente de facto”; e</li> <li>o IAS 7 Demonstrações dos Fluxos de Caixa, alteração de pormenor no parágrafo relacionado com Investimentos em subsidiárias, associadas e empreendimentos conjuntos.</li> </ul> </li> </ul> <p>As alterações aplica-se a períodos de reporte anuais iniciados em ou após 1 de janeiro de 2026. A aplicação antecipada é permitida.</p>	
<p>Alterações à IFRS 9 e à IFRS 7 - Contratos referentes a eletricidade dependente da natureza</p>	<p>Em 18 de dezembro de 2024, o International Accounting Standards Board (IASB) emitiu alterações para ajudar as empresas a melhor relatar os efeitos financeiros dos contratos de eletricidade cuja produção se encontra dependente da natureza, que são frequentemente estruturados como acordos de compra de energia (PPA, na sigla inglesa).</p> <p>Os contratos de eletricidade dependentes da natureza ajudam as empresas a assegurar o seu abastecimento de eletricidade a partir de fontes como a energia eólica e solar. A quantidade de eletricidade gerada ao abrigo destes contratos pode variar em função de fatores não controláveis, como as condições meteorológicas. Os atuais requisitos contabilísticos podem não refletir adequadamente a forma como estes contratos afetam o desempenho de uma empresa.</p> <p>Para permitir que as empresas reflitam melhor estes contratos nas suas demonstrações financeiras, o IASB fez alterações específicas à IFRS 9 Instrumentos Financeiros e à IFRS 7 Instrumentos Financeiros: Divulgações. As alterações incluem:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Clarificação da aplicação dos requisitos de “uso próprio” (own-use);</li> <li>- Permissão à contabilidade de cobertura se estes contratos forem utilizados como instrumentos de cobertura; e</li> <li>- Acrescentar novos requisitos de divulgação para permitir aos investidores compreender o efeito destes contratos no desempenho financeiro e nos fluxos de caixa de uma empresa.</li> </ul> <p>Esta alteração é efetiva para períodos que se iniciem em ou após 1 de janeiro de 2026. A adoção antecipada é permitida.</p>	<p>1 de janeiro de 2026</p>

A adoção das normas e alterações endossadas pela União Europeia e de aplicação obrigatória para exercícios iniciados em ou após 1 de janeiro de 2024 não resultaram em impactos significativos nas demonstrações financeiras individuais.

Não se estima que a adoção das novas normas e interpretações já endossadas pela EU e de aplicação obrigatória em 1 de janeiro de 2025, bem como das novas normas e interpretações ainda não endossadas pela EU, resulte impactos materiais nas demonstrações financeiras individuais.

## 2.3. Estimativas e julgamentos contabilísticos relevantes

As estimativas e julgamentos são continuamente avaliados e baseiam-se na experiência histórica e em outros fatores, incluindo expectativas sobre eventos futuros que se acredita serem razoáveis nas circunstâncias em causa.

As estimativas, as premissas e as circunstâncias raramente irão, por definição, corresponder aos resultados reais relatados. As estimativas e as premissas que apresentam um risco significativo de originar um ajustamento material no valor contabilístico dos ativos e passivos no exercício seguinte são:

<b>Estimativas e julgamentos relevantes</b>	<b>Notas</b>
Recuperabilidade de investimentos financeiros	5.3.

As estimativas e os pressupostos subjacentes foram determinados com base no melhor conhecimento existente à data de aprovação das demonstrações financeiras dos eventos e transações em curso, assim como na experiência de eventos passados e/ou correntes. Contudo, poderão ocorrer situações em períodos subsequentes que, não sendo previsíveis à data de aprovação das demonstrações financeiras, não foram consideradas nessas estimativas.

As alterações às estimativas que ocorram posteriormente à data das demonstrações financeiras serão corrigidas de forma prospetiva. Por este motivo e dado o grau de incerteza associado, os resultados reais das transações em questão poderão diferir das correspondentes estimativas.

As alterações a essas estimativas, que ocorram posteriormente à data das demonstrações financeiras individuais, serão corrigidas em resultados de forma prospetiva, conforme disposto pela IAS 8.

## 3. Desempenho Operacional

### 3.1. Rédito

#### **Políticas contabilísticas**

O rédito é mensurado pelo montante que a entidade espera ter direito a receber no âmbito do contrato celebrado com o cliente.

#### **Reconhecimento**

O modelo de reconhecimento do rédito é baseado em cinco passos de análise, por forma a determinar quando o rédito deve ser reconhecido e qual o montante a reconhecer:

- 1) Identificar o contrato com o cliente;
- 2) Identificação das “performance obligations”;
- 3) Determinar o preço da transação;
- 4) Alocar o preço da transação; e
- 5) Reconhecimento do rédito.

O rédito é reconhecido apenas no momento em que a “performance obligation” é satisfeita, o que depende se as “performance obligations” são satisfeitas ao longo do tempo ou se pelo contrário o controlo sobre o bem ou serviço é transferido para o cliente num determinado momento.

O rédito é reconhecido como segue:

### Prestações de serviço

O Rédito da prestação de serviços é reconhecido de acordo com a percentagem de acabamento ou com base no período do contrato quando a prestação de serviços não esteja associada à execução de atividades específicas, mas à prestação contínua do serviço.

O montante de prestações de serviços reconhecido na demonstração dos resultados, é detalhado como segue:

	2024	2023
Prestação de serviços - mercado interno	1 044 000	990 000
<b>Prestações de serviços</b>	<b>1 044 000</b>	<b>990 000</b>

O valor desta rubrica diz respeito, integralmente, ao contrato de prestação de serviços com a Ibersol Restauração S.A. (nota 10), referente a fees de gestão.

## 3.2. Rendimentos e gastos operacionais

### Políticas contabilísticas

Os gastos e rendimentos são registados no período a que se referem, independentemente do seu pagamento ou recebimento, de acordo com o princípio contabilístico da especialização dos exercícios. As diferenças entre os montantes recebidos e pagos e os correspondentes réditos e gastos são reconhecidas como ativos ou passivos, se qualificarem como tal.

#### Benefícios a empregados

Os benefícios a curto prazo dos empregados, tais como salários, ordenados e contribuições para a segurança social são registados em gastos com pessoal. As responsabilidades são registadas no período em que todos os Colaboradores, incluindo os membros do Conselho de Administração, adquirem o respetivo direito, independentemente da data do seu pagamento, sendo o saldo por liquidar à data da demonstração da posição financeira relevado na rubrica de valores a pagar correntes.

#### Gastos a reconhecer e acréscimos de rendimentos

Os gastos e rendimentos são registados no período a que se referem independentemente do seu pagamento ou recebimento, de acordo com o princípio contabilísticos da especialização dos exercícios.

As diferenças entre os montantes recebidos e pagos e as correspondentes receitas e despesas são registados nas rubricas de "Contas a receber" ou "Contas a pagar" conforme sejam valores a receber ou a pagar.

Nos períodos findos em 31 de dezembro de 2024 e 2023, os outros rendimentos e gastos operacionais decompõem-se conforme se segue:

	Nota	2024	2023
Fornecimentos e serviços externos	3.2.1.	-296 892	-236 875
Gastos com o pessoal	3.2.2.	-483 865	-484 482
Imparidade de investimentos em subsidiárias (perdas/reversões)	6.1. a 6.3.	-	-
Ganhos ou perdas relativas a investimentos	3.2.3.	195 025	-
Outros rendimentos /(gastos) operacionais	3.2.4.	-127 218	-62 849

### 3.2.1. Fornecimentos e serviços externos

Os Fornecimentos e Serviços Externos em 2024 e 2023 podem ser decompostos como segue:

	2024	2023
Trabalhos especializados	294 999	234 743
Outros FSE's	1 893	2 132
<b>Total</b>	<b>296 892</b>	<b>236 875</b>

### 3.2.2. Gastos com pessoal

Os gastos com o pessoal em 2024 e 2023 podem ser decompostos como segue:

	2024	2023
Salários e ordenados - Órgãos sociais	274 052	292 210
Salários e ordenados - Pessoal	113 118	96 236
Contribuições para a Segurança Social	85 881	86 074
Seguros de acidentes de trabalho	5 228	5 764
Outros custos com pessoal	5 585	4 198
<b>Total</b>	<b>483 865</b>	<b>484 482</b>

**N.º médio de empregados**      **3**      **3**

Os outros gastos com pessoal englobam, nomeadamente, seguros de saúde e de vida e medicina no trabalho.

A remuneração dos membros dos órgãos sociais é apresentada na nota 10.

### 3.2.3. Ganhos ou perdas relativas a investimentos

Em 2024, a Ibersol alienou a sua subsidiária Belsai, conforme nota , o ganho daí decorrente apresenta-se como segue.

	2024	2023
<b>Ganhos ou perdas relativas a investimentos</b>		
Mais-valia alienação subsidiária Belsai	195 025	-
	<b>195 025</b>	-
<b>Ganhos ou perdas relativas a investimentos</b>	<b>195 025</b>	-

### 3.2.4. Outros rendimentos/(gastos) operacionais

A decomposição de Outros gastos e outros rendimentos operacionais em 2024 e 2023 apresenta-se como segue:

	2024	2023
<b>Outros gastos operacionais</b>		
Impostos diretos/indiretos não afetos à atividade operacional	61 788	50 782
Taxas	2 448	2 200
Serviços bancários	58 602	29 545
Outros gastos operacionais	4 811	-
	<b>127 648</b>	<b>82 528</b>
<b>Outros rendimentos operacionais</b>		
Aumento do justo valor em instrumentos financeiros derivados	-	-
Outros rendimentos e ganhos	430	19 678
	<b>430</b>	<b>19 678</b>
<b>Outros rendimentos /(gastos) operacionais</b>	<b>-127 218</b>	<b>-62 849</b>

## 4. Fundo de Maneio

### 4.1. Contas a receber

#### Políticas contabilísticas

##### Ativos mensurados ao custo amortizado

Um ativo financeiro é mensurado ao custo amortizado se o objetivo inerente ao modelo de negócio é alcançado através da recolha dos respetivos fluxos de caixa contratuais e se os fluxos de caixa contratuais subjacentes representam apenas o pagamento de capital e juros. Os ativos enquadráveis nesta categoria são inicialmente reconhecidos ao seu justo valor e subsequentemente mensurados ao seu custo amortizado.

Empréstimos e Contas a receber de clientes são geralmente detidos com o propósito de recolher os fluxos de caixa contratuais e é expectável que os fluxos de caixa contratuais subjacentes representem apenas o pagamento de capital e juros, pelo que cumprem com os requisitos para mensuração ao custo amortizado previstos na IFRS 9.

##### Reconhecimento e desreconhecimento

Aquisições e alienações de ativos financeiros são reconhecidos na data da sua negociação, ou seja, na data em que a Empresa se compromete a adquirir ou alienar esses ativos financeiros.

Os ativos financeiros são desreconhecidos quando expiram os direitos contratuais da Empresa ao recebimento dos seus fluxos de caixa futuros, quando a Empresa tenha transferido substancialmente todos os riscos e benefícios associados à sua detenção ou quando, não obstante, retenha parte, mas não substancialmente, dos riscos e benefícios associados à sua detenção, a Empresa tenha transferido o controlo sobre os ativos.

##### Outros valores a receber e ativos financeiros

Para outros valores a receber e ativos financeiros valorizados ao custo amortizado, a Empresa prepara as suas análises com base no modelo geral, avaliando a cada data se ocorreu um aumento significativo do risco de crédito desde a data do reconhecimento inicial de tal ativo. Caso não tenha existido um aumento do risco de crédito, é calculada uma imparidade correspondente à quantia equivalente às perdas esperadas num prazo de 12 meses. Se tiver existido um aumento do risco de crédito, o cálculo da imparidade considera as perdas esperadas para todos os fluxos de caixa contratuais até à maturidade do ativo.

Presume-se que existe um aumento significativo no risco de crédito (e o apuramento da imparidade para todos os fluxos contratuais do ativo até à data da sua maturidade) se o rating externo do devedor sofrer uma redução relevante ou se um devedor se atrasa mais de 90 dias a contar da data de pagamento contratual.

### Imparidade de clientes e outros devedores

A IFRS 9 estabelece um modelo de imparidade baseado em "perdas esperadas". Neste sentido, a Empresa passa a reconhecer perdas por imparidade antes de existir evidência objetiva de perda de valor decorrente de um evento passado. Este modelo é a base para o reconhecimento de perdas por imparidade em instrumentos financeiros detidos cuja mensuração seja ao custo amortizado ou ao justo valor por outro rendimento integral.

O modelo de imparidade depende da ocorrência ou não de um aumento significativo do risco de crédito desde o reconhecimento inicial. Caso o risco de crédito de um instrumento financeiro não tenha aumentado significativamente desde o seu reconhecimento inicial, a Empresa reconhece uma imparidade acumulada igual à expectativa de perda que se estima poder ocorrer nos 12 meses seguintes. Caso o risco de crédito tenha aumentado significativamente, a Empresa reconhece uma imparidade acumulada igual à expectativa de perda que se estima poder ocorrer até à respetiva maturidade do ativo.

Uma vez verificado o evento de perda nos termos da IFRS 9 ("prova objetiva de imparidade", de acordo com a terminologia da IAS 39), a imparidade acumulada é diretamente imputada ao instrumento em causa, sendo o seu tratamento contabilístico, a partir deste momento, similar ao previsto na IAS 39, incluindo o tratamento do respetivo juro. O valor contabilístico do ativo é reduzido e o montante de perdas reconhecido na demonstração dos resultados. Se, num período subsequente, o montante de imparidade diminuir, o montante de perdas por imparidade previamente reconhecido é revertido igualmente na demonstração de resultados se a diminuição dessa imparidade estiver objetivamente relacionada com o evento ocorrido após o reconhecimento inicial.

Nos períodos findos em 31 de dezembro de 2024 e 2023, a rubrica de contas a receber decompõe-se conforme se segue:

	Nota	dez/24	dez/23
<b>Contas a receber corrente</b>			
Outros devedores		14 674	8 922
Outros devedores - partes relacionadas	10	255 000	1 686 269
Pessoal		2 705	2 705
Diferimentos		5 247	5 610
<b>Total Contas a receber</b>		<b>277 626</b>	<b>1 703 505</b>

## 4.2. Contas a pagar

### Políticas contabilísticas

#### Reconhecimento e mensuração

##### Fornecedores e outros credores

As dívidas a fornecedores e a terceiros que não vençam juros são mensuradas ao custo amortizado para que as mesmas reflitam o seu valor presente líquido. Todavia, estes montantes não se encontram descontados por não se considerar material o efeito da sua atualização financeira.

Nos períodos findos em 31 de dezembro de 2024 e 2023, a rubrica de contas a pagar decompõe-se conforme se segue:

	Nota	dez/24	dez/23
<b>Contas a pagar corrente</b>			
Fornecedores		3 265	5 106
Acréscimos de gastos	<b>4.2.1.</b>	81 421	159 772
Outros credores		2 317	572
Estado e outros entes públicos		264 948	18 000
<b>Total contas a pagar</b>		<b>351 950</b>	<b>183 450</b>

#### Fornecedores

O saldo de fornecedores diz respeito aos saldos correntes em aberto relativos a seguros, honorários do revisor oficial de contas, entre outros.

#### Estado e outros entes públicos

O saldo da rubrica Estado e outros entes públicos decorre, essencialmente, dos valores de IVA a pagar no montante de 246.098 euros (1.399 euros em 2023) e Segurança Social de 9.655 euros (9.055 euros em 2023).

#### 4.2.1. Acréscimos de gastos

A decomposição dos acréscimos de gastos em 31 de dezembro de 2024 e 2023, apresenta-se como segue:

	dez/24	dez/23
Remunerações a liquidar	45 438	34 346
Fornecimentos e serviços externos	983	1 140
Outros	35 000	124 286
<b>Total acréscimos de gastos</b>	<b>81 421</b>	<b>159 772</b>

#### 4.3. Contas a receber de empresas do grupo

Nos períodos findos em 31 de dezembro de 2024 e 2023, a rubrica de contas a receber de empresas do grupo decompõe-se conforme se segue:

	Nota	dez/24	dez/23
<b>Ativo corrente</b>			
IRC (RETGS)	<b>4.3.1.</b>	2 376 029	2 189 376
Juros suprimidos	<b>4.3.2.</b>	8 138 509	8 011 714
Perdas por imparidade acumuladas	<b>4.3.2.</b>	-336 473	-336 473
<b>Empresas do grupo - ativo corrente</b>		<b>10 178 066</b>	<b>9 864 617</b>
<b>Passivo corrente</b>			
IRC (RETGS)	<b>4.3.1.</b>	2 795 596	2 098 226
<b>Empresas do grupo - passivo corrente</b>		<b>2 795 596</b>	<b>2 098 226</b>

#### 4.3.1. Imposto sobre o rendimento coletivo (RETGS)

Pela aplicação do Regime Especial de Tributação dos Grupos de Sociedades (RETGS), o acionista Ibersol – SGPS, S.A. irá proceder à liquidação do imposto das suas subsidiárias junto das autoridades fiscais. Os saldos apresentam-se como segue (notas 9.1.2 e 10):

	dez/24		dez/23	
	Devedor	Credor	Devedor	Credor
Ibersol Restauração	-	1 004 313	-	-
Iberusa	-	599 812	-	1 862 911
IBR Imobiliária	47 516	-	-	45 078
Ibersol Madeira & Acores	326 583	-	135 618	-
Sugestões & Opções	159 287	-	202 441	-
Anatir	-	389 032	270 628	-
Iberaki	132 541	-	99 112	-
Firmoven	-	690 946	-	190 237
JSCC	900 363	-	653 512	-
SEC	146 322	-	137 309	-
Ibersande	405 788	-	450 144	-
Ibergourmet	257 631	-	142 234	-
Maestro	-	111 493	98 379	-
<b>Total IRC (RETGS)</b>	<b>2 376 029</b>	<b>2 795 596</b>	<b>2 189 374</b>	<b>2 098 226</b>

#### 4.3.2. Juros de suprimentos

No que respeita a juros de suprimentos, os saldos da rubrica apresentam-se como segue:

	dez/24	dez/23
Ibersol Restauração	7 800 331	6 661 650
Iberusa	-	5 802
Iberpret	1 705	-
Restmon	336 473	336 473
<b>Total</b>	<b>8 138 509</b>	<b>7 003 925</b>
Perdas por imparidade acumuladas	-336 473	-336 473
<b>Total juros de suprimentos</b>	<b>7 802 036</b>	<b>6 667 452</b>

As perdas por imparidade acumuladas dizem respeito ao saldo a receber da Restmon.

## 5. Investimentos

### 5.1. Investimentos financeiros em subsidiárias

Nos períodos findos em 31 de dezembro de 2024 e 2023, os investimentos financeiros em subsidiárias decompõe-se conforme se segue:

	Nota	dez/24	dez/23
Participações financeiras	5.1.1	45 894 166	45 933 185
Prestações acessórias	5.1.2.	63 073 283	63 073 283
<b>Total investimentos financeiros em subsidiárias</b>		<b>108 967 448</b>	<b>109 006 467</b>

#### 5.1.1. Participações financeiras

##### Políticas contabilísticas

Os investimentos em partes de capital de empresas subsidiárias, associadas e empreendimentos conjunto são mensurados de acordo com o estabelecido no IAS 27, ao custo de aquisição deduzido de eventuais perdas por imparidade.

Subsidiárias são todas as entidades (incluindo as entidades estruturadas) sobre as quais a Ibersol tem controlo. A Ibersol controla uma entidade quando está exposta a, ou tem direitos sobre os retornos variáveis do seu envolvimento com a Ibersol, e tem a capacidade de afetar esses retornos através do seu poder exercido sobre a Ibersol.

Os dividendos recebidos destes investimentos são registados como ganhos relativos a investimentos, quando atribuídos.

A Ibersol, SGPS, S.A. prepara contas consolidadas.

As participações financeiras da Ibersol, apresentam-se conforme segue:

		dez/24	dez/23
	% direta	V. Aquisição	V. Aquisição
Ibersol Restauração, S.A.	100%	21 674 406	21 674 406
Iberusa Hotelaria e Restauração, S.A.	5%	8 703 962	8 703 962
Ibersol Madeira e Açores, S.A.	100%	15 386 800	15 386 800
Restmon Portugal, Lda	61%	499 448	499 448
Ibergourmet - Prod. Alimentares, S.A.	69%	57 020	57 020
Iberpret, S.A.	100%	50 000	-
Maestro - Serv. Gestão Hoteleira SA	4%	21 258	21 258
Belsai - Restauração S.A.	5%	-	89 019
Ibersol Angola, S.A.	0,20%	720	720
<b>Total</b>		<b>46 393 613</b>	<b>46 432 632</b>
Perdas por imparidade acumuladas		-499 448	-499 448
<b>Total participações financeiras</b>		<b>45 894 165</b>	<b>45 933 184</b>

As entidades apresentadas na tabela acima são detidas, direta e indiretamente, em 100% pela Ibersol SGPS, S.A., com exceção da Restmon que é detida, direta e indiretamente, em 61%.

No decorrer do exercício de 2024 foi constituída a subsidiária Iberpret, S.A., por subscrição do seu capital social, e alienada a subsidiária Belsai - Restauração, S.A..

As perdas por imparidade acumuladas correspondem à totalidade da participação financeira na Restmon Portugal, Lda.

O capital próprio a 31 de dezembro de 2024 e de 2023, e os rendimentos e gastos gerados em 2024 e 2023, conforme reconhecido nas demonstrações financeiras individuais das empresas subsidiárias, são como segue:

	Moeda	Capital Próprio	Capital Próprio s/ Prestações Acessórias	Resultado Líquido	% direta
Ibersol Restauração, S.A.	EUR	166 291 934	103 301 934	2 081 464	100%
Iberusa Hotelaria e Restauração, S.A.	EUR	103 880 726	103 880 726	10 732 443	5%
Ibersol Madeira e Açores, S.A.	EUR	23 152 947	23 074 447	3 289 000	100%
Restmon Portugal, Lda	EUR	-2 300 956	-2 300 956	-314	61%
Ibergourmet - Prod. Alimentares, S.A.	EUR	2 282 825	2 282 825	885 639	69%
Iberpret, S.A.	EUR	50 000	50 000	-30 704	100%
Maestro - Serv. Gestão Hoteleira S.A.	EUR	1 538 490	1 538 490	-335 028	4%
Ibersol Angola, S.A.	EUR	5 008 496	4 534 019	1 108 626	0,20%

	Moeda	Capital Próprio	Capital Próprio s/ Prestações Acessórias	Resultado Líquido	% direta
Ibersol Restauração, S.A.	EUR	195 069 333	132 079 333	1 222 602	100%
Iberusa Hotelaria e Restauração, S.A.	EUR	94 066 523	94 066 523	9 814 204	5%
Ibersol Madeira e Açores, S.A.	EUR	20 528 273	20 528 273	2 624 674	100%
Restmon Portugal, Lda	EUR	-2 300 225	-2 300 225	-731	61%
Ibergourmet - Prod. Alimentares, S.A.	EUR	1 782 443	1 782 443	500 381	69%
Maestro - Serv. Gestão Hoteleira S.A.	EUR	567 175	567 175	971 315	4%
Belsai - restauração S.A.	EUR	1 906 262	1 906 262	-93 936	5%
Ibersol Angola, S.A.	EUR	5 098 696	3 975 823	639 851	0,20%

### Movimentos em participações financeiras

Durante os exercícios findos em 31 de dezembro de 2024 e de 2023, o movimento ocorrido no valor das participações financeiras apresenta-se conforme segue:

	Ibersol Restauração, S.A.	Iberusa Hotelaria e Restauração, S.A.	Ibersol Madeira e Açores, S.A.	Restmon Portugal, Lda	Ibergourmet - Prod. Alimentares, S.A.	iberpret, S.A.	Maestro - Serv. Gestão Hoteleira SA	Belsai - restauração SA	Ibersol Angola, S.A.	Total
<b>01 de janeiro de 2023</b>	<b>21 674 406</b>	<b>158 119</b>	<b>242 800</b>	<b>0</b>	<b>57 020</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>720</b>	<b>22 133 065</b>
<i>Variações com impacto em fluxos de caixa:</i>										
Aumentos		8 567 101	15 144 000					89 019		23 800 120
<i>Diminuições</i>										
<i>Variações sem impacto em fluxos de caixa:</i>										
Outros		-21 258					21 258			0
<b>31 de dezembro de 2023</b>	<b>21 674 406</b>	<b>8 703 962</b>	<b>15 386 800</b>	<b>0</b>	<b>57 020</b>	<b>0</b>	<b>21 258</b>	<b>89 019</b>	<b>720</b>	<b>45 933 185</b>
<i>Variações com impacto em fluxos de caixa:</i>										
Aumentos						50 000				50 000
<i>Diminuições</i>										
<i>Variações sem impacto em fluxos de caixa:</i>										
Outros								-89 019		-89 019
<b>31 de dezembro de 2024</b>	<b>21 674 406</b>	<b>8 703 962</b>	<b>15 386 800</b>	<b>0</b>	<b>57 020</b>	<b>50 000</b>	<b>21 258</b>	<b>0</b>	<b>720</b>	<b>45 894 166</b>

### 5.1.2. Prestações acessórias

Em 31 de Dezembro de 2024 e 2023, os saldos reconhecidos nesta rubrica referem-se a prestações acessórias concedidas às subsidiárias da Ibersol. As prestações acessórias não são remuneradas, nem têm prazo de reembolso definido.

	dez/24	dez/23
	V. Aquisição	V. Aquisição
Ibersol Restauração, S.A.	62 990 000	62 990 000
Ibersol Madeira e Açores, S.A.	78 500	78 500
Ibersol Angola, S.A.	4 783	4 783
<b>Total</b>	<b>63 073 283</b>	<b>63 073 283</b>
Perdas por imparidade acumuladas	-	-
<b>Total prestações acessórias</b>	<b>63 073 283</b>	<b>63 073 283</b>

### Movimentos em prestações acessórias

Durante os exercícios findos em 31 de dezembro de 2024 e de 2023, o movimento ocorrido no valor das prestações acessórias apresenta-se conforme segue:

	Ibersol Restauração, S.A.	Iberusa Hotelaria e Restauração, S.A.	Ibersol Madeira e Açores, S.A.	Ibersol Angola, S.A.	Total
<b>01 de janeiro de 2023</b>	<b>62 990 000</b>	<b>5 870 000</b>	<b>78 500</b>	<b>4 783</b>	<b>68 943 283</b>
<u>Variações com impacto em fluxos de caixa:</u>					
Diminuições		-5 870 000			-5 870 000
<u>Variações sem impacto em fluxos de caixa:</u>					
Outros					
<b>31 de dezembro de 2023</b>	<b>62 990 000</b>	<b>0</b>	<b>78 500</b>	<b>4 783</b>	<b>63 073 283</b>
<u>Variações com impacto em fluxos de caixa:</u>					
Aumentos					
Diminuições					
<u>Variações sem impacto em fluxos de caixa:</u>					
Outros					
<b>31 de dezembro de 2024</b>	<b>62 990 000</b>	<b>0</b>	<b>78 500</b>	<b>4 783</b>	<b>63 073 283</b>

Em 2023, a diminuição corresponde à restituição de prestações acessórias, conforme espelhado na demonstração dos fluxos de caixa.

## 5.2. Empréstimos concedidos a subsidiárias

Em 31 de Dezembro de 2024 e 2023, os saldos reconhecidos nesta rubrica referem-se a empréstimos concedidos às subsidiárias da Ibersol. Os empréstimos com períodos de reembolso superiores a 1 ano vencem juros a uma taxa fixada com base na Euribor 12M + 1,25%.

	dez/24	dez/23
Ibersol Restauração, S.A.	130 408 996	117 008 996
Iberpret, S.A.	500 000	-
Restmon Portugal, Lda	1 276 000	1 276 000
<b>Total</b>	<b>132 184 996</b>	<b>118 284 996</b>
Perdas por imparidade acumuladas	-1 276 000	-1 276 000
<b>Total empréstimos concedidos a subsidiárias</b>	<b>130 908 996</b>	<b>117 008 996</b>

As perdas por imparidade acumuladas correspondem à totalidade dos empréstimos concedidos à Restmon Portugal, Lda.

## Movimentos em empréstimos concedidos a subsidiárias

Durante os exercícios findos em 31 de dezembro de 2024 e de 2023, o movimento ocorrido no valor das prestações acessórias dos empréstimos concedidos a subsidiárias apresenta-se conforme segue:

	Ibersol Restauração, S.A.	Iberusa Hotelaria e Restauração, S.A.	Restmon	Iberpret, S.A.	Total
<b>01 de janeiro de 2023</b>	<b>171 208 996</b>	<b>80 000</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>171 288 996</b>
<u>Variações com impacto em fluxos de caixa:</u>					
Aumentos					
Diminuições	-54 200 000	-80 000			-54 280 000
<u>Variações sem impacto em fluxos de caixa:</u>					
Outros					
<b>31 de dezembro de 2023</b>	<b>117 008 996</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>117 008 996</b>
<u>Variações com impacto em fluxos de caixa:</u>					
Aumentos					
Diminuições	20 500 000			500 000	21 000 000
	-7 100 000				-7 100 000
<u>Variações sem impacto em fluxos de caixa:</u>					
Outros					
<b>31 de dezembro de 2024</b>	<b>130 408 996</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>500 000</b>	<b>130 908 996</b>

Em 2023 e 2024, a diminuição corresponde à restituição empréstimos concedidos, conforme espelhado na demonstração dos fluxos de caixa.

Os aumentos, em 2024, dizem respeito a novos empréstimos concedidos, para capitalização, reforço da situação patrimonial das participadas e investimento.

### 5.3. Perdas por imparidade em subsidiárias

#### Julgamentos e estimativas

A Empresa realiza testes de imparidade aos investimentos financeiros em subsidiárias, sempre que eventos ou alterações nas condições envolvidas indiquem que o valor pelo qual se encontram registrados nas demonstrações financeiras não seja recuperável.

As perdas de imparidade são calculadas por comparação entre o valor recuperável do investimento, correspondente ao maior entre o justo valor menos custos de vender e o valor de uso, e o valor contábilístico das participações financeiras.

Tal estimativa é efetuada com base na avaliação das participações por recurso a modelos de fluxos de caixa descontados de forma a estimar o valor de uso dos referidos investimentos. No caso de subsidiárias ou empreendimentos conjuntos cujos ativos mais relevantes correspondem a participações em empresas imobiliárias ou a ativos imobiliários, o justo valor das referidas participações é estimado por referência ao valor de mercado dos ativos imobiliários por aquelas detidos.

É entendimento do Conselho de Administração que a metodologia acima descrita conduz a resultados fiáveis sobre a existência de eventual imparidade dos investimentos em análise uma vez que considera a melhor informação disponível à data da preparação das demonstrações financeiras.

Se, em data subsequente, se verificar que o montante de imparidade diminuiu, e a diminuição resulta objetivamente de determinado evento ocorrido após o reconhecimento inicial da imparidade, o valor então registado é revertido até ao limite do valor que estaria reconhecido, caso não tivesse sido registada qualquer perda de imparidade.

O Conselho de Administração determina a margem bruta orçada com base na performance passada e nas suas expectativas para o desenvolvimento do mercado. A taxa de crescimento média ponderada utilizada é consistente com as previsões incluídas nos relatórios do sector. As taxas de desconto são aplicadas após impostos e refletem riscos específicos relacionados com os ativos.

Não obstante não terem sido identificados indícios de imparidade relevantes ao nível das subsidiárias da Ibersol SGPS, o grupo tem como política a realização de testes de imparidade sobre as mesmas. Abaixo encontram-se as principais conclusões obtidas.

### Métodos e pressupostos utilizados

Para a determinação da quantia recuperável dos investimentos financeiros e dos empréstimos concedidos a subsidiárias, foi considerado o justo valor com base nas projeções dos fluxos de caixa descontados e perpetuidade. Os métodos e os principais pressupostos utilizados na elaboração dos testes de imparidade foram os seguintes:

	WACC 2024	Crescimento Perpetuidade	WACC 2023	Crescimento Perpetuidade
Investimentos financeiros	7,44%	2,0%	7,23%	2,0%

### Resultados dos testes de imparidade

Dos testes de imparidade realizados nas participações das subsidiárias, incluindo montantes referentes a prestações acessórias e empréstimos, não resultaram ajustamentos de imparidade.

### Análise de sensibilidade

Os pressupostos utilizados são sensíveis a alterações dos indicadores macro-económicos e aos pressupostos do negócio utilizados pela gestão. Considerando as incertezas quanto ao valor de recuperação dos investimentos financeiros pelo facto de se basearem na melhor informação disponível à data, as alterações dos pressupostos poderiam resultar em impactos na determinação do nível de imparidade e, conseqüentemente, nos resultados.

Da análise de sensibilidade efetuada, uma redução de taxa de crescimento na perpetuidade até 1% e um aumento da WACC até 2%, não alterava a conclusão ao nível da recuperabilidade do valor dos investimentos financeiros.

## 6. Gestão de Risco financeiro

A atividade da Empresa está exposta a uma variedade de fatores de risco financeiro, nomeadamente risco de taxa de juro e risco de preço, risco de crédito, risco de liquidez e risco de capital. A Empresa detém um programa de gestão do risco que foca a sua análise nos mercados financeiros procurando minimizar os potenciais efeitos adversos desses riscos na performance financeira da Empresa.

A gestão do risco financeiro é conduzida pelo Departamento Financeiro, com base nas políticas aprovadas pela Administração. A tesouraria identifica, avalia e realiza coberturas de riscos financeiros em estrita cooperação com as unidades operacionais da Ibersol. A Administração providencia princípios para a gestão do risco como um todo e políticas que cobrem áreas específicas, como o risco cambial, o risco de taxa de juro, risco de crédito e o investimento do excesso de liquidez.

### 6.1. Risco de taxa de juro

A Empresa está exposta ao risco de taxa de juro dos depósitos a prazo realizados com os excedentes de tesouraria por períodos que não excedem os 180 dias.

A Empresa está exposta ao risco de taxa de juro em relação às rubricas de empréstimos concedidos a subsidiárias e aos empréstimos de longo prazo obtidos.

Empréstimos emitidos com taxas variáveis expõem a Empresa ao risco de fluxos de caixa associado à taxa de juro. Empréstimos emitidos com taxas fixas expõem a Empresa ao risco do justo valor associado à taxa de juro.

A totalidade dos empréstimos existentes foram obtidos a taxa de juro fixa ou pontualmente, por um período muito curto, a taxa variável, pelo que qualquer alteração não teria impacto nos resultados.

## 6.2. Risco de crédito

O risco de crédito resulta, no essencial, dos saldos a receber resultantes de empréstimos às subsidiárias. O risco de crédito é avaliado pela Direção Financeira da empresa, tendo em conta o histórico de relação comercial, a sua situação financeira, bem como outras informações que possam ser obtidas através da rede de negócios da Ibersol. Os limites de crédito estabelecidos são regularmente analisados e revistos, se necessário.

## 6.3. Risco de liquidez

A gestão do risco de liquidez implica a manutenção de um valor suficiente em caixa e depósitos bancários, a viabilidade da consolidação da dívida flutuante através de um montante adequado de facilidades de crédito e a capacidade de liquidar posições de mercado. A gestão das necessidades de tesouraria é feita com base no planeamento anual que é revisto trimestralmente e ajustado diariamente. Em conformidade com a dinâmica dos negócios subjacentes, a Tesouraria da Empresa tem vindo a efetuar uma gestão flexível do papel comercial e a negociação de linhas de crédito disponíveis a todo o momento.

	< 1 ano	de 1 a 5 anos	> 5 anos
Empréstimos	9 832 442	-	
Outros passivos não correntes			
Contas a pagar a fornecedores e acréscimos de custos	39 248		
Outros passivos correntes	2 317		
<b>Total</b>	<b>9 874 007</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

## 6.4. Risco de capital

A sociedade procura manter um nível de capitais próprios adequado às características do principal negócio (vendas a dinheiro e crédito de fornecedores) e a assegurar a continuidade e expansão.

O equilíbrio da estrutura de capital é monitorizado com base no rácio de alavancagem financeira (definido como: dívida remunerada líquida / (dívida remunerada líquida + capital próprio)) com o objetivo de o situar abaixo de 35%.

Excecionalmente, pelo efeito da venda da Burger King, em 31 de dezembro de 2024 e de 2023, o rácio de alavancagem financeira foi de -144% e -133%, respetivamente, conforme evidenciado no quadro abaixo:

	dez/24	dez/23
Empréstimos obtidos	9 832 442	16 383 361
Empréstimos concedidos	-130 908 996	-117 008 996
Caixa e depósitos bancários	-56 962 159	-63 180 587
Endividamento líquido	-178 038 713	-163 806 223
Capital próprio	297 593 057	286 535 110
Capital total	119 554 343	122 728 887
<b>Rácio de alavancagem financeira</b>	-149%	-133%

## 7. Financiamento

### 7.1. Capital próprio

#### 7.1.1. Capital social

##### **Políticas contabilísticas**

As ações ordinárias são classificadas no capital próprio, quando realizadas.

Os custos incrementais diretamente atribuíveis à emissão de novas ações ou opções são apresentados no capital próprio como uma dedução, líquida de impostos, dos ingressos.

Quando a Empresa adquire ações próprias), o valor pago, incluindo os custos diretamente atribuíveis (líquidos de impostos), é deduzido ao capital próprio atribuível aos detentores do capital até que as ações sejam canceladas, reemitidas ou alienadas. Quando tais ações são subsequentemente vendidas ou reemitidas, qualquer recebimento, após dedução dos custos de transação diretamente imputáveis e de impostos, é refletido no capital próprio.

Conforme deliberado na Assembleia Geral Anual de 26 de Maio de 2023, em junho de 2023 a sociedade reduziu o capital social de 46.000.000 euros para 42.359.577 euros, por extinção de 3.640.423 ações próprias, para libertação de excesso de capital.

Adicionalmente, em 05 julho de 2024 a sociedade reduziu o capital social de 42.359.577 euros para 41.514.818 euros, por extinção de 844.759 ações próprias, para libertação de excesso de capital.

Em 31 de dezembro de 2024, o capital social da Ibersol, encontrava-se totalmente subscrito e realizado, sendo representado por 41.514.818 ações nominativas com o valor nominal de 1 euro cada.

Os prémios de emissão a 31 de dezembro de 2024 apresentam o valor de 29.900.788 euros, sem alterações face ao ano anterior

#### 7.1.2. Ações próprias

Nos termos de deliberação aprovada em Assembleia Geral de 26 de maio de 2023, a Ibersol SGPS, SA procedeu em 2023 à redução do capital de 46.000.000 de euros para o montante de 41.514.818 euros, por extinção em 2023 de 3.640.423 ações próprias adquiridas por 11.410.227 euros, e em 2024 de 844.759 ações próprias adquiridas por 5.778.469 euros

A 31 de dezembro de 2024, ao abrigo do programa de recompra aprovado pelos acionistas em 2023 e de um novo programa aprovado na última Assembleia Geral, o grupo adquiriu 743.151 ações a um preço médio de 7,04 euros.

A 31 de dezembro de 2024, a sociedade detinha 375.883 ações próprias adquiridos, ao preço médio de 7,17 e representativas de 0,91% do capital social.

### 7.1.3. Reservas e resultados transitados

#### Reserva legal

A legislação comercial estabelece que, pelo menos, 5% do resultado líquido anual tem de ser destinado ao reforço da reserva legal até que esta represente pelo menos 20% do capital social. Esta reserva não é distribuível a não ser em caso de liquidação da sociedade. Poderá, contudo, ser utilizada para absorver prejuízos, depois de esgotadas as outras reservas, ou incorporada no capital.

Nos períodos apresentados a reserva legal não se encontra constituída pelo seu limite máximo.

#### Resultados transitados e outras reservas

Esta rubrica corresponde a reservas constituídas através da transferência de resultados de períodos anteriores, da redução de capital social e outros movimentos.

O montante de reservas e de resultados transitados disponíveis ascende a 183.029.661 euros. As reservas respeitantes às ações próprias detidas pela Ibersol (2.696.711 euros), estão indisponíveis para distribuição.

### 7.1.4. Dividendos

Em 2024 e 2023 foram distribuídos 20.755.209 euros e 29.651.704 euros aos acionistas, respetivamente.

### 7.1.5. Resultado por ação

#### Políticas contabilísticas

Os resultados por ação podem ser expressos numa ótica de “resultado básico” ou “resultado diluído”.

##### Básico

O resultado básico por ação é calculado dividindo o lucro atribuível aos acionistas, pelo número médio ponderado de ações ordinárias emitidas durante o período, excluindo as ações ordinárias adquiridas pela empresa e detidas como ações próprias.

##### Diluído

O resultado diluído por ação é calculado dividindo o lucro atribuível aos acionistas, ajustado pelos dividendos de ações preferenciais convertíveis, juros de dívida convertível e ganhos e despesas resultantes da conversão, pelo número médio ponderado de ações ordinárias emitidas durante o período acrescido do número médio de ações ordinárias emitíveis na conversão de ações ordinárias potenciais diluidoras.

Em 31 de dezembro de 2024 e de 2023, o resultado básico e diluído por ação foi calculado como segue:

	dez/24	dez/23
Resultado atribuível aos detentores do capital	37 044 329	37 098 448
Número ações emitidas no início do exercício	42 359 577	46 000 000
Número ações emitidas no final do exercício	41 514 818	42 359 577
Número médio ponderado das ações ordinárias emitidas (i)	41 865 647	43 815 746
Número médio ponderado de ações próprias (ii)	224 794	1 456 952
Número médio ponderado de ações em circulação (i-ii)	41 640 853	42 358 794
Resultado básico por ação (€ por ação)	0,89	0,88
Número ações próprias no final do período	375 883	477 491

Dado não haver direitos de voto potenciais, o resultado básico por ação é igual ao resultado diluído por ação.

## 7.2. Dívida bancária

### Políticas contábilísticas

Os empréstimos são registados no passivo pelo valor nominal recebido, líquido de despesas com a emissão, o qual corresponde ao respetivo justo valor nessa data. Subsequentemente, são mensurados pelo método do custo amortizado, sendo os correspondentes encargos financeiros calculados de acordo com a taxa de juro efetiva.

Os financiamentos obtidos são classificados no passivo corrente, exceto se a Ibersol possuir um direito incondicional de diferir o pagamento do passivo por, pelo menos, 12 meses após a data do balanço, sendo neste caso classificados no passivo não corrente.

A taxa de juro efetiva é a taxa que desconta os pagamentos futuros durante a vida esperada do instrumento financeiro para a quantia escriturada líquida do passivo financeiro.

Em 31 de dezembro de 2024 e 2023 os empréstimos correntes e não correntes tinham o seguinte detalhe:

	dez/24	dez/23
<b>Não corrente</b>		
Papel Comercial	-	4 800 000
	-	<b>4 800 000</b>
<b>Corrente</b>		
Papel Comercial	9 832 442	11 600 000
Comissões de financiamento	-	-16 639
	<b>9 832 442</b>	<b>11 583 361</b>
<b>Total financiamentos obtidos</b>	<b>9 832 442</b>	<b>16 383 361</b>

Para os Programas de Papel Comercial, quando existe data de denúncia, consideramos a maturidade nessa data, independentemente dos prazos pelos quais estão contratados.

Os fluxos de caixa futuros (não descontados) associados a estes passivos em 31 de dezembro 2024 detalham-se como segue:

	FC 2025	FC 2026	FC 2027	TOTAL
<b>Papel comercial</b>	9 832 442	-	-	9 832 442
<b>Juros</b>	63 700	-	-	63 700

### Movimentos em financiamentos obtidos

Os movimentos nos exercícios 2024 e 2023 na rubrica empréstimos correntes e não correntes, excetuando locações financeiras e descobertos bancários, apresentam-se conforme segue:

	2024	2023
<b>1 de janeiro</b>	<b>16 383 361</b>	<b>27 972 417</b>
<u>Variações com impacto em fluxos de caixa:</u>		
Recebimentos de empréstimos obtidos	5 000 000	-
Pagamentos de dívida financeira	-11 600 000	-11 600 000
Pagamento de juros	-	-153 068
<u>Variações sem impacto em fluxos de caixa:</u>		
Juros capitalizados e outros	49 081	164 012
<b>31 de dezembro</b>	<b>9 832 442</b>	<b>16 383 361</b>

Em 2024, o custo médio dos empréstimos foi de 1,6%.

A Empresa a 31 de dezembro de 2024 tinha 21,5 milhões de euros relativos a papel comercial não emitido e linhas de crédito contratadas, mas não utilizadas.

Os empréstimos bancários e programas de papel comercial da Empresa com instituições financeiras, correspondendo a um montante total em dívida a 31 de dezembro de 2024 de 9,8 milhões de euros, incluem *Covenants* Financeiros, com cumprimento avaliado numa base anual. Tais covenants, podem ser resumidos como se segue:

<b>Covenants Financeiros</b>	
(rácios consolidados)	
ND/EBITDA	< 4x
Capital Próprio/Ativo	> 30%

Adicionalmente, existem contratos nos quais os respetivos credores têm a possibilidade de considerar vencida a dívida no caso de mudança do controlo acionista. A 31 de Dezembro de 2024 estava a ser utilizada 5 milhões de euros nessas condições.

### 7.3. Caixa e depósitos bancários

#### **Políticas contabilísticas**

##### Demonstração de fluxos de caixa

A Demonstração dos fluxos de caixa é preparada segundo o método direto, através da qual são divulgados os recebimentos e pagamentos de caixa em atividades operacionais, de investimento e de financiamento.

As atividades operacionais englobam os recebimentos de clientes, pagamentos a fornecedores, pagamentos ao pessoal e outros relacionados com a atividade operacional, nomeadamente o imposto sobre o rendimento.

As atividades de investimento incluem, nomeadamente aquisições e alienações de investimentos em empresas participadas, pagamentos e recebimentos decorrentes da compra e da venda de ativos e recebimentos de juros e de dividendos. As atividades de financiamento incluem os pagamentos e recebimentos referentes a empréstimos obtidos, contratos de locação, juros pagos e pagamentos de dividendos.

##### Caixa e equivalentes de caixa

Caixa e seus equivalentes englobam os valores registados na demonstração da posição financeira com maturidade inferior a três meses a contar da data de balanço, onde se incluem a caixa e as disponibilidades em instituições de crédito. Inclui ainda outros investimentos de curto prazo, de elevada liquidez, de risco insignificante de alteração de valor e convertíveis em caixa, e também os depósitos à ordem no Banco de Portugal de carácter obrigatório com vista a satisfazer as exigências legais de reservas mínimas de caixa.

Em 31 de dezembro de 2024 e 2023 o detalhe de caixa e equivalentes de caixa era o seguinte:

	dez/24	dez/23
Depósitos à ordem	462 159	680 587
Depósitos a prazo	56 500 000	62 500 000
<b>Caixa e equivalentes de caixa na demonstração de fluxos de caixa</b>	<b>56 962 159</b>	<b>63 180 587</b>

Não existem saldos significativos de caixa e seus equivalentes indisponíveis para uso da Empresa.

## 7.4. Ativos e passivos financeiros

Em 31 de dezembro de 2024 e de 2023 os ativos e passivos financeiros detalham-se como segue:

Ativos Financeiros	Categoria	Valor Contabilístico		Método Valorização
		Ano 2024	Ano 2023	
Investimentos financeiros em subsidiárias	empréstimos e contas a receber	108 967 448	109 006 467	custo amortizado
Empréstimos concedidos a subsidiárias	empréstimos e contas a receber	130 908 996	117 008 996	custo amortizado
Empresas do grupo	empréstimos e contas a receber	10 178 066	9 864 617	custo amortizado
Caixa e equivalentes de caixa	empréstimos e contas a receber	56 962 159	63 180 587	custo amortizado
Outros devedores	empréstimos e contas a receber	272 379	1 697 896	custo amortizado
		307 289 048	300 758 563	

Passivos Financeiros	Categoria	Valor Contabilístico		Método Valorização
		Ano 2024	Ano 2023	
Financiamentos obtidos	outros passivos	9 832 442	16 383 361	custo amortizado
Empresas do grupo	outros passivos	2 795 596	2 098 226	custo amortizado
Fornecedores	outros passivos	3 265	5 106	custo amortizado
Acréscimos de gastos	outros passivos	81 421	159 772	custo amortizado
Estado e outros entes públicos	outros passivos	264 948	18 000	custo amortizado
Outros credores	outros passivos	2 317	572	custo amortizado
		12 979 989	18 665 036	

## 7.5. Resultado da atividade financeira

### Políticas contabilísticas

Os encargos financeiros líquidos estão essencialmente associados a juros e custos acessórios de empréstimos obtidos, juros de investimentos efetuados e dividendos.

Os custos financeiros líquidos são reconhecidos em resultados numa base de acréscimo durante o período a que dizem respeito.

Os gastos e perdas financeiras em 2024 e 2023 apresentam-se conforme segue:

Gastos e perdas financeiras	2024	2023
Juros de papel comercial	141 282	284 963
Comissões de papel comercial	37 906	131 075
Outros	11 146	31 648
	190 335	447 686

Os rendimentos e ganhos financeiros em 2024 e 2023 apresentam-se conforme segue:

<b>Rendimentos e ganhos financeiros</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Dividendos	30 004 295	30 503 681
Juros de suprimentos	6 517 916	7 916 635
Juros de depósitos	2 011 661	790 162
	<b>38 533 872</b>	<b>39 210 478</b>

Em 2024 o valor de dividendos recebidos foi de 30.000.000 euros da Ibersol Restauração, SA (30.500.000 euros em 2023), e 4.294,78 euros (3.681,24 euros em 2023) de outras participações.

Os juros de suprimentos decorrem dos empréstimos concedidos às subsidiárias, conforme nota 5.2.

## 8. Imposto sobre o rendimento

### **Políticas contabilísticas**

#### Imposto corrente:

A estimativa de imposto (IRC) foi apurada ao abrigo do Regime Especial de Tributação dos Grupos de Sociedades (RETGS), tendo a Ibersol decidido que o gasto/rendimento a reconhecer nas subsidiárias será refletido em outros passivos/ativos correntes com a empresa-mãe, sendo a economia de imposto refletida nas contas da empresa-mãe.

O imposto sobre rendimento do período compreende os impostos correntes e os impostos diferidos. Os impostos sobre o rendimento são registados na demonstração dos resultados, exceto quando estão relacionados com itens que sejam reconhecidos diretamente nos capitais próprios. O valor de imposto corrente a pagar, é determinado com base no resultado antes de impostos, ajustado de acordo com as regras fiscais em vigor.

#### Posições fiscais incertas

O montante dos ativos e passivos estimados registados associados a processos fiscais decorre de uma avaliação da Empresa com referência à data da demonstração da posição financeira relativamente a potenciais divergências de entendimento com a Administração Tributária.

No que se refere à mensuração das posições fiscais incertas, a Empresa tem em consideração o disposto na IFRIC 23 – “Incerteza quanto aos impostos sobre o rendimento”, nomeadamente na mensuração dos riscos e incertezas na definição da melhor estimativa do gasto exigido para liquidar a obrigação, através da ponderação de todos os possíveis resultados controlados e probabilidades associadas.

#### Imposto diferido:

Os impostos diferidos são reconhecidos na globalidade usando o método do passivo e calculados sobre diferenças temporárias provenientes da diferença entre a base fiscal de ativos e passivos e os seus valores nas demonstrações financeiras. No entanto, se o imposto diferido surge pelo reconhecimento inicial de um ativo ou passivo numa transação que não seja uma concentração empresarial ou que à data da transação não afete nem o resultado contabilístico nem o resultado fiscal, este não é contabilizado. Os impostos diferidos são determinados pelas taxas fiscais (e legais) decretadas ou substancialmente decretadas na data da demonstração da posição financeira e que se espera que sejam aplicáveis no período de realização do imposto diferido ativo ou de liquidação do imposto diferido passivo.

A taxa base nominal de imposto em Portugal é de 20%.

Os impostos diferidos ativos são reconhecidos na medida em que seja provável que os lucros tributáveis futuros estejam disponíveis para utilização da diferença temporária.

A Empresa compensa os ativos por impostos diferidos e passivos por impostos diferidos se, e somente se:

- a) tiver um direito de cumprimento obrigatório de compensar ativos por impostos correntes contra passivos por impostos correntes; e
- b) os ativos por impostos diferidos e os passivos por impostos diferidos se relacionarem com impostos sobre o rendimento lançados pela mesma autoridade fiscal sobre ou:
  - i) a mesma entidade tributável, ou
  - ii) diferentes entidades tributáveis que pretendam ou liquidar passivos e ativos por impostos correntes numa base líquida, ou realizar os ativos e liquidar os passivos simultaneamente, em cada período futuro em que as quantias significativas de passivos ou ativos por impostos diferidos se esperem que sejam liquidadas ou recuperadas.

## **Julgamentos e estimativas**

### **Mensuração e reconhecimento de impostos diferidos ativos**

Os ativos por impostos diferidos são reconhecidos unicamente quando é provável a existência de lucros fiscais tributáveis suficientes ou diferenças temporárias tributáveis relacionadas com a mesma autoridade tributária fiscal para utilizar esses mesmos impostos diferidos ativos. No final de cada exercício é efetuada uma revisão dos impostos diferidos registados, bem como dos não reconhecidos, sendo os mesmos reduzidos sempre que deixe de ser provável a sua utilização futura ou registados, desde que, e até ao ponto em que, se torne provável a geração de lucros tributáveis no futuro/ reversão de diferenças temporárias tributáveis que permitam a sua recuperação.

### **Métodos e pressupostos**

No final de cada exercício é efetuada uma revisão dos impostos diferidos registados, bem como dos não reconhecidos, sendo os mesmos reduzidos sempre que deixe de ser provável a sua utilização futura ou registados, desde que, e até ao ponto em que, se torne provável a geração de lucros tributáveis no futuro/ reversão de diferenças temporárias tributáveis que permitam a sua recuperação.

Na análise à recuperabilidade dos impostos diferidos ativos, a Empresa tomou em consideração as melhores estimativas das projeções de lucros tributáveis futuros e a existência de diferenças temporárias tributáveis contra os quais os prejuízos fiscais, créditos de imposto e diferenças temporárias dedutíveis possam ser utilizados.

## **8.1. Imposto reconhecido na demonstração de resultados**

Os impostos sobre o rendimento reconhecidos nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2024 e 2023 são detalhados como segue:

	<b>dez/24</b>	<b>dez/23</b>
Imposto corrente	1 737 176	1 875 799
Imposto diferido	-106 917	-5 662
	<b>1 630 258</b>	<b>1 870 138</b>

O imposto sobre o lucro da Empresa antes de impostos difere do montante teórico que resultaria da aplicação ao lucro da taxa média ponderada de impostos sobre lucros como segue:

	2024	2023
<b>Lucros antes de impostos</b>	<b>38 674 587</b>	<b>38 968 586</b>
<b>Imposto calculado à taxa de imposto aplicável em Portugal (22,5%)</b>	<b>8 701 782</b>	<b>8 767 932</b>
Efeito fiscal gerado por:		
Dividendos obtidos (Rendimentos não tributáveis)	-6 750 966	-6 863 328
Benefícios fiscais do período	-442 774	-172 695
Utilização de benefícios fiscais gerados noutras empresas do Grupo	-136 317	-35 062
Derrama Estadual	146 462	191 400
Insuficiência (excesso) de estimativa de imposto	134 387	-30 633
Impostos diferidos	-106 917	-5 662
Outros efeitos	84 602	18 185
<b>Imposto sobre o Rendimento</b>	<b>1 630 258</b>	<b>1 870 137</b>

Em 31 de dezembro de 2024 a taxa efetiva de imposto é de 4,22% (4,80% em 2023).

De acordo com a legislação em vigor, as declarações fiscais da Ibersol estão sujeitas a revisão e podem ser corrigidas por parte das autoridades fiscais durante um período de quatro anos nos termos gerais, pelo que as declarações de 2021 a 2024 estão ainda em aberto.

A Administração da Ibersol entende que as correções, resultantes de revisões ou inspeções por parte das autoridades fiscais, daquelas declarações de impostos, não terão um efeito significativo nas demonstrações financeiras apresentadas a 31 de dezembro de 2024.

## 8.2. Imposto corrente reconhecido na demonstração da posição financeira

Em 31 de dezembro de 2024 o montante de imposto s/ o rendimento a recuperar ascende a 2.106.307 euros (2.858.741 euros em 2023), apresenta-se conforme segue:

	dez/24	dez/23
Pagamentos por conta	2 329 554	2 808 637
Retenções	503 989	198 461
RETGS	-472 232	-481 142
Imposto sobre o rendimento a pagar	-255 004	-675 004
	<b>2 106 307</b>	<b>1 850 952</b>

## 8.3. Impostos diferidos

Em 31 de dezembro de 2024, o movimento nos impostos diferidos, detalha-se como segue:

	dez/24
Ativo de impostos diferidos	1 172 443
Imposto diferido nas subsidiárias	-1 130 557
Acerto dos benefícios fiscais do ano anterior	-136 317
Outros	-12 486
	<b>-106 917</b>

### 8.3.1. Ativos por impostos diferidos

O detalhe dos impostos diferidos ativos em 31 de dezembro de 2024 e de 2023 é o seguinte:

	dez/24	dez/23
Benefício fiscal (aumento capital)	58 800	88 200
Benefício fiscal RFAI	836 584	1 827 669
Benefício fiscal CFEI II	223 488	223 488
Benefício fiscal IFR	53 572	450 922
	1 172 443	2 590 279

Os movimentos nos exercícios 2024 e 2023 na rubrica impostos diferidos, apresentam-se conforme segue:

	dez/24	dez/23
<b>1 de janeiro</b>	<b>2 590 279</b>	<b>3 093 269</b>
Constituição	2 269 999	2 834 921
Correção imposto anos anteriores	-	5 661
Utilização	-3 687 835	-3 343 572
<b>31 de dezembro</b>	<b>1 172 443</b>	<b>2 590 279</b>

A 31 de Dezembro de 2024 existem 58.800 euros de benefício fiscal associado ao aumento de capital e 1.113.643 euros de benefícios fiscais não deduzidos, a utilizar em exercícios seguintes: 223.488 euros de CFEI II (89.303 euros dedutível até 2025 e 134.185 euros até 2026, inclusive), 53.572 euros de IFR (dedutível até 2027, inclusive) e 836.584 euros de RFAI do exercício de 2024. De referir que os créditos de RFAI têm um prazo de reporte de 10 períodos de tributação, prazo este cuja contagem foi suspensa durante o período de tributação de 2020 e durante o período de tributação seguinte, ao abrigo da Lei n.º 21/2021, de 21 de abril.

### **Análise à recuperabilidade**

Na análise à recuperabilidade dos impostos diferidos ativos, a Entidade tomou em consideração as melhores estimativas das projeções de lucros tributáveis futuros contra os quais os prejuízos fiscais, créditos de imposto e diferenças temporárias dedutíveis possam ser utilizados. Tais estimativas refletem cenários conservadores, face ao atual contexto de maior incerteza. Não se identificaram impostos diferidos ativos não recuperáveis.

## **9. Compromissos não incluídos na demonstração da posição financeira**

Os compromissos assumidos e não incluídos na demonstração da posição financeira incluem as garantias bancárias prestadas a terceiros e com os compromissos contratuais para a aquisição de ativos fixos tangíveis.

## **10. Saldos e transações com partes relacionadas**

### **Políticas contabilísticas**

Uma parte relacionada é uma pessoa ou uma entidade que está relacionada com a Empresa, incluindo as que possuem ou estão sujeitas a influência ou controlo da Empresa.

As transações com partes relacionadas no exercício de 2024 e 2023 podem ser apresentados como se segue:

2024					
Transações	Dividendos recebidos	Rendimentos financeiros	Venda de produtos e serviços	Compra de produtos e serviços	Total
Ibersol Restauração, S.A.	30 000 000	6 516 211	1 044 000	-7 703	37 552 508
<b>Total</b>	<b>30 000 000</b>	<b>6 516 211</b>	<b>1 044 000</b>	<b>-7 703</b>	<b>37 552 508</b>

2023					
Transações	Dividendos recebidos	Rendimentos financeiros	Venda de produtos e serviços	Compra de produtos e serviços	Total
Iberusa – Hotelaria e Restauração, S.A.		247 196			247 196
Ibersol Restauração, S.A.	30 000 000	7 669 439	990 000	6 720	38 666 159
Ibersol Madeira e Açores Restauração, S.A.	500 000				500 000
UQ Consult - Serviços de Apoio à Gestão, S.A.				11 604	
<b>Total</b>	<b>30 500 000</b>	<b>7 916 635</b>	<b>990 000</b>	<b>18 324</b>	<b>39 413 355</b>

Os saldos com partes relacionadas no exercício de 2024 e 2023 podem ser apresentados como se segue:

Transações	2024			2023		
	Saldos devedores		Saldos credores	Saldos devedores		Saldos credores
	Dividendos e Outros devedores	Contas a receber		Outros devedores	Contas a receber	
Iberusa – Hotelaria e Restauração, S.A.	-	160 000	599 812	5 802	491 269	1 862 911
Ibersol Restauração, S.A.	37 800 331	-	31 005 985	7 669 439	990 000	1 009 501
Anatir SGPS, S.A.	-	-	389 032	270 628	-	-
Iberaki Restauração, S.A.	132 541	-	-	99 112	-	-
Firmoven Restauração, S.A.	-	-	690 946	-	-	190 237
Ibersande Restauração, S.A.	405 788	95 000	-	450 144	205 000	-
Ibersol Madeira e Açores Restauração, S.A.	326 583	-	-	135 618	-	-
Restmon Portugal, Lda	336 473	-	-	336 473	-	-
IBR - Sociedade Imobiliária, S.A.	47 516	-	-	-	-	45 078
Sugestões e Opções-Actividades Turísticas, S.A	159 287	-	-	202 441	-	-
José Silva Carvalho Catering, S.A	900 363	-	-	653 512	-	-
Maestro - Serviços de Gestão Hoteleira, S.A.	-	-	111 493	98 379	-	-
SEC - Eventos e Catering, S.A.	146 322	-	-	137 309	-	-
Iberpret, S.A.	1 705	-	-	-	-	-
Ibergourmet Produtos Alimentares	257 631	-	-	142 234	-	-
<b>Total</b>	<b>40 514 540</b>	<b>255 000</b>	<b>32 797 268</b>	<b>10 201 091</b>	<b>1 686 269</b>	<b>3 111 295</b>

Para além dos saldos apresentados acima, a Ibersol SGPS detém prestações acessórias e suprimentos com partes relacionadas, conforme notas 5.1.2 e 5.2, respetivamente.

## Remuneração dos membros dos órgãos sociais

As remunerações atribuídas aos órgãos sociais apresentam-se como segue:

	dez/24	dez/23
Conselho Fiscal	27 500	27 500
Assembleia Geral	3 170	3 170
Conselho Administração	249 382	265 836
<b>Total</b>	<b>280 052</b>	<b>296 506</b>

A remuneração do Conselho de Administração é de administradores não executivos. A administração executiva, cujo serviço é prestado pela ATPS, não é remunerada pela Ibersol SGPS.

A compensação atribuída aos gestores chave corresponde à remuneração dos membros do Conselho de Administração e referem-se a:

- a) A ATPS -Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A presta serviços de administração e gestão do grupo, ao abrigo dum contrato de prestação de serviços com a participada Ibersol, Restauração, S.A. no montante anual de 1.137.300 de euros (em 2022:1.078.008€). Entre as obrigações da ATPS -Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A. inclui-se a de assegurar que os administradores da sociedade, Dr. António Carlos Vaz Pinto de Sousa e Dr. António Alberto Guerra Leal Teixeira, exerçam os seus cargos sem que a Ibersol tenha de incorrer em qualquer encargo adicional.
- b) Restantes membros no montante de 249.382 euros (265.836 euros em 2023).

As remunerações são fixas e em 31 de dezembro de 2024 não existem planos de benefícios e incentivos nem saldos pendentes ou outros compromissos.

## 11. Informações adicionais exigidas por lei

De acordo com o previsto nos termos do artigo 66º - A do Código das Sociedades Comerciais, informa-se o seguinte:

- a) Para além das operações descritas nas notas acima, assim como no Relatório de Gestão, não existem outras operações consideradas relevantes que não se encontrem refletidas no balanço ou descritas no seu anexo;
- b) Os honorários do Revisor Oficial de Contas em 2024 foram de 120.000 euros, dos quais 50.000 euros respeitantes aos serviços de revisão legal de contas (incluindo revisão limitada das contas semestrais) e os restantes 70.000 euros respeitantes a serviços de análises de gap da informação de sustentabilidade;
- c) A nota 10 deste Anexo às Contas inclui as divulgações relativas a relações entre as partes relacionadas de acordo com as Normas Internacionais de Contabilidade.

## 12. Eventos Subsequentes

### **Políticas contabilísticas**

Os eventos ocorridos entre a data da demonstração da posição financeira e a data de emissão das demonstrações financeiras e da posição financeira ("adjusting events") são refletidos nas demonstrações financeiras. Os eventos ocorridos entre a data da demonstração da posição financeira e a data de emissão das demonstrações financeiras que proporcionem informação sobre condições que ocorram após a data da demonstração da posição financeira ("non adjusting events"), se materiais, são divulgados no Anexo.

Não existem acontecimentos subsequentes a 31 de dezembro de 2024 que possam ter impacto material nas demonstrações financeiras apresentadas.

Porto, 30 de Abril de 2025



KPMG & Associados - Sociedade de Revisores Oficiais de Contas, S.A.  
Edifício Burgo - Avenida da Boavista, 1837, 16.º  
4100-133 Porto - Portugal  
+351 220 102 300 | www.kpmg.pt

## CERTIFICAÇÃO LEGAL DAS CONTAS

### RELATO SOBRE A AUDITORIA DAS DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS

#### Opinião

Auditámos as demonstrações financeiras anexas da **Ibersol, S.G.P.S., S.A.** (a Entidade), que compreendem a demonstração da posição financeira em 31 de dezembro de 2024 (que evidencia um total de 310.573.045 euros e um total de capital próprio de 297.593.057 euros, incluindo um resultado líquido de 37.044.329 euros), a demonstração dos resultados e do outro rendimento integral, a demonstração das alterações nos capitais próprios e a demonstração dos fluxos de caixa relativas ao ano findo naquela data, e as notas às demonstrações financeiras, incluindo informações materiais sobre a política contabilística.

Em nossa opinião, as demonstrações financeiras anexas apresentam de forma verdadeira e apropriada, em todos os aspetos materiais, a posição financeira da **Ibersol, S.G.P.S., S.A.** em 31 de dezembro de 2024 e o seu desempenho financeiro e fluxos de caixa relativos ao ano findo naquela data de acordo com as Normas Internacionais de Relato Financeiro (IFRS) tal como adotadas na União Europeia.

#### Bases para a opinião

A nossa auditoria foi efetuada de acordo com as Normas Internacionais de Auditoria (ISA) e demais normas e orientações técnicas e éticas da Ordem dos Revisores Oficiais de Contas. As nossas responsabilidades nos termos dessas normas estão descritas na secção “Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações financeiras” abaixo. Somos independentes da Entidade nos termos da lei e cumprimos os demais requisitos éticos nos termos do código de ética da Ordem dos Revisores Oficiais de Contas.

Estamos convictos de que a prova de auditoria que obtivemos é suficiente e apropriada para proporcionar uma base para a nossa opinião.

#### Matérias relevantes de auditoria

As matérias relevantes de auditoria são as que, no nosso julgamento profissional, tiveram maior importância na auditoria das demonstrações financeiras do ano corrente. Essas matérias foram consideradas no contexto da auditoria das demonstrações financeiras como um todo, e na formação da opinião, e não emitimos uma opinião separada sobre essas matérias.

---

Valorização de investimentos financeiros (108.967.448 euros) e empréstimos concedidos a subsidiárias (130.908.996 euros)

---

Ver notas 5.1, 5.2 e 5.3 das demonstrações financeiras)

---

### **O Risco**

Conforme referido na nota 5.1 das demonstrações financeiras, os investimentos financeiros estão mensurados ao custo deduzido de imparidade. A valorização dos investimentos financeiros e empréstimos concedidos a subsidiárias requer um grau relevante de estimativa e julgamento pelo Conselho de Administração, nomeadamente no que diz respeito ao apuramento do valor recuperável dos investimentos efetuados quando identificados indícios de imparidade, uma vez que muitos dos pressupostos chave são baseados em expectativas da gestão, não observáveis no mercado.

A complexidade e o grau de julgamento inerente justificam que a valorização dos investimentos financeiros e empréstimos concedidos a subsidiárias tenha sido considerada uma matéria relevante para a auditoria.

### **A nossa resposta ao risco identificado**

Os nossos procedimentos de auditoria incluíram, entre outros aspetos, os que de seguida descrevemos:

- Indagámos o Conselho de Administração sobre as bases das suas estimativas e julgamentos e desafio dos pressupostos assumidos;
- Avaliámos o desenho e implementação dos principais controlos implementados pela Entidade nesta matéria e analisámos os procedimentos de orçamentação em que as projeções se baseiam, por referência à comparação do desempenho passado com estimativas efetuadas em períodos anteriores e por referência à informação e projeções macroeconómicas e setoriais produzidas por organismos externos independentes;
- Analisámos a base das projeções assumidas pelo Conselho de Administração e os pressupostos utilizados, tais como inflação, crescimento económico projetado e taxas de desconto, e avaliámos a razoabilidade e consistência dos mesmos, sempre que aplicável, para os vários ativos, nas diferentes localizações e segmentos, tendo igualmente avaliado os impactos de cenários alternativos;
- Testámos a integridade e precisão matemática do modelo de fluxos de caixa descontados;
- Analisámos a avaliação de imparidade dos créditos concedidos tendo por base as diferentes variáveis nomeadamente a avaliação do risco de crédito;

- Executámos análises de sensibilidade a alterações nos pressupostos e previsões utilizados;
- Envolvemos os nossos especialistas de forma a aferir quanto ao modelo de fluxos de caixa descontados e quanto à taxa de custo médio de capital considerados nas avaliações efetuadas pela Entidade; e
- Avaliámos a adequação das respetivas divulgações nas demonstrações financeiras, de acordo com o normativo contabilístico aplicável.

---

### **Responsabilidades do órgão de gestão e do órgão de fiscalização pelas demonstrações financeiras**

O órgão de gestão é responsável pela:

- preparação de demonstrações financeiras que apresentem de forma verdadeira e apropriada a posição financeira, o desempenho financeiro e os fluxos de caixa da Entidade de acordo com as Normas Internacionais de Relato Financeiro (IFRS) tal como adotadas na União Europeia;
- elaboração do relatório de gestão, relatório de governo societário e relatório sobre remunerações, nos termos legais e regulamentares aplicáveis;
- criação e manutenção de um sistema de controlo interno apropriado para permitir a preparação de demonstrações financeiras isentas de distorções materiais devido a fraude ou a erro;
- adoção de políticas e critérios contabilísticos adequados nas circunstâncias; e,
- avaliação da capacidade da Entidade de se manter em continuidade, divulgando, quando aplicável, as matérias que possam suscitar dúvidas significativas sobre a continuidade das atividades.

O órgão de fiscalização é responsável pela supervisão do processo de preparação e divulgação da informação financeira da Entidade.

### **Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações financeiras**

A nossa responsabilidade consiste em obter segurança razoável sobre se as demonstrações financeiras como um todo estão isentas de distorções materiais devido a fraude ou a erro, e emitir um relatório onde conste a nossa opinião. Segurança razoável é um nível elevado de segurança mas não é uma garantia de que uma auditoria executada de acordo com as ISA detetará sempre uma distorção material quando exista. As distorções podem ter origem em fraude ou erro e são consideradas materiais se, isoladas ou conjuntamente, se possa razoavelmente esperar que influenciem decisões económicas dos utilizadores tomadas com base nessas demonstrações financeiras.



Como parte de uma auditoria de acordo com as ISA, fazemos julgamentos profissionais e mantemos ceticismo profissional durante a auditoria e também:

- identificamos e avaliamos os riscos de distorção material das demonstrações financeiras, devido a fraude ou a erro, concebemos e executamos procedimentos de auditoria que respondam a esses riscos, e obtemos prova de auditoria que seja suficiente e apropriada para proporcionar uma base para a nossa opinião. O risco de não detetar uma distorção material devido a fraude é maior do que o risco de não detetar uma distorção material devido a erro, dado que a fraude pode envolver conluio, falsificação, omissões intencionais, falsas declarações ou sobreposição ao controlo interno;
- obtemos uma compreensão do controlo interno relevante para a auditoria com o objetivo de conceber procedimentos de auditoria que sejam apropriados nas circunstâncias, mas não para expressar uma opinião sobre a eficácia do controlo interno da Entidade;
- avaliamos a adequação das políticas contabilísticas usadas e a razoabilidade das estimativas contabilísticas e respetivas divulgações feitas pelo órgão de gestão;
- concluimos sobre a apropriação do uso, pelo órgão de gestão, do pressuposto da continuidade e, com base na prova de auditoria obtida, se existe qualquer incerteza material relacionada com acontecimentos ou condições que possam suscitar dúvidas significativas sobre a capacidade da Entidade para dar continuidade às suas atividades. Se concluirmos que existe uma incerteza material, devemos chamar a atenção no nosso relatório para as divulgações relacionadas incluídas nas demonstrações financeiras ou, caso essas divulgações não sejam adequadas, modificar a nossa opinião. As nossas conclusões são baseadas na prova de auditoria obtida até à data do nosso relatório. Porém, acontecimentos ou condições futuras podem levar a que a Entidade descontinue as suas atividades;
- avaliamos a apresentação, estrutura e conteúdo global das demonstrações financeiras, incluindo as divulgações, e se essas demonstrações financeiras representam as transações e os acontecimentos subjacentes de forma a atingir uma apresentação apropriada;
- comunicamos com os encarregados da governação, incluindo o órgão de fiscalização, entre outros assuntos, o âmbito e o calendário planeado da auditoria, e as conclusões significativas da auditoria incluindo qualquer deficiência significativa de controlo interno identificada durante a auditoria;
- das matérias que comunicamos aos encarregados da governação, incluindo o órgão de fiscalização, determinamos as que foram as mais importantes na auditoria das demonstrações financeiras do ano corrente e que são as matérias relevantes de auditoria. Descrevemos essas matérias no nosso relatório, exceto quando a lei ou regulamento proibir a sua divulgação pública; e,
- declaramos ao órgão de fiscalização que cumprimos os requisitos éticos relevantes relativos à independência e comunicamos-lhe todos os relacionamentos e outras matérias que possam ser percebidas como ameaças à nossa independência e, quando aplicável, quais as medidas tomadas para eliminar as ameaças ou quais as salvaguardas aplicadas.



A nossa responsabilidade inclui ainda a verificação da concordância da informação constante do relatório de gestão com as demonstrações financeiras, e as verificações previstas nos números 4 e 5 do artigo 451.º do Código das Sociedades Comerciais em matéria de governo societário, bem como a verificação de que o relatório de remunerações foi apresentado.

## **RELATO SOBRE OUTROS REQUISITOS LEGAIS E REGULAMENTARES**

### **Sobre o relatório de gestão**

Dando cumprimento ao artigo 451.º, n.º 3, al. e) do Código das Sociedades Comerciais, somos de parecer que o relatório de gestão foi preparado de acordo com os requisitos legais e regulamentares aplicáveis em vigor, a informação nele constante é concordante com as demonstrações financeiras auditadas e, tendo em conta o conhecimento e a apreciação sobre a Entidade, não identificámos incorreções materiais.

### **Sobre o relatório de governo societário**

Dando cumprimento ao artigo 451.º, n.º 4, do Código das Sociedades Comerciais, somos de parecer que o relatório de governo societário inclui os elementos exigíveis à Entidade nos termos do artigo 29.º-H do Código dos Valores Mobiliários, não tendo sido identificadas incorreções materiais na informação divulgada no mesmo, cumprindo o disposto nas alíneas c), d), f), h), i) e l) do n.º 1 do referido artigo.

### **Sobre o relatório de remunerações**

Dando cumprimento ao artigo 26.º-G, n.º 6, do Código dos Valores Mobiliários, informamos que a Entidade incluiu em capítulo autónomo, no seu relatório de governo societário, as informações previstas no n.º 2 do referido artigo.

### **Sobre o Formato Eletrónico Único Europeu (ESEF)**

As demonstrações financeiras da Ibersol, S.G.P.S., S.A. referentes ao exercício findo em 31 de dezembro de 2024 têm de cumprir os requisitos aplicáveis estabelecidos no Regulamento Delegado (UE) 2019/815 da Comissão, de 17 de dezembro de 2018 (Regulamento ESEF).

O órgão de gestão é responsável pela elaboração e divulgação do relatório anual em conformidade com o Regulamento ESEF.



A nossa responsabilidade consiste em obter segurança razoável sobre se as demonstrações financeiras, incluídas no relatório anual estão apresentadas em conformidade com os requisitos estabelecidos no Regulamento ESEF.

Os nossos procedimentos tomaram em consideração a Guia de Aplicação Técnica da OROC sobre o relato em ESEF e incluíram a obtenção da compreensão do processo de relato financeiro, incluindo a apresentação do relatório anual no formato XHTML válido.

Em nossa opinião, as demonstrações financeiras, incluídas no relatório anual estão apresentadas, em todos os aspetos materiais, em conformidade com os requisitos estabelecidos no Regulamento ESEF.

### **Sobre os elementos adicionais previstos no artigo 10.º do Regulamento (UE) n.º 537/2014**

Dando cumprimento ao artigo 10.º do Regulamento (UE) n.º 537/2014 do Parlamento Europeu e do Conselho, de 16 de abril de 2014, e para além das matérias relevantes de auditoria acima indicadas, relatamos ainda o seguinte:

- Fomos nomeados auditores da Entidade pela primeira vez na assembleia geral de acionistas realizada em 14 de maio de 2018 para completar o mandato compreendido entre 2017 e 2020. Fomos nomeados na assembleia geral de acionistas realizada em 18 de junho de 2021 para um segundo mandato compreendido entre 2021 e 2024.
- O órgão de gestão confirmou-nos que não tem conhecimento da ocorrência de qualquer fraude ou suspeita de fraude com efeito material nas demonstrações financeiras. No planeamento e execução da nossa auditoria de acordo com as ISA mantivemos o ceticismo profissional e concebemos procedimentos de auditoria para responder à possibilidade de distorção material das demonstrações financeiras devido a fraude. Em resultado do nosso trabalho não identificámos qualquer distorção material nas demonstrações financeiras devido a fraude.
- Confirmamos que a opinião de auditoria que emitimos é consistente com o relatório adicional que preparámos e entregámos ao órgão de fiscalização da Entidade em 30 de abril de 2025.
- Declaramos que não prestámos quaisquer serviços proibidos nos termos do artigo 5.º do Regulamento (UE) n.º 537/2014 do Parlamento Europeu e do Conselho, de 16 de abril de 2014, e que mantivemos a nossa independência face à Entidade durante a realização da auditoria.

30 de abril de 2025

---

**KPMG & Associados**

**Sociedade de Revisores Oficiais de Contas, S.A.**

**(n.º 189 e registada na CMVM com o n.º 20161489)**

representada por

Pedro Manuel Bouça de Morais Alves da Costa

(ROC n.º 1466 e registado na CMVM com o n.º 20161076)



## **DECLARAÇÃO**

Nos termos previstos na alínea c) do n.º 1 do Art.º 29º-G do Código dos Valores Mobiliários, o Conselho Fiscal declara, tanto quanto é do conhecimento dos seus membros e perante os elementos a que tiveram acesso, que a informação constante das demonstrações financeiras individuais e consolidadas da IBERSOL-SGPS, S.A., respeitante ao ano de 2024, foi elaborada em conformidade com as normas contabilísticas aplicáveis, e dá uma imagem verdadeira e apropriada do ativo e do passivo, da situação financeira e dos resultados da IBERSOL-SGPS, S.A., e das empresas incluídas no perímetro de consolidação, e que o Relatório de Gestão expõe fielmente a evolução dos negócios, do desempenho e da posição da sociedade e das empresas incluídas no perímetro de consolidação, e contém uma descrição dos principais riscos e incertezas com que se defrontam. -----

Porto, 30 de abril de 2025

### **O Conselho Fiscal**

Dr. Herminio António Paulos Afonso  
(Presidente)

Doutora Maria José Martins Lourenço da Fonseca  
(Vogal)

Dr. Carlos Alberto Alves Lourenço  
(Vogal)



**RELATÓRIO E PARECER DO CONSELHO FISCAL**

**Aos Senhores Acionistas da “IBERSOL - SGPS, S.A.”**

Nos termos das normas legais e estatutárias aplicáveis, e no cumprimento do mandato em que está investido, o Conselho Fiscal elaborou o presente Relatório sobre a sua ação fiscalizadora desenvolvida no exercício social de 2024, bem como sobre o Relatório de Gestão e Demonstrações Financeiras individuais e consolidadas da sociedade, apresentadas pelo Conselho de Administração e relativas ao exercício findo em 31 de dezembro de 2024, e emite o consequente Parecer. -----

**1. Relatório da Atividade Fiscalizadora**

O Conselho Fiscal, no exercício das suas competências e de acordo com o mandato conferido, acompanhou regularmente, durante o exercício de 2024, as atividades desenvolvidas pela IBERSOL, SGPS, S.A., recebendo para o efeito informação atempada e adequada do Conselho de Administração e do Auditor/Revisor Oficial de Contas **KPMG & Associados, SROC, S.A.** -----

Ao longo do ano de 2024, o Conselho Fiscal realizou oito reuniões em que sempre estiveram presentes os seus três membros, e em que foram analisadas as matérias sujeitas às suas atribuições e competências, tendo sido exaradas atas de todas as reuniões realizadas. Nas reuniões trimestrais ordinárias esteve sempre presente o Auditor/Revisor Oficial de Contas **KPMG & Associados, SROC, S.A.** devidamente representado pelo Dr. Pedro Manuel Bouça de Moraes Alves da Costa, ROC n.º 1466. -----

O Auditor/Revisor Oficial de Contas **KPMG & Associados, SROC, S.A.** apresentou e propôs ao Conselho Fiscal, em reunião convocada para o efeito, o “Plano e Estratégia para a Auditoria do Ano de 2024” com os principais pontos do plano da sua atividade fiscalizadora, bem como o calendário de atuação dos membros afetos à equipa para o ano económico. Ao longo do exercício, o Auditor/Revisor Oficial de Contas prestou ao Conselho Fiscal informações detalhadas sobre as ações de auditoria desenvolvidas e as conclusões apuradas. -----

O Conselho Fiscal nas suas reuniões trimestrais contou ainda com a participação do Conselho de Administração, de cujos membros recebeu informações sobre a evolução da atividade social e outros esclarecimentos destinados à apreciação, em momento anterior à sua divulgação, do conteúdo da informação financeira elaborada por aquele Órgão de Administração. -----

O Conselho Fiscal não registou constrangimentos no exercício das suas funções, tendo acompanhado o sistema de receção e tratamento de participação de irregularidades, incluindo através do Canal de Denúncias Interno criado pela sociedade. -----

O Conselho Fiscal exerceu as suas competências em matéria de supervisão da atividade e independência do Auditor/Revisor Oficial de Contas, sendo de parecer que foram observadas as práticas recomendadas, e pronunciou-se favoravelmente pela prestação, pelo Auditor/Revisor Oficial de Contas, de serviços adicionais aos de auditoria, na medida em que considerou estar salvaguardada a sua independência, serem serviços permitidos por lei, ser a respetiva contrapartida remuneratória enquadrada nas condições do mercado e, para além disso, ser do interesse da sociedade beneficiar dos conhecimentos e da pontualidade assegurada na prestação daqueles serviços. O valor dos serviços adicionais aos de auditoria não ultrapassou os estabelecidos pela regulamentação europeia e legislação nacional em vigor. -----

O Conselho Fiscal, em cumprimento do Art.º 29-S n.º 1 do Código dos Valores Mobiliários e em observância da Política Interna em Matéria de Transações com Partes Relacionadas, procedeu à apreciação de tais transações. No decurso do exercício, as transações com partes relacionadas ou acionistas qualificados enquadraram-se na atividade corrente da sociedade e foram realizadas em condições de mercado, cumprindo os requisitos legais e regulamentares aplicáveis. -----

O Conselho Fiscal apreciou os Relatórios de Gestão, individual e consolidado, e as Demonstrações Financeiras, individuais e consolidadas, e respetivos anexos, relativos ao exercício de 2024, apresentados pelo Conselho de Administração, bem como as Certificações Legais de Contas e Relatório de Auditoria apresentados pelo Auditor/ROC, a **KPMG & Associados, SROC, S.A.**, anexos ao "Relatório Adicional do ROC ao Órgão de Fiscalização", por ele produzido e referente ao exercício de 2024, previsto no Art.º 11º do Regulamento (UE) n.º 537/2014 do Parlamento e do Conselho, de 16 de abril de 2014. Nele se reporta o âmbito da Auditoria, os sócios e colaboradores da SROC que nela participaram, o perímetro de consolidação com menção das entidades não auditadas pela **KPMG & Associados, SROC, S.A.**, a materialidade, as matérias relevantes de auditoria, a independência e os serviços adicionais prestados, bem como, entre outros, os resultados da análise do Controlo Interno que responde às questões levantadas, as respostas obtidas e as recomendações efetuadas. -----

O Conselho Fiscal, em cumprimento do disposto no n.º 5 do Art.º 420º do Código das Sociedades Comerciais, apreciou o Relatório do Governo da Sociedade e atestou a inclusão neste dos elementos referidos no Art.º 29º-H do Código dos Valores Mobiliários. -----



**2. Parecer**

Face à análise realizada, o Conselho Fiscal é de parecer que se encontram reunidas as condições para que a Assembleia-Geral aprove: -----

- a) Os Relatórios de Gestão e as Demonstrações Financeiras, individuais e consolidadas, relativos ao exercício social de 2024, com os respetivos anexos, assim como o Relatório de Governo da Sociedade; e, -----
- b) A proposta de aplicação dos resultados apresentada pelo Conselho de Administração. -----

Porto, 30 de abril de 2025

**O Conselho Fiscal**

Dr. Hermínio António Paulos Afonso  
(Presidente)

Dr. Carlos Alberto Alves Lourenço  
(Vogal)

Doutora Maria José Martins Lourenço da Fonseca  
(Vogal)